

最新股东会议通知(汇总5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

股东会议通知篇一

说起股东，大家第一时间想起来的是谁呢？看过股东开会的会议范文吗？下面是本站小编为你整理的股东会议范文，希望对您有用！

大家中午好！

首先，围绕发展的思路，实行品牌管理的经营方略。自从公司成立起，我们就一直致力于把×××建设成为一家管理科学和运行规范的企业，尤其是想要建设成为一个受人尊敬和具有良好形象的现代企业。通过这么多年的业绩和发展，我们×××公司不仅为社会创造了大量的物质财富，还为社会和员工们提供了丰厚的精神财富，也给我们的股东们赢得了良好的回报，同时给员工们提供了一个很好的发展机会。我们要履行应尽的社会责任和义务，做一个优秀企业的典范，致力于开拓新的模式。通过不断地总结和提炼来为社会上的其他企业和行业做出榜样。甚至，我们还将有可能引领一个行业的新发展。

我们×××在资产规模和业务规模上也在不断地扩大。各位股东们都知道我们最终的目标就是在经营发展的同时取得一定的品牌效应，博得行业内各界人士的认同。我们企业在行业发展上也十分明确：坚持走一条专业化的发展道路。大家都知道，我们在新行业中是缺乏竞争力的，而进入一个新的行业需要的是一些先决条件，一个新企业的介入势必会受到

一些约束。因此，这也在某种程度上决定了我们必须要在自己的专业领域内将业务做大、做强。

在品牌的推广上，我们要做到让别人一提起×××就想到公路桥梁。我们努力让×××从小走向大，从精湛走向知名。而我们的另外一个业务——房地产，也应当如此，要按照既定的方针和轨道走下去。我们接下来还将要继续创立一个独立的运营品牌，此刻我们还在继续研究着，相信在不久的将来，就可以跟大家见面。现在公路桥梁和房地产是我们×××的两个主要业务，并且有两个十分出色的团队在管理，我相信，在他们的管理下，×××将会越来越辉煌。

今年公司还参股组建了一些乡镇银行，这是由我们策划开发的，这不光得到了国家的大力支持，而且我们还可以依靠开发银行的品牌优势和管理运作来最终实现我们品牌宣传和经济效益双丰收。这对我们×××来说，将是一个全新的过渡和推广。

去年，是我们公司资金紧张的关键时刻，这也是困扰一个企业发展的瓶颈问题。当时，我们正在大规模地发展，而恰巧又赶上了宏观调控政策调整，银行贷款十分困难，而我们却依靠大量的银行合作伙伴解决了资金紧缺的问题。这也说明，我们公司长期保持的品牌信誉和诚信的形象取得了回报。只要我们目标不变、努力不变，就一定能够通过科学合理的方法来保证企业的正常运行，推动企业的继续前进。

其次，上市一直是×××不断追求且毫不动摇的目标。不仅集团公司的路桥实业要上市，地产方面的品牌也要上市。我们×××集团初步计划在明年开始申请。但因为很多客观的原因，上市时间也有可能推迟，但请各位股东相信，我们一定会成功上市。企业上市之后，我们不但可以缓解发展资金的短缺，有利于进一步快速发展，而且还有利于品牌的推广和扩大，我们公司的知名度也将会越来越大。更为重要的是，按照上市公司的方式来管理公司，将会令我们的公司管

理得更加科学和合理。同时，各位股东们的利益也将会达到最大化。

当然，也会有一些股东认为上市也有不好的地方。他们认为，一旦企业上市，就不那么自由了，而且经营管理也将更加严格，没有空间。但我认为一个好的团队必须要有一定强有力的监督，没有监督就不能做成任何大事。今天把各位股东请来，召开这个股东大会，就是想让大家互相监督，集思广益。当我们进入一个更加大的资本市场之后，监督将会变得更加重要和广泛，这有利于我们严格要求自己、规范自己，脚踏实地去管理企业，运营好我们的品牌。

另外，继续加强文化建设，推进企业的和谐发展也是很重要的。在过去的多年里，×××通过大量的培训、学习、考察等多种方式来不断地提高员工们的素质。但我们发现，人力资源的管理仍然还很欠缺，这与企业的快速发展有些不相符合。员工的素质还有待提高，人力资源的管理和运营也应该不断完善和改进。

针对企业的管理和理念，我今天在各位股东面前想要强调的有两个方面。一是管理企业必须要坚持诚信原则。诚信是一个企业最核心的灵魂。我们必须要树立诚信思想，遵守信誉。对合作者要讲信誉，只有对合作者遵守诺言，才能取得持续的合作和发展。还要对员工讲诚信。员工是企业必不可少的核心力量，×××的员工是自由的，我们最大限度地尊重他们的要求和自由，同时也按照制度给予他们一定的支持。我们打造了一个人性化的氛围，为的就是让他们能良好的工作和生活。最重要的是要对各位股东们讲诚信。企业经营是大家共同努力的结果，不管股份是多少，股东们都应该要按照既定的规定得到自己的权益。我们一定会尊重股东们的选择，无论企业如何操作和管理，所有的投资都仍然属于各位股东。

二是坚持创新的精神。创新是一个企业发展的动力。没有创新就不会有进步和发展。因此我们一定要坚定创新理念，共

同努力，开创一个美好的明天。纵观那些优秀的企业，他们之所以能够在市场前沿上站稳脚跟，与创新是密不可分的。我们只有在创新和不断地否定中才能快速地发展和开创未来。

最后，让我在这里总结一下这次会议的内容。我们×××是一个既充满理想主义，又具有现实精神的集团。我们的理想是带领团队来达到自己的目标，实现梦想和价值，为我们×××带来新的效益和荣誉。我们更要尊重现实，以现实为基础来更加脚踏实地地丰富我们的经验。我们还要分步地实施我们的集团战略，发展股东和员工们的利益，让股东在企业的发展过程中享受到成就和效益。因此，我们×××集团最终必然会实现宏伟的愿望，成为股东们的物质、精神保障，成为股东们的目标。

我的演讲结束了。谢谢大家！

20xx年，在香港，马云主持召开了阿里巴巴的一次大型的股东大会。在君悦大酒店的会议厅里，马云作为首席执行官对股东们进行了一番独具魅力的演讲，以下是节选的一部分演讲词。

今天的这个会议我期盼了整整一年。我觉得一个公司的创始人能够讲最真实的感受是很重要的。所以，我带着去年做的一些决定和为什么来做这些决定来与各位股东们进行一些探讨和反思。也希望这个股东大会能给大家带来一些震撼的回忆。

在座的很多都是阿里巴巴的小客户和投资者，但是我们的所谓大客户和大股东也都是从小企业做起的。创业是极其艰苦的，我们需要不断地给自己希望和信心。1999年，阿里巴巴刚开始创业的时候，连续三年我们几乎没有收入一分钱，而鼓励和支持我们走下去的是我们每天收到的大量的用户感谢信。这些信件让我们感受到了希望和信心，是这些信件让我

们找到了新的客户，也是这些感谢支撑着我们走到了今天。

今天，我要跟大家沟通的内容是，我作为阿里巴巴的ceo经常不断地问自己：我们这些人是为了什么？公司为什么要发展下去？其实，这些问题的答案，在这两年里变得越来越清楚和坚定。在座的股东们不断地知道我们办企业的目的是什么。我要跟在座的股东们分享阿里巴巴的价值是什么，它为什么而存在。我想阿里巴巴贯彻客户第一、员工第二、股东第三的理念正是这所有问题的根源。

公司上市的时候，我讲客户第一、员工第二、股东第三。当时有一个股东对我说，他对这个说法非常不理解，他认为股东如果只是第三位的话，那公司上市干什么。当时我就说，在这个世界上有很多把股东看做第一的公司，你可以投资那些公司，而阿里巴巴却是坚定客户第一的公司。因为我相信客户给了我们钱，我们创造价值和作出贡献，只有这样我们才能让客户们成长壮大。而同样如此，客户的钱也让我们变得强大。股东的钱不是我们的收入，只是对我们的信任，因此我仍认为公司的目的就是为客户创造价值。但这只是一步，接下来是员工让这些项目变成现实的，所以没有员工也就没有收入。而股东的利益只是一个结果。即使一家公司不挣钱，它也不是一家慈善机构，它必须要赚钱。因此，阿里巴巴一直在不断反思这样的问题。这么多年来，我越来越坚信这一点。阿里巴巴希望能够做一家对无数中小企业有帮助的企业，同时加入阿里巴巴的年轻人因为阿里巴巴这个平台也得到了很好的成长，然而股东也是有收益的，我也希望阿里巴巴在数年后成为中国最赚钱的企业，但这并不是我的目的，只是我的结果。

什么样的公司才是最伟大的公司呢？当然一家公司如果不赚钱的话，那是不道德的，也是不负责任的。股东给你钱就是让你创造更多的价值，同时才会有良好的回报。这也是阿里巴巴坚持的信念，这个信念让我们走过了十年，也将会陪伴我们走过未来的十年。我希望大家在离开的时候记住一点，你

投资的这家公司坚信客户第一、员工第二、股东第三。

事实上，截至今天，我不知道在中国有多少董事长像我一样这么自信。我自信并不代表我狂妄，自信是因为我能够看到未来，我看到了更好的员工和更好的前景。大家回忆一下两年前阿里巴巴发行ipo的时候，我也在这里进行过演讲。我当时跟大家讲电子商务在中国真正做起来需要近五年的时间。我觉得这几年需要投入的应当是充足的时间。当时投资者们说阿里巴巴的利润太高，其实我也觉得很high。很多利润应该返回到市场的，用这些利润来聘请更多优秀的人才。因为真正的电子商务市场的形成是需要近十年的时间的，十年之后，整个世界的电子商务市场将会发生巨大的转变。

三年前我曾经在这里说过全世界三大互联网公司一定会有一家来自中国。至于阿里巴巴能否成为这一家我并不清楚，但我们会为此而努力。我相信我们是有这个机会的，这也是我对未来的看法。我坚信世界上最强大的互联网公司一定会出现在中国，阿里巴巴是在这个范围之内。要成为一家这样的公司最重要的是什么？我认为是文化、管理以及领导力。我有幸与阿里巴巴的十三位高管一同去美国进行了调研和学习。我们参观了雅虎、谷歌、微软等公司，并且与一些企业家进行很多的交流。

一个人如果没有对未来的期望，只是有钱而没有思想，他会怎样？同样一家公司如果没有使命、没有展望，那么这家公司就等于没有生气，如同死水。我想要告诉大家的是阿里巴巴经过这次考察，信心越来越大。回来后，我们针对自己的团队做了一系列的改造。十年来我们证明了互联网在中国的市场和发展，电子商务在中国不但有市场，而且还十分广阔。今天，淘宝网上有1.2亿用户，支付宝有近2亿用户，这样的市场被我们充分地挖掘了。

在未来的十年我们能证明什么？十年以前的今天，在我家里跟十八个人讲述了电子商务存在的理由和价值。现在我将向

世界宣布怎么看未来的十年，我希望未来的十年，能够利用电子商务和互联网来创造世界的商业文明。因为我们不愿意再看到欺骗和不诚信，我们更不愿意看到那些制度不透明的公司。我希望通过互联网来影响整个世界，完善市场，这也是我们未来的使命。

20xx年阿里巴巴在深圳举行股东大会，当时马云再一次对股东们进行了一次隆重的演讲。以下是马云演讲词的节选。

大家好！非常感谢各位股东们百忙之中来到深圳参加这次股东大会。有人会问，为什么把这次会议放在深圳而不是香港呢？我想要告诉大家的是，广东是阿里巴巴未来发展的重要地区，而且广东也是阿里巴巴两大发展基地之一。我们希望阿里巴巴的股东大会能够带给我们更多、更广的了解。

这几天，我希望股东们能够多多走访一些我们的客户，倾听他们的想法，包括他们的抱怨之声，我们只有知道了阿里巴巴哪里服务不好，才能不断地完善自己。同时股东们也可以跟员工多多进行交流，了解员工们的想法。我认为一家公司只有做到这些彻底的公开和透明，才能够走向未来更远的地方。阿里巴巴去年刚刚召开了成立十周年的股东大会，在十周年股东大会上，我们全体员工以及很多股东都向全世界宣布了未来十年的发展方向和目标。包括三个最主要的目标：第一，希望为全世界一千万个小企业提供一个发展交流的平台；第二，希望为全世界创造一亿的就业机会；第三，希望为全世界解决十亿人的消费问题。这几个目标看起来十分远大，听起来也让人感觉很狂妄。但是我觉得如果没有这样的愿望，我们就很可能会失去未来发展的方向。阿里巴巴是一个充满理想主义色彩的公司。我们正是凭借着这种理想一步步地走到了今天。公司的发展都是根据愿景和理想来定制的，战略方针也是如此。

我在这里，首先要说的是做不做得得到。在十年前，我们刚创业的时候，我就说过要做一个中国人创办的、在世界上最值

得骄傲的企业。我们希望我们公司会做一个市值超过50亿美元的公司。然而当时，我们就连筹款50万人民币都很难做到，但是最终我们实现了市值50亿美元的这个目标。此刻阿里巴巴拥有了近两万名员工，阿里巴巴已经是整个电商产业中较大的集团。今天我们拥有的b2b的用户也达到了5000万个。但是如果我们仅仅只是把自己定位成一个只会赚钱的简单公司，那我认为我们公司的存在意义就不大。因为此时的阿里巴巴缺少的不是钱，我们缺的是有意义地赚钱，多做对社会有意义的事情。所以，这是我们阿里巴巴对未来十年的看法。

进入21世纪的企业，我认为必须要贯彻“开放、分享、透明、责任”这几个特点。因此根据这些想法，我们提出必须要做到一个开放透明的公司。包括我们的内网，大家都知道，我们内网在公司内部完全是透明化的。两万名员工，只要你有什么问题敢问我，我就敢回答。包括今天的股东大会，各位股东们只要敢问，我们就一定敢回答，没什么东西是不能回答的。

在这里我要说的是，我们准备经过三年的努力，阿里巴巴内网将会向全世界开放，就是要让大家都知道我们在研发什么产品，我们此时在干什么。我认为别人想看到我们的产品就让他们看，别人按照我们的想法做了更好的，那就让他们去做，这是一种全方位的进步和开放，所以，开放透明是我们阿里巴巴的一个重要文化，也是未来的公司信条。另外，21世纪像我们这种高速发展的企业，并不能再像20世纪那样为了在社会中寻找赚钱机会而生存，我们认为21世纪需要解决的是社会问题，只有解决了社会问题，企业才能够持续向前。尤其是像阿里巴巴这样的企业，今天我觉得很少有一个机会能让我们持久发展下去。我们曾经提出了阿里巴巴要持续发展120xx年，如今刚刚走过了20xx年，还有91年。而社会问题的不断涌现，却在阻碍着这种发展。如果我们能够抓住和解决这些主要问题，那么我觉得这样的企业才有成长的因素和营养。

所以，我们提出了阿里巴巴未来发展的战略。首先，我们前十年的赢，在于“专注”，我们专注互联网、电子商务和小企业。因此，未来阿里巴巴还会将所有的注意力放在互联网、电子商务和小企业上，继续保持我们的“专注”。

其次，要看一些数据。如果一个地区的小企业的死亡率超过了一定的度，那么就只能证明一点，这个地区的土壤不适合经济的壮大。如此一来，不管政府采取什么样的优惠政策招商引资，都能理智分析。土壤不行企业会很快死去的。所以，我认为我们要根据两个数据来看经济的恢复：第一，注册企业有没有增加；第二，小企业的死亡率是多少。因此，我认为今后的发展只是依靠国企来扭转整个经济，其难度是相当大的。阿里巴巴认为依靠民企或者小企业是一种发展趋势，这也是我们阿里巴巴的责任所在，更是我们的机会所在，也是我们应该解决的社会问题所在。

另外，我还希望阿里巴巴能够成为一个员工幸福的大家庭。我们在提出这三个目标以后，希望员工能够切身地感受到幸福感和信任感。以前我们的目标是把自己定位为最佳的雇主公司，现在我们不同，我们现在觉得整个阿里巴巴集团要把自己做成一个让员工最具幸福感的公司，尽管我们的员工不是最有钱的，但是我希望他们在这里能够最幸福和快乐。他们知道自己所做的事情对社会的影响有多大。当然，说这么多，最终的结果还是希望他们的收入会增加。我们不管讲什么伟大理想，如果自己收入没有增加，女朋友找不到，夫妻每天吵架，房租付不起，那么我觉得这是不靠谱的。幸福从哪里来？幸福就是辛苦和快乐的总和。所以我希望我们的员工能够在阿里巴巴感受到这样的幸福。

今年我有件事情很是痛苦，这件事情在我内心也矛盾了很久。那就是要不要卖我的股票。这是一件很痛苦的事情，因为我不需要这个钱。说实话，我浑身上下都没有名牌，也没有戴名贵的手表，所以我不需要这个钱。但是又有很多人问我，既然不需要这个钱，干吗要卖股票？但我必须要做这个事。因

为，我不想让我的员工在想要卖股票的时候，会想到马总都没卖，我卖什么呀。我要让员工们知道，这家公司是有发展前途的，如果你更加努力，你就会更加值钱。

如果你今天卖了股票赚回些钱，你家人会感激你的话，那么你就会更加深刻地意识到这家公司对你、对社会的影响有多大。所以，我认为卖股票永远没有一个正确的时间。因此，我痛苦后的决定是几天以后就卖。我们要做的事情还有很多很多，我认为不是拥有多少钱是幸福的，你拥有了几百万，几千万之后就开始麻烦了，你会怕人民币增值，怕汇率的变化，等等，于是你开始投资了，麻烦也就来了。

去年我比较痛苦的是卖了阿里巴巴的股票之后就没有好过，但是我相信会好起来的。这个课程今天就算不上，明天也要上。这不是给我一个人的课程，更是给我们股东的，我希望让我们员工知道我们的股票是开放的，让更多人参与，让更多人理解。我个人认为去年很痛苦，但是我心安理得，我也希望大家理解背后真正的原因，其他的也没什么决定了。

谢谢大家！

股东会议通知篇二

广西宾源生态肥料有限公司于20xx年3月6日，在武宣县武宣镇城北路草厂苗圃办公室召开股东临时大会。

到会股东有陆俊安、黄义苹、陆免霖、黄礼玉，应到4人，实到4人，无弃权人员。人数符合《公司法》有关要求。

会议主持：由执行董事陆俊安主持。

一、议定事项：

会议讨论和审议了关于公司变更股东、股权、监事的报告，并作出如下决议：

- 1、会议一致通过公司变更股东的决定：由原来的“陆俊安、黄义苹、陆免霖”变更为“黄礼玉”，陆俊安、黄义苹、陆免霖退出股东会，黄礼玉加入公司股东会。
- 2、同意陆俊安、黄义苹、陆免霖将其拥有公司人民币1000万元的股权(占注册资本100%)中的人民币1000万元(占注册资本100%)转让给黄礼玉。
- 3、同意免去陆俊安法定代表人的职务，同意选举黄礼玉为公司的法人代表。
- 4、一致通过修改后的公司章程。
- 5、股东会会议的表决结果：持赞同意见股东所代表的出资比例，占出资总数的100%。持反对意见股东所代表的出资比例数，占全体股东出资总数的0%。符合《公司法》及公司章程的规定。

参加会议股东人员签字：

广西宾源生态肥料有限公司

20xx年3月6日

股东会议通知篇三

我们作为万方城镇投资发展股份有限公司的独立董事，根据《公司法》、《证券法》、《关于加强社会公众股股东权益保护的若干规定》、《深圳证券交易所股票上市规则》、《公司章程》等有关法律、法规的规定和要求，在201x年度履行了独立董事的职责，积极出席了公司的相关会议，认真

地审议了董事会的各项议案，勤勉地行使公司所赋予的权利，对董事会的相关议案发表了独立意见，维护了公司和股东，特别是社会公众股股东的利益。现将201x年度工作情况总结如下：

一、独立董事基本情况

201x7月公司进行了换届选举□201x年度内，参与发表独立意见的独立董事情况如下：

第六届董事会独立董事成员为：崔劲、张汉亚、王国强。

第七届董事会独立董事成员为：崔德文、王诚军、王国强。

二、出席公司会议及投票情况

201x年度公司共召开董事会12次、股东大会5次，独立董事应出席董事会会议12次，实际出席12次，无委托出席，无缺席。公司召集召开的董事会、股东大会符合法定程序，合法有效□201x年度我们对董事会审议的各项议案均投赞成票，未发生对公司董事会各项议案及公司其它事项提出异议的情况。

二、发表独立意见的情况

201x年度我们发表了如下独立意见：

三、保护投资者权益方面所做的工作

201x年度，我们勤勉尽责，忠实履行独立董事职务，利用参加董事会的机会以及其他时间，对公司的生产经营、财务管理、内控建设等情况进行了解，与公司相关人员进行认真沟通交流，获取做出决策所需的资料。

我们及时掌握公司信息披露情况，对公司信息披露工作进行

监督，促使公司严格按照相关法律、法规和公司的《信息披露管理制度》等有关规定，履行信息披露义务，并推动公司开展投资者关系管理活动，扩展公司自愿信息披露工作，增强投资者对公司的了解，保障了广大投资者的知情权，维护公司和中小股东的权益。

四、其他工作情况

- 1、未有提议召开董事会情况发生；
- 2、未有提议聘用或解聘会计师事务所情况发生；
- 3、未有独立聘请外部审计机构和咨询机构的情况发生。

报告期内，第六届、第七届的三位独立董事积极出席相关会议，认真行使了职责，详细了解公司运营、经营状况、内部控制建设以及董事会决议和股东会决议的执行情况；认真听取公司有关部门对公司生产经营、财务运作、资金往来等日常经营情况的汇报；认真审议议案，并与公司管理层进行沟通，共同探讨公司的发展目标。

对公司董事会、经营班子和相关人员，在我们履行职责的过程中给予的积极有效配合和支持，在此表示敬意和衷心感谢！

xx年xx月xx日

股东会议通知篇四

股东会议纪要怎么写?下面是小编给大家整理收集的股东会议纪要范文，供大家阅读参考。

x有限公司于20xx年12月1日在公司会议室召开了第六次全体股东会议。参加会议的股东应到26人，实到24人，另有2人请

假但委托他人代行股权。

会议由czn董事长主持。

会议主要议程是：讨论、确定并表决通过解决公司土地出让金的资金筹措方案。

czn董事长代表董事会向会议提交了《关于增股解决土地出让金方案》和《关于内部集资解决土地出让金方案》，并分别做了说明。

以上方案交股东会议讨论、选择并分别付诸会议表决。

经股东大会表决，结果如下：

一、《关于增股解决土地出让金方案》表决结果：

1. 同意的股权数：70万
2. 不同意的股权数：135万
3. 要求公司清理帐目暂缓表决的股权数：95万（视作弃权或未表决）

同意的股权数占总股权数的23.33%，根据《中华人民共和国公司法》第44条规定，增加或减少注册资本，必须经三分之二以上的表决权的股东通过。本表决实际同意的股权数未达到三份之二股权。因此，本方案未予通过。

二、《关于内部集资解决土地出让金方案》表决结果：

1. 同意的股权数：193万
2. 不同意的股权数：21万

3. 要求公司先清理财务帐目再予表决的股权数:86万(视作弃权或未参与表决)。

表决同意本方案的股权数占总股权数的64.33%,超过了半数股权同意,其程序和有效性符合有关法律规定。因此,《关于内部集资解决土地出让金方案》获得会议通过。

三、会议要求董事会制定详细的《内部集资实施细则》,就集资款项建立专户管理,专款专用。

x有限公司

第六次股东临时会议通过

20xx年12月1日

附:全体股东签名:

时间□xx年3月5日

地点:长沙xx公司办公室

出席人:

主持人: 记录员:

会议内容: 一、确认公司股东及各自出资额;

二、讨论公司地址的变更;

三、讨论选举产生公司董事会成员;

四、讨论选举产生公司监事;

五、讨论公司法人代表改由经理担任。

五、讨论公司营业期限的变更

六、修改通过《公司章程》

会议决议：经股东会讨论，形成如下决议：

一、 同意确认公司股权发生变更后，公司股东及股东出资额为：

姓名	认缴出资	实缴出资	出资方式
----	------	------	------

金额	比例	金额	比例	
----	----	----	----	--

49.41	49.41%	49.41	49.41%	货币出资
-------	--------	-------	--------	------

29.70	29.70%	29.70	29.70%	货币出资
-------	--------	-------	--------	------

2.00	2.00%	2.00	2.00%	货币出资
------	-------	------	-------	------

5.00	5.00%	5.00	5.00%	货币出资
------	-------	------	-------	------

二、 同意公司住所由现在的长沙变更为长沙市

三、 同意推举为公司董事会成员。

四、 同意推举为公司监事，为公司经理。

五、 确认同意公司法人代表改由经理担任。

六、 会议确认所推举人员符合法定的任职要求，具备任职资格。

七、 同意租用股东自购房作为公司住所，年限为3年。

八、 同意公司营业期限由8年变更为20年。

九、 同意对《公司章程》的相关条款进行修改，并通过修改后的《长沙xx有限公司章程》。

全体股东签名：

我这个几乎什么都变了，比你的难度大得多。

我们公司刚变过。我知道。

股东会决议

关于x公司变更住所和经营范围的决定

根据《公司法》和本公司章程，本公司于 年 月 日召开了第1次股东会，参会股东为 、 ，代表额数100%，会议以当面方式通知股东到会参加会议。经股东会一致同意，形成决议如下：

1、 同意公司住所变更为：

2、 同意公司经营范围变更为：

全体股东签字并盖章：

会议时间□x年xx月xx日

会议地点：在xx市xx区路号(会议室)

会议性质：临时(或定期)股东会会议

参加会议人员：股东(或者股东代表)、 ，全体股东均已到会。
(或者补充说明：会议通知情况及到会股东情况)

会议议题：协商表决本公司 事宜。

根据《中华人民共和国公司法》及本公司章程的有关规定，本次股东会会议由董事会召集，董事长主持，一致通过并决议如下：

一、本公司因营业期限届满(或因合并、分立，或因章程规定的其他解散事由出现)，股东会同意公司解散，决定公司停止营业(或生产、经营活动)，进行清算。

二、公司成立清算组，清算组由全体股东组成。其成员由、和x有限公司的指定代表组成，其中由担任组长、由担任副组长。

三、清算组在清算期间依照《中华人民共和国公司法》规定行使职权，开展工作。

四、公司自作出解散决定之日起停止营业(或生产、经营活动)。

五、其他有关内容： 。（决议内容未涉及的，应当删除。）

全体股东签字、盖章：

(自然人股东签字，非自然人股东盖章)

x有限公司

x年xx月xx日

股东会议通知篇五

20xx年，在香港，马云主持召开了阿里巴巴的一次大型的股

东大会。在君悦大酒店的会议厅里，马云作为首席执行官对股东们进行了一番独具魅力的演讲，以下是节选的一部分演讲词。

今天的这个会议我期盼了整整一年。我觉得一个公司的创始人能够讲最真实的感受是很重要的。所以，我带着去年做的一些决定和为什么来做这些决定来与各位股东们进行一些探讨和反思。也希望这个股东大会能给大家带来一些震撼的回忆。

在座的很多都是阿里巴巴的小客户和投资者，但是我们的所谓大客户和大股东也都是从小企业做起的。创业是极其艰苦的，我们需要不断地给自己希望和信心。1999年，阿里巴巴刚开始创业的时候，连续三年我们几乎没有收入一分钱，而鼓励和支持我们走下去的是我们每天收到的大量的用户感谢信。这些信件让我们感受到了希望和信心，是这些信件让我们找到了新的客户，也是这些感谢支撑着我们走到了今天。

今天，我要跟大家沟通的内容是，我作为阿里巴巴的ceo经常不断地问自己：我们这些人是为了什么？公司为什么要发展下去？其实，这些问题的答案，在这两年里变得越来越清楚和坚定。在座的股东们不断地知道我们办企业的目的是什么。我要跟在座的股东们分享阿里巴巴的价值是什么，它为什么而存在。我想阿里巴巴贯彻客户第一、员工第二、股东第三的理念正是这所有问题的根源。

公司上市的时候，我讲客户第一、员工第二、股东第三。当时有一个股东对我说，他对这个说法非常不理解，他认为股东如果只是第三位的话，那公司上市干什么。当时我就说，在这个世界上有很多把股东看做第一的公司，你可以投资那些公司，而阿里巴巴却是坚定客户第一的公司。因为我相信客户给了我们钱，我们创造价值和作出贡献，只有这样我们才能让客户们成长壮大。而同样如此，客户的钱也让我们变得强大。股东的钱不是我们的收入，只是对我们的信任，因

此我仍认为公司的目的就是为客户创造价值。但这只是一步，接下来是员工让这些项目变成现实的，所以没有员工也就没有收入。而股东的利益只是一个结果。即使一家公司不挣钱，它也不是一家慈善机构，它必须要赚钱。因此，阿里巴巴一直在不断反思这样的问题。这么多年来，我越来越坚信这一点。阿里巴巴希望能够做一家对无数中小企业有帮助的企业，同时加入阿里巴巴的年轻人因为阿里巴巴这个平台也得到了很好的成长，然而股东也是有收益的，我也希望阿里巴巴在数年后成为中国最赚钱的企业，但这并不是我的目的，只是我的结果。

什么样的公司才是最伟大的公司呢？当然一家公司如果不赚钱的话，那是不道德的，也是不负责任的。股东给你钱就是让你创造更多的价值，同时才会有良好的回报。这也是阿里巴巴坚持的信念，这个信念让我们走过了十年，也将会陪伴我们走过未来的十年。我希望大家在离开的时候记住一点，你投资的这家公司坚信客户第一、员工第二、股东第三。

事实上，截至今天，我不知道在中国有多少董事长像我一样这么自信。我自信并不代表我狂妄，自信是因为我能够看到未来，我看到了更好的员工和更好的前景。大家回忆一下两年前阿里巴巴发行ipo的时候，我也在这里进行过演讲。我当时跟大家讲电子商务在中国真正做起来需要近五年的时间。我觉得这几年需要投入的应当是充足的时间。当时投资者们说阿里巴巴的利润太高，其实我也觉得很高。很多利润应该返回到市场的，用这些利润来聘请更多优秀的人才。因为真正的电子商务市场的形成是需要近十年的时间的，十年之后，整个世界的电子商务市场将会发生巨大的转变。

三年前我曾经在这里说过全世界三大互联网公司一定会有一家来自中国。至于阿里巴巴能否成为这一家我并不清楚，但我们会为此而努力。我相信我们是有这个机会的，这也是我对未来的看法。我坚信世界上最强大的互联网公司一定会出现在中国，阿里巴巴是在这个范围之内。要成为一家这样

的公司最重要的是什么?我认为是文化、管理以及领导力。我有幸与阿里巴巴的十三位高管一同去美国进行了调研和学习。我们参观了雅虎、谷歌、微软等公司，并且与一些企业家进行很多的交流。

一个人如果没有对未来的期望，只是有钱而没有思想，他会怎样?同样一家公司如果没有使命、没有展望，那么这家公司就等于没有生气，如同死水。我想要告诉大家的是阿里巴巴经过这次考察，信心越来越大。回来后，我们针对自己的团队做了一系列的改造。十年来我们证明了互联网在中国的市场和发展，电子商务在中国不但有市场，而且还十分广阔。今天，淘宝网上有1.2亿用户，支付宝有近2亿用户，这样的市场被我们充分地挖掘了。

在未来的十年我们能证明什么?十年以前的今天，我在我家里跟十八个人讲述了电子商务存在的理由和价值。现在我将向世界宣布怎么看未来的十年，我希望未来的十年，能够利用电子商务和互联网来创造世界的商业文明。因为我们不愿意再看到欺骗和不诚信，我们更不愿意看到那些制度不透明的公司。我希望通过互联网来影响整个世界，完善市场，这也是我们未来的使命。