

2023年舞蹈班暑假招生优惠活动 暑假班 招生活动方案(模板5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

舞蹈班暑假招生优惠活动篇一

xx教育暑期培训学校

20xx年6月20日至8月10日

九江周边县城及城镇

xx教育招聘的教育从事着以及将要进行补课的中小学生们

xx教育是以“追先贤，因材施教；胜今朝，个性教学”为校训，以“诚信办学”为宗旨，以“名师辅导”为核心，以“一对一”个性化教学为特色，为幼儿、初、高中学生、成人提供全方位的教育培训和全日制教育，涉及领域还涵盖公务员培训，学前教育教师培训、外教口语、冬夏令营、学历教育（函授、自考）、等级考试、职称外语等方面。通过这次暑期活动希望可以达到以下几个目的：

2、提高大学生们锻炼自我，提高自我的能力

3、宣传xx教育机构的文化和知名度，为将来更好的进入九江地区做好准备

4、活动准备和具体方案

（一）招生过程：

- 1、在选定好的地方搭建台子后开始发放传单，宣传我们这次的活动，让大家了解我们这次的活动，并争取让他们报名。
- 2、招生人员由到时候的业务员和老师轮流组成。
- 3、招生时间大致为早上7：30——9：00，下午4：00——7：00，避免高温时间，防止中暑。
- 4、开展团报活动多多的原则，增加报名人数。

（二）开课前准备工作：

- 1、在开课前，对每位学生进行通知，确保每位同学可以知道我们的上课地点和时间，并通知他们准备好课本。
- 2、对上课的地方，由负责人带领去打扫卫生，方便营造好的上课环境。
- 3、由负责人检查各科老师备课情况，保证到时候上课期间能正常开展。

（三）开课中：

- 1、在传授知识的过程中，课前记得点名，保证每个同学们的到课情况，没来的要及时打电话询问。
- 2、建立一套有关同学们的考核记录，如果一直能保证每天能准时到校的话，学期末将给与一定的奖励。
- 3、对于任课老师，负责人可以在课余时间带领老师们去当地地方开展活动，丰富老师们的课后文化生活。
- 4、课程结束后，开一个小会，共同总结和交流教课过程中的

问题，大家一起解决问题，保证我们的课程正常进行。

（四）开课结束后

- 1、把我们的教课过程中同学们积极配合的、努力学习的场景拍下来，交给同学们和老师们留念，也可以成为以后在当地宣传的照片。
- 2、负责人写一份关于这次活动中的总的总结，为以后开展这类活动做好准备。

（五）开展活动期间注意事项

- 1、任教期间要注意教师和学生们的安全，宣传安全教育，保证每个人的安全。
- 2、开展学生或老师的活动时，注意安全。
- 3、招生过程中注意时间，避免高温时刻，防止招生人员中暑，准备好降温防暑的药。

（六）开展活动预算

- 1、职工住宿：租借场地费已经在三月份定好，到时根据教师人数租借房屋，一个半月，大概1000元用在租借场地费，有可能的话可以租借学校空宿舍。
- 2、打印宣传单，预计200元，招生期间免费提供水，每天大概40瓶，预计800元。
- 3、购买小礼物奖励每天能准时到课或表现优秀的同学们，预计200元。
- 4、适量的员工活动费用，丰富大家业余时间，促进大家的交流和感情，一同把辅导班开展的更好。

舞蹈班暑假招生优惠活动篇二

为丰富中小学生学习生活，配合学校开展素质教育，使学生在提高书写技巧的同时，更能认识和学习古代文人的文化修养和道德修养，特设以下毛笔和硬笔书写班。

一、具体上课时间如下：

b班：7月14日至7月27日下午2：30-5：00

d班：7月28日至8月10日下午2：30-5：00

f班：8月11日至8月24日下午2：30-5：00

二、收费标准：800元/人(含所有材料费用：纸、笔、墨、砚)

三、教学内容：新生部份

1、毛笔：端正执笔方法和写字姿势以及基础笔画的书写技法训练

2、硬笔：端正执笔方法和写字姿势，增强书写能力以整体整洁、美观的.字体应用到平时的功课上。

3、实物展示古代文房用品的使用知识和相关的文化信息。

平时班有基础的学员部份

1、导临、放临、背临：针对学生专攻字体，进行示范引导临帖，放大或缩小临帖、背帖。

2、创字：学生专攻书体的字帖不能满足创作需要时因应字体的风格引导学生创作出字帖内没有的字。

3、章法、布局：学习书法创作的章法、布局，培养临场挥毫的应对能力。

四、任课老师简介：

xxx中国书法研究院教育委员会会员、广东省书法家协会会员、

佛山市书法家协会常务理事、顺德区书协副秘书长□xx书画副会长

陈锦棠：广东省书法家协会会员、顺德书法家协会会员

梁婉仪：中国书法研究院教育委员会会员、顺德书法家协会会员

罗凯荣：中国书法研究院教育委员会会员、顺德书法家协会会员

五、为使学生在舒适环境下学习，培养学生对书写的浓厚兴趣，教室配备先进的教学设备(大屏幕电视、空调等)完整的教材以及老师十多年来的教学经验，多年来已培养出一批又一批的青少年书写能手，相信能令贵子女度过一个开心有意义的暑假。

xxx书法工作室

xxxx年5月

舞蹈班暑假招生优惠活动篇三

1. 确定教学地点，教学对象和补习教师；

5. 工作人员安排：郑雅倩负责组织人发传单和贴上海报，负

责在定点处宣传

注：宣传力度要足够，以确保生源

1. 时间安排：第一批宣传暂定于6月10号开始，一直进行到7月份左右结束。主要以在学校及居民区传单形式，这个时候设好报名点，便于家长和学生询问情况，并可以记下要报名的学生。在学生考试结束及领通知书这个时间，在重客隆附近增设一个报名点，大力宣传；第二批宣传等到大学期末考试结束后开展，由补习教师进行(以免费公开课的方式，让家长了解我们实力到底有多少)，时间在三天左右。

3. 招生对象：主要为小学三、四、五、六年级，初中全体学生。主要课程为语文、数学、物理，英语。

1. 让口才能力和交流能力较强的负责人深度沟通，以便得到家长对补习班的支持和认可；

2. 最好能让学生和教师直接交流沟通，增加认可度；

注：这个根据收生情况再具体来定。原计划30人一个班。教师分配情况待定。

1. 按不同年级和班级分时段上课，课程表到时候临时制定；

2. 严格规定上课时间，确保学生和教师不迟到早退；

4. 教师上课之前必须备课，以确保上课时完全脱稿；

5. 对于一些性格内向，和基础较差的学生，教师要特别关心，给予学习指导；

7. 教师之间经常开展交流会，总结经验，相互学习。

舞蹈班暑假招生优惠活动篇四

一、培训目的：

充实孩子的暑假生活，让孩子在下学期的学习中抢先一步，赢在起跑线上。

二、培训优势：

本中心授课教师均为教学经验丰富的一线教师，熟悉教材，了解学生，能够根据学生实际情况因材施教。暑假培训时间集中、效率高、针对性强，学生开学后心理优势明显，能在学习上如鱼得水，游刃有余。

三、教学特色：

小班上课、查漏补差、培优提高、思维拓展。增开少儿武术、少儿舞蹈教学课程。

四、培训类别、对象、内容及时间：

1. 培训类别：文化课(数学提高班和英语提高班)

2. 培训内容：

数学：上册重点知识回顾，下册内容预习、辅导暑假作业通过复习、预习做好新学期的衔接。

英语：牢固英语基础，提高口头表达能力，加强语法词汇的基础知识，深入讲解重点短语、句型，训练阅读与写作，提高阅读写作能力。

3. 培训对象：

小学一年级至六年级。

4. 培训时间：

7月5日至8月4日(早上9:00—下午5:00)

备注：

1. 每生每天一餐一点。

2. 双休日正常休息。

3. 常年开班。

分园地址：

武功县老普小路西段(凹里路口向东300米)

招生热线：

联系人：

舞蹈班暑假招生优惠活动篇五

如果我问你“宣传单的效果如何？”相信你一定会回答“一点用都没有”。无论怎样？我们必须这样认识宣传单——它曾经是一个打开未知市场的最直接、最常见的钥匙，营销市场再怎样复杂，在某些特定的阶段，我们都是靠宣传单去获得客户和生源的。因为，营销的本质不变，发生改变的只是宣传品本身出现了问题，市场上的`宣传品同质化严重，最终导致了消费者对宣传单的效果产生了免疫功能。

今天，我想说的是要让你的招生宣传单效果提升10倍，你应该如何去设计你的传单，让家长们觉得它的价值提升，并且

要让家长可以从中获取实用的东西，的效果就是通过传单达到与家长建立起对机构的信任。（大家可以在链课商学院在课程中详细见到传单制作的策划的高明之处。

我们做托辅机构的，眼光要远，不能有急功近利的想法。为暑假招生的前期中，我们要通过一元课或者课程来打通扩展生源的通道，制造出机构的影响力。在这样的基础上，我们一定要将自己的课程特色乘机塑造起来：课堂效率高、课程个性化、课件碾压同行对手等等。

作为托辅机构的校长们来说，这个一个绝对好的主动出击市场的机会，没有额外的宣传费用，只需投入时间，不计回报的宣传我们的特色化课程。这样的宣传手段让家长和学生免费当了一回上帝，感受了一把现场课堂带来的震撼，更容易感动家长。此方案的施行，对授课老师来说，也是一种鼓励，鼓励老师们参与到免费课程中来，根据老师们的个人能力对老师们课时费进行合理的调配，我们也会根据实际情况给各位校长们提供试课的参考和课时费的制定方案。

家长会的主题可以是个托辅机构灵活制定，最终目的都是为了提高到场率。此套方案有几个点要注意：

邀约前提——家长资源丰富

邀约话术——提前培训

主题鲜明——提高学习兴趣，提供高效的学习方法

会议主讲——是各个校区的校长主讲签

小升初特训课程、中考承诺班招生、高考高端课程签约班等等。对原有的学生成绩进行分类，并根据不同类型的学员合理承诺，签约。下面是我在工作中做的部分分类，供大家参考一下：

基础型：分班考试成绩80分以下的：考试成绩+3——5分的，学费退50%，零提高的全额退。

分班考试成绩90——95分的：考试成绩+3，学费退30%，3分以上不退费。

小学每期12小时，每周2小时。

要想在自己的地区内打响自己的口碑，利用多种途径来宣传自己的是必不可少的。总之，希望大家通过以上的一些途径和方案能为各位朋友提供出一些思路，起到抛砖引玉的作用，在招生上面做到，利用暑假班的机会为机构成功“升级”。

幼儿园暑假活动方案

2017幼儿园暑假班招生通知怎么写

暑假学生社会实践活动方案