

2023年业务员销售协议(通用5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

业务员销售协议篇一

甲 方：（以下简称甲方）

乙 方：（以下简称乙方）

经甲乙双方友好协商，自愿达成以下协议，乙方自愿任职本公司销售人员，双方在工作中必须严格遵守以下协议：

一. 甲方权利及义务：

权利：

1. 根据市场销售情况和企业实际情况自主确定生产品种。
2. 针对市场情况对乙方下达销售任务及考核目标。
3. 对乙方在工作期间实行全面管理。
4. 对未完成销售任务或违反双方协议规定的一切不符合销售条件的销售人员. 随时调整区域市场. 进行处罚或终止合作协议。

义务：

1. 提供符合国家规定的合格产品。
2. 不强迫乙方从事超强度, 危险性劳动。

3. 每月15日按时发放乙方上个月应得报酬。

4. 在合同期内，乙方如果连续1个月无单或不能达成月销售计划销量，甲方有权终止合同。

二. 乙方权利及义务：

权利：

1. 依据双方约定享有薪酬待遇。

义务：

1. 在公司和上级销售经理的领导下开展思想工作，思想进步，业务熟练，服从领导管理，工作积极。

2. 公司送货，客户未能按规定结清货款，后果由乙方负责。

3. 对自己所负责的辖片区域制定日工作计划. 周工作计划并向主管经理汇报工作进度。

4. 自建辖区销售网络表. 终端客户拜访表. 终端客户资料库。

5. 深入终端店和消费者之中的宣传. 销售产品. 了解公司产品质量和价格是否合理，以及与同类产品之间的差异。保管管辖区域市场占有率在一年内达到50%以上。

6. 在公司和经销商之间起纽带作用。代表公司指导. 协助经销商做好产品的宣传及售后服务等工作；能够解决销售中遇到的问题；团结经销商圆满达成任务。

7. 根据市场的实际情况向甲方建议制定合理的销售方案，并严格跟踪和执行，及时做好促销效果的评估工作。

8. 乙方严格约束本区域经销商按界定的销售区域销货。

9.、不迟到，不早退，不利用工作时间处理私物，不擅自离开工作岗位。为了确保甲方对市场情况的了解和掌握，乙方每天早上7:00到晚上9:00之间确保手机畅通。

三：乙方薪酬：

1. 每月跑单超过20xx平方米，每多一平米再补助一元。工程面积以公司和客户签订的合同后为每月业绩。

2. 业务员每平方米提成一元，如果业务员所销售产品价格高出公司的定价，高出的部分业务员和公司各分50%。

3. 公司除给业务员的保底工资两千元，不再补助任何费用。

四：其它约定：

1. 乙方不弄虚作假. 欺下瞒上，不得接受客户以及终端店的宴请及贿赂。

2. 未经甲方书面同意，乙方不得私自解除甲方与客户签订的合同。

3. 未经甲方法人书面授权允许，乙方不得以任何形式向客户借款，贷款。

4. 合同期满，甲乙双方可以自由选择是否继续合作（双方必须提前一个月通知对方）。

5. 乙方因不能胜任甲方工作或给甲方造成经济损失而被甲方辞退的，甲方不给乙方当月 薪酬或追究经济责任。乙方不再提出补偿和赔偿。

7. 保留客户所提供的产品底单，以便出错时的责任划分。

五：违约责任：

合同未尽事宜，甲乙双方协商解决，如未达成一致，自愿在甲方所在地法院解决。

六：合同期限：

合同有效期为一年，自 年 月 日至 年 月 日止。此协议一
示两份，双方签字生效。双方各执一份，具有同等法律效力。

甲 方： 乙 方：

法人代表签字： 身份证号码：

日 期： 年 月 日 日 期： 年 月 日

乙方具体联系地址：

乙方联系方式座机：

附乙方身份证复印件：

业务员销售协议篇二

甲 方：寿光市中阳太阳能设备有限公司（以下简称甲方）

：乙 方：（以下简称乙方）

经甲乙双方友好协商，自愿达成以下协议，乙方自愿任职寿光
市中阳太阳能设备有限公司销售人员，双方在工作中必须严格
遵守以下协议约定：

- 1、有权根据市场销售情况和企业实际情况自主确定生产品种。
- 2、有权针对市场情况对乙方下达销售任务及考核目标。

3、有权对乙方在工作期间实行全面管理。

4、有权对不能完成销售任务或违反双方协议规定的一切不符合销售条件的销售人员,随时调整区域市场、进行处罚或终止合作协议。

1、提供符合国家规定的合格产品。

2、不强迫乙方从事超强度、危险性劳动。

3、每月按公司规定发放乙方上个月应得劳动报酬。

4、根据企业自身情况和乙方工作表现、工作时间、工作业绩给予乙方一定待遇。

5、乙方工作满三个月试用期后甲方无异议,甲方正式录用乙方为合同工。甲方为乙方开始缴纳社会养老保险和医疗保险。

6、在合同期内,乙方如果第一个月完不成月计划销量,甲方有权终止合同。

1、可自由选择甲方。

2、依据双方约定享有薪酬待遇。

3、可不执行协议以外的违法行为。

4、有向甲方建议提高工作效率权利。

5、在不损失甲方利益前提下,可以提前一个月提出终止合作协议的决定。

1、在公司和上级销售经理的领导下开展工作,思想进步,业务熟练,服从领导、工作积极。

- 2、协助公司经理在辖区内选择和考核所招聘业务员，对业务员的销售情况、全面掌握。
- 3、公司送货，业务员未能按规定结清货款，后果由乙方负责。
- 4、对自己所辖片区制定日，周，月，年工作计划表并向主管经理汇报完成情况。
- 5、自建辖区销售网络表、终端客户拜访表、终端客户资料库。
- 6、深入消费者之中宣传、销售产品，了解公司产品质量和价格是否合理，以及与同类产品之间的差异。保证管辖区域市场占有率在一年内达到30%以上。
- 7、在公司和业务员之间起纽带作用。代表公司指导、协助所辖地区业务员做好产品的宣传促销、售后服务等工作；能够解决销售中遇到的问题；团结业务员圆满完成任务。
- 8、要对业务员积压产品及时调配，不能因产品积压给公司造成损失。
- 9、根据市场的实际情况向甲方建议合理的促销活动、制定销售方案。并严格跟踪和执行，及时做好促销效果的评估工作。
- 10、市场因产品发生问题，应第一时间给予解决，并上报公司。
- 11、经常抽查终端销售产品情况，看看是否有产品质量，及时报告并查找原因。
- 12、乙方严格约束本区域业务员按界定的销售区域销货。不得出现串货情况。
- 13、不迟到、不早退，不利用工作时间处理私务，不得擅自离开工作岗位。为了确保甲方对市场情况的及时了解和掌握，

乙方上班时间为早上8:30到中午11:00分，下午2:00到5:30分。
乙方每天早上7:00到晚上9:00之前保持手机畅通。

14、每天下午20:00之前将当日工作主要内容以手机短信或者网上上报的形式汇报给销售总监，然后有销售总监统一汇总后，第二天上报总公司。

15、维护企业形象，不做有损于企业的言行。吃苦耐劳，保证完成工作任务，不断扩大业绩。

1、销售人员是以业绩获得薪酬报酬的。甲方将根据乙方所在区域、工作职务、工作表现确定乙方薪酬待遇。经双方协商，乙方实习期三个月，实习期是有责任工资。提成，补贴等和正式聘用等同，仅五险一金实习期过后缴纳。

2、每月工资标准：

实习期工资：6000元

正式期工资：12000元

提成：10%

奖励：面包车一辆

交通

燃油

补助：500元

话费

补助：300元

每月合计： 元，以此类推

3、按时完成公司安排工作任务的，工作满一年，公司给业务员奖励20万元高级轿车一辆。

4、业务员每完成一单，提成10%，以完成第一单业务起{以乙方打款凭条和公司账户到账凭证为准}，本合同开始生效。

5、月规定销量（月计划）将根据市场的发展状况及公司的年初销量年预算, 进行调整。

1，本公司规定每个专职业务员工作：

第一个月卖10台产品加十个加盟商. 第二个月20台产品加十个加盟商，第三个月30台产品加十个加盟商，以此类推，理论上本规定一年内不变。

2，但是根据市场实际情况，参看上月全国销量，由公司销售部每月下发各区域销量分解指标。

1、乙方在此之前无违法等社会不良行为。

2、乙方能较好履行职责，完成工作任务，并起到模范带头作用。

3、乙方不弄虚作假、欺上瞒下，不得接受客户、业务员的宴请及贿赂。

4、未经甲方书面同意，乙方不能私自解除甲方与所属区域签订的合同。

5、未经甲方法人书面授权允许，乙方不得以任何形式向业务员及客户借款，借货。如有违规，立即开除。

6、乙方每个月及时以书面形式向甲方法人汇报合同履行情况。

甲方每月在工资表里体现乙方履行合同情况，若乙方不能履行合同约定，将自行解约，合同作废。特殊情况，经双方协商，可再重新签订合同，但试用期延长不得超过2个月。

7、合同期满，甲乙双方可以自由选择是否继续合作（双方必须提前一个月通知对方）。

8、乙方因不能胜任甲方工作或给甲方造成经济损失而被甲方辞退的，甲方不给乙方当月薪酬或追究经济责任。乙方不再提出补偿、赔偿。

合同未尽事宜，甲乙双方协商解决，如未能达成一致，自愿在甲方所在地法院解决。

合同有效期为一年，自20xx年 月 日至 20xx年 月 日止。此协议一式三份，双方签字生效。公司一份，营销总监一份，业务员一份，具有同等法律效力。

甲方：寿光市中阳太阳能设备有限公司 乙 方： 签字：

法人代表签字{公章}： 身份证号码：

日期： 年 月 日 日期： 年 月 日

乙方具体联系地址：

乙方联系方式座机{手机}：

乙方邮政编码：

附乙方身份证复印件：

业务员销售协议篇三

甲方：徐州亚宁电动车科技有限公司（以下简称甲方）

乙方：（以下简称乙方）

为了迎接日趋激烈的市场竞争和挑战，确保销售任务顺利完成，本着统一指挥，奖惩严明，公平自愿的原则，经甲、乙双方协商签订销售协议。

年 月 日 一 年 月 日

1、乙方要服从甲方的管理安排，遵守各项规章制度。不得损坏甲方形象和经济效益。

2、乙方收到货款后必须在当日内交给甲方，货款不得打入私人账上，如有违背按情节严肃处理。

1、负责完成公司下达或负责该区域客户的销售（回款）、毛利各项指标、渠道开发任务。

2、合理规划区域客户销售架构，制定区域市场及销售工作目标、计划，制定具体实施方案，并组织具体实施。

3、维护与客户的合作关系保证负责区域或客户销售工作正常进展。

4、收集市场和销售信息，分析市场信息反馈。

每一员工每月必须保证签约一家代理商或售满10台电动车，连续三个月没业绩的，自动辞退。

1、销售部业务员薪酬计算公式：底薪+提成—扣除项

（扣除项指因业务发展需要提前预支的费用）。

2、每设一家代理点，以该代理点的第一次进货金额的5%进行奖励。

4、出差补助：100/天，差旅费用在确定签订代理货款全部收回后全报，高铁飞机票事前要先申请才给报。

甲方： 乙方：

年 月 日

业务员销售协议篇四

乙方： _____

甲方因生产（工作）需要，经劳动部门批准，劳务市场介绍，同意招用乙方为临时工，根据有关国家有关规定及_____人民政府有关政策，经双方协商同意自愿订立本合同，并共同遵守如下条款：

自_____年_____月_____日起至_____年_____月_____日止。合同期满，本合同自行终止。如甲方需要继续留用，经乙方同意，双方可以续订合同，并办理鉴证手续。

甲方根据生产（工作）需要，安排乙方在_____岗位，承担_____临时生产（工作）任务。乙方若同意，须服从。在合同期内甲方因调整生产（工作）任务，需要变更乙方的岗位和任务，需经乙方同意。如乙方不同意，可提出辞职，双方办理解除合同手续。

（一）劳动时间：甲方实行每周_____日，每日_____小时工作制。严格控制加班加点，确因生产（工

作)需要加班加点的,应控制每日加班不超过_____小时,每月加班不超过_____小时,加班要提前通知乙方,由甲乙双方商定,按规定发给加班加点费。

(二)劳动报酬:按国家有关规定和单位的实际情况,根据乙方的岗位和承担任务,甲乙双方协商定为为每日_____元,每月_____元。加班工资,按不低于国家规定的标准执行。奖金,根据单位效益和劳动贡献,定期发给。实行计件工资制的,月工资按计件单价结算。具体办法在本合同双方约定栏中约订。从事夜班的,应发给夜餐费_____元。

(三)在合同期间,如发生停工待料情况,甲方每天发给乙方基本生活费_____元。

(一)从城镇招用的临时工,实行社会养老保险制度。保险金缴纳办法与单位劳动合同制工人相同。缴纳养老保险费,每月甲方负担_____元,乙方负担_____元。乙方缴纳金额,先由甲方统一支付,后在其当月工资中扣除。乙方如符合招工条件,单位又有指标,可招为劳动合同制工人,所缴纳的养老保险可随同转移,合并计算缴费年限。

(二)乙方因工死亡待遇及因工负伤在医疗期内的待遇与合同制工人相同,因工负伤医疗终结,由劳动鉴定委员会确定其伤残程度。完全丧失劳动能力的,与合同制工人同等对待,部分丧失劳动能力的,企业应当安排力所能及的工作,合同期满,根据其伤残程度,由甲方按照省、自治区、直辖市人民政府确定的具体办法办理。

(三)乙方患病或非因工负伤,医疗期最长不超过_____个月。医疗期内待遇应当与合同制工人同等对待,伤病假期间,由甲方酌情发给生活补助费。乙方在甲方工作半年以上,医疗期满尚未痊愈被解除劳动合同的,由企业发给一次性医疗补助费_____元,乙方死亡的,甲方应发给丧葬补助费_____元,一次性发给供养直系亲属救济费_____元。

元。

（四）乙方在甲方工作一年以上，重新签订合同的，甲方应按国家规定安排乙方探亲，服务每满一年假期为_____天；乙方如遇婚、丧、女工怀孕、分娩、哺乳，甲方应按规定安排假期。上述假期为有薪假期，超出规定日期的，经批准按事假处理。

（五）根据工作岗位需要，并参照国家有关规定，甲方发给乙方劳动保护用品_____，及劳动保健食品费_____元。从事起重、电焊、司炉等特殊工种作业的，需持有关部门核发的《专业岗位操作证》方可上岗。

（六）合同期间，甲方发给乙方每月副食品补贴_____元。冬季取暖期间，按规定每月发取暖津贴_____元。

（一）按时上下班，不得迟到早退。

（二）严格遵守操作规程，保证生产。

（三）爱护单位财产，不无故损坏公物。

（四）上班工作（生产）时间不得做私事，不得做与生产工作无关的事。

（五）听从指挥，服从调动。

（六）保质保量完成任务，不得投机取巧。

（七）有事及时请示报告，不得擅自主张。

（一）甲方因转产，调整生产项目或者由于情况变化，经乙方同意，可以变更合同的相关内容。

（二）合同期满后即终止执行，并办理终止合同手续。如生产

（工作）需要，甲方继续招用乙方，需要经乙方同意，并经劳动部门批准，双方重新签订合同。

（三）有下列情形之一的，可以解除劳动合同：

（1）双方一致同意的；

（2）符合本合同第六条第五项和第六条第六项规定的；

（3）乙方培训（熟练）期满，不符合录用条件或乙方不愿意供职的；

（4）乙方非因工负伤，治疗终结仍不能复工的。

（四）有下列情形之一的，本合同自行解除：

（1）甲方宣告破产，或者濒临破产处于法定整顿期间的；

（2）乙方被除名开除、劳动教养或判处徒刑的。

（五）乙方在合同期内有下列情形之一的，甲方可以辞退：

（1）严重违犯劳动纪律，影响生产、工作秩序的；

（2）违反操作规程，损坏设备、工具，浪费原材料、能源，造成经济损失的；

（3）服务态度恶劣，损害消费者利益的；

（4）有贪污、盗窃、赌博，营私舞弊等违法行为，尚未构成刑事责任的；

（5）无理取闹、打架斗殴，严重影响社会秩序或犯有其他严重错误的。

(六) 甲方有下列情形之一的，乙方可以辞职：

(2) 甲方不按合同规定发放工资或连续两个月不支付工资的；

(3) 人格受到甲方负责人侮辱的；

(4) 甲方不履行劳动合同，或违反国家劳动法律、政策，侵害工人合法权益的；

(5) 经国家批准应征入伍的。

(七) 乙方有下列情形之一的，甲方不得解除合同：

(1) 合同期限未满，又不符合第六条第3项情况之一的；

(2) 患有职业病和因工负伤在治疗期限内未能治愈，属于全部或大部分丧失劳动能力的；

(3) 女工在孕期、产假期、哺乳期内的。

(八) 甲方或乙方要求解除劳动合同，除第六条第(四)款所列情况外，必须提前半个月通知对方。并办理有关手续。

甲方违反合同有关条款或无正当理由在合同期内辞退乙方的，按乙方实际损失予以赔偿，具体数额由双方协商。

乙方违反本合同有关条款给甲方造成经济损失的，甲方可根据实际损失情况要求乙方予以赔偿。具体数额由双方协商。乙方不经甲方同意私自离单位的，赔偿甲方_____元，否则甲方不予办理离单位手续。

(一) 甲方为乙方提供住房，房租、水、电费由乙方自负。房租按商品房标准收取的，甲方应给乙方住房补贴每月为_____元；如乙方自行解决住房的，甲方应给乙方住房补贴，每月为_____元。

(二) 甲方自办食堂的，按饭菜成本收费，不办食堂，在外搭膳的，所需管理费由甲方支付。甲方给乙方膳食补贴每月_____元。

(三) 甲方按国家规定，每月应给乙方各类补贴共_____元。

(四) 计件工资制的，月工资结算办法：_____、

(五) 其他需约定事项：_____、

任何一方违反劳动合同，给对方造成经济损失的，对方有权根据责任和造成的后果，追究违约金_____元，赔偿金_____元。

业务员销售协议篇五

电话：_____

乙方：_____

身份证号码：_____

甲方聘用乙方成为_____有限公司（以下简称甲方）系列化产品及企业文化理念传播的正式业务人员，就聘用事宜，双方达成如下协议：

- 1、双方本着真诚合作，共谋发展的原则，友好协商共同订立本协议。
- 2、乙方须为具备法定年龄，年满18周岁系法律允许从事销售工作的合法公民，如境外人员必须持有合法有效的身份证件。
- 3、乙方须提供准确的个人资料，如实认真填写甲方的会员申

请表，并办理甲方相关手续，经甲方核实无误后方可成为甲方业务人员，取得会员卡一张，并获得销售奖励编码。

4、乙方须详细阅读本协议并了解甲方的一切相关规定，对甲方的经营理念须有较高的认知度及忠诚度，并自愿维护和遵守甲方的一切规章制度。

5、甲方按乙方销售业绩的大小给予不同的奖励，详见《会员市场消费计划书》，并按其规定发放奖金，甲方不承担乙方其它任何费用。

6、如乙方直接开拓甲方区域管理中心或服务站，甲方均给予乙方一次性奖励，按各联盟店在公司首次进货pv值给予_____的奖励，个人所得税由乙方自行负责。

7、为便于乙方拓展市场，甲方须向乙方提供有效的证件及公司宣传资料、公司系列化产品的详细说明书，并配合乙方作好销售服务工作。

8、乙方可享用甲方提供的各种促销方案、促销品、招商政策及各项奖励政策，并接受甲方专业化市场培训，营销心态、技巧、理念等课程培训。

9、乙方有责任为甲方收集并分析当地的市场信息，并及时准确的提供给甲方。

10、甲。乙双方必须遵守国家劳动部门及法律的相关规定，不能作违法乱纪的行为，并严格执行甲方的市场保护政策，严禁恶意降价、抬价、扰乱市场，否则甲方将取消乙方资格。

12、如因不可抗力、不可预测因素造成公司不能正常运作时，甲方当尽力补救，但不承担任何责任。

13、以上条款如有未尽事宜，双方可协商而定。

14、本协议有效期为一年，期满后可续签。

15、本协议一式叁份，甲方、乙方及当地联盟店各执一份，自签字后生效，并具有同等法律效力。

公司签章/代表人签字： _____ 乙方签字： _____