

最新总代理协议书格式(优质5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

总代理协议书格式篇一

甲方：

乙方：

并共同遵守本协议所列条款：

一、：

(1) 年龄16周岁以上，35岁以下，男女比列，持有效身份证（含临时）。

(2) 身体健康，无精神问题，无残疾。

(3) 有责任心，有独立工作能力，富有良好的团队协作精神，懂普通话，可适应加班及两班制要求。

二、

_____年_____月_____日到厂至_____年_____月_____日，统一放假期间（依由乙方工作时间调整）。

甲方代招人员在乙方工厂的工作时间、工作地点及工作岗位（一线操作工）由乙方统筹安排，乙方应保证甲方代招人员在无毒、无害、无危害性的环境下工作。

(1) 乙方支付甲方人员工资按照及时行使执行，以工作每小时7.5元的标准计算；甲方代招人员在乙方工作期间、乙方包食宿不扣任何费用。

(2) 甲方代招人员在乙方场内工作，工作时间参照双方合同的工作时间执行；

(3) 在工作期间，工作时间两班制，协议期间保证每月上班时间不低于270个小时，不足的则按270小时计算，如新进员工与离职员工工作未满一个月的，按 $270 \div 30 \times$ 在职天数 $\times 7.5$ /小时。

(4) 甲方的代招员工工资由甲方负责发放，合同到期时，乙方三天内用现金或转账方式全额支付甲方合同期间代招员工工作待遇。由乙方管理人负责在现场协助及监督甲方员工工资发放。

1、非经乙方同意，在合作期间，不得另行安排人员的其他工作去向。

2、甲方在协议签订的同时，需向乙方提供相关资料等。

3、甲方负责对其输送人员宣导内容如下：

(1) 遵纪守法，遵守乙方各项规章制度；

(2) 服从乙方主管人员的工作安排，勤学苦练，按要求完成指定的工作及学习内容；

(3) 甲方代招人员违规操作，给乙方造成实际损失时，甲方因协助乙方做好员工的相关思想工作。

(1) 乙方应及时负责甲方代招聘人员的身体健康状况检查跟踪，体检费用由求职者自行负责体检费。

(2) 乙方必须为甲方代招人员入职当日购买工伤意外伤害保险。

(4) 乙方依据公司管理制度对甲方代招人员进行管理及思想教育，对试用期间工作达不到乙方要求的人员，经双方协商后可终止该人员的工作，相关国家规定补偿责任，由乙方负责。

(1) 乙方对待甲方代招人员必须实行人性化的管理，不得对员工进行人格尊严和人身权利的侮辱和侵犯，如代招员工有重大违规违法行为（无故旷工，打架斗殴者）必须解雇的，乙方应通知甲方，以便双法国共同协商处理。

(2) 为了配合乙方对甲方代招员工工作期间的管理，甲方向乙方输送每月在职员工50名以上派一名管理人员驻厂，协助负责人员的日常管理，由乙方提供驻厂管理人的食住，并按1500元/月支付甲方驻厂管理服务费用，甲方提供相关管理服务费用收据。

(3) 甲方输送代招员工的交通费用由甲方负责。

(1) 甲方代招人员应对工作期间所获悉的乙方的所有商业秘密和技术秘密严格保密，除履行其职责外不得将乙方资料作任何其它用途。

(2) 甲方代招人员在工作中发生人身伤害时，甲方有义务协助处理有关事宜。

(4) 本协议未尽事宜，双方可另行签订补充协议，补充协议与本协议具有同等法律效力。补充协议与本协议不一致时，以补充协议为准。

(5) 甲方只负责为乙方招募人员，甲方代招人员在乙方入职期间所发生的一切事故及劳务纠纷由乙方负责，甲方协助乙

方做协调工作。

(6) 因本协议所生之争议由双方友好协商解决，协商不成而需要提出诉讼时，双方同意由乙方所在地基层人民法院管辖。

(7) 本协议自合同有效期限结束之日起失效。

(8) 本协议一式两份，甲、乙双方各持一份，由双方签署后生效。

甲方（公章）：

乙方（公章）：

_____年___月___日

总代理协议书格式篇二

甲、乙双方于年就乙方承接甲方区域销售总代理事宜，在互利互惠、优势互补的基础上，经友好协商，达成共识，签定本区域销售总代理合同书，具体条款如下：

一、地区总代理的确认

经双方确认：甲方开发生产的系列产品有广阔的市场潜力和发展前景。

(1) 甲方授予乙方区域的销售总代理权，由其全权负责该市区销售与售后服务。

(2) 乙方接受甲方授权后，甲方不得在乙方总代理的区域内另设其它代理商或经销商。

二、乙方承诺

(1) 乙方接受甲方授权后，将集中力量，尽快地在代理的区域内建立起有效的销售。

(2) 乙方接受甲方授权后，在本合同生效之日起，一个月内向甲方下订单，一年乙方向甲方下订单金额达到100万元，若达不到，甲方有权终止乙方合同，甲方若发现乙方有其它品牌就退回保额金，并终止合作。

三、代理保证

(1) 乙方的总代理权只在授权市区生效，不能在其他已授权的市区扰乱市场，否则，将取消其代理资格。

(2) 乙方在代理期间，若自动放弃代理权，或无法完成本合同所列的相关要求，甲方均有权终止本代理合同，在该市区另寻代理商。

四、地区代理价格

供价必须调整时，双方协商解决。

五、订货及供货

(1) 经双方协定及认可，甲方接下乙方的订单后，甲方应积极为乙方组织生产，保证及时向乙方提供货源，尤其是甲方生产及原材料紧张时，更必须优先保证乙方的订单。

(2) 乙方下订单时，应预付订单金额30%给甲方，作为订金，剩余货到付清。

六、付款

银行结算，现金支付。

七、质量保证

甲方非标产品按照国家技术产品质量标准生产，并经质检部门严格检验合格后出品。

八、本合同执行过程中，如遇不可抗力的影响造成经济损失，由各方自负，与对方无关。

九、本合同在双方代表签字之日起生效，有效期暂定一年，期满乙方有续签优先权，本合同未尽事宜，甲乙双方随时协商解决。

十、本合同一式两份，双方各执一份，同具法律效力。

甲方：

代表签字及盖（公司）章 日期：

乙方：

代表签字及盖（公司）章 日期：

甲方：（以下简称“甲方”）

乙方：_____（以下简称“乙方”）

甲、乙双方于20年__月__日，就乙方承接甲方（_____）区域销售总代理事宜，在互惠互利、优势互补的基础上，经友好协商，达成共识，签定本，具体条款如下：

一、地区总代理的确认

经双方确认：甲方开发生产的系列产品有广阔的市场潜力和发展前景。

(1) 甲方授予乙方（_____）区

域的销售总代理权，由其全权负责该地区的销售和售后服务。
(2) 乙方接受甲方授权后，甲方不得在乙方总代理的区域内另设其它代理商或经销商。

二、乙方承诺

(1) 乙方接受甲方授权后，将集中力量，尽快地在所代理的区域内建立起有效的. () 销售。

(2) 乙方接受甲方授权后，在本合同生效之日起，一个月内向甲方下订单。每一份订单的货物规格为一种至数种，每种规格产品的订货数量要达到甲方的要求（具体见甲方订单基数表）。

(3) 乙方年订单总金额不得低于_____。

三、代理保证

(1) 如果甲方在乙方总代理地区以内，以任何方式给其他代理商或经销商授权，甲方必须赔偿乙方损失，以乙方当年订单总金额月平均数作为赔偿标准，并立即取消该地区其他的代理商或经销商的授权。(2) 乙方的总代理权只在授权地区生效，不能在其他已授权的地区扰乱市场，否则，将取消其代理资格。

(3) 乙方在代理期间，若自动放弃代理权，或无法完成本合同所列的相关要求，甲方均有权终止本代理合同，在该地区另寻代理商。

四、地区代理价格，见代理价格表（不含税）

如因通货膨胀或其它客观原因，致使甲方所定供价必须调整，甲方必须提前通知乙方，并共同协调双方利益。以上供价均

为甲方发站价，运费由乙方负责，甲方代办托运，甲方所付运费，由乙方在下次订单结算时付清。

五、订货及供货

(1)经双方协定及认可，甲方接下乙方的订单后，甲方应积极为乙方组织生产，保证及时向乙方提供货源，尤其是甲方生产及原材料紧张时，更必须优先保证乙方的订单。

(2)乙方下订单时，应预付订单金额的%给甲方，作为订金。

(3)具体操作细节依照甲乙双方拟定的订购合同。

六、付款方式和运输方式

(1) 银行结算。

(2) 现金支付。

(3) 具体操作细节依照甲乙双方拟定的订购合同。

七、质量保证和售后服务(1)甲方产品严格按照国家技术监督部门备案的企业产品质量标准生产，并经质检部门严格检验合格后出品。

(2)为保证用户利益，用户所购产品，按照国际电子类产品通行标准，给予质量保证和售后服务。

八、本合同执行过程中，如遇不可抗力的影响造成经济损失，由各方自负，与对方无关。

九、本合同在双方代表签字之日起生效，有效期暂定一年，期满乙方有续签优先权，本合同未尽事宜，甲乙双方随时协商解决。

十、本合同一式两份，双方各执一份，同具法律效力。

甲方：

代表签名及盖（公司）章_____

日期：

乙方：_____

代表签名及盖（公司）章_____

日期

总代理协议书格式篇三

7、为使乙方有效地全面开展网络拓展业务，甲方应认真、负责地保护乙方利益，在代理期间甲方不得向乙方代理区发货，并要求其他区域及代理不得向乙方代理区域发货。如发现甲方产品未经乙方许可进入乙方区域，乙方可要求甲方协助处理此事，严格保证乙方在代理区域的独家经营权。

三、退换货协议：

1、如果货物本身质量有问题，乙方可在收到货物的7天之内通知甲方，（需先传真一份退货清单写明退货产品名称及原因）并将货物退回甲方。其退货费用由甲方承担。

2、如果货物在运输途中发生损坏，乙方需及时通知甲方将损坏的货物品名及受损程度传真甲方可办理退货，同时协助甲方搜集途中损坏的证据，以便甲方向承运方索赔。但如果是乙方自行指定的承运方，则由乙方自行向承运方索赔。

3、参照附件《关于市场部若干业务行为的补充规定》

四、双方共同将**公司品牌推向 杭州 市场，本着平等互利的原则，团结协作。未尽事宜，甲乙双方另行协商解决。

五、本协议一式两份，双方各执一份，自签订之日起生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

第一条 总则

本协议于___年___月___日由下列双方共同签订：

根据_____法律登记注册的ac有限公司，其地址_____（以下称“委托人”），与根据_____法律登记注册的df有限公司，其地址_____（以下称“总代理人”）。

鉴于：

委托人欲从_____wz有限公司（以下称卖方）引进_____技术。委托人及总代理人双方同意，由委托人指定的其总代理人系独家全权代表，委托人授权其代表可根据本协议所列的条款和条件，与卖方洽谈欲引进技术的价格及其他有关事项。

兹同意下列条款：

第二条 定义

2.1 本协议内所有术语的意义，明确阐述如下：

“佣金”系按本协议所列的条款和条件由委托人按照6.1条款支付给总代理人的佣金。

“许可证协议”系指委托人与卖方所签订的技术转让或许可证协议，包括与技术有关的于任何时候所作的补充、修改和增补的技术、由卖方出售、转让该技术并向委托方予以报价。

“价格”系指委托人为引进该项技术而支付给卖方的款额。

2.2 各条款所列的标题仅为醒目而用，对本协议的解释无影响。

第三条 总代理

3.1 委托人指定其总代理人，系为独家全权总代理并代表委托人与卖方洽谈引进该项技术应付的价款及有关许可证协议的条款和条件并代表委托人联系一切有关事项。为此，总代理人愿意接受此委托。

3.2 在协议有效期内，委托人不得指定其他任何人为其代理人洽谈引进该项技术的价格及有关许可证协议的条款和条件或代表委托人联系有关任何事项。

3.3 根据协议，总代理人作为委托的独家全权代理，代表委托人洽谈本许可证协议为引进该项目，为此，一旦成交，予以承认并生效。委托人与卖方洽谈该项技术的价格及其他条款和条件，经谈妥及各方当事人正式签署许可证协议及总代理取得佣金，其总代理终止。

3.4 委托人指定总代理人系为独家全权代理，代表委托人洽谈许可证协议及引进该项技术之事宜，本协议的委托人与总代理人不因此再成合股关系，亦不因此获得本协议指定范围外的代理权。

第四条 总代理人的职责

4.1 于本协议期内总代理人：

(1) 必须努力与卖方洽谈，向卖方取得最好的价格及最优惠的条款和条件，便于委托人获得该项技术的转让并尽速签订许可证协议。

(2) 在洽谈转让及引进该项技术的过程中，总代理人与卖方洽谈中若出现任何争议、分歧或僵局，应立刻向委托人提供有关争议、分歧或僵局之详情并就此事与委托人磋商。

(3) 应采取确实有效的办法为委托人取得该项技术并签订许可证协议。

4.2 在本协议有效期内，未经委托人书面同意，总代理人不得：

(1) 除委托人指定的全权代理有关事项外，不得自命为委托人代理任何事项；或：

(3) 与卖方议定转让和获得该项技术的价格及有关条款和条件；或

(4) 不论以任何方式从委托人处所获得的信息资料，皆属秘密。仅能为引进技术用，不得泄露。

第五条 委托人的职责

5.1 代理人当代表其委托人与卖方商定价格、条款和条件时，或将转让技术的价格条款和条件书就许可证协议时，或就有关问题提出要求时，委托人须立即向总代理人给予指示。

5.2 委托人应及时满足代理人的要求，向总代理人提供有关业务所需的信息，便于总代理人与卖方洽商转让和获得该项技术。

第六条 佣金

6.1 委托人同意支付给总代理人价格总金额的百分之_____（_____%）的佣金。佣金于许可证签署之日以 元支付。

6.2 协议双方同意卖方与委托方签订转让技术价格条款及条件时，委托方的义务应根据6.1条规定支付佣金，同时总代理人按照第6.1条规定有权利收取佣金，届时不得以任何借口延迟，应即时支付。

第七条 终止协议

7.1 如遇有下列任何条件或情况时，委托人须以书面方式通知总代理人：按协议规定总代理人不履行或不遵守其职责或义务时，或当收到委托人就总代理人不履行或不遵守其职责的通知后的三十(30)天内，仍置之不理，立刻终止本协议对代理人的委托。

7.2 按照本协议规定期满或终止对总代理人的委托，不论出于何种原因，均不妨碍协议各方面的权利和义务。

7.3 当届满和终止对总代理人的委托时，按下述条款办理：

(1)总代理人应立即将持有与委托人业务有关的票据、备忘录、记录稿件或其他文件交还给委托人。

(2)按照本协议规定，于终止对总代理人委托的五(5)天内，委托人将佣金(按6.1条规定应支付尚未付清部分的佣金)支付给代理人。

7.4 按本协议规定不论出于何种原因届满或终止对总代理人的委托，本协议仍然予以履行或遵守其条款，对各方均有约束力并付之实施。

第八条 分代理或转让

8.1 非经委托人预先书面同意，总代理人不得将协议之任何义务或责任转让或转移给非经指定的分代理。不论经委托人如何同意的由总代理人委托的分代理，根据协议的规定不得免除代理人的任何权利、义务或责任。

8.2 非经总代理人预先书面同意，委托人不得将本协议规定的任何权利、义务或责任予以转让或转移给他人。

8.3 本协议对委托人、总代理人及各方指定的继承人均具有同等的约束力并确保实施。

第九条 修改

委托人与总代理人签订的引进技术协书，包括整个协议书和备忘录，并将取代委托人与总代理人对项引进技术以往的全部协议和安排，且后者自本协议签署之日起，即告终止。除非经本协议当事人签署的书面通知，否则本协议不得作任何修改和变更。

第十条 适用的法律

本协议的一切条款是根据签字时_____现行的有关法律、法令和条例制订的。然而，在协议生效后，由于_____颁布布了新的法律、法令、条例，或对原有的法律、法令和条例进行了修改，致使委托人和总代理人中任何一方的经济利益发生重大的变化，应及时协商，并对本协议的有关条款作必要的修正和调整，以维护委托人和总代理人在协议中的正常的经济权益。

第十一条 争议的解决

11.1 在执行本协议所发生的或与本协议有关的一切争议，首

先应由委托人和总代理人友好协商解决。

11.2 若协商不能解决，可在_____调解，如调解无效，最终将在_____根据国际的仲裁程序仲裁。

11.3 在争执发生时及争执提交仲裁过程中，除所争执并提交仲裁的问题外，委托人和总代理人都必须按本协议的规定继续行使自己的权利，履行各自的义务。

11.4 仲裁的裁决是终局的，对委托人和总代理人都有约束力。仲裁费(不包括各聘请律师的费用)由败诉方负担或仲裁机构裁决。

第十二条 语言

本协议以英文和中文书就，两种文字均为正式文本。

第十三条 通知

13.1 凡有本协议的通知、请求或其他通讯往来，须以文字为准，可采用书信、电传、电报方式传递。

13.2 凡有关通知、请求或其他书信往来，可用书信、电传、电报方式按对方所列地址寄至对方。

本协议的双方于首页所列日期签署，立此为据。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

总代理协议书格式篇四

甲方：

乙方：

为全力搞好暑假期间在校生实习工作，确保实习学生，接收单位（企业）和安排就业运作方三方的合法权益得到有效维护，特签订此协议。

3、按照协议所签订的时限，甲方须保证乙方所组织的学生按时返校；

4、甲方保证乙方的劳动报酬按时按量及时到位。

（招募费用于学生进厂之日算起，做够15天先返一半招募费x元/人，等所有员工结束实习期间内统一以现金或打帐方式结算给乙方剩余招募费用xx元/人）。

1、乙方上岗后须严格遵守聘用方的劳动纪律和各项规章制度，并要维护地方治安；

2、在既定时间内，乙方实习须保障善始善终，不耽误上岗时间或中途擅自辞退，否则一切损失由乙方承担。

三、责任承担：

2、甲方不按时按量保障乙方发放工资，由甲方负责，并承担相应法律法规责任；

5、乙方需要保证在为甲方组织人员同时不能为其他公司组织人员，乙方不能无故中途将所组织的人员解散或送往其他公司，否则乙方要赔偿甲方的经济损失费1500元，并承担相应的法律责任。

四、有效期限：

本协议自xx年x月x日起至xx年x月x日止为有效期，有效期满后，本协议自动终止。

甲方（盖章）：

乙方（签字）：

授权代表人（签字）：

授权代表人（签字）：

签订日期xx年x月x日

总代理协议书格式篇五

第一条总则

根据_____法律登记注册的def有限公司，其地址_____（以下称“总代理人”）

鉴于：

委托人欲从_____xyz有限公司（以下称卖方）引进_____ift技术（以下称“ift”技术）。

委托人及总代理人双方同意，由委托人指定的其总代理人系独家全权代表，委托人授权其代表可根据本协议所列的条款和条件，与卖方洽谈欲引进技术的价格及其他有关事项。

兹同意下列条款：

第二条定义

2. 1本协议内所用词汇的意义，明确阐述如下：

“佣金”系按本协议所列的条款和条件，由委托人按照6. 1条款支付给总代理人的佣金。

“许可证协议”系指委托人与卖方所签订的技术转让或许可证协议，包括与技术有关的于任何时候所作的补充、修改和增补的技术，由卖方出售、转让该技术并向委托方予以报价。

“价格”系指委托人为引进该项技术而支付给卖方的款额，包括许可证和特许权使用费及其他费用，由委托方向卖方支付的款额。

2. 2各条款所列的标题仅为醒目而用，对本协议的解释无影响。

第三条总代理

3. 1委托人指定其总代理人，系为独家全权总代理并代表委托人与卖方洽谈引进该项技术应付的价款及有关许可证协议的条款和条件并代表委托人联系一切有关事项。为此，总代理人愿意接受此委托。

3. 2在协议有效期内，委托人不得指定其他任何人为其代理人洽谈引进该项技术的价格及有关许可证协议的条款和条件或代表委托人联系有关任何事项。

3. 3根据协议总代理人作为委托的独家全权代理，代表委托人洽谈本许可证协议为引进该项目，为此，一旦成交，予以承认并生效。委托人与卖方洽谈该项技术的价格及其他条款和条件，经谈妥及各方当事人正式签署许可证协议及总代理取得佣金，其总代理终止。

3. 4 委托人指定总代理人系为独家全权代理，代表委托人洽谈许可证协议及引进该项技术之事宜，本协议的委托人与总代理人不因此构成合股关系，亦不因此获得本协议指定范围外的代理权。

第四条 总代理人的职责

4. 1 于本协议期内总代理人：

(1) 必须努力与卖方洽谈，向卖方取得最好的价格及最优惠的条款和条件，便于委托人获得该项技术的转让并尽速签订许可证协议。

(2) 在洽谈转让及引进该项技术的过程中，总代理人与卖方洽谈中若出现任何争议、分歧或僵局，应立刻向委托人提供有关争议、分歧或僵局之详情并就此事与委托人磋商。

(3) 应采取确实有效的办法为委托人取得该项技术并签定许可证协议。

4. 2 在本协议有效期内，未经委托人书面同意，总代理人不得：

(1) 除委托人指定的全权代理有关事项外，不得自命为委托人代理任何事项；或

(3) 与卖方议定转让和获得该项技术的价格及有关条款和条件；或

(4) 不论以何种方式从委托人处所获得的信息资料，皆属秘密，仅能为引进技术用，不得泄露。

第五条 委托人的职责

5. 1 代理人当代表其委托人与卖方商定价格条款和条件时，

或将转让技术的价格条款和条件书就许可证协议时，或就有关问题提出要求时，委托人须立即向总代理人给予指示。

5. 2 委托人应及时满足代理人的要求，向总代理人提供有关业务所需的信息，便于总代理人与卖方洽商转让和获得该项技术。

第六条佣金

6. 1 委托人同意支付给总代理人价格总金额的百分之_____（_____%）的佣金。佣金于许可证签署之日以美元支付。

6. 2 协议双方同意卖方与委托方签订转让技术价格条款及条件时，委托方的义务应根据6. 1条规定支付佣金，同时总代理人按照第6. 1条规定有权收取佣金，届时不得以任何借口延迟，应即时支付。

第七条终止协议

7. 1 若遇有下列任何事件或情况时，委托人须以书面方式通知总代理人：按协议规定总代理人不履行或不遵守其职责或义务时，或当收到委托人就总代理人不履行或不遵守其职责的通知后的三十（30）天内，仍置之不理，立刻终止本协议对总代理人的委托。

《总代理协议书免费》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。