

分镜表格做 活动总结表格(通用6篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

分镜表格做篇一

这样换位思考就会知道招聘官想要看到的是语言简洁、主次分明的个人简历。其实就是这么简单，但是看起来简单的事做起来不一定简单。比如很多求职者喜欢在个人简历中啰啰嗦嗦，招聘官首先没有时间去查看求职者废话连篇的个人简历，更会认为求职者在工作中也不会是个干练的人，这种个人简历投递的后果可想而知。因此想要让招聘官眼前一亮首先要将个人简历打造的精简。

有的求职者在编辑个人简历的内容时分不清主次，一个没有凸点的个人简历是不会为求职者带来什么面试机会的。求职者想要为自己赢得面试机会就必须要让个人简历中至少出现一个凸点，比如将工作经验来作为个人简历的重点来写，突出求职者的经验丰富能很好的胜任现在这份工作。从而才能使招聘官对求职者发来面试邀请。

基本信息

个人相片

姓名：

性别：

男

民族：

汉族

出生年月：

1987年1月13日

证件号码：

/jianli

婚姻状况：

已婚

身高：

173cm

体重：

56kg

户籍：

福建莆田

现所在地：

福建莆田仙游县

毕业学校：

福州软件职业技术学院

学历：

专科

专业名称：

其他国际贸易

毕业年份：

工作经验：

五年以上

最高职称：

求职意向

职位性质：

全职

职位类别：

广告/文案/策划, 房地产

职位名称：

活动策划、微信营销推广；

工作地区：

福建-莆田仙游县, 福建-莆田仙游县, 福建-莆田市区；

待遇要求：

（面谈）元/月不需要提供住房

到职时间：

可随时到岗

技能专长

语言能力：

英语；

电脑水平：

熟练办公应用软件（）

同时会些简单的ps软件

教育培训

教育背景：

时间

所在学校

学历

9月-年6月

福州软件职业技术学院

专科

培训经历：

时间

培训机构

培训主题

2008年7月-2008年10月

福建省仙逸来茶业有限公司

茶文化与未来市场

工作经历

所在公司：

福州亚华口腔

时间范围：

2008年8月-4月

公司性质：

股份制企业

所属行业：

担任职位：

营销策划

工作描述：

离职原因：

所在公司：

仙游国际油画城

时间范围：

3月-5月

公司性质：

民营/私营公司

所属行业：

担任职位：

销售管理-文案策划

工作描述：

离职原因：

合同到期

所在公司：

莆田市胜北汽贸有限公司

时间范围：

206月-4月

公司性质：

民营/私营公司

所属行业：

担任职位：

市场/营销-市场/营销经理

工作描述：

离职原因：

其他信息

自我评价：

有c1驾照

本人性格开朗乐观，积极向上，为人诚实、坦诚、乐于助人，在几年的上班经历中，与领导同事之间相处融洽；能得到同事的认同与支持，工作责任心强，不怕辛苦；能够以良好的精神面貌与行动去完成领导交代的每一件事。

分镜表格做篇二

由于目前产品的通路限制，便利店的促销活动一直中工作的重点，便利店以向消费者提供方便为第一原则，创造性地满足消费者的“即刻需求”，是便利店的基本经营方针的促销活动与其自身的管理、目标群体、消费习惯有非常大的关系，总的说来，其活动的有效性与活动方式、促销力度、店内宣传、产品陈列和店员推荐有最为直接的关系，具体来看：

促销活动总结表格：培训

1、活动方式[]cvs的活动目的一般不外乎三种，新品/新包装/配方升级推广(如7-11的率先上市)、销量业绩提升(特价)、整体的通路活动配合(如送买整箱送明星门票)。不同的目的决定了不同的活动方式，但就目前看来，便利店的活动方式

主要包括以下几类：

a□单支特价促销：扩大试用群、推广产品和短时拉升销量最有帮助，但要把控好促销力度

b□加一元多一件或两支特价：对销量拉升有明显作用，但主要适应于老产品(统一绿茶等)或品牌影响力强的品牌延伸产品(美汁源c粒柠檬、爽粒葡萄的上市)

c□加价送额外高价值的赠品：对品牌有比较好的建设作用，但销量拉动性可能不大；

e□刮奖等类似活动：执行上漏洞较大，而且很多系统现在都已不进行兑奖，

促销活动总结表格：考核

2、促销力度：便利店内力度最大的促销活动为单支大特价(经常会折到一半的正常零售价)，其次为加一元多一件和套餐促销，或者第二支半价或两支特价。促销力度的大小在一定程度上决定了促销效果的好坏，如此，确认不同促销力度下的预估销量和损益情况，并以此确认进行何种力度的促销是非常重要的。

促销活动总结表格：安排

3、店内宣传：店内的宣传方式主要包括门口海报□dm单、店员介绍、货架陈列、收银台陈列、室内外的额外广告物等。综合起来，效果最强的方式是，设置店员奖励、上dm单首页，店员将产品摆在收银台上直接推荐销售。当然，活动布置物请一定经过便利店的确认，以免发生不必要的麻烦。

促销活动总结表格：时间

4、产品陈列：多个陈列位、陈列位的有效性、陈列面数量这些非常重要，如可乐c粒柠檬的活动一个便利店里经常会有三到四个陈列位，包括冰箱、货架端架、厂家配合货架、收银台陈列等等；陈列面上统一冰奶活动单品陈列面会有4到6个……其整体的效果当然不言而喻。

促销活动总结表格：宣传

5、店员介绍：便利店的促销活动最后配合店员奖励案，如业绩排名奖励、活动产品陈列奖励、活动告知物布置奖励等等，只有如此，才能促销店员的积极性，提升活动的销售效果。

上述，应该只是便利店促销活动注意点的一些皮毛，总结一下，供自己思考，供路人参考。

分镜表格做篇三

部门经理_____先生(小姐)：

本人因：

由即日起于一个月后辞去职务，本人最后到职日期为_____年__月____日。

辞职员工：

年月日

人事部_____先生(小姐)：

本人同意员工_____辞职申请，该员工于_____年____月____日进公司工作，职位为_____。辞职生效日期为_____年____月____日。

部门经理签字

年月日

部门办理结果

辞职生效已于_____年____月____日进行，辞职原因：

已办理领取：

辞职手续辞职证明

员工签字

日期

以上就是本站网带给大家不一样的精彩。想要了解更多精彩的朋友可以持续关注本站网，我们将会为你奉上最全最新鲜的内容哦！本站，因你而精彩。

分镜表格做篇四

性别

出生年月

民族

政治面貌

身高

学制

学历

户籍

专业

毕业学校

技能、特长或爱好

外语等级

计算机

个人简历

时间

单位

经历

联系方式

通讯地址

联系电话

e-mail

邮编

自我评价

更多个人简历表格请访问应届毕业生简历网

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

分镜表格做篇五

尊敬的领导：

自从本人年入职以来，在各位领导的关心及同事的帮助下，使我在领域学到了很多知识，积累了一定的经验，对此我心怀感谢。但由于原因，我最终不得不向公司提出申请，希望于20xx年xx月xx日正式离职。

对于由此为公司造成的不便，我深感抱歉。但同时希望公司体恤我个人的实际情况，对我的申请予以考虑并批准。

最后祝公司领导身体健康，万事如意。

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

分镜表格做篇六

档案个人简历表格模板(一)

姓名

郝xx

性别

男

照片

民族

汉

籍贯

浙江杭州

出生日期

1988.10

政治面貌

团员

学历

本科

婚姻状况

未婚

专业

机械设计制造及其自动化

健康状况

健康

求职意向

机械设计制造相关专业

毕业院校

浙江大学宁波理工学院

邮编

315100

联系电话

邮箱

主修课程

机械制图、模具设计制造、机械制造基础、cad、proe、液压与气压传动、英语、模具设计基础、机械设计课程设计、机械原理、控制工程基础、理论力学、大学物理、机械工程测试技术基础、注塑模具设计、现代机床夹具设计、模具cae技术、冲压工艺与模具设计。

个人技能

熟悉word、excel、powerpoint等office办公软件；

熟练运用autocad、proe等专业绘图软件。

奖惩情况

浙江大学宁波理工学院学生暑期社会实践活动先进个人

-优秀学生三等奖学金

机电与能源工程学院“五四勋章”优秀团干

-优秀学生三等奖学金

个人工作

在机电学院团学社工作3年，担任实践部部长1年，很好的组织了学院的暑期社会实践，被评为“优秀团干”。

20进行了暑期社会实践，被评为“先进个人”。在大学期间还会出去兼职，在苏宁电器装过空调，还在必胜客上过班，也在工厂进行过流水线生产。

自我评价

为人诚恳、乐观向上、兴趣广泛、拥有较强的组织能力和适应能力、并具有较强的管理策划与组织管理协调能力，最重要的是能吃苦。

补充说明

经验是积累出来的，希望贵公司能给我一个展现的平台。相信通过我的努力会把工作做得最好。祝：贵公司蒸蒸日上。