

最新统计工作下半年工作计划(通用5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

公司战略合作伙伴篇一

甲方：

地址：

法定代表人：

电话：

乙方：

地址：

法定代表人：

电话：

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

第一条双方基本情况

(一)甲方致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和保险公司等金融机构建立了良好的合作关系并为_____受托资金，设计与

提供有竞争力的金融产品，为_____家融资方设计并完成实施融资解决方案；为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务；帮助客户实现财富管理目标。

(二)乙方面向整个金融市场筛选优质产品，进行严格的产品品质控管及金融供应商合作制度。作为中国精英人士的全套财富管理方案的提供者，为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。

第二条合作原则

(一)平等原则。

双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

(二)长期、稳定合作原则。

双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

(三)共同发展原则。

本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

(四)双方通过资源共享、优势互补与业务创新，共同为客户提供更优质、更全面的金融服务，推动双方业务实现跨越式发展。

(五)诚实守信、市场化原则。

双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

第三条合作内容、方式

(一)产品设计经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

(二)财务咨询服务。

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销。

乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

(三)其他业务合作

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培养等各个方面加强合作与交流。

第四条合作机制

(一)建立信息通报制度。一方及时向另一方提供产品设计、产品动态等方面的资料和信息。

(二)双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

第五条附则

(二)本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

(三)本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。本协议正本一式___份，双方各执___份，法律效力均等。

(四)本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方：（盖章）

法定代表人（签字）：

日期：____年____月____日

乙方：（盖章）

法定代表人（签字）：

日期：____年____月____日

公司战略合作伙伴篇二

甲方：

联系人：

联系电话：

地址：

乙方：

联系人：

联系电话：

地址：

鉴于甲方是以文化公关、活动庆典、展览展示、私家定制为一体的专业化的活动策划与执行机构；乙方为从事原创动画制作的重点动漫企业，目前经营项目涉及专题、专栏、综艺、动画片、广播剧、电视剧等节目制作，节目版权交易、代理交易、玩具造型设计开发、电子游戏开发、动画展会、游戏

会场、图书、印刷品、教育培训等领域。现甲乙双方友好协商，秉着共同发展、诚信合作的宗旨达成如下协议：

一、合作宗旨

- 1、双方在合作中建立的互信、惯例与默契是商业合作战略伙伴关系的基础，提高效率与共同发展是双方合作的目标和根本利益。
- 2、本协议的基本原则是自愿、双赢、互惠互利、相互促进、共同发展、保守秘密、保护协作市场。
- 3、充分发挥双方优势，优势互补，提高竞争力，共同进行市场开拓。
- 4、本协议为框架协议，应是双方今后长期合作的指导性文件，也是双方签订相关合同的基础。

二、合作方式

合作领域为了打造国内最具原创价值的主题策划活动联盟，甲乙双方各取所长、优势互补，将甲方优秀的策划执行能力，与乙方领先的原创技术优势相结合，在文化公关、活动庆典、展览展示、广告营销、综艺活动、动漫展、游戏竞技、影视推广等方面展开鼎力合作，力争开创国内定制主题策划市场的先河。

三、权利和义务

- 1、属于甲，乙双方共同策划，共同开发的项目，其所有权属于甲，乙双方共同拥有。
- 2、甲乙双方均有权独立开发项目，不影响彼此之间的后续合作。

3、如甲方要求，乙方应接待甲方客户的相关考察，乙方承认并尊重甲方客户信息属于商业秘密，未经甲方允许乙方不得自行接触和泄露上述信息。如乙方要求，则甲方应接待乙方客户的相关考察，甲方承认并尊重乙方客户信息属于商业秘密，未经乙方允许甲方不得自行接触和泄露上述信息。

4、双方均应积极回应另一方的询价和招标邀请，并且双方约定，给其对方的报价均低于市场价格。

5、在双方合作过程中，甲、乙双方无权干涉对方企业内部管理。

6、双方应以诚信为本，互相交流和业务合作，以便互相促进。

四、保密

1、双方应对其通过工作接触和通过其他渠道得知的有关对方商业秘密严格保密，未经对方事先书面同意，不得向第三方披露，否则视为违反合作协议，应承担相应责任。

2、除本协议规定合作内容所需外，未经对方事先书面同意，不得擅自使用、复制对方的技术资料、商业信息及其他资料，否则视为违反合作协议，应承担违约责任。

五、本协议有效期____年，自____年____月____日起
至____年____月____日止。协议到期后，如果双方未提出终止该协议，则视为彼此对合作感到满意，本协议将自动续延____年，续延合同具有同等法律效力。

六、其他

1、对于本协议中未约定的事宜，双方应友好协商解决，协商一致，可签订补充协议，补充协议与本协议具有同等效力；如仍未解决可向合同履行地人民法院提起诉讼。

2、本协议一式____份，双方各执两份，签字盖章后具有同等法律效力。

甲方：

日期：_____年____月____日

乙方：

日期：_____年____月____日

公司战略合作伙伴篇三

甲方：

住址：

法人代表：

身份证号：

乙方：

住址：

法人代表：

身份证号：

_____创业孵化基地(以下简称“甲方”)成立于_____年_____月，致力于帮助青年进行_____方面的创业，通过整合创业者、创业导师、投资机构、第三方服务机构以及各类孵化器资源，让创业变得简单，为推动中国的创业、就业贡献一份力量。为了更好的发挥甲、乙双方的优势，合作共赢，双方达成战略合作协议(以下简称“本协

议”)如下:

一、合作形式

1、双方本着“诚实守信、优势互补、互利共赢、共同发展”的原则,充分发挥各自领域的资源和优势,通过诚信合作着力推动创业者与小微企业的服务工作。

2、乙方就其管理的_____与甲方展开深入合作。

3、甲方免费向乙方推荐有融资需求的创业项目,乙方按照乙方的要求对甲方推荐的创业项目进行审核,并视审核结果确定是否向该创业项目提供相应的投资资金,帮助该创业项目发展。

4、甲乙双方未来就共同设立基金和投资等方面展开合作,具体以双方协商并签署书面协议为准。

二、合作双方的权利与义务

1、甲方向乙方推荐上述创业项目,不影响该创业项目享受甲方提供的创业服务,包括各类线上线下的活动、讲座、创业辅导等服务内容。

2、甲方向乙方推荐的创业项目获得乙方融资,乙方无须向甲方支付任何费用。

3、乙方免费参与甲方组织的创业项目线上私密路演,具体以双方协商为准。

4、乙方投资甲方推荐项目的盈利,甲方不享受分成;如乙方投资甲方推荐项目出现亏损或造成其他损失,甲方亦不承担责任。

三、合作期限

1、自_____年_____月_____日始至_____年_____月_____日止。

2、合作期届满，双方另行协商合作事宜。

四、合作协调机制

为保证双方合作能迅速有效开展，甲乙双方同意建立合作协调机制，定期进行磋商、通报和研究创业项目的问题。

五、不可抗力

如果出现严重阻挠任何一方履行协议义务的不可抗力事件，或者此等不可抗力事件使得合同目的无法实现，则该方应当无任何迟延地通知另一方关于其履行合同义务或者履行部分合同义务受影响的程度，并出具有权机关的证明。受到影响的义务履行部分应当推迟到不可抗力事件程序期间完成。

六、保密条款

1、本保密条款不因双方合作的终止而无效。在双方合作终止后_____年内，本保密条款对双方仍具有约束力。

2、在任何时候，不论是在本合作意向书有效期还是合作框架协议终止以后，任何一方对在合作过程中了解的有关另一方的保密信息，均应承担保密义务。除非另一方书面同意，任何一方不得在任何时间向任何人透漏任何保密信息。未经对方书面同意，任何一方不得将本合作意向书内容，以任何方式透漏给第三方。

3、未经对方书面同意，任何一方不得将拟合作内容在拟合作区域单方独立实施，亦不得与第三方联合实施。

七、其他

1、与本协议有关的所有争议，双方应友好协商解决；如协商无法解决的，任何一方均有权向_____人民法院诉讼解决。

2、本协议未尽事宜，由甲、乙双方签订补充合同或协议，补充合同或协议与本协议具有同等法律效力。

3、本协议一式_____份，经甲、乙双方授权代表签字并加盖公章之日起生效，双方各执_____份，具同等法律效力。

甲方：（签章）

地址：

联系方式：

签约日期：_____年_____月_____日

乙方：（签章）

地址：

联系方式：

签约日期：_____年_____月_____日

公司战略合作伙伴篇四

甲方：

住址：

身份证号：

乙方：

住址：

法人代表：

身份证号：

风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。

实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。

_____创业孵化基地(以下简称“甲方”)成立于____年____月，致力于帮助青年进行_____方面的创业，通过整合创业者、创业导师、投资机构、第三方服务机构以及各类孵化器资源，让创业变得简单，为推动中国的创业、就业贡献一份力量。

为了更好的发挥甲、乙双方的优势，合作共赢，双方达成战略合作协议(以下简称“本协议”)如下：

一、合作形式

风险提示：

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。

同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

1、双方本着“诚实守信、优势互补、互利共赢、共同发展”的原则，充分发挥各自领域的资源和优势，通过诚信合作着力推动创业者与小微企业的服务工作。

2、乙方就其管理的_____与甲方展开深入合作。

3、甲方免费向乙方推荐有融资需求的创业项目，乙方按照乙方的要求对甲方推荐的创业项目进行审核，并视审核结果确定是否向该创业项目提供相应的投资资金，帮助该创业项目发展。

4、甲乙双方未来就共同设立基金和投资等方面展开合作，具体以双方协商并签署书面协议为准。

二、合作双方的权利与义务

风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、甲方向乙方推荐上述创业项目，不影响该创业项目享受甲方提供的创业服务，包括各类线上线下的活动、讲座、创业辅导等服务内容。

2、甲方向乙方推荐的创业项目获得乙方融资，乙方无须向甲方支付任何费用。

3、乙方免费参与甲方组织的创业项目线上私密路演，具体以双方协商为准。

4、乙方投资甲方推荐项目的盈利，甲方不享受分成；

如乙方投资甲方推荐项目出现亏损或造成其他损失，甲方亦不承担责任。

三、合作期限

1、自_____年_____月_____日始至_____年_____月_____日止。

2、合作期届满，双方另行协商合作事宜。

四、合作协调机制

为保证双方合作能迅速有效开展，甲乙双方同意建立合作协调机制，定期进行磋商、通报和研究创业项目的问题。

五、不可抗力

如果出现严重阻挠任何一方履行协议义务的不可抗力事件，或者此等不可抗力事件使得合同目的无法实现，则该方应当无任何迟延地通知另一方关于其履行合同义务或者履行部分合同义务受影响的程度，并出具有权机关的证明。

受到影响的义务履行部分应当推迟到不可抗力事件程序期间完成。

六、保密条款

风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

1、本保密条款不因双方合作的终止而无效。

在双方合作终止后_____年内，本保密条款对双方仍具有约束力。

2、在任何时候，不论是在本合作意向书有效期还是合作框架协议终止以后，任何一方对在合作过程中了解的有关另一方的保密信息，均应承担保密义务。

除非另一方书面同意，任何一方不得在任何时间向任何人透漏任何保密信息。

未经对方书面同意，任何一方不得将本合作意向书内容，以任何方式透漏给第三方。

3、未经对方书面同意，任何一方不得将拟合作内容在拟合作区域单方独立实施，亦不得与第三方联合实施。

七、其他

1、与本协议有关的所有争议，双方应友好协商解决；

如协商无法解决的，任何一方均有权向_____人民法院诉讼解决。

2、本协议未尽事宜，由甲、乙双方签订补充合同或协议，补充合同或协议与本协议具有同等法律效力。

3、本协议一式_____份，经甲、乙双方授权代表签字并加盖公章之日起生效，双方各执_____份，具同等法律效力。

甲方：(签章)

地址：

联系方式：

签约日期：_____年_____月_____日

乙方：（签章）

地址：

联系方式：

签约日期：_____年_____月_____日

公司战略合作伙伴篇五

甲方：

地址：

法定代表人：

电话：

乙方：

地址：

负责人：

风险提示： 合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。

实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

第一条双方基本情况

(一)甲方致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。

为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务；帮助客户实现财富管理目标。

(二)乙方面向整个金融市场筛选优质产品，进行严格的产品品质控管及金融供应商合作制度。

作为中国精英人士的全套财富管理方案的提供者，为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。

第二条合作原则

(一)平等原则。

双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

(二)长期、稳定合作原则。

双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

(三)共同发展原则。

本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

(四)双方通过资源共享、优势互补与业务创新，共同为客户提供更优质、更全面的金融服务，推动双方业务实现跨越式发展。

(五)诚实守信、市场化原则。

双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

第三条合作内容、方式

风险提示：应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。

同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

(一)产品设计经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

(二)财务咨询服务。

风险提示：应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销。

乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

(三)其他业务合作

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培

训等各个方面加强合作与交流。

第四条合作机制

(一) 建立信息通报制度。

一方及时向另一方提供产品设计、产品动态等方面的资料和信息。

(二) 双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

第五条附则

风险提示： 应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

(一) 双方约定：本协议内容，以及在双方具体合作过程中可能相互需要提供专有的具有价值的保密信息，未取得提供方事先书面同意前提下，须各自遵守保密义务，不得以任何理由或目的向第三方披露(各自的咨询顾问、代理人除外)。

法律、法规另有规定除外

(二) 本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

(三) 本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。

本协议正本一式___份，双方各执___份，法律效力均等。

风险提示： 合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。

因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能

够以此作为追偿依据。

(四) 本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方：（盖章）

法定代表人或授权代表（签字）：

日期：____年____月____日

乙方：（盖章）

法定代表人：或授权代表（签字）：

日期：____年____月____日

公司战略合作伙伴篇六

甲方：（以下简称甲方）

乙方：（以下简称乙方）

甲乙双方本着诚实信用、互惠互利的原则，经友好协商，并遵循中华人民共和国有关法律规定，结盟成战略合作伙伴，双方达成如下合作协议：

1、本协议订立后，乙方即为甲方产品的销售代理商。双方应遵守本协议约定的内容行使各自职责。

2、乙方代理甲方的_____产品，并从事产品的市场宣传及售后服务等合法商业活动。

3、为便于本协议的表述，本协议文中所述的“产品”均指乙

方代理销售甲方的标的物。

4、乙方作为甲方产品的代理期限为：自_____年_____月_____日起至_____年_____月_____日止。

甲乙双方从各自事业长远发展的角度出发，以企业利润共赢为目的，达成战略合作协议：甲方授权乙方作为自己的产品代理商，提供给乙方优惠的价格和相应的技术服务支持，许可乙方销售甲方的产品。

1、甲方按甲方的公开报价的_____折价格给乙方供货。

2、在收到乙方预付款的情况下，甲方负责将rfid产品运至乙方仓库地点，同时甲方将物流软件产品的注册权限提供给乙方，由乙方自行对客户进行注册。乙方可直接向客户收取注册费，但必须对客户负责。

3、乙方根据自己的销售情况，按月向甲方支付货款。如果支付不及时，则甲方有权中断产品的供应和软件的注册权，造成的用户损失及其他经济损失由乙方承担。

1、甲方对提供的产品提供必要的升级和维护服务，甲方将开通技术服务热线_____和专门邮址_____为乙方提供方便。

2、乙方应对自己的用户提供完善的售后服务。设立售后服务热线为客户提供方便。

3、若非甲方原因造成的产品受损，而且必须由甲方提供技术服务的，甲方将收取维护费和服务费。

1、甲方与乙方均为独立法人单位，乙方不得与第三方签订协议或做出任何承诺，使甲方受到任何约束，亦不得未经甲方授权就以甲方的名义从事任何行为。

2、本协议双方的权利义务关系将不构成或被解释为合伙关系。

1、甲方确认提供的产品具有合法版权，无质量问题，并配备完整的产品安装说明、使用手册及包装物等。

2、甲方告之乙方关于rfid设备和器材的保管、存放事项，避免因不恰当的存放导致产品部件损坏或遗失。

3、甲方为rfid有形产品提供一年的免费保修，对物流软件产品提供三个月的免费技术指导，期满后，甲方为乙方提供的均为有偿服务。

4、在产品质量保证期内人为或自然灾害引起的故障或损坏，不在甲方保修范围之内，如：自行拆卸改换产品内部组件(如：线路、零件等)后造成损坏；非甲方指定的专业技术人员指导安装而引起的故障。

5、甲方保证不得在提供给乙方的产品中预留任何人为陷阱，及有损于乙方商誉的信息。

6、甲方保留对产品的改进和升级权力，甲方若对产品有改进，应书面通知乙方，并在15日内向乙方提供改进后的产品(有改进指改版本功能增加，及为提高旧产品或系统的稳定性、兼容性和修改bug做的改进等)。

7、甲方对于乙方提出的关于产品功能或其他方面的合理化建议，甲方认可后将对产品进行升级，并将升级后的产品及时提供给乙方及其客户，但乙方要求软、硬件功能的改进、扩容不在保修之列。

8、甲方应向乙方提供必要的技术支持，对乙方有关人员进行培训和技术指导。

9、在协议有效期内，如果甲方所授权的产品发生版权转移或

变更状况，甲方应通知乙方，若因此导致本协议无法履行时，双方协商解决。

1、乙方在协议签订时应向甲方提交营业执照复印件并保证其真实性。

2、乙方有权使用_____ 产品代理商的名义，从事有关销售甲方产品的合法商业活动。

3、乙方根据甲方的技术指导，完成给乙方客户的产品安装工作及后期服务工作。

4、乙方有权接受用户对产品的意见和投诉，并及时通知甲方以使甲方更好的改进产品(对产品升级等)。

5、乙方应执行甲方制定的价格表，并负有保密义务。并有义务配合甲方进行产品市场推广活动。

6、乙方若以低于甲方公开报价的_____ 折销售软件，将视为故意破坏价格秩序，甲方有权单方面终止协议，并要求乙方承担相应责任。

7、乙方不能对甲方的软件进行反编译或进行软件破解，任何违反国家知识产权法的行为甲方将追究法律责任。

1、本协议如有未尽事宜，经双方协商一致，可另行签订补充条款。

2、未经甲方书面同意，乙方不得将协议中任何权利转让第三方。

3、协议签订期满时，协议即终止。若双方有意继续合作可以续约，应在期满前30日双方另签协议。

4、双方在协议期内，任何一方因特殊原因需提前终止的，必

须提前30天向对方提出书面申请，经对方书面同意后终止。
并应当给予对方适当经济补偿并承担对方因此而遭受的损失。

- 1、本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。
- 2、本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。
- 3、除不可抗力外，甲乙双方应严格遵守协议中的条款。
- 4、双方在协议的履行和解释出现争议时，应友好协商解决，若未能达成共识，任何一方可以向威海市仲裁委员会提起仲裁请求。
- 5、按本协议规定应该偿付的违约金、赔偿金和各种经济损失，应当在明确责任后 7 日内付清，否则按逾期付款处理。

甲方(盖章)： _____ 乙方(盖章)： _____

代表(签字)： _____ 代表(签字)： _____