

# 业务员转正申请工作总结(精选8篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。那么，我们该怎么写总结呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

## 业务员转正申请工作总结篇一

尊敬的领导：

您好！

我叫xx于20xx年x月x日进入公司，根据公司的需要，目前担任外贸业务员一职，负责xxxx工作。本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力；责任感强，确实完成领导交付的工作，和公司同公务员，全国公务员共同天地事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。我自20xx年x月工作以来，一直从事外贸业务员工作，因此，我对公司这个岗位的工作可以说驾轻就熟，并且我在很短的时间内熟悉了公司以及有关工作的基本情况，马上进入工作。

现将工作情况简要总结如下：

在本部门的工作中，我勤奋工作，获得了本部门领导和同事的认同。当然，在工作中我也出现了一些小的差错和问题，部门领导也及时给我指出，促进了我工作的成熟性。

在公司的领导下，我会更加严格要求自己，在作好本职工作的同时，积极团结同事，搞好大家之间的关系。在工作中，

要不断的学习与积累，不断的提出问题，解决问题，不断完善自我，使工作能够更快、更好的完成。我相信我一定会做好工作，成为优秀员工中的一份子，不辜负领导对我的期望。

公司给了我这样一个发挥的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

此致

敬礼！

申请人：

20xx年xx月xx日

## 业务员转正申请工作总结篇二

下面是为大家带来的业务员转正申请书范文，欢迎阅读参考！

尊敬的领导：

我叫xx于20xx年进入公司，根据公司的需要，目前担任代理人员一职，负责开展业务代理工作。本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力；责任感强，确实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。我自2014年工作以来，一直从事业务开展工作，因此，我对公司这个岗位的工作可以说驾轻就熟，并且我在很短的时间内熟悉了公司以及有关工作的基本情况，马上进入工作。现将工作情况简要总结如下：在本部门的工

作中，我勤奋工作，获得了本部门领导和同事的认同，并且完成2015年公司给予的任务。当然，在工作中我也出现了一些小的差错和问题，部门领导也及时给我指出，促进了我工作的成熟性。

如果说刚来的`那几天仅仅是从简介中了解公司，对公司的认识仅仅是皮毛的话，那么随着时间的推移，我对公司也有了更为深刻的了解。公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快进入到了工作角色中来。这就好比一辆正在进行磨合的新车一样，一个好的司机会让新车的磨合期缩短，并且会很好的保护好新车，让它发挥出最好的性能。咱们公司就是一名优秀的司机，新员工就是需要渡过磨合期的新车，在公司的领导下，我会更加严格要求自己，在作好本职工作的同时，积极团结同事，搞好大家之间的关系。在工作中，要不断的学习与积累，不断的提出问题，解决问题，不断完善自我，使工作能够更快、更好的完成。我相信我一定会做好工作，成为优秀的阳光人中的一份子，不辜负领导对我的期望。总之，在这一个年的工作中，我深深体会到有一个和谐、共进的团队是非常重要的，有一个积极向上、大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力。阳光财险集团公司给了我这样一个发挥的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

申请人□ xxx

20xx年xx月xx日

## 业务员转正申请工作总结篇三

尊敬的公司领导：

你们好！

光阴似箭，岁月如梭。转眼我已经进入贵公司三个月了，通过这三个月的学习和锻炼，让我进一步了解到一分耕耘一分收获这句话的含义，也让我坚信百分百的成功是百分之一的天分加百分之九十九的汗水。每当我走在市场里，我都感到无比自豪，因为市场已经接受了劲霸。认可了劲霸。相信了劲霸。这就是我作为嘉豪公司一员至高无上的荣誉，嘉豪公司那种坚贞不虞，团结奋进的精神已溶入了我的思想，给了我前进的动力，使我激情奋发，斗志昂扬去迎接更多的挑战，战胜一切竞争对手，获得更多的客源！

在工作中，我以热情为起点，一勤劳为手段，用真诚的态度去站在经销商的立场为他们解除后顾之忧，让他们对嘉豪食品放心，对我放心！彻底赢得他们的信任。对于我们的竞争对手我特别关注，如：他们的促销活动，或分销方案，了解本质，知己知彼，百战不殆，然后做出我们自己的风格，打好防御战，抵制其它产品的入侵，对于我们本公司的让利活动，我更应该宣传到位，让每一家商户都了解其详情，同时还要配合终端业务员的工作，让商户感觉我们有完美的售后服务和强大的推销力度；在市场中，我应该做到今天去宣传，明天去回访的工作态度！

还有作为一名业务员，要经常总结工作经验，学习他人的工作方法，来完善自己，充实自己，真正做到认真。用心，去做好一名业务员，一名嘉豪食品有限公司合格的业务员。

所以，我自愿申请转正为贵公司正式员工，继续为公司的发展添砖加瓦，恳请领导审查认可。转正以后我要更加努力学习，对公司服从领导安排，对同事同心协力，互相配合，努力提高自己的综合素质，尽我所能为嘉豪公司贡献自己最大的力量，做好公司优秀员工。公司以我为重，我为公司为荣！

最后，祝公司在新的一年里：蒸蒸日上，事业蓬勃！

以上言词如有冒昧之处，望请见谅！

此致

敬礼

申请人□xxx

20xx年xx月xx日

## 业务员转正申请工作总结篇四

尊敬的领导：

我于20xx年5月1日成为公司的试用员工，到今天一个月试用期已满，在这短暂的一个月时间里的点点滴滴真的让我受益匪浅。学到了很多业务方面的知识和为人处事方面的技巧。首先，衷心的感谢领导们对我们市场人员的谆谆教导和信任，因为，有了您们的关心和教育，我们市场人员才有了坚定的信念和明确的追求，是您们给我们指明了方向，让我们懂得了什么叫做责任。我坚信公司有一个美好的未来，我希望自己能与公司一起成长。我特此申请转正，希望各级领导考核、批准。

作为一个应届毕业生，初来公司，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作；但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快完成了从学生到职员转变。在岗试用期间，各部门领导和同事的耐心指导，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的整个操作流程。

在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧；专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。当然，初入职场，难免出现一些小差小错需领导指正；但前事之鉴，后事之师，

这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失，全国公务员共同天地误的提醒和指正。

经过这六个月，我现在已经能够独立处理公司的帐务，整理部门内部各种资料，进行各项税务申报，协助进行资金分析，从整体上把握公司的财务运作流程。当然我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自己业务能力。

这是我的第一份工作，这半年来我学到了很多，感悟了很多；看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身分在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

此致

敬礼

申请人：

申请期□xx年x月x日

## 业务员转正申请工作总结篇五

光阴荏苒，伴着新年的钟声，我们走过了光辉的xx年，迎来了崭新的xx年。在这辞旧迎新的欢庆时刻，我衷心地感谢公司给了我一个好归宿。

自xx年x月x日入司以后，在公司严格要求下，在部门领导和

同事们帮助教育下，思想理论上日渐成熟。业务头脑更加清醒。特别是通过部门及小组一系列的学习和锻炼，使我进一步增强了业务性，更加明确了作为一名业务员在实际工作中要实事求是、勇于进取，作一名合格的业务员，不仅要勤勉，还要有方法；不仅要有iq智商，也要具备eq人情世故的对待处理能力，而且要具备灵性人格，才能真正造福自己的客户，取得自己应得的成果。

在部门培训两周后就把全部精力投入到xx事业中。在组长安排下，我去xx专卖店学习了五天，在回xx店培训了四天，在部门和小组的培训期间，我认真学习了公司的管理制度、组织机构□xx产品等各方面的基础知识，在培训的过程中并试着去接触顾客。更值得一提的是“感谢经理给了我一个更好的学习和锻炼机会”。在xx店和xx百货独立学习兼营业员，是他锻炼了我坚强的意志和做业务坚定的信念。学会了曾经不会使用的产品，我在xx店和xx百货的净销售总额近2万元。当了几天的营业员真是获益匪浅，碰到了各种各样的顾客和问题。基本知道了怎样使客户满意，为客户提供快乐及利益，满足客户想拥有更多，更好的心态及满足其各层面心理需求，重视人性的需求，满足其希望，重视被认同、被肯定、被接受的心理。为达成使客户满意、满足、安心、放心的购买。归纳起来有以下几点：

- 1、针对价格：应该不要把自己陷于价格战之中，应以强调价值为重，提高附加价值的功效，在价格上差异性比较分析之后也会更实际、更便宜、更有效、更有用。
- 2、针对通路：方便、快速、服务到家。
- 3、针对商品：商品设计要依据市场需求来设计，以满足市场的需求为依据旧。
- 4、针对促销：掌握客户的心理条件予以满足。

5、针对实体：使客户不但能看到、摸到、听到尚且能嗅到，以符合“心到、口到、手到、眼到”之要求。

6、针对程序：不仅有售前、售中之服务，尚有售后之服务，不断的打电话、发信件、直接拜访以了解起售后之使用情况。

与客户做朋友，真心关心客户的利益；使自己成为公司一个有专业能力之组合。满足客户要满足他的脑：以理性来说服；满足客户要满足他的感觉：以气氛、情绪来影响；满足客户要满足他的心情：以赞美肯定来达成；满足客户要满足他的视觉：以各种图表来促成；满足客户要满足他的听觉：以声调、音乐声来激起；满足客户要满足他的触觉：以质感来影响其感受。

作为业务员要懂得运用科学的方法，有效地处理工作上出现的每一项待解决的问题，要有策略、手段、方法、技巧，才能使自己在工作的领域里脱胎换骨、大放异彩。

在部门、小组培训学习或在xx百货和xx药店当营业员期间，自己按着上述要求去用心观察和留意过，当营业员时也做了一些工作，发挥了一个业务员的作用。但是，检查起来，所存在的缺点毛病也是不少的，在何经理的帮助教育下，有的克服了，有的还需今后努力改正，积极要求进步。

今天，我虽然向公司递交了提前转正申请报告，但我愿意接受公司的长期考验。

此致

敬礼！

申请人□xxx

申请日期□xx年xx月xx日



## 业务员转正申请工作总结篇六

我叫xx于xx年xx月xx日进入公司，根据公司的需要，目前担任xx一职，负责xxxx工作。本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情；性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作能力；责任感强，确实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。

我自xx年xx月工作以来，一直从事xxxxxx工作，因此，我对公司这个岗位的工作可以说驾轻就熟，并且我在很短的时间内熟悉了公司以及有关工作的基本情况，马上进入工作。现将工作情况简要总结如下：在本部门的工作中，我勤奋工作，获得了本部门领导和同事的认同。当然，在工作中我也出现了一些小的差错和问题，部门领导也及时给我指出，促进了我工作的成熟性。如果说刚来的那几天仅仅是从简介中了解公司，对公司的认识仅仅是皮毛的话，那么随着时间的推移，我对公司也有了更为深刻的了解。

公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快进入到了工作角色中来。这就好比一辆正在进行磨合的新车一样，一个好的司机会让新车的磨合期缩短，并且会很好的保护好新车，让它发挥出最好的性能。咱们公司就是一名优秀的司机，新员工就是需要渡过磨合期的新车，在公司的领导下，我会更加严格要求自己，在作好本职工作的同时，积极团结同事，搞好大家之间的关系。在工作中，要不断的学习与积累，不断的提出问题，解决问题，不断完善自我，使工作能够更快、更好的完成。我相信我一定会做好工作，成为优秀的闻天人中的一份子，不辜负领导对我的期望。

总之，在这一个月的工作中，我深深体会到有一个和谐、共

进的团队是非常重要的，有一个积极向上、大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力。xx公司给了我这样一个发挥的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

申请人：xx

xx年xx月xx日

## 业务员转正申请工作总结篇七

尊敬的领导：

本人于20xx年12月份成为九鼎的一分子，目前在贮罐分公司当任外贸业务员一职，工作至今已经近四个月了，根据公司的规章制度，特申请转为一名正式员工。

在这短短的几个月里，我主要是通过网络对本部门的产品进行了解，同时对国外的相关厂家的产品和价格进行比较，基本上本公司的产品与国外的产品在价格上拥有绝对的优势，但是由于贮罐这个产品的特殊性，其体积比较大，运输相对比较繁杂。不过我相信，只要可以提供质优价廉的产品，肯定可以在国外开拓出一片属于我们的市场。在这几个月里，我主要通过阿里巴巴这个网络平台对产品进行推广，先后发布了10多个产品，也收到了相关的询盘。其中有四家对我们的报价提出商量后再联系，只要对产品有意向的客户，我都进行了记录，在接下来的工作中，仍需与其保持联系，加强相互间的沟通。

在此期间，参与接待了一位澳大利亚客户的参观考察，具体的审核结果会在下个月出来，希望可以与这一家建立合作关系。同时，我还能利用空余时间去车间进行学习，了解模具的制作过程，贮罐顶部及底部的糊制，与罐体的连接及整个

缠绕过程。当然，在工作中我也碰到了不少的问题，感谢领导和同事能及时予以指出，促进了我工作的成熟性。

总之，在这几个月的时间里，我深深体会到有一个和谐、共进的团队是非常重要的，有一个积极向上、大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力。九鼎给了我这样一个发挥的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。

在此我提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

此致

敬礼

申请人：

## 业务员转正申请工作总结篇八

尊敬的领导：

感谢公司在千挑万选中选中了我，让我有幸的加入到了xx有限公司这个大家庭当中，如我已经度过了公司的培训期工作了一段时间了，在工作的时间当中，也让我遇到许多高兴和困难的事情以及让我认识到了xx有限公司这个大家庭当中这么多有趣的小伙伴们，这也坚定了我在xx有限生根的想法，在工作的这一段时间当中，我会从下列这几点总结我工作这一段时间的心得体会。

经过公司的培训虽然脑子里面具备了一定理论知识，但工作还是一个注重实践的地方，所幸的是公司的培训机制非常的完善，不但有岗前培训，培训之后还有单独的师傅带我一起成长，刚工作的时候，对于一起都不是很熟悉，做起事情来也是笨手笨脚的，但是我的师傅非常的耐心对于我的问题也

愿意倾囊相授，这让非常的感谢我的师傅带给我帮助，同样让我在摸索期有一个良好的过度，这也感叹在职业的初期有一个好师傅和完善的培训机制是多么的重要。

度过了摸索期，我对我工作的内容以及一些寻常的事物都能够独立的完成。但工作嘛，总是有所挑战性的，在之后的工作中我也遇到了许多的困难，比如“客户对我的不信任、怎么有效的跟进客户、怎么去哪些渠道好开发客户等等”，遇到这些事情首先我都会自己去独立分析情况，客户对我的不信任的原因是什么？是没有找到客户的痛点激起购买的欲望，还是因为自己的原因没有很好的介绍产品的特点买点等等，从中发现比较容易的突破点，然后从点到面层层突破，最后突破这一困难点，如果实在不行，自己不能够独立解决又或者解决的不是很好，我都会去请教我的师傅又或者请教比较优秀的同事，希望能够得到解决办法。

人际关系一直都被人所重视，但很多人又无从下手，但我得人际交往关系确实得到了飞跃的加强，无论是在公司和同事们的相处关系还是在外面和许多朋友交往都得心应手，这都取决于在工作当中的应用以及平常师傅和领导对我的教诲，让我深受其益，在这里再次感谢师傅和领导对我的照顾以及教诲。

虽然我的工作刚刚起步当是我有一颗不平凡的心，在之后的工作当中我给自己的定下一个小目标，希望在之后的工作中我的业绩可以冲进部门的前三名，同时在这里也祝愿xx有限公司这个大家庭能越办越好，有一个质的飞跃！

以上是我的工作基本情况，经过一段时间的锻炼，我已经达到了转正要求，在此我提出转正申请，恳求领导给我一个为x效力的机会。

此致

敬礼！

申请人□xxx

20xx年xx月xx日