

# 最新学生动员会老师发言稿(精选6篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 学生动员会老师发言稿篇一

大家下午好！

从开校以来，我们在观望与期盼、调整与适应、焦虑与不安之中度过了一个多月时刻，不知不觉中这一个月时刻就悄悄溜走，此刻离三月份结束只有五天时刻，留给我们自学和复习的时刻已经不多，我们在这有限的时刻内如何高质量、高效率地完成中考总复习，这就是摆在我们全体师生面前的一个重要课题。

两千多年前，一位哲人立于河边，应对奔流不息的河水，想起逝去的时刻与事物，发出了千古流传的感叹：逝者如斯夫。

人生百年，几多春秋。向前看，仿佛时刻悠悠无边；猛回首，方知生命挥手一瞬间。

时刻是最平凡的，也是最珍重的。金钱买不到它，地位留不住它。“未觉池塘春草梦，阶前梧叶已秋声。”

这天不一样寻常，正因这天距离中考只有整整77天了；你们不一样寻常，正因你们将面临人生的第一次重要的选取；这次选取不一样寻常，正因这次选取将决定你是否能坐在重点中学的教室里学习，是否能顺利升学，甚至决定你能否进入象牙之塔，进而决定你将来的人生发展。

应对即将到来的中考，或许有的同学正在正因自己成绩不理

想而彷徨，或许有的同学会正因时刻的短暂而叹息，或许有的同学还不以为然逍遥的数着日子。但是同学们，你知不知道，你的父母正为你即将到来的中考心急如焚，我们的老师在承受着巨大的压力，其他学校的竞争者们在摩拳擦掌，跃跃欲试。

中考，容不得我们有一丝迟疑，中考，容不得我们有片刻停滞，中考，容不得我们有半点闪失！中考，我们务必胜利！

“机遇只垂青于那些有准备的人”。那么，就让我们在今后的77天内，秣马砺兵，用我们的信心和发奋创造奇迹！

中考是一场精力和智慧的赛跑，是一次超越，是一场战斗，务必充分讲求方法战术。

首先，重视它而不是畏惧它。有些同学到此刻还游离在中考之外，迟迟不能进入状态，这是最可怕的。初三值得重视，正因它好比是太上老君锤炼真金的三味真火，谁是英雄，谁是懦夫，经历过初三才最能见分晓。我坚信同学们是不会有在初三生活中败下阵来，咬紧牙关，脚踏实地，迎战中考，才会赢得中考。

同时，我还要个性告诫同学们的是：必须要有整体规划，要有大目标，也要有小目标；要有远期计划，也要有近期计划，包括每一天的计划，甚至每节课的计划。每一天给自己一个满足，给自己一个好情绪，明天就是艳阳天。

其次，自信成功却不盲目乐观。有人说：自信是驾驭理想的风帆。有些同学或许此刻成绩不够理想，就不思上进，浑浑噩噩，虚度时日。成绩一时不理想并不可怕，可怕的是丧失了信心，可怕的是没走上战场就倒了下来。只要把握这宝贵的77天，我们就足以能够创造奇迹！当然，对于有些成绩较好的同学，必须要做到戒骄戒躁，沉下心来，做起学问，做到更规范、更严谨、更刻苦，这样才能百尺竿头更进一步。

这天这次大会是我们学校迎战20\_\_年中考的动员大会，我们这次大会的主题是：让我们这天的拼搏成为明天最完美的回忆。正因，我们在座的每一个人要想生活得无怨无悔，就只有奋力拚搏；正因，只有我们拼搏过、发奋过，我们每一个人的人生才能无怨无悔。

再过77天，我们的同学们就要走上人生转折的战场了。三年的寒窗苦读，一千多个日日夜夜，所有的辛苦，所有的劳累，所有的付出，都将在6月12、13、14这三天来收获。

第三，考场就是战场，两强相遇勇者胜。同学们，我知道你们已经走过了很艰辛的路，可你们要应对的六月会更艰难。你们在未来的77天要应对众多的作业、考试，你们会因学习压力过大而烦乱，你们会因成绩提高不快而徘徊，甚至你们会因恐惧中考而想放下。因此，同学们，我忠告你们，没有比脚更长的路，没有比人更高的山。你们务必自信，自信和拼搏是命运的决定者。正因过去的发奋，你们已经积淀了必须的知识和潜质，只要勇敢冲刺，你们就能赢得胜利，赢得未来。你们要持续对学习的满腔热情，知识改变命运，奋斗决定未来。知识是走向人生成功的通行证。你们要持之以恒，奋发向前。中考的路确实很艰难，但孜孜不倦执着于学业你们就不会被失败和挫折击倒，你们就会一步步地向着自己的理想迈进！

77天，实在太短，但这是个无法改变的事实，但这有限的时刻会正因你的扎实和勤奋而变长，也会正因你无谓的叹息甚至尽情地玩耍而变得更短！各门功课都已经进入或即将进入总复习，只要抓住机遇，每个人都还有从头来过的机会，每年的中考也都不缺乏透过最后冲刺取得成功的先例！

也许你认为自己不够聪明，但无数成功的经验告诉我们，影响个人成功的因素有五个：第一位的是目标，第二位的是胸怀，第三位的是勇气，第四位的是坚持，第五位的才是聪明。

关于目标，中考在即，我期望在座的每位同学都能有一个明确的中考目标，并为之一鼓作气进行艰苦卓绝地发奋。说到目标，也许有同学会说那是好同学的事，我们反正不能都考上重点，谈什么目标不目标，其实不然，立志上重点高中的人，有相当一部分只能考普通高中，同样会有相当一批想上普通高中的人只能靠上自费，因此，在座的每位同学都务必有一个明确的升学目标，即使你做不到最好，在现有的基础上再上一个台阶是完全有可能的，就象马拉松比赛，经过冲刺从后一个方阵进入前一个方阵是完全有可能的，为此我期望在晨曦中多一些学习背诵的身影，在走廊上和教室里少一些疯狂打闹的现象！

说到胸怀，我们关键要有良好的心理素质，应对如山的学习任务和来自方方面面的压力，我们都要热情地拥抱它！调整心态把压力变成动力，到如今如果还存在不喜爱哪个老师、不喜爱哪个学科的心理，那就不仅仅是有害的而且是十分危险的。

说到勇气，我就想到兵书上的一句话：两军相遇勇者胜，两勇相遇智者胜，应对看得见的招生指标，我们多上一个别人就少上一个，别人多上一个我们就少上一个。

说到坚持，实质就是毅力的较量，俗话说有志者立长志、无志者常立志，这天动员会后全体同学持续一个周的旺盛斗志估计没问题，随着时刻的推移免不了会有人打退堂鼓，对此我想请同学们记住爱迪生的一句名言：“很多生活中的失败，是人们没有认识到，当他们放下发奋时，距离成功是多么的近！”

综上所述，我代表学校对在座同学提出以下具体要求：

- 1、提高课堂效率，合理利用课余时刻狠抓自己的薄弱学科。上课要集中注意力，认真上好每一堂复习课，已经搞清楚的问题，在老师讲解时同学们能够钻研后面的资料，不好浪费

有限的时刻。同学们要在老师的帮忙和指导下，科学地安排好自己的自学时刻。此刻年级上出台了一个早晚自习自学指导意见，同学们必须要按照意见去一步步落实。白天的正课要在老师的指导下认真上课，早晚自习时刻要用来查漏补缺，要保证每个主要学科每一天都有规定的时刻自学。

2、务必制定明确的升学目标，一鼓作气的发奋直到中考结束。每位同学要把自己的奋斗制作成小卡片张贴在自己的课桌上，随时提醒自己向目标奋进。

3、制定出切实可行的、个性是适合自己的学习计划。“丰产要丰收，颗粒要归仓”，要适时整理自己的学科资料，做到规范、好用。

4、学习上的疑问，问老师、问同学一道题不好超过5分钟，自己钻研一道题不好超过10分钟，要讲究覆盖面和效率。“平时讲会不讲对，考试讲对不讲会”

5、不好盲目延长学习时刻，构成自己较为固定的生物钟，切忌简单横向比较，从而造成家庭成员关联紧张或者心理压力太大。对自己要有一个正确的定位。

6、突出主科意识，抓住矛盾的主要方面。主要学科考分高，属于基础学科或工具学科，在今后的工作和实践当中用得最多，因此必须要在自己的头脑中牢固树立主科意识。除时刻上保证外，还要注意不懂就问。几千年前的大教育家孔子就总结了这样一句话：敏而好学，不耻下问。我们的同学此刻是“怕问”而不是“好问”。因此我们每一个立志考上高中的同学，必须要做到不耻下问。

7、劳逸结合，合理利用课外活动时刻。要想取得事业成功，仅靠死拼硬整是不科学的，效果也是不好的。因此我们还要学会调剂自己的休息时刻，做到劳逸结合。我们要在完成了当天的学习任务基础上，到室外参加必要的体育锻炼，必须

要保证足够的睡眠时刻。有句话是这样说的：睡眠是最好的休息，我期望同学们牢牢记住。每一天的晚寝和午休时刻，同学们必须要按照学校的作息时刻，按时认真的休息，不好在寝室内搞一些违反校纪班规的事情，这样你就会有充足和旺盛的精力投入到紧张的学习之中。

8、科学安排自己的生活，补充足够的营养。我们要在节约的基础上，把家长拿给自己的零花钱，合理地用来补充自己的营养。我们都知道一点，身体是革命的本钱，没有好的身体你将会一事无成。

老师们，同学们，中考是一场没有硝烟的战争，这是我们人生十字路口面临的第一次重要选取，我们必须发扬：“掉皮掉肉不掉队，再苦再累也无悔”的精神，让我们这天的拼搏成为明天最完美的回忆。祝全体教师工作顺利，健康每一天，快乐每一天。祝全体同学学有所成，前程似锦！

## 学生动员会老师发言稿篇二

尊敬的各位领导，各位教师，亲爱的同学们：

大家好！

在这个晴空万里的日子里，我们迎来了20xx年中考百日冲刺誓师大会。今日学校召开“中考百日冲刺誓师大会”，就是给我们的奔跑助一把力，就是给我们的冲刺呐一声喊，就是喊出我们打好中考这一仗的战前誓言。

100天的奋斗是为了小升初的马到成功。播撒了梦想的种子，就需要用汗水去浇灌它。

100天的时间太短，那些充满朝气，胸怀梦想的同学会这么讲，他们将更加奋发努力，分秒必争。他们相信，奇迹总是由强者创造的，一分耕耘，总有一分收获。

风，从水面走过，留下粼粼波纹；阳光，从云中穿过，留下丝丝温暖；岁月，从树林走过，留下圈圈年轮。同学们，我们从时代的舞台走过，留下什么呢？我们留下的是我们人生道路上一次全力以赴的拼搏身影。

同学们！距离我们期盼的初中仅有100天了，初中梦，是人生梦的起点，没有经历过初中的人生是有缺憾的人生。为了这个梦想，我们披星戴月，寒暑不停，我们阅读过能够擦成山的书籍，做完了满天飞的试卷；我们有过成绩一步一步上升的喜悦，也曾有过成绩下滑的泪水。

同学们，小升初将翻开你生命中崭新的一页，它会让你的梦想绚丽如画，让你的前程灿烂如星，让你的生命完美如歌，而这一切的可能仅有两个字能实现，那就是“拼搏”。

珍惜100天，让飞翔的梦在六月张开翅膀；

奋斗100天，让雄心智慧在六月发出光芒；

拼搏100天，让父母恩师在六月畅想期望；

我们有决心苦战百天，逐鹿考场；

我们有信心笑傲六月，决胜考场。

100天，在历史的长河中如沧海一粟，而我们经过最终100天的努力，能够让我们走出穷乡僻壤，飞向高一级学府。

100天之后的六月二十八号，我们将以最佳的精神状态迎接小升初，把最优异的成绩献给三实小！

多谢，我的发言完毕。

# 学生动员会老师发言稿篇三

同志们：

今天，召开公司20xx年施工生产动员大会，目的是深入贯彻公司一届四次职代会精神，分析全年的生产形势，明确工作重点，安排部署各项施工生产任务。面对难得的机遇和紧迫的生产形势，我们要明确任务，振奋精神，鼓足干劲，高标准、高水平、高起点组织施工，全面掀起生产高潮，确保全年生产任务的顺利完成。

## 一、认清形势，再鼓干劲，迅速掀起施工生产高潮

当前，公司生产已经全面展开，生产形势与往年相比有三个特点。一是起步好，内部活源落实较饱满。从目前活源落实的情况看，内部落实了1.98亿元，完成计划的80%，距离2.5亿元目标，仅有5000多万元的缺口。在保证2.5亿元目标不动摇的基础上，我们要坚定不移地向奋斗目标2.8亿元努力，力争实现突破。下一步，管理局、油田公司的生产计划要陆续下达，各单位要按照划分的地域市场和目标市场，坚定信心，加强跟踪，继续加大开发力度，争取实现全年内部市场开发目标2.8亿元。二是内部项目布局较好，且意义重大。截至目前，油田内部共有16个项目，工程造价1.98亿元。分别是局内工程7250万元，油田公司及采油厂工程5850万元，市政工程6700万元。可以看出，油田公司市场份额稳中有升，市政工程与往年相比，有大幅度增加，由过去单一的局内工程向油田公司、市政工程逐步过渡，公司内部市场布局趋于合理。而且重点工程、民心工程、形象工程数量较多。油田公司的项目是我们实现滚动开发的基础工程；市政市场的萨大路、157跨线桥等项目，市政府高度重视，定期听汇报，进行大检查，是公司第一次较大规模进入的形象工程；局内的小区改造工程，局领导重视，市民瞩目，更是我们在建设集团内部争排头，当先锋，展现我们专业队伍实力的形象工程。三是工作量高度集中，工期紧张。今年，公司确定了9亿元的指



导性目标收入，从目前落实的工作量看，公司内外部共有25个项目，已落实工作量达7亿元，其中23个项目要求当年施工当年完工，有效工期仅为150天，人员、设备的调配和使用异常紧张。部分工程还存在着计划下达晚、图纸到位晚、开工时间晚；资金不到位；受征地、动迁、土源等多方面的制约，迟迟不能按期开工。在保证合同工期的同时，我们要制定内控工期，为下步承担揽到新活源，创造有利条件，做好充分的准备。

结合“打造优势年”活动，就当前的生产而言，我们要着力打造公司的生产优势，即“快速保质高效有序”。各级干部，一定要认清形势，认真分析现状，坚定信心，迅速打开工作局面。二、四、六主体施工单位，要统筹安排，合理组织，超前准备，树立公司专业队伍的良好形象，持续扩大内部市场占有率。一、三、五、七、八专业项目经理部，尤其是施工公司重点项目的单位，要凝聚人心、总结经验、提高标准、合理组织，争取施工管理水平再上一个新台阶。公司上下要珍惜公司的大好形势，充分利用当前施工的黄金季节，明确任务，再鼓干劲，奋发大干，在全公司范围内，迅速掀起施工生产高潮。

## 二、科学组织，周密安排，施工生产扎实有序

为全面完成公司的生产任务，在生产组织上必须采取有力措施，重点做好以下四方面工作：

首先，超前做好施工准备工作。当前，部分项目的前期工作相对滞后，各单位主要领导要引起足够重视，投入精力，立即组织人员，抓紧开展前期的人员、设备以及材料进场工作，做到“三个超前”。即技术准备要超前。在工程正式开工前，要做好技术交底、图纸会审、恢复定线、施工组织设计等技术方面的准备工作，为开工创造条件。组织准备要超前。要提前完善项目管理组织，健全各项管理制度，形成网络。同时要对每个保障体系进行责任落实，明确分工，做到项项工

作有人抓，人人肩上有指标。生产准备要超前。在人员方面，要配齐配全施工中所需的管理、技术、操作人员，做好这些人员的上岗培训工作，提高施工人员的业务水平和整体素质。在设备方面，设备管理单位要做好设备的检修保养工作，保证设备的完好，随时能够使用。在材料方面，各项目部要根据工期安排做好材料进场的总体计划，物资管理部要千方百计给予保障，确保材料到位。两级机关要做出表率，工作要有超前意识，尤其是公司生产协调部、物资管理部、安全环保部、人力资源部、技术质量部等部门，要深入工地，在检查、指导上下功夫，主动为施工单位解决实际问题。

其次，科学合理的组织施工生产。科学高效的施工组织是我们完成生产任务，树立公司品牌，不断扩大市场份额的有效途径。对当前施工组织工作，提出以下三点要求：一是要组织生产会战，迅速打开工作局面。各单位要通过组织会战和开展劳动竞赛等方式，号召职工发扬攻坚啃硬、顽强拼搏的优良作风，抢晴天、战雨天，打破常规，加班加点，以只争朝夕的精神，连续奋战，迅速打开工作局面。要倒排工期、周密安排、科学组织、提高效率，减少因工序重叠、交叉而造成的窝工和浪费，保证工程按期推进。已开工的项目要速战速决，不能搞持久战，宁可提前完工等活干，也要按照公司规定的时间完工，为后续活源的施工做好时间储备。二是要严肃计划，保证工期。各单位要强化施工计划的严肃性，计划编制要充分体现科学性，要有长、短期计划，保证进度，个别项目要考虑到平行施工问题，做好工序衔接。公司生产计划一旦下达，不得随意变更，必须执行，生产协调部要加大监督检查力度，对完成情况要严格按公司有关规定进行考核。三是要整体协调，扎实推进。公司生产指挥系统要发扬“严、细、准、狠、快”的作风，靠前指挥、超前组织。今年，生产组织的关键是抓效率、抓协调、抓配合、抓效果，坚决不允许出现拖着不办、应付了事的现象。以龙北小区改造、157跨线桥、萨大路红岗段、萨大路转盘和即将开工的西苑路为重点的施工项目，要树立大兵团作战思想，公司要统一协调，整体调配，集中力量打歼灭战。各单位要从大局出

发，服从安排，快速反应，围绕质量、工期、效益、文明施工，加强组织，充分发挥公司整体协调功能。

第三，施工现场做到井然有序。针对公司今年形象工程、民心工程、重点工程多的特点，公司上下要提高认识，样板起步，统一标准。所有项目从施工暂设、现场管理、安全设施都要高标准，严要求。在公司内部，我们要清醒认识到，文明施工，样板起步不是做做样子，而是要成为一项经常性的制度来管理，每一项工程，都是一个标准，一个水平，一个评价。施工现场标识由公司层面进行统一把关，大庆内部到指定地点制作。特别是处于重要位置的157跨线桥、龙北小区改造等项目，在现场管理上更要高标准，充分体现公司的形象和专业队伍的水平，为公司落实后续活源积蓄施工力量。月底，公司将组织全面的施工大检查，对各项目的暂设、进度、文明施工、项目核算、内业、安全、生活管理等综合情况进行评价，并通报结果。鼓励先进，鞭策落后，推进公司整体生产管理水平的提高。

安全生产是生产管理的一项重要内容，尤其是面对项目分散，采取新工艺，且地处繁华路段，安全隐患较多的工程，要按照“安全生产基础年”活动的要求，加强基础工作建设，采取有效手段，严格安全管理，做到“三严”。一是严格要求。各级干部要严格要求自己，起到表率作用，并对本单位、本部门的安全目标负责。尤其是中层干部，项目经理(中队长)、副经理长期在施工一线，是安全生产的负责人，是安全措施的落实者，在组织生产大干的同时，要切记注意安全，加强安全管理。对于小区改造和地处闹市区的项目，施工现场安全标识要明显，对存在的隐患部位进行封闭，做好安全警示。二是严密监控。安全环保部hse监督站要担负起安全宏观管理的责任，加大基层单位、项目经理部、车辆设备管理单位的工作力度。三是严肃纪律。坚持安全从严要求、从严惩治的原则，实行四个挂钩，同本单位干部选拔任用挂钩，同各类先进的评比挂钩，同本单位月奖金、年终兑现挂钩，同安全评比结果挂钩。对那些思想上不重视，责任、措施不落实，

致使出现安全事故的单位和个人，坚决按规定予以严厉追究，决不姑息迁就。

第四，施工质量要精益求精。培育品牌形象，长期占领市场，工程质量至关重要。在外部，我们施工的京福、长琿、盐通项目基本是高等级大项目，建筑行业实行质量终身负责制，承担施工了这个项目，不仅仅要保证竣工时的工程质量，更要对工程质量终身负责。一旦出现问题，个人和单位都要承担相应的责任。在大庆内部，作为有着多年施工经验的专业化队伍，我们更要把质量放在第一位。尤其是重点工程，要精雕细刻，创造精品。要加倍珍惜，认真对待我们已经到手的工程，将其视为公司的形象工程、信誉工程；坚持样板起步，好字当头，自觉从严；努力做到一般工程和重点工程一样精细，隐蔽工程和地面工程一样精心，附属工程和主体工程一样精致；对工程建设的每一个阶段、每一个环节、每一道工序都要加强管理，严格把关；对所承揽的项目进行全方位全过程的跟踪管理；坚决杜绝为了赶进度、完成任务而忽视工程质量问题。凡今年工程中出现施工质量不合格，偷工减料等问题，一经发现，按照公司相关制度，对责任人严肃处理。

要正确处理好质量与效益的关系，通过细化内部管理，降低成本提高效益，而不能偷工减料，用质量做代价获取短期效益。要树立施工生产围绕效益干、创收节约并重的经营意识，严格控制成本。要合理投入，按定额施工。该省的一定要省下来，不该浪费的一分也不能浪费，从项目经理到每个职工，脑子里都要牢牢地绷紧效益这根筋，决不允许大手大脚、铺张浪费、先干后算的老毛病、坏作风继续存在下去，坚持合理投入，最大限度地降低成本。各单位要通过加强项目管理，强化核算手段，制定挖潜措施等办法，保证项目盈利，坚决消灭亏损项目。

三、明确目标，狠抓落实，确保公司生产任务的圆满完成

目标确定后，落实是关键。当前，公司全年生产目标已经明

确，重在落实。针对公司生产形势和项目特点，下一步，我们重点从四个方面抓好落实。

一是从领导干部上抓落实。20xx年，生产任务非常艰巨，首先要加强领导，明确分工。公司层面，在实行公司领导承包基层单位的同时，对重点工程项目，进行承包负责制。基层层面，各单位内部要明确分工，加强协作，确定工作重点。公司将实行跟踪问效制，对生产进度缓慢、工程质量有问题、现场文明施工不到位等情况，明确责任人，限期整改，及时跟踪，真正落实效果，以此促进领导干部的责任心，扎实推进工作。

二是从市场开发上抓落实。在施工生产全面展开，市场开发取得了一定成果的同时，对市场开发工作，我们不能有丝毫的懈怠，应该继续把市场开发工作做为当前的重中之重。尤其是后期，管理局、油田公司的项目将陆续进行招标，各单位要调整思路，开动脑筋，研究办法，密切跟踪，加强联络，充分利用各种资源，争取内部市场开发工作再上一个新台阶。尤其对于公司确定的市场开发意向活源，要积极行动，跟踪到位，确保早日落实到位。

三是从协调关系上抓落实。今年的生产形势，要求我们必须集中力量，加强协调，保证质量，体现队伍的整体优势。公司层面成立油田内部工程前线指挥部，形成统一、权威的生产指挥系统，切实提高效率，确保政令畅通。重点处理好“三个关系”。处理好内外部之间的合作关系。内部市场是公司生存的基础，外部是公司发展的车头，拉动公司整体进步。要认清二者之间的关系，只有形成优势互补，协调发展，公司才能加大步伐快速前进，实现预期目标。内部要理解外部，全力以赴支持外部，做外拓市场的坚强后盾。处理好主辅单位之间的配合关系。今年公司对设备、车辆的台班价格进行了大幅度的政策性调整，各单位要以公司整体利益为重，尽量使用公司内部设备。主体施工单位与辅助配合单位，要树立一盘棋思想，增强大局意识、整体意识和合力意

识，共同围绕公司的总体目标开展工作，做好协调配合。服务保障单位要进一步加强内部管理，带好队伍，坚定不移降低成本，进一步提高服务质量，最大限度地发挥设备潜力。处理好机关与基层之间的协调关系。在施工季节，机关工作重点要向生产转移。公司机关要对基层提供及时的服务，尤其对项目所需办理的各项生产急需工作，按照限时办结制、首问负责制的要求，千方百计想办法，及时办理，提高工作效率，保证施工生产的顺利进行。

四是从监督检查上抓落实。在生产全面展开后，公司将采取切实措施，成立督查小组，深入施工现场，对施工中的技术、质量、进度、安全、现场文明施工等情况进行全方位、全过程的跟踪检查，并根据施工进展情况对所有工程项目进行检查评比，对速度快、质量好的项目进行通报表扬，对因进度缓慢拖了公司后腿的将给予严肃批评，并予以曝光。今年，公司将对施工组织差、现场混乱、质量标准不高、进度缓慢、造成严重不良社会影响的项目，将采取警告、红牌更换等办法，直至清退，不再重新安排任务。

同志们，今年的施工生产已经全面展开。希望广大干部职工要认真贯彻公司一届四次职代会精神，按照施工生产动员大会的要求，以破釜沉舟、背水一战的勇气与魄力，以高度的责任感，扎实的作风，饱满的热情，坚定信心，克服困难，顽强拼搏，为圆满完成今年的各项任务而共同努力奋斗！

谢谢大家。

## 学生动员会老师发言稿篇四

列位兄弟姐妹、列位同仁，人人晚上好！

值此中华民族传统节日——春节将要来临之际，我们欢聚一堂，辞旧迎新，共庆新春佳节。此时此刻，我们人人情绪与友谊融会，感伤与希望交织，在这喜庆喜悦、春欢人笑的幸

福时刻，我代表董事会，向列位同仁致以最高尚的敬意，对你们在已往一年里的辛勤劳动致以最衷心的感谢！谢谢人人已往一年的辛勤事情！

已往的一年，我们海琼超市同仁个个激情做事，大气做人。我们的公司能在稳步中生计、生长，实现销售 万元，杀青总公司分配义务的 %，缔造净利润 万元，杀青总公司分配义务的 %。这些成就的取得与列位同仁配合奋战，起劲拼搏是密切相关的，在此我再次代表董事会谢谢人人，回首一年来，我们做了如下事情：

1、已往的一年，成就来之不易，提高凝聚汗水。五一商圈竞争加锯，但我们海琼人努力面临，起劲调整，天真应对，在新增步步高超市的情况下，销售稳步。销售发动大会发言稿。

2、为了加倍顺应市场需求，连系自身现实，海琼超市于20xx年xx月23日举行卖场结构调整完毕，组织浩荡的升级开业，取得了优越的促进销售的效果，到达了总公司调整后的预期目的。

3、努力配合总公司对门店的组织架构举行调整，使得门店机制进一步完善。

4、凭据销售事情需要，完成了门店之间职员调动、绩效考核方案的统一事情。

5、统一标准，提高员工、治理职员的福利待遇，想方设法的为职工谋利益，象最近公司公布的员工筹资方案，就是给我们员工的福利回报，我们海琼超市同仁努力响应，基本完成了公司分配的目的义务，在此提出表彰，谢谢人人明白支持公司。

今天，我可以自豪地说，海琼超市是好样的，是我们总公司生长壮大的灵魂，不愧是一支顾大局、会做事、干大事的队

伍，不愧是我们海琼生长与提高的铮铮脊梁。我为自己能成为你们的领路人而自满，为你们能对海琼超市多年来的鼎力支持而感谢，我衷心地谢谢人人，谢谢列位同仁！

新春伊始，万物更新。“一年之计在于春”，我们从事商业谋划事情也不破例，春节是我们销售的黄金时期，春节这一仗，我要求和希望人人只能乐成；今天在这里，我向公司全体同仁发出总发动，让我们齐心协力，所有部门都绑在一起，拧成一股绳，战胜一切难题，圆满完成总公司分配我们海琼超市的春节销售义务840万元，毛利义务138万元的目的。

大鹏一日同风起，青云直上九万里。数风流人物，还看海琼人！

回望已往，我们颇有收获；展望未来，我们任重道远，新的一年又在我们的期待中走来□20xx年是公司的稳步生长年、规范年、也是销售提升年。又是我们海琼超市顺势而为、协调生长之年。总公司即将下达20xx年各门店的目的义务，我希望全体同仁要高扬“海琼同心、共创绚烂”的主旋律，以“打造百年企业”为主题，以飞跃生长为主导，以打好基础为主线，以装满每个员工口袋为主调。让我们每一位海琼人腾飞生长，让我们每个海琼家庭都幸福美满。

我最亲爱的兄弟姐妹们，天地更岁，人世皆春。祝愿人人在新的一年里：万事顺心，蛇年大吉，身体健康，合家欢乐！谢谢！

## 学生动员会老师发言稿篇五

同学们：

首先我代表文化传播系班子和全体老师，向大家顺利完成学业，走向实习就业的征程表示热烈的祝贺！



同学们，本周大家就要进行最后的学期结业考试，从下周起，我们的校外实习活动就要开始了，同学们就要奔赴各自的实习岗位去检验自己在校学习的知识，去亲身体会社会对人才的要求到底是什么样的标准，去感受自己到底有什么样的差距。此次实习时间为期四个月，意义重大，这是我们第一次真正的走进商业企业，以一名员工的身份从事相应的工作，其间有一些问题需要给大家讲一讲，今天我主要讲以下几个问题：

## 一、关于实习实训的重要意义

实习实训是教学环节的重要内容，是大家走上社会的最后一程，具有非常重要的意义。

首先，是检验与完善教育教学成果的需要。高校是培养人的地方，我们就像是一个工厂，一个专门培养各类合格人才的工厂，高校的产品是一个特殊的产品，就是合格的毕业生，我们的产品是不是合格，是不是合乎用户的需要，这是检验我们教学管理等各项工作的最终标准。如果大家实习中不适应，用人单位不满意，就如同工厂产品不对路一样，那也就是我们的失败。因此，大家现在叫实习，而不是就业，其中就蕴含着不断检查不断修正的意思，就是要把大家放在真实的工作环境中，让大家自我检测，自我完善，反馈信息，从而完善自我，完善教学。

其次，是大家就业的需要。同学们都知道，目前的国内外形势发生了很大的变化，全球经济形势都处于下滑和迟滞的状态，另外也受到政治经济环境的影响，比如国内矛盾如物价上涨、社会公平等问题的加剧，美日菲印越等国对我们的围堵，东伊运等叛国分裂少，最终影响到你们的就业。如果谁拥有了更加精深的专业知识和熟练的专业技术，谁就会在就业上多了几分胜算。特别是郑州，号称屌丝之城，收入低而生活成本高，能否顺利就业，并高质量就业，那么实习实训正是锻炼自己专业技术的大好时候，通过实习，大家可以了

解社会，检验自己，查漏补缺，更快进步，在完善自己的同时为社会所认可，为用人单位所青睐。所以每位同学不可等闲视之，应全力以赴。

## 二、关于实习的几点要求

1、要守时。时间观念是衡量一个人素质的重要标尺。不论是企业单位还是事业单位，对上下班的时间都有严格要求。我们不能因为是处在实习阶段，就放松对自己的要求，决不可松松垮垮，迟到早退，更不允许不经单位批准就随便旷工。如果出现这个现象。

### 2、要注意安全

#### (一)注意交通安全

郑州现在出名的堵城，其它一些大城市也不同程度的存在这种现象，而很多同学并不在实习单位或者附近居住，因此同学们一定要注意交通安全。

1、开自备车的同学务必要遵守交通规则；

2、行人过马路一定要走斑马线；(现在好多同学在过马路是就是不走斑马线，觉得大家都不走，我为何要走，这是非常危险的事，这是生命线，尤其是工业区、新区，人员复杂，交通意识淡薄，素质不高，就容易出问题，要坚决杜绝凑够一搓就走的中国式过马路，更不能翻越护栏。)

3、骑自行车或电动车一定要在非机动车道上行驶；(郑州是大堵城，电动车成了最快捷的交通工具。很多同学都是以自行车或电动车为交通工具，这就更要注意，按照交通规则执行)

4、若遇出差坐飞机、汽车、火车、轮船等交通工具都要乘坐正规单位的交通工具，不要坐非法的“摩的”、“黑车”等。

## 二、人身和财产安全

1、保管好自己的各类证件和银行卡，身份证不要和银行卡放在一起，若遗失马上挂失；

3、协助实习单位做好防盗工作；(比如一个人在办公室，离开时没有人要上锁，外出税务或银行办事，也要注意资料和钱物的保管等)

4、不要轻信陌生人，不要轻信来路不明的电话，保持高度警惕，不要轻信陌生人，严防上当受骗；不要轻信同学、朋友介绍好工作的谎言，以免误入传销等非法组织，上当受骗；高度警惕一些诈骗信息。如遇到学生家长收到“某某同学出了车祸或生病，马上寄几万元钱来某医院帐上”诸如此类的信息，我们如何防范?为此，在实习出发前，首先要把你的辅导员老师的电话告诉家长，在收到此类信息时，请自己的家长打老师电话核实。只要涉及要你汇款的90%是骗的，若一定要汇款的请务必事先用电话沟通确认好方可，如遇电话不通不要汇款。

5、若住在实习单位晚上不得单独外出，如有急事需结伴外出；

6、若遇紧急情况要第一时间报警，尽可能不要与人发生冲突；(现在有一些同学说话真是个大问题，从礼貌上看，最起码的尊重也不会。

7、要自尊自爱，同学们，我在这里讲这个问题，主要是针对我系女生较多的实际，想提醒同学们，社会是复杂的，我们同学尚未真正走上社会，对社会的复杂性缺乏了解，切不可被物质利诱迷惑了眼睛，从而做出有损个人和学校形象的事。

同学们，毕业实习是大家走出校门走上工作岗位的第一站，是对大家三年学习的检验和提升，更是大家离开学校前的最

最后一课!我相信大家一定会象在校学习、生活时一样表现出色,也殷切地期望你们好好珍惜实习机会,要吃苦耐劳,不怕困难,会把握机会,敢迎接挑战,发自内心的热爱生活,用感恩的心关爱他人,为社会、为他人多做有益之事;规划好自己的人生,走好每一步,用青春和汗水谱写新的篇章。

最后,祝同学们实习顺利!学有所成!圆满完成自己的实习任务。提前祝大家感恩节快乐!

## 学生动员会老师发言稿篇六

尊敬的各位领导,各位同事:

大家好!

今天,我代表新百广场3000多名员工,站在这里表达我们誓夺店庆胜利的决心,相信我们新百所有员工和我一样,此时此刻心情非常激动。做为主人、做为生日的主角,我们时刻准备好以优质的服务、货真价实的商品来迎接我们的顾客和亲朋好友,我们满怀激情、信心百倍!我相信通过大家的努力,我们能够把新百店庆打造成“标志性的节日品牌”我们的决心是:

一、勇于挑战自我,力争销售新高。

现在军令状已下达,战号已吹响,作为我们员工决心抢困难、挑重担,在去年店庆创历史水平基础上,力争再增长20%以上,为了实现这一目标,我们要将销售任务分解到每天、每个时段、每个小时,为了实现销售任务的完成,我们决心:加快步伐,多跑仓;勤于介绍,促成交;及时补货,保销售,全力以赴为店庆,在比学赶帮超的劳动竞赛中争当销售状元。

二、发扬不怕吃苦和连续作战的精神,确保店庆成功。

今年店庆历时17天，其中有10个夜场。十来个夜场，需要我们付出的不仅是时间，因此，我们决心舍小家、顾大家，舍自己顾大局，做到再苦再累，脸上也要有微笑；时间再长，为顾客跑仓的速度不能慢；口再干，为顾客介绍的内容也不能减，我们决心以红军不怕远征难的精神，去创造店庆销售新纪录。

### 三、让真诚服务在店庆中发扬光大。

我们每个员工都代表着公司的形象，我们的言行与企业的美誉度紧紧相连，我们的服务、销售相辅相成，因此，我们决心做到：微笑多一点，嘴巴甜一点，行动快一点；在销售中做到介绍活动内容到位，介绍保养方法到位，介绍商品搭配到位，落实承诺到位。把握店庆特点，在服务技巧上做到接一、带二、照顾三；在处理售后上做到首问负责制和退与卖一样热情。

员工朋友们，虽然店庆很忙，但我们要统筹兼顾，在竞争中，不仅要争当销售状元，还要争当服务标兵、卫生先进、陈列典范。通过店庆的洗礼，让我们的综合素质都有一个新的升华，让我们为新百的辉煌明天奉献出自己的一份信心、一份智慧、一份力量！大家有没有决心！

谢谢大家！