

年度述职报告不足之处(优质10篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。优秀的报告都具备一些什么特点呢?又该怎么写呢?下面我给大家整理了一些优秀的报告范文,希望能够帮助到大家,我们一起来看一看吧。

市场营销工作总结报告篇一

在团队的领导的正确带领下,公司业务日益提高,团队的人数日益增长;于是迎来了这一次以不忘初心,坚守使命为主题的军事化的一天,也是我们团建的一天,一天的时间让我总结了一些东西。

在这次活动中我作为一个参与者,是一个小队的队长,在几次活动中我看到了我们整个小队里面的活力,一种凝聚力我对我们小队队伍的目标就是争取在活动中每个人可以发挥自己的特长。俗话说,尺有所长,寸有所短;每个人身上肯定都有闪光点,活动中印象最深刻的就是第一场喊口号,我作为一个队长,上去就发现啥都忘了,这使我发现了自己身上的不足,遇事容易紧张,容易乱。不过我们的队员也都没有去指责,这让我感到温暖。

最后一个游戏让我想到一句话“没有做不到,只有想不到”。从一开始的吃惊道突破自我,这一变化让我体会到一个人的成功不能代表整个团队的成功,只有团队成员的群策群力、鼎力相助,才能最终完成团队的目的。拓展虽然结束了,但它给人带来的影响和思考却是深远和延伸的,通过参与该训练使我增强了自信心,提高了解决问题的能力,增进了对集体的参与意识和责任心。参与拓展的每个人也都感受到了团队的力量,活动加强了相互的交流和沟通,增强了团队的凝聚力,让我感悟到:世界上没有完美的个人,但是可以有完

美的团队;人的潜力是无尽的，集体的力量更是无穷的。

我很喜欢一个让人温暖的团队，一个让人时不时看清自己的地方，知道自己的缺点;总结下午四个小队的话，我印象比较深刻的有：做事情要有有效的沟通，不做无用功;做事情要有方法，有规划;做事情要清楚自己的定位，不要特立独行;作为员工，自信可以把事情做好，怀着认真的态度去踏踏实实的干;要相信团队的力量，要相信每个人再团队中都是不可或缺的一份子。最后就是希望在接下来的工作中，认真对待手中的每一件事情，争取最快的速度完成。

市场营销工作总结报告篇二

一、沟通是真诚搭建理解的坦途，只有真诚沟通才能相互理解。

我们的小组只有4个人，暂且不谈学习其他科目，很多时候我们除了做项目，我们各自都有自己的其他工作，有的是学院干部，有的是系里的干部，而且身兼多职，这就需要占用我们的一定时间。这时候良好的沟通显的更加重要，只有沟通好了才能及时发现问题，解决问题。我们平时都是通过聊天的方式进行沟通。有人曾经问我：怎么整天见你跟人聊天啊?我的回答是：聊天也是工作。因为，那不是乱聊的，尤其在时机和话题的选择上。利用课间的休息时间聊聊项目的话题，目的只有一个：拉近距离，融洽气氛，了解情况，施加影响。还有比较喜欢用的就是娱乐，尤其是下棋、打牌、能体现人的性格，想藏都藏不住。性格无所谓优劣，最重要的是因人而异，善加利用。

二、关爱组员。

人是最富有感情的，每个人在生活中都会遇到这样那样的困难，这时候组员之间要相互帮助，真诚的为对方出谋划策，这将更牢固小组人员之间的感情。使我们的小组“温馨”之

家的感情日益浓厚，责任感不断增强，同时给组员创造一个轻松的开发环境，是搞好团队建设重要一环。

三、激励和信任可以有效地增强组员的使命感。

提高组员的自信心，给组员有更多的机会锻炼及证明自己的能力，促进工作的顺利完成，保证工作质量，同时使组员在心里产生可亲可敬的形象，觉得小组里的人是值得信赖的。当然我们没有资金投入开发，不可能有物质上的奖励。真正重视团队成员的意见并给予适当的授权，完成任务时给予及时的肯定，失败时给予真诚的帮助和鼓励，比物质上产生的激励作用要来的强烈和持久的多。

四、服务，这是团队建设的核心内容。

每个组员都应该为我们组服务。而项目组长更多地想的是对这个团体的责任，目的是要把工作做好。工作最终要靠整个团队，而不是某个人来完成。要立足于服务，给团队成员创造出一个良好的工作环境。换句话说，组织者的任务是把台子搭好，让团队成员把戏唱好。即便是团队成员最终超越了你，你真诚地帮过他，他自然也会帮你，何乐而不为呢？所以，不要吝啬的把你你知道的东西告诉你的同伴，不要有妒忌的心理，这是非常忌讳的。这里需要指出的是：服务不等于麻木听从，是有原则的，会有不少误解、委屈，也会很“吃亏”，但你收获得将是一帮多少年后都还彼此眷顾、相互信任的朋友和一段美好的回忆。

五、协调和组织。

也就是把合适的人放在合适的位置上。实际上，作为一种具体的技能和工作内容，这是和沟通和服务连在一起的。把前几项做好了，协调组织基本上就是个水到渠成的问题。由两个需要注意的方面，一是要注意实际情况，因人就势；二是要注意尽可能合理地分配任务。

总之，团队要想建设好，不仅仅是老师的引导有方，或是项目组长的亲力亲为，而是团队里每一个人的努力，只有项目组长热心、负责、真心的和团队成员交流，充分调动团队每一个人积极参与团队建设和未来的发展，大胆创新、不断进取，团队成员才会为了团队目标共同奋斗、共同努力，才能营造一支和谐、高效的团队。

市场营销工作总结报告篇三

它暴露的或许只是公司活动组织与需求错位的冰山一角。随着商业关系的不断重构与升级，常规性的公司营销活动的价值似乎也不再像以前那样一针见效今天本站小编给大家找来了公司活动结束后的总结，供大家参考和阅读。

科技股份有限公司开业庆典圆满结束。总体而言，公司开业庆典的活动意义非常重大，向外界传递了我公司正式开业的信息，展示了我公司的形象、风貌，获得了外界和行业的进一步认可和支持，推动了企业的发展。同时庆典活动的整体效果也不错，虽然在活动过程及活动细节中存在一些旁枝末节的问题，但是这些问题所反馈出的宝贵经验对于以后在大型活动的举办方面更是给予了值得借鉴的重要依据。

一、领导重视是前提，组织严密是保证，团结协作是关键

公司领导高度重视本次开业庆典活动，总经理亲自挂帅任开业庆典筹备组组长，副总经理任副组长。策划庆典方案、会场布置、就餐地点安排等罗总和刘总都亲临一线给我们做会务指导工作，充分体现了公司领导对本次庆典的重视。

根据领导的指示，我们完成了细致周密、科学严谨的庆典方案，包括庆典时间、地点、落实与会人员名单、庆典日程安排、庆典文件和材料准备、其他有关事项(报到、住宿、接机、车辆调度、会场布置、会议工作人员组成等)。并将这些细节

上的内容安排到任、负责到人。并且把整个庆典活动日程安排以书面形式知会每一位筹备工作人员，让大家明白自己该干什么。在庆典过程中，庆典现场工作人员发挥主观能动性，从小处入手，细心观察，善于把握细节，把握好与会人员的 service 需求。

庆典活动结束后，总经办及时安排对庆典资料进行整理，此举有利于对庆典活动精髓的吸收，又便于以后查找和翻阅。

庆典接待工作是一项复杂而繁琐的工作，需要大家精诚合作将团队目标一步步落到实处。每个人把服从指挥作为自己的行动准则，作为筹备组主要负责人之一的曾进辉把筹备工作放在第一位，连续工作到午夜；负责车辆安排的覃翔的工作态度也感动了筹备组的每一个人，深夜还在关心着车辆的落实情况；筹备组的每一个人都任劳任怨的把每一项工作落到实处，服从组织安排，应对突发情况。筹备组的成员之间达成了一种默契，展现了团队精神和求实、团结的企业文化，给与会领导、特约专家留下了深刻的印象。

二、就开业庆典的意义而言，我们总结出以下几点意见：

1、本次活动是我公司第一次如此全面深入地与行业协会、商会等组织交流的大型商业活动，本次活动的举办最为重要的意义在于，有效地承接了市场招商所获得的成果，并对外予以展示；极大地促进了绿色节能电站市场招商工作的展开，并为该市场后续运营铺平道路。

2、为我公司在筹备、组织、主办大型商业活动方面提供了非常宝贵的经验。

三、就市场开业的整体效果而言，我们总结出以下几点意见：

1、就本次活动的影响力而言，通过与电解铝、锰业协会、低碳领域的深入交流，在开业期间不间断地组织了一系列的论

坛、研讨会、行业会议、会务活动，实现了绿色节能直流电站项目在行业内快速提升知名度，扩大影响力的目的，给予了市场后期运营一个良好的开端。

2、就本次活动公司内部各部门人员调动及组织协调方面所取得的成果而言，明晰了各部门各人员的职责，调动了全体员工的工作积极性，并充分发挥了各员工在参与活动组织筹备工作中的主观能动性，在这一点上是公司的一次实践与突破。

20xx年x月x日我校初次进行了一次标新立异的趣味活动会，并取得了完美。

一、开展环境：

此次趣味活动会成功举办包罗诸多方面，但此中几个环节起到举足轻重的感化。例如：趣味活动会筹谋书的编写、趣味活动会角逐场地的安插、趣味活动会角逐现场的组织、趣味活动会广播稿的发布等等，以及活动中全体教职工积极勤奋取共同，都是此次趣味活动会成功不成或缺的部门。

二、活动过程

此次活动共有七个项目：小我单项有麻袋蹦蹦跳、托球往返跑、踢毽子、筷子夹乒乓球、跳绳，集体项目有三人四脚、螃蟹背西瓜。正在麻袋蹦蹦跳这个项目中参赛者坐正在蛇皮袋顶用手抓住蛇皮袋跳着进行，这个嬉戏不只表现了速度更表现了协调性的共同，这个项目标参赛者良多。正在这些项目中正在表现团队精力的要数三人四脚，和螃蟹背西瓜，有一人不共同就会前功尽弃，大师都共同的很好，充实表现了团队精力。踢毽子、跳绳、托球往返跑、筷子夹乒乓球可谓深受大师喜爱，大师正在玩这些嬉戏时笑声、加油声不竭。当然排场更为热闹的是教职工的拔河角逐，学生们都为教员们加油拍手，更有部门学生还参取到教员步队中帮着拉，虽然有些不合适法则，但全体师生很欢快高兴，是整个校园充满

欢声笑语。

三、工作经验

正在赛前做了充实的预备，包罗活动筹谋书、次序册编排、会场的结构取规划，器材的预备等。正在筹备过程中大师连合分歧，齐心合力，并且此次活动参赛者的热情也是此次活动举办成功的要素。

本次趣味活动会成功并让其更出彩，还正在取细节上花心思，就是活动中穿插了趣味活动会广播稿。趣味活动会广播稿是每个参赛队的拉拉队队员编写的对本队参赛选手的一些激励性的标语或小文章，由现场广播员播颂。正在这里进行的是趣味活动会角逐项目标延长，各个代表队为了正在本队的宣传上打败敌手，多出了稿，出了好稿。广播稿为参赛选手取得好成就营制了优良的空气，同时更好地加强了参赛者的团队荣誉感，正在活跃了活动现场氛围，也提高了各参赛队的精力面孔和学生们的写做能力。

四、活动不脚处

就是编排上贫乏细节严密，某些评判员工做经验不丰硕，还有待进修取提高。

五、活动意义

此次活动不只丰硕了学生的课余糊口更促进的大师的友情。我们确信，只需我们社团可以或许继续勤奋，可以或许谦善改良，怀着这份热情精力走下去，当前的活动和工做必定会越办越好。

周年庆典活动圆满结束了，我们还沉浸在欢快之中久久回味。在此，感谢在这次活动中无私参加活动组织策划以及积极参与活动前期准备的同事们。因为有你们，这次活动才会如此

的成功!感谢公司为我们提供交流的平台，增强了大家的凝聚力和集体荣誉感，谢谢!

今年10月初，接到周年庆典的任务。决定组建活动筹备小组做准备工作，实实在在的把每项工作做好。考虑到参加人数的需求;场地的限制;筹备小组决定以趣味运动会分小组活动的方式筹备此次活动。在活动筹备期间筹备组人员在各人的工作之余，少眠少休的为活动做准备。周年庆活动的前一天筹备组成员积极布置会场，每个人都工作到很晚，为了把活动安排得更好，大家都无私的奉献。活动效果证明了决定是正确的，准备是充分和有序的。充分体现了公司员工的纪律作风和精神面貌。全体员工有强烈的大局意识，有责任感，团结协作能力强，体现出了一种拼搏向上的精神!

本次周年庆典活动的得到了公司领导的大力支持。措施有力，准备和各种协调会推进着活动工作不断进展!为确保活动的顺利进行，及相应后勤保障。筹备小组多次召集小组成员开会讨论，根据各阶段最新情况安排任务，明确各方面阶段工作任务，使整个准备工作有条不紊的开展，各方面工作紧密衔接、配合。

各队队员配合方面十分突出。活动期间的掌声给人印象十分深刻。各组组长在全面按要求执行筹备组各项组织措施的基础上，还负责本队的报名和宣传工作，组织宣传工作做得很好，有序、守纪，配合默契，充分体现出一种良好的精神风貌。活动筹备期间各小队之间传递经验，交流展示，充分体现出“友谊第一”的精神，活动期间各队队员争先恐后，积极参加趣味运动会的各个项目，磨练的是非凡的毅力，较量的是超常的体力，拚搏的是出类拔萃的耐力。充分体现出一种“团结协作、不甘人后”的精神。

周年庆活动是一次综合性的活动，是以人为本的活动，特别是以每位同事为本，要办大事、办重要的事，就要集中力量，形成合力，形成拳头，。所以要使每位同事都参与到活动中

来。通过我们的周年庆活动增加大家的凝聚力，体现我们拼搏进取的精神。有了凝聚力和拼搏进取的精神我们的企业进一步加快发展，做大做强，发展才是硬道理。我们要继续积极开拓公司的企业文化建设，把庆典期间的敬业精神延续到工作中去，为公司的发展做出应有的贡献。

总之，通过这次庆典活动体现了各部门的协调应急能力，同时锻炼培养了一批企业文化活动骨干，发掘人才是这次周年庆活动的一大收获。为以后深入的搞好企业文化宣传工作打下了良好的基础。通过这次活动，我们看到了公司发展的潜力，凝聚的力量就是公司明天的希望。这次庆典活动增强了凝聚力、向心力，进一步激发了广大员工热爱公司、关心公司、建设公司、发展公司的热情。总结过去，为的是展望未来，我们要走的路还很长，我们深感肩负重担，我们仍须耕耘不息。成绩只能代表过去，更好的成绩等待着我们去获得。明天一定会更加美好！

市场营销工作总结报告篇四

在团建拓展培训结束后又回到了工作岗位上时，回顾几天前的野外拓展训练的全过程，依然记忆犹新。训练场上“巨石山别动队”和“龙山队”的对战与合作、组内的团结与协作、全体参训队员的通力合作、个人的自我挑战等等，都上演了“成功”与“失败”；教练在协助我们每个队员完成训练任务的同时又交给我们思考和行动的方向。队友、教练，每一个训练项目，每一次教练点评，都历历在目。

我们共有30余名队员，整理后编为2队，选出队长、副队长、卫生员。分组后的短短数十分钟内，各小组成员集思广益确定了队名、队标、队歌，口号。通过小组风采展示的方式进行pk让人感受到团队力量的震撼力。“巨石山别动队”和“龙山队”两个队pk教练问前方需要支援，我们回答后方支持，教练说队长需要板凳，队友就急忙蹲下给队长当板凳，

需要袜子就赶紧脱袜子，需要鞋带不假思索的解下鞋带，最后“龙山队”最先完成，感受到了胜利的喜愉，体会到付出了就有结果的欣慰。“信任背摔”是站在2米多高的背摔台，心中真的有一种害怕的感觉，其实，胆怯不是来自信任背摔的背摔台的高度，是来自那种背摔的方式，一个人直挺着、往后倒!“队员们准备好了吗?时刻准备着”。台下队友叫着背摔台上队友的名字说“我爱你们”就有种莫名的感，一下有了信任感、信心和勇气。信任背摔项目结束后，我们围成一个圈儿，分享自己对这个培训项目的感受，大家体会到人与人之间的互相信任、团队成员之间的互相信任，是干工作、做事业的基础，没有信任，一切都会变成空谈。

在工作和集体生活中，我们都是团队中的一份子，要时刻拥有团队互助、协作的精神，都能认真对待工作中的每一项任务，竭尽全力去完成。通过这次拓展训练，让我深刻体会到了团队的巨大向心力，成功属于团队的每一个成员，如果没有团队里每一个成员相互协作、共同努力，就像一艘孤帆，难以远航。离开了拓展训练场，回到了工作环境，只要我们带着团队的精神，把每一件工作都当作是拓展训练中的一次挑战，就没有战胜不了的困难，就没有解决不了的难题。

市场营销工作总结报告篇五

“发展要改革创新，发展要学习借鉴”。这是县委县政府贯彻落实省十次党代会精神作出的重大决策。6天的时间我们马不停蹄赴红安、肥东、苏州、上海、绩溪、婺源等地考察学习，参观了当地工业园区、重点企业及现场，听取了当地领导对工业园区建设、招商引资、城镇建设、旅游业开发、县域经济发展等方面的经验介绍，并通过座谈进行了交流。

这次考察内容丰富、形式新颖、气氛热烈、收获显著20xx关于外出学习心得体会20xx关于外出学习心得体会。我们一边走一边看，深入了解情况，广泛开展讨论，对照人家，反思自己，感触很深;感到了前所未有的震撼和压力，进一步增强

了加快发展的危机感、紧迫感、责任感和信心、决心，学到了很多。最直观的感受是：一、发展速度快。所到之处，无论是gdp还是财政收入，无论是引进吸收利用资金，还是城镇居民与农民的收入水平，均是在高基数上继续保持高速增长，发展的势头强劲，潜能巨大。二、城乡无差别。苏州、上海等地城乡一体化，城乡无差别。城镇居民可支配收入与农民人平纯收入比例小于2：1，均居全国前列；三产比例中，一产比例低，而现代工业及现代服务业都高速发展；医疗、养老、教育等基本保障已覆盖农村、惠及全体；农民居住条件更是无以伦比。三、产业规模大。苏州的高新技术产业(外资企业)占据的份额是财政收入的50%，税收的60%，固定资产投入的70%，销售收入的80%，出口额的90%；其他的地区产业聚集已基本成型。四、建设水平高。无论是城市建设还是村镇规划，无论是工业园区还是商贸街道，感觉到都是高标准、大手笔，气势如虹，又风景如画，工业化、城市化已融为一体，各地工业园区都体现出现代工业发展的趋势，婺源村庄规划强调了现代农村发展的方向。五、精神风貌好。“求真务实”的与时俱进精神无处不在，老百姓忙生意、公务员忙服务的和谐高效景况随处可见。

几地的发展成效显著，经验可贵，使我开拓了视野，明白了差距，受益匪浅，体会良多：

20xx关于外出学习心得体会心得体会。无论外界环境怎么变化，在他们的努力下，仍能寻找到发展的机遇。《昆山市招商引资大力发展外向型经济的实现与探索》专题讲座，深刻反映出昆山在大环境不断变化的情况下，怎样认识自身不足，主动寻找机遇，主动适应变化来发展自己，讲的很深、很透。

二是一定要以广阔视野去谋划经济发展。在凸显自身活力去适应经济发展情况之下，以广阔视野去探索经济发展趋势，了解人民群众所求所需，研究国家大政方针带来的机遇，不计较“一城一地”的得失，对未来五年甚至更远的发展做出

高起点规划是各地的经验。苏州工业园，正是以广阔的视野去谋划发展，无论在经济发展、城市建设、思想观念、精神面貌、制度建设、文化理念等方面都无时无刻凸显着大都市的整体形象，二十年前的规划沿用至今。

三是一定要以实事求是的精神去实现经济发展。同志有幅对联，横批是“谁来落实”。在发展的赛跑中，各地以实事求是的态度来落实各项决定，从而实现经济发展。实事求是几个发展的地方不仅是一种精神，更是一个工作的方式方法。感受最深的是肥东的县长新介绍的“利用区位优势发展循环经济”对乡镇发展分类考核，分类要求“干部严格管理”等方面的经验介绍。

四是一定要以公正严明的态度去助推经济发展。发展需要良好的环境，作为政府，一定要找准定位，转变自身职能，以求真务实的作风去服务市场主体，公平公正处理各种问题，《苏州经济社会协调发展的经验与启示》为我们介绍了苏州是如何协调各方利益，创造一个稳定和谐的发展环境的。

罗马不是一日建成的，各地的发展、取得的成就也不是一蹴而就的，在谋求发展的过程中，有许多很重要的启示：

一、加快发展的关键是干部队伍。实现科学发展、跨越式发展，核心在党，关键在人20xx关于外出学习心得体会20xx关于外出学习心得体会。干部队伍建设是我们事业的基础，打造一支高素质、能打硬仗的队伍是必须的。在考察过程中，我切身体会到了他们干部队伍的高素质，在思想解放、工作作风、落实能力上都值得我们学习。思想解放上，他们敢于突破，敢于创新，敢于进取，在改革方面一直走在前列，孕育了“敢闯敢试、敢为天下先”的改革精神。他们意识超前、思维敏锐，善于捕捉、把握和用好机遇。工作作风更加务实，各项行动都有一定的前瞻性，且雷厉风行。事实证明，观念变则行为变，行为变则习惯变，习惯变则命运变，我们的干部队伍就应该有这样的素质。应该注重干部队伍的培养，加

强学习，强化干部队伍提能善政建设，发挥基层党组织的战斗堡垒作用。

二、加快发展的前提是符合县情的发展思路。仔细分析各县的发展思路，都是在实事求是的基础上制定的。回首我们几年的发展实践，县委县政府新制定的“一主三化”方针、“五县战略”等，科学、实际、切实可行，有力地推动了县域经济的大发展，并却得了巨大成就。

三、加快发展的基础是切实转变政府职能。我们所考察学习的城市，都把自己定位为主体的服务者，而不是管理者。红安、肥东、苏州等地政府都体现出服务市场主体的职能转变，为市场主体行动提供各种便利，更好地发挥市场主体的作用，创造良好的投资兴业内部环境，吸引各类投资与创业，有效地带动了经济发展，承担经济发展的责任。婺源体现出人与自然和谐发展的责任。他们也注重环境与文化保护，并且在服务市场主体中体现和实现管理、推进依法行政进程、大力推行政务公开、不断创新领导方式和管理方法，从而实现经济持续发展。

四、加快发展的便利条件是区位优势和资源优势。肥东领导为我们介绍了区位与综合交通优势、资源优势、自然景观优势，红安也为我们介绍了人文优势，苏州也让我们感受到了“后花园”的地理优势，这些优势的利用成为了经济发展的有利条件。孝昌有什么？我们有广阔的地域，优良的区位优势，也要充分发挥出来。

三是一定要以实事求是的精神去实现经济发展。同志有幅对联，横批是“谁来落实”。在发展的赛跑中，各地以实事求是的态度来落实各项决定，从而实现经济发展。实事求是是在几个发展的地方不仅是一种精神，更是一个工作的方式方法。感受最深的是肥东的县长新介绍的“利用区位优势发展循环经济”对乡镇发展分类考核，分类要求“干部严格管理”等方面的经验介绍。

四是一定要以公正严明的态度去助推经济发展。发展需要良好的环境，作为政府，一定要找准定位，转变自身职能，以求务实的作风去服务市场主体，公平公正处理各种问题，《苏州经济社会协调发展的经验与启示》为我们介绍了苏州是如何协调各方利益，创造一个稳定和谐的发展环境的。

罗马不是一日建成的，各地的发展、取得的成就也不是一蹴而就的，在谋求发展的过程中，有许多很重要的启示：

一、加快发展的关键是干部队伍。实现科学发展、跨越式发展，核心在党，关键在人20xx关于外出学习心得体会20xx关于外出学习心得体会。干部队伍建设是我们事业的基础，打造一支高素质、能打硬仗的队伍是必须的。在考察过程中，我切身体会到了他们干部队伍的高素质，在思想解放、工作作风、落实能力上都值得我们学习。思想解放上，他们敢于突破，敢于创新，敢于进取，在改革方面一直走在前列，孕育了“敢闯敢试、敢为天下先”的改革精神。他们意识超前、思维敏锐，善于捕捉、把握和用好机遇。工作作风更加务实，各项行动都有一定的前瞻性，且雷厉风行。事实证明，观念变则行为变，行为变则习惯变，习惯变则命运变，我们的干部队伍就应该有这样的素质。应该注重干部队伍的培养，加强学习，强化干部队伍提能善政建设，发挥基层党组织的战斗堡垒作用。

二、加快发展的前提是符合县情的发展思路。仔细分析各县的发展思路，都是在实事求是的基础上制定的。回首我们几年的发展实践，县委县政府新制定的“一主三化”方针、“五县战略”等，科学、实际、切实可行，有力地推动了县域经济的大发展，并却得了巨大成就。

三、加快发展的基础是切实转变政府职能。我们所考察学习的城市，都把自己定位为市场主体的服务者，而不是管理者。红安、肥东、苏州等地政府都体现出服务市场主体的职能转变，为市场主体行动提供各种便利，更好地发挥市场主体的

作用，创造良好的投资兴业内部环境，吸引各类投资与创业，有效地带动了经济发展，承担经济发展的责任。婺源体现出人与自然和谐发展的责任。他们也注重环境与文化保护，并且在服务市场主体中体现和实现管理、推进依法行政进程、大力推行政务公开、不断创新领导方式和管理方法，从而实现经济持续发展。

四、加快发展的便利条件是区位优势和资源优势。肥东领导为我们介绍了区位与综合交通优势、资源优势、自然景观优势，红安也为我们介绍了人文优势，苏州也让我们感受到了“后花园”的地理优势，这些优势的利用成为了经济发展的有利条件。孝昌有什么？我们有广阔的地域，优良的区位优势，也要充分发挥出来。

市场营销工作总结报告篇六

近日，我很荣幸地参加了在浙江大学举办的农业产业经济人专题培训班学习。虽然培训时间不长，但收获颇大，感想也颇多。下面，我就此次学习培训的经历，简要地谈几点感受。

一、学习培训的经历回顾

此次培训时间简短，但内容丰富，做到了理论与实践相结合，既有课堂教学又有实地考察。我们聆听了杨遴杰教授对土地流转政策的独到见解，顾益康教授对发展农业产业化合作经营、走社会主义现代农业道路的战略分析，邱志辉律师对企业上市路径选择的意见建议，等等。同时还实地考察学习了国家现代农业示范基地八里店智慧农业示范基地，长兴许长蔬菜专业合作社，中国料酒行业领导品牌浙江老恒和酿造有限公司，等等。通过课堂学习，丰富了理论知识，提升了思维能力；通过现场教学，开阔了视野，转变了观念。通过短短六天的学习工作生活，我在思想上和行动上都受到了很大的触动，接受了很好的教育。

二、学习培训的体会感悟

通过此次学习，我对浙江农业产业化发展有了一些浅显的体会和感悟：

一是优势互补，整合资源谋发展。在传统农业模式下，农民有土地有技能有经验，却没有系统的知识储备，且市场敏锐度不高，导致农业产出不高，农产品滞销等。农业专业合作社的兴起很好的解决了这些问题。我们参观的长兴许长蔬菜专业合作社，是一个农业专业合作社运作模式的典范。合作社将农民的土地集中整合，再以同样的价格承包给农户种植芦笋，并实行产前、产中和销售一条龙服务。合作社统一开沟定值、统一供种、统一肥料农药使用、统一生产技术、统一销售，确保产品从种植、生产、销售全过程的质量安全。这样下来，农户的资金问题解决了，技术烦恼没有了，生产成本降低了，产量提高了，也不用担心销售不出去了。

二是改进技术，靠科技推动发展。说起农业，我们大部分人都会想到“日出而作，日落而息”，“面朝黄土背朝天”的农民形象。叶兴乾教授在课堂上给我们观看了美国土豆收割加工过程的视频，让我感叹不已，美国的农业机械化水平已实现了土地耕种、整地、播种、田间管理、收获、加工等全过程机械化20xx关于外出学习心得体会20xx关于外出学习心得体会。当我国的农民在田间挥汗如雨时，美国农民正坐在带空调的舒适的驾驶舱中听着音乐干农活。以前我们不明白为何美国1%的农民养活了美国3亿人还有粮食出口，主要得益于它高度的农业机械化水平。我们也正在努力提高农业机械化水平，努力发展现代农业。我们参观的八里店智慧农业示范基地便是我国国家现代农业示范基地。智慧农业充分利用计算机技术，将gis物联网技术、云计算、智能计算引入农业管理，对土地、空气等作物生长环境实时监控。如：八里店现代农业综合区的丰溢特种说过精品园，安装了农业生产智能控制系统，对养殖池塘增氧、投饲进行智能化管理，既节省了劳动力、降低了成本，有提高了科学化养殖水平。（严

以用权心得体会)

三是开拓思维，以创新引领未来。“求是创新”是浙江大学的校训精神，浙江成为全国经济发展的龙头，地区经济活跃，这些都离不开浙江人的锐意创新、开拓进取的精神。学习的最后一天，德清县的副县长跟我们分享德清县深化农村产权制度改革的做法与成效，他讲到最重要的一个做法就是创新，像实行农村土地所有权、承包权、经营权“三权分置”，探索新的种养模式，等等。让我印象最深的是他们探索出来的种养结合模式，“稻虾共生”，“稻鱼共生”，“稻鳊共生”，“稻鳖共生”，等等。新型种养模式以种促养，以养补种，综合利用，循环发展，提高了土地利用效率，既有效保护了生态环境，又有力促进了农民增收。以稻鳖共生为例，利用鳖治虫，鳖粪作肥料，稻谷全程不施肥不打药，鳖生长在原生态栖息场所，又提高了鳖的产品质量。在稻鳖共生模式下，亩产鳖达200公斤，亩产稻谷达300公斤，亩产值达3万元，比纯稻种植经济效益增加30%以上。

三、学习培训后的意见建议

通过本次学习培训，我见证了地处沿海发达地区的浙江在人才培养、基础设施建设、产业培育壮大、城乡建设提质、文化发展繁荣、生态环境优美、人民生活殷实、社会和谐稳定等方面的先进经验和做法，我觉得作为地处内陆地区的岳阳，虽然经济社会发展水平与浙江城市有一定的差距，但我们也有自己的优势和特色，“他山之石可以攻玉”，我们完全可以学习借鉴浙江发展的先进理念和做法，加快岳阳经济社会发展，努力把岳阳建设成为湖南经济社会发展新的增长极。

一是要不断解放思想。思想是行动的指南。科学的思想能够推动和促进社会实践的发展。我们要认真抓好各级领导干部这个“关键少数”，不断提高其思想境界和水平，面对经济新常态，要敢于用新的思维、新的方法、新的手段来面对和

解决新的问题，不断推动岳阳经济社会又好又快的发展。

二是要发扬担当精神。“为官避事平生耻”。作为新时期的领导干部要勇立时代潮头，敢于干事、敢于担责，敢于给有知识、有能力、有干劲，能做事、会做事、做得成事的干部舞台和机会，让他们在“大众创业、万众创新”的新环境下大显身手。

三是要勇于真抓实干。工作是干出来的。美好幸福的生活要靠智慧的大脑和勤劳的双手来实现。我们要发扬求真务实精神，一心一意谋发展，满腔热情干事业。少些浮躁、少些虚妄，多做实事、多谋实绩，用自己的实际行动为岳阳新增长极建设添砖加瓦，建设岳阳更加美好的明天。

市场营销工作总结报告篇七

为深入贯彻落实党的xx大提出的弘扬中华文化、建设中华民族共有精神家园的战略部署，切实加强中华优秀传统文化教育，根据市直文明办有关要求，中秋节期间，公司在全体干部员工中开展了我们的节日·中秋主题文化活动，引导人们进一步了解传统节日、认真对待传统节日、由衷喜爱传统节日，传承节日文化。

一、加强组织引导，大力宣传、普及传统节日知识。通过oa内网、电子报，宣传国庆、中秋节的意义；充分发挥文明办、工、青、团、妇的作用，组织引导广大职工开展主题活动。

二、紧扣新中国成立xx周年主题，开展爱国歌曲大家唱活动。

9月23日下午，一曲《团结就是力量》拉开了国电泉州发电有限公司我和我的祖国——爱国歌曲大家唱歌咏比赛的序幕，由公司各分工会组成的5支参赛队伍你方唱罢我登场，整场比赛高潮不断、精彩纷呈。《今天是你的生日》、《我们走在

大路上》、《咱们工人有力量》、《我的中国心》、《红旗飘飘》、《歌唱祖国》等经典红歌响彻整个会场。5支参赛队的演唱结束后，全场起立同唱《没有共产党就没有新中国》，在泉电人饱满、激昂的歌声演绎下，表达了对祖国的热爱和祝福。

三、全面落实国庆中秋维稳政治工作。

公司制定并启动了维稳政治工作方案，进一步强化领导，突出重点，明确任务，落实责任，确保公司各方面工作健康、稳定、有序地开展。一是加强思想政治工作，积极做好宣传、解释和疏导，确保职工队伍稳定。坚持职工思想动态定期分析，及时准确、全面把握职工思想脉搏；以第七个道德宣传日为契机，深入开展迎国庆、讲文明、树新风活动，充分利用《源泉报》、电子大屏幕等阵地，着力加强宣传舆论工作，大力宣传新中国成立60年来取得的巨大成就，深入开展群众性爱国主义教育等，营造团结向上的舆论氛围；深入开展党员模范示范岗和示范班组活动，发挥党员干部维护队伍稳定、政治安全的先锋模范作用、表率示范作用，在关键时刻冲在前面，战斗在一线。二是全面排查和化解影响队伍稳定和政治安全的各种问题及不利因素。重点围绕邪教、信访问题等可能影响队伍稳定、政治安全的敏感问题组织进行一次细致、全面的排查。并针对排查出来的问题和不利因素，及时妥善处理，全力化解。三是严防反宣传政治事件的发生。加强对宣传阵地、办公设备和网络的管理，落实责任人。四是认真做好重点对象的监控工作。加强对企业关键岗位工作人员的管理，组织开展有针对性的专题教育。

四、开展走访慰问老干部、老工人、老党员活动。

根据集团公司关于开展在中华人民共和国成立60周年之际走访慰问老干部、老工人、老党员活动的精神，公司党委高度重视，充分认识到国庆xx周年之际走访慰问老干部、老工人、老党员的重要性，把思想统一到集团公司的工作部署上来，

把行动统一到开展走访活动的要求上来，切实增强政治意识、大局意识，以高度负责的精神和求真务实的作风，迅速部署，做好国庆60周年走访慰问老干部、老工人、老党员活动。

活动期间，公司领导走访慰问了原公司总经理、党委书记(现华东分公司副巡视员)郑群星同志，并送上了节日的祝福。中秋将至，在闽南特有的中秋博饼活动中，也将郑群星同志邀请至泉州公司中秋博饼活动的晚宴现场，再一次让这位为泉州公司的前期筹备、基建、投产等工作做出了重大贡献的老领导，感受到了来自泉州公司大家庭的温暖及关心！

五、举办具有闽南特色风俗的中秋博饼活动。

一样的月光，不一样的中秋；一样的中秋月，不一样的月饼文化。公司工会分别于9月27、29日组织举办了两场中秋博饼及晚宴活动。大家围在一起博弈，看重的是的乐趣，是大家团圆共享的时刻。当欢声笑语从人们的心地飘出，各个眼底洋溢着快乐的微笑时，那种其乐融融的感觉总是特别温馨。