

2023年财务经理年终会议发言(大全5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

财务经理年终会议发言篇一

尊敬的各位来宾、各位同仁：

大家晚上好！

非常高兴又一次在这团圆、喜庆和开心的场合当中与大家欢聚一堂，共贺新春。时间过得飞快，我们已悄然告别了成绩斐然的2015年，迎来了充满希望的2015年。过去的一年，是公司发展历史最令人鼓舞、令人振奋的一年，也是我们在座各位创造历史、书写历史的一年。公司取得所有的成绩都凝聚着在座各位员工的心血和汗水，是全体员工同心协力、无私奉献、团结拼搏的成果。在这里我要感谢大家一年来的辛勤付出和努力，感谢大家的支持。

明阳天下会议服务公司 客户提供多方面、多渠道的服务，通过各部门全力合作，稳步实现共赢。逐步成为真正的集团公司。

公司要持续发展，需要我们每个人每天每月每年兢兢业业，同心同德，创新进取。对于每位员工，我主要强调三方面的内容，希望大家能够凝聚力量，全力以赴，共铸我们辉煌的未来。

一、联袂发展，合作双赢。

对于我们来说真正的赢是双赢，这里包括三层意思：1. 公司与客户的双赢，即通过实现顾客的价值来实现公司的利益。2. 公司与员工的双赢，通过建立行之有效的人才培养体系，推动公司的发展。通过每一位员工的努力，凝聚团队的力量，保证日常各项工作的顺利开展，从而更好的推动公司的发展历程。同时，公司将在2015年着力企业文化的建设，把环祥集团的文化理念，与发展战略相结合，促使企业理念真正落实到企业的经营与管理之中。3. 公司与社会的双赢，通过投身社会公益事业，提供就业机会，树立环祥集团良好的社会形象，为社会的发展做贡献。

二、和衷共济，携手共赢。

“天时地利不如人和”，只有同事之间的关系融洽相处，我们工作起来才会更舒心，每天才会过得更有意义。“当工作是一种乐趣时，生活是一种享受；而当工作是一项义务时，生活就成为苦役”，同事之间若有良好的关系，将有利于大家的工作和生活。

三、做人之本，成事之基。

明阳天下会议服务公司 我们常说“做事先做人”，它就是指要成就一番事业，首先要有好的品德。的确，学会做人是成事之道，“得人心者得天下”，人品人格是谋事之基，一个人若要成功，首要问题就是学会做人。“善待别人，就是善待我们自己”，懂得尊重别人，懂得互谅互让，懂得爱护集体，懂得勤奋努力。每一个人生活在现实社会中，都渴望着成功，而且很多有志之士为了心中的梦想，付出了很多，然而得到的却很少，这无疑对做人做事提出来更高的要求。每一个成功的人背后都有着责任的身影，责任可以使人坚强，责任可以激发潜能，在一定程度上，责任承载着能力。一个充满责任感的人，才有机会充分展现自己的能力，才能争取到更多的机会，才能更好地走向成功。在这个世界上，有才华的人很多，但是既有才华又有责任感的人却不多，只有拥

有责任与才华，才能更好地立足于社会。2016，我期待xx集团因为有你而自豪！

“携手共赢，共创美好的未来”。我相信，有在座各位员工的信心和努力，有大家团结协助、不断创新的团队精神，必将开启环祥集团新的发展篇章，使公司取得更加辉煌的业绩，相信我们在座的各位，也能够收获更多的成功和幸福！最后，值此新春佳节来临之际，我也代表公司向全体员工拜个早年，祝大家在新的一年里工作顺利！身体健康！阖家幸福！

谢谢各位。

各公司同事、各位同仁们：

律回春晖渐，万象始更新。在2015年新春即将到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以衷心的感谢及新年的祝贺！回顾即将过去的2015年，三实公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势，三实公司依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是九到12月，短信销售量出现一月就是单人10万的佳绩，这是全体三实公司员工共同努力的成果。同时，公司在“体制加人制”的管理方针下，整体管理水平显著提高并将日渐成熟。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为三实所付出的辛勤与努力。

量，突破销售瓶颈，争取在市场份额上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对三实人充满了信心！

公司管理方面，我们要持续认真贯彻并落实“体制加人制”

的管理方针，即一定要实现岗前技能培训的目标、实现细节化管理的目标、实现责任制度建立的目标和致力提高工作效率、致力提高员工收入待遇。努力以市场需求为导向，全力以赴抓好产品的完善、销售及售后服务工作，并力争将2015年公司引进的新产品在2015年运作成公司新的主打产品，成为公司新的盈利创收点。

同时，我们还要尽力营造企业管理文化。我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

总之，我相信2015年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下，一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出移动信息营销的新篇章！

最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快！马上有钱。

谢谢！

财务经理年终会议发言篇二

尊敬的各位嘉宾、各位朋友、亲爱的各位科比特家属以及科比特全体同仁们：

大家下午好！

今天是一个欢庆的日子、热闹的日子、更是一个喜气洋洋的日子！我们齐聚一堂，召开科比特20xx年年终总结大会暨颁奖典礼！首先，我谨代表科比特全体股东，向今天到场的各位家人朋友们表示热烈的欢迎！向你们一直以来给予科比特的关心、帮助、支持和鼓励，致以衷心的感谢！值此新春佳

节来临之际，我也代表公司，提前给在座各位拜个早年：祝大家新年快乐，马年大吉！

20xx年是科比特品牌创建第十年，也是科比特不平凡的一年。这一年，我们科比特人团结一致、奋力拼搏、大家都觉得特别忙、特别累，确实是这样！也正是因为这样，我们20xx年，才收获了如此可喜的成绩！可谓硕果累累！下面，我将对20xx年，公司各方面所取得的成绩，向大家做个总结汇报：

20xx年公司定下的短期目标：三年做到5000万，五年做到1个亿，十年内完成公司上市□20xx年公司整体业绩达到了5800万元，圆满完成了三年内的预期目标□20xx年4月26日公司召开了市场工作激励会议，在会上，我与各业务精英签订了激励责任状，在该政策的鼓励下：

防雷市场部：目标业绩1500万元，实际完成1961万元。

新能源市场部：目标业绩3000万元，实际完成3526万元。

在激励政策的号召下，市场完成业绩超出预期目标近1000万元！

新能源总业绩□20xx年完成1700万元□20xx年完成3500万元，增长率100%。这是非常可喜的成绩！

20xx年，在生产人员仅增加10%的前提下，整体生产总值将近翻了一个翻。在产量激增的情况下，虽然产品品质出现过一些小问题，但整体仍然保持着较高的品质水平，这是非常不容易的。这与我们主管防雷和新能源两部分的彭总、谭总的辛苦是分不开的□20xx年，他们的压力特别大的，产品需求量那么大，产能远远满足不了市场需求，经常性的加班、赶货，忙不过来。产品出货多，自然问题暴露得也比往年要多一些，

他们要及时解决问题，要不断地加强和改进产品品质，确保我们市场前方不出现缺口□20xx年，能够把产品生产和品质保持得基本稳定，也多亏了他们！再次对彭总和谭总说一声：你们辛苦了！谢谢你们！

20xx年，公司投入资金和技术力量，全力开发光伏组件清洗车设备，目前样机已经基本成型。短短十个月时间里，从项目的可行性研究、论证，到项目技术方案讨论定稿、样机成型，历时短，成果显著。该项新技术的开发也将为我们明年的市场带来新的发展机遇。这个新项目的开发，从头到尾，都是我们的刘总工独挑大梁，默默付出，毫无怨言，真的不容易啊！辛苦你了，刘总工！

20xx年，公司为全体员工买了保险，也整体涨了工资。让员工们在科比特有归属感、自豪感。

五、中层管理队伍不断扩大，更多有能力、肯努力的员工得到了认可和提升。在我们中间，涌现出了一大批特别积极先进的团队和个人，其中，有像王霞、彭庚、潘慧等优秀员工21人，王玲艳、魏艳萍等优秀主管4人，商务部、市场部等优秀部门6个，还有年度的技术精英、销售精英、服务之星等等，今天也会对他们一一进行表彰：

20xx年里，每一位科比特人都为公司的发展挥洒了无限的汗水，正是因为你们的努力，才有了科比特今天的丰收！在此，我要代表公司全体股东，对在座每一位科比特同仁们，致以最崇高的敬意和最诚挚的感谢！谢谢你们！

20xx年，是马年，是个万马奔腾、飞跃发展的好年头！在我们主席的正确领导下，发展的形势一片大好，我们更加不能松懈，为达成我们第二阶段的发展目标，我们必须更加全力专注地去努力工作！

因此20xx年，公司将重点做好如下几个方面工作：

一、更加规范生产管理，严格控制生产工艺，确保产品品质。

二、全面规范技术标准，强化生产过程控制，加强技术人员自身技能的提升。

三、强化执行力。成立由总经理直接管控的行政管理代表，负责指令的上传下达及监督执行。

四、继续完善新的工资体系和晋级制度。从20xx年开始，每年6月和12月，公司将会组织2次员工的晋级评选，晋级比例不低于30%，进一步提高员工的工资待遇。

五、继续扩大新能源产业链□20xx年公司将组建专业的电站维护队伍，并筹备成立专业的光伏电站维护公司，计划开拓光伏电站组件清扫及电气维护的新业务。

六、增加生产场地□20xx年公司预备再租赁20xx平方的钢结构厂房，为新能源的生产扩充场地。另外，公司订置的5000平米厂房目前也已经奠基开工，预计20xx年底可以交付，那么科比特的整体规模又将上一个新的台阶！

七、进一步加强公司平台建设，完善产品认证、体系认证□ce□rohs□14000□安全生产许可证等的认证。同时，公司将增加一个防雷品牌，主要作为特殊价格保护、品牌指定、项目保护等用途，让合作伙伴更加没有后顾之忧，坚定与科比特的长期合作！

20xx年目标：

1、继续朝着20xx年公司制定的短期目标奋进□20xx年确保完成7000万销售业绩，力争完成8000万销售业绩！（完成8000万业绩，承诺20xx年底让每一位员工都领一头羊回家过年！）

2、正式成立科比特集团公司。

20xx年，公司将科比特防雷、科比特电子、科比特新能源、科比特新能源技术服务等四部分组建成为规模化的科比特集团公司，壮大整体科比特的品牌价值和影响力，也让每一个身为科比特的同仁感到无比的光荣和自豪！

最后，祝愿大家在新的一年里：口味顿顿好，衣服样样新，办事处处顺，生活节节高！

财务经理年终会议发言篇三

各位领导、各位同仁：

大家下午好！

非常高兴今天能够在这里与大家分享xx的20xx年。在付出辛勤和洒满汗水的道路上，我们脚踏实地的送走了20xx[]在充满希望和满怀激情的道路上，我们又信心百倍的迎来了20xx[]

回顾过去的一年，是努力拼搏不断进取的一年，是全体同仁勇迎挑战、克服困难、加大步伐迈向市场进军的一年。在这一年里，我们审时度势，抢抓机遇，趁势而上。本着不断促进企业发展的精神，健全公司架构，提升员工素质，提高服务质量，优化品牌形象，同时涌现出了一批爱岗敬业、无私奉献的好员工。他们在自己的岗位上兢兢业业，一丝不苟，为企业的发展奉献着自己的点点滴滴。值此新年到来之际，我谨代表公司，向在一年来辛苦工作在各个岗位上的全体员工致以诚挚的问候和衷心的感谢！

20xx年，在整体经济低迷、零售业多数出现滞增长的大环境下，我们也在面对着多个困难：朝阳店主街道修路封闭、学府店大范围改造、同时竞争店的开业也给一站之遥的兴华店带来了巨大的压力，但我们每一位同仁，群策群力，特别是我们一线的员工们，正是他们的兢兢业业，无私无畏的付出，才有了今年的各项经营指标可喜的同比增长。

为更好地提高单店盈利能力，我们根据商圈的变化重点对学府店进行了改造，扩大了外租面积，其中二层外租区在引进三友电器进驻的同时，还成功的将品牌餐饮“风味大王”纳入其中、并丰富了动漫游戏厅及儿童乐园等娱乐项目，与此同时，我们还在争取德克士、周六福等知名品牌入驻一层外租区，使学府店形成以超市为主，电器、餐饮、娱乐，互动为一体的商业模式，使学府店成为该地区新兴商圈的主体。

为了实现20xx年团购业绩增长60%的目标以及未来团购方面的长远发展，今年在下半年公司设立了总部团购部，先后制定并完善了团购相关，为未来公司团购方面的发展奠定了基础，同时也为公司的整体发展创造动力；在对人才梯队建设项目的完善过程中，突出了人才梯队建设的现代化，使每一个员工都能在梯队中有自己清晰的职场定位。同时我们从进货、库存、陈列、销售等方面出台了一系列的管理、营运、采购的标准。我们在大力度开发新供应商的同时，也开始专注于商品结构的优化调整，重视并加强品类管理工作，以单店为试点，细作陈列标准，不断研究、不断复制；营运方面，我们加强日常督导机制，狠抓现场监督管理，从商品质量到环境卫生，从库存管理到服务机制，从制度的完善到执行力的优化，每一步都要求做到精细管理；同时，我们制定并完善了一系列考核机制，更包括我们在制定sop作业考核方面都在逐步健全我们企业内部组织架构，让我们在体系梳理过程中，使自身的管理能力得到更大的提升，实现了内部管理上的大发展，也为今后的跨越提供了强有力的内部支持。

在“绿色”、“有机”的消费观念深入人心的时代□xx建立农业蔬果园基地，以农超对接的形式向顾客提供物美价廉的放心蔬果，以绿色为特色凸显于消费者的视线□20xx年7月我们在晋中市寿阳县建立山西xx超市有限公司寿阳农业蔬果园基地，两年多的时间，蔬果基地的发展已经逐渐步入正轨，所种植的蔬菜、果品也得到顾客的广泛认可与亲睐，同时也带动了整个生鲜的销售在今年创造了百分之十增长的骄人成绩。

明年将是我们继续经受考验的一年，我们会秉承董事长所提出的“向精细管理要利润”的主导思想，研究向管理要增长的策略，具体从开源、节流两方面展开工作。开源方面，我们固守定位，坚持做实社区，同时继续加强品类管理及商品结构的优化调整，使商品符合各区域的消费特点，从更大程度上满足顾客需求，此外，通过更有力的营销活动，主打亲情营销聚集人气，深入优化供应链管理，降低采购成本。通过各店个性化调整、改造，在确保在架商品动销率、有效益的情况下，强调一店一议、一店一样。节流方面，我们会重点考虑通过大力度消化不良库存、节约能效、加大防损力度等方式全面降低运营成本。

我们深知，人才是企业的第一资本，是发展的力量之源。“强化以德为先的用人标准，合理引进人才，注重员工的心态培养”是我们一直秉承的原则。明年，我们将在培训方面制定一整套完整的培训体系，加强企业内部训练，从入职上岗到转岗升职，每个阶段均设定针对性较强的培训课程。员工培训机制的建成，要求人力资源储备能为我们门店源源不断的输入高素质、强有力的管理人才。

“优化制度不如先优化我们的执行力”，只有关注执行力的企业才能从平凡走向成功，我们要在明年的不断学习过程中，细致研究，建立一种注重执行的企业文化，使战略、人员与运营的的每一个环节都能通过“执行”的精神来指导、落实。

即将走远的20xx年是成功的一年、奋斗的一年，也是收获和考验并存的'一年。在这一年里，市场有压力、有阻碍，但我们通过全员的共同努力，依然取得了较好的成绩。“雄关漫漫真如铁，而今迈步从头越”。在充满机遇与挑战的20xx年我们将面临更加繁重而艰巨的任务，我们一定要善于抓住机遇，一如既往的发扬敢于拼搏，锐劲进去的精神，为xx的腾飞做出不懈的努力，以高度的使命感和责任感开创xx发展的新局面！

谢谢大家！

财务经理年终会议发言篇四

尊敬的各位来宾、各位同仁：

大家晚上好！

非常高兴又一次在这团圆、喜庆和开心的场合当中与大家欢聚一堂，共贺新春。时间过得飞快，我们已悄然告别了成绩斐然的20xx年，迎来了充满希望的20xx年。过去的一年，是公司发展历史最令人鼓舞、令人振奋的一年，也是我们在座各位创造历史、书写历史的一年。公司取得所有的成绩都凝聚着在座各位员工的心血和汗水，是全体员工同心协力、无私奉献、团结拼搏的成果。在这里我要感谢大家一年来的辛勤付出和努力，感谢大家的支持。

20xx年的成绩已经成为了历史，展望20xx年，我们的任务更加艰巨，一是规划明年的工作，打造幸福企业。二是关于成立环祥集团。随着企业发展的壮大，就要追求一种目标、一种文化。不光要提高经理的收入，职工的收入也要提高，并且职工的幸福指数也要提高。打造幸福的企业，作为一个愿景、一个目标，首先需要建立一个儒雅的团队，每一个员工要做儒雅的员工，从我做起，从高管做起，人人参与，培养个人的良好品德。个人具有了良好的品德，企业才有良好的品牌形象，才能自觉承担社会责任，才能完成打造幸福企业的使命。希望所有公司的同仁能够卸下历史的成绩和压力，携手共进，在新的一年里不断跨越，再创新的辉煌。战略方向，细节决定成败□20xx年我们将继续完善优化产品结构，加强销售、合作等方面的管理，为客户提供多方面、多渠道的服务，通过各部门全力合作，稳步实现共赢。逐步成为真正的集团公司。

公司要持续发展，需要我们每个人每天每月每年兢兢业业，

同心同德，创新进取。对于每位员工，我主要强调三方面的内容，希望大家能够凝聚力量，全力以赴，共铸我们辉煌的未来。

对于我们来说真正的赢是双赢，这里包括三层意思：1. 公司与客户的双赢，即通过实现顾客的价值来实现公司的利益。2. 公司与员工的双赢，通过建立行之有效的人才培养体系，推动公司的发展。通过每一位员工的努力，凝聚团队的力量，保证日常各项工作的顺利开展，从而更好的推动公司的发展历程。同时，公司将在20xx年着力企业文化的建设，把环祥集团的文化理念，与发展战略相结合，促使企业理念真正落实到企业的经营与管理之中。3. 公司与社会的双赢，通过投身社会公益事业，提供就业机会，树立环祥集团良好的社会形象，为社会的发展做贡献。

“天时地利不如人和”，只有同事之间的关系融洽相处，我们工作起来才会更舒心，每天才会过得更有意义。“当工作是一种乐趣时，生活是一种享受；而当工作是一项义务时，生活就成为苦役”，同事之间若有良好的关系，将有利于大家的工作和生活。

我们常说“做事先做人”，它就是指要成就一番事业，首先要有好的品德。的确，学会做人是成事之道，“得人心者得天下”，人品人格是谋事之基，一个人若要成功，首要问题就是学会做人。“善待别人，就是善待我们自己”，懂得尊重别人，懂得互谅互让，懂得爱护集体，懂得勤奋努力。每一个人生活在现实社会中，都渴望着成功，而且很多有志之士为了心中的梦想，付出了很多，然而得到的却很少，这无疑对做人做事提出来更高的要求。每一个成功的人背后都有着责任的身影，责任可以使人坚强，责任可以激发潜能，在一定程度上，责任承载着能力。一个充满责任感的人，才有机会充分展现自己的能力，才能争取到更多的机会，才能更好地走向成功。在这个世界上，有才华的人很多，但是既有才华又有责任感的人却不多，只有拥有责任与才华，才能更

好地立足于社会[]20xx[]我期待xx集团因为有你而自豪！

“携手共赢，共创美好的未来”。我相信，有在座各位员工的信心和努力，有大家团结协助、不断创新的团队精神，必将开启环祥集团新的发展篇章，使公司取得更加辉煌的业绩，相信我们在座的各位，也能够收获更多的成功和幸福！最后，值此新春佳节来临之际，我也代表公司向全体员工拜个早年，祝大家在新的一年里工作顺利！身体健康！阖家幸福！

谢谢各位。

财务经理年终会议发言篇五

各位领导和同仁：
大家上午好！

新旺纺织有限公司是湖南省重点企业，岳阳市农业产业化重点龙头企业，西塘镇委、镇政府重点招商引资企业。

公司于20xx年3月开始筹建[]20xx年7月已完成第一期十一万锭纺织生产线和织布厂。短短三年来，在各级领导的正确领导下，新旺人攻坚克难、勇于创新，取得了可喜成绩[]20xx年向国家缴纳税收100万元，解决了西塘当地600人的就业问题，也得到了镇委、镇政府的充分肯定[]20xx年、20xx年连续两年成为“素质样板企业”、“西塘十佳纳税人”。

纺织行业是中国五大传统产业的支柱产业，也是关乎国计民生的福祉事业，传统的家庭作坊已不再适应形势发展的需要。为了立足国内，放眼世界，使新旺可持续发展，公司购置了国内外最先进的纺织生产设备，建立了具有国际领先水平的实验室和检验设施。安全的厂房设施、舒适的工作环境、更智能的操作系统，大大地提高了工作效率，也从源头上确保了产品质量的可靠性。

新旺人坚信一个道理，没有干不好的，只有想不到的，靠质量兴企，懂拼才会赢。新旺以不断增强国际竞争力为目标，按国际化、信息化、产业化、生态化融合发展的要求构建纺织产业新体系，以技术创新和体制创新为动力，以结构优化为导向，着力打造支撑有力、科技含量高的名牌企业。

没有最好，只有更好。要使企业做大做强，新旺人奉行一条原则，“有赛必参，有奖必争”□20xx年9月获得了中国棉纺织行业协会会员资格□20xx年参加了以岳阳纺织大学为龙头的岳阳市服装科技创新联盟组织□20xx年4月还被获得了湖州纺织服装业“优秀供应商”殊荣。今年，新旺人将以百倍信心，争创“湖南名牌产品”、“高新技术产品”、“高新技术企业”。我认为，成功与否，并不重要，重在参与。新旺人只有不断树立科技创新理念，时刻具有忧患意识，才能让新旺稳中求大，使产品质量精益求精。

今年上半年以来，公司围绕“创名牌产品，树企业形象”这根主线，全员动手，上下一盘棋，开展了大量的准备工作，也得到了相关职能部门的大力扶持□iso9001质量管理体系认证已落实到位，“湖南名牌产品”、“高新技术产品”的申报工作基本完成。

产品靠质量，顾客是上帝。通过争优创新竞争，新旺人将严格要求自己，牢牢把握产品质量关，把iso9001-2001的质量标准和fz/t71005-1999的行业标准贯穿于生产、管理和销售的各个环节，层层把关，环环相扣，让不合格产品胎死腹中，扎扎实实地做好售后服务，不断提升顾客的满意度。

面对纺织行业的疲软市场，新旺人将根据客户个性要求和快速多变的特点，在产品中融入个性化和多样化的需要，缩短交货期，降低库存资本和改善服务，源源不断地开发满足个性需求产品，不断更新改造，加大研发投入力度，不断提升纺织行业的品牌价值，使产品从中低端需求，逐渐向高端群

体延伸，逐步向产业用纺织品扩张，使产品更加人性化、生态化、名牌化。形成市场逼研发，研发创名牌，名牌占市场的良性循环。

创业的路，艰辛的路，路漫漫，其修远兮，新旺人将始终坚持走质量兴企之路，创自主知识产权品牌，让新旺走得更远更好。

谢谢！