

# 分股合同协议书 合同分析心得体会(通用9篇)

随着法治精神地不断发扬，人们愈发重视合同，越来越多的人通过合同来调和民事关系，合同能够促使双方正确行使权力，严格履行义务。优秀的合同都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？以下是我为大家搜集的合同范文，仅供参考，一起来看看吧

## 分股合同协议书篇一

随着经济全球化的不断深入，合同在商业活动中的地位越来越重要，合同的有效管理和分析成为企业运营和风险管理的重要一环。在我参与合同分析的过程中，我深刻体会到了合同的重要性，并且积累了一些有关合同分析的经验和体会。下面我将从合同分析的目的、方法、注意事项、技巧以及相应的心得体会进行阐述。

首先，合同分析的目的是为了深入理解合同内容，识别合同中的权益和风险，以便做出明智的决策。具体来说，合同分析的目的可以分为两个方面。一方面，合同分析可以帮助企业充分了解合同中约定的权益，确保合同的履行并保护企业的合法权益。另一方面，合同分析还可以帮助企业识别合同中的潜在风险，及时采取相应的措施进行风险管理，避免发生合同风险导致的经济损失。

其次，合同分析的方法应该结合合同的具体内容和背景进行综合分析。首先，要对合同文本进行仔细阅读和解读，理解合同中各个条款的具体含义和约束力。其次，要了解合同当事方的背景信息，包括其经营状况、信誉度等，以便判断合同履行的可行性和风险程度。此外，合同分析还需要考虑到相关法律法规的约束和适用，以确保合同的合法性和有效性。

在进行合同分析时，需要注意几个方面的问题。首先，要注重合同中各个条款的关联性和相互影响。一个合同中的不同条款往往会相互制约或者关联，只有充分考虑这种关联性，才能做出准确的判断。其次，要考虑到市场环境的变化和不确定性。不同的市场环境可能会对合同履行产生影响，因此需要在合同分析中充分考虑市场环境的变化和潜在风险。此外，要注重合同的可操作性和可执行性，避免合同中存在无效或模糊的条款，以免对合同履行造成不利影响。

在合同分析中，我总结了一些实用的技巧和方法。首先，要注重合同分析的全面性和系统性。不仅要对合同中的各个条款进行逐一分析，还要将各个条款进行系统整合和评估，以全面了解合同的权益和风险。其次，要善于发现合同中的隐藏信息和潜在风险。合同中的信息可能有时并不是表面上看起来那么明显，需要细致入微地分析和评估，以发现其中的问题和隐患。此外，要灵活运用合同分析工具和软件，以提高效率和准确度。

通过参与合同分析的实践，我有几点心得体会。首先，合同分析是一项综合性的工作，需要结合多方面的知识和技能进行综合分析。只有全面考虑合同中的各个因素，才能做出准确的分析和判断。其次，合同分析需要不断学习和更新知识。随着法律法规的不断更新和变化，合同分析的方法和技巧也需要不断更新和提升。最后，合同分析需要注重团队合作和沟通。合同分析往往需要多个部门或者多个人员的参与，因此需要加强团队协作和信息沟通，以确保合同分析的准确性和有效性。

综上所述，合同分析是企业运营和风险管理工作的重要环节，通过合同分析可以深入理解合同内容，识别合同中的权益和风险，为企业的决策提供参考。在合同分析过程中，要注重合同分析的目的、方法、注意事项、技巧，并总结相应的心得体会。合同分析是一项系统性的工作，需要全面考虑合同中的各个因素，并不断学习和提升自身的知识和技能，加

强团队合作和沟通。只有这样，才能做好合同分析工作，更好地保护企业的权益和管理风险。

## 分股合同协议书篇二

买方：

卖方：

经公安厅委托\_\_学校邀标采购，买卖双方通过友好协商，就采购的有关事项达成如下协议，以资共同遵守。

### 一、货物内容

### 二、付款

#### 1、付款单位：

2、付款方式：货到验收合格后凭用户验收证明单支付合同款，余款（计：元），一个月后无质量问题，无息一并付清。

### 三、交货

1、交货时间： 2、交货地点：

### 四、货物的包装

货物的包装，必须符合国家标准、行业标准、地方标准，没有国家标准、地方标准的，可以按照企业标准执行，也可按双方约定标准执行。

### 五、国家质量技术标准

1、卖方提供的货物性能与质量（包括零部件）必须符合国家标准、行业标准，没用国家标准、行业标准的，按照约定标

准执行。

2、货物的质保期为 年，质保期内必须按照国家规定及生产厂家的承诺执行。

## 六、验收及提出异议期限

1、货物交货完毕后，买方进行抽样验收，验收内容主要为：部颁标准要求及招标文件要求等（以样品为准）。

2、买方在验收中，如果发现与合同约定不符的，应在 0个工作日内向卖方提出书面异议，并同时将该书面异议送至供应方。

3、卖方在接到买方书面异议后，应在3天内负责处理，否则，即日视为默认买方提出的异议和处理意见。

4、买方可对货物进行破坏性实验，所需费用由卖方承担，

## 七、安装调试与售后服务

1、卖方在交货后三天内应负责货物的安装、调试，费用由卖方承担。 2、供货商必须依据投标承诺要求执行售后服务。

## 八、不可抗力

任何一方由于不可抗力原因不能履行合同时，应在不可抗力事件结束后 天内向对方通报，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构的不可抗力证明或双方谅解确认后，允许延期履行或修订合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

## 九、违约责任

1、卖方延期交货的，应当承担违约责任。卖方延期交货不超

过5天的，应向买方偿付延期交货金额5%的违约金，并承担买方因此所受的损失费用。

2、卖方延期交货时间超过 0天的同，买方有权解除合同，买方不解除合同的，卖方向买方支付延期交货金额 0%的违约金，并承担买方因此所受的损失费用。

3、卖方所提供的货物材质、款式型号、颜色、质量等不符合合同约定的，买方有权拒收，而卖方应按本合同第七条第3点及时处理，并承担买方因此所受的损失费用。

4、卖方应按本合同第八条第2点承诺履行售后服务，否则，卖方应向买方支付该项货物 0%的违约金。

## 十、合同纠纷解决方式

合同执行过程中发生争执，由双方协商解决。协商不成时，按下列第2种方式解决：

1、提交长沙仲裁委员会保荐仲裁。 2、依法向人民法院起诉。

## 十一、其他

1、合同未尽事宜，须经双方协商做出补充规定，补充规定与合同具有同等效力。

2、下列文件属于合同依据：谈判响应文件、谈判承诺。

3、下列文件属于合同的附件：补充规定、补充合同。

4、本合同经双方签字盖章生效。

5、未经买方书面同意，卖方不得擅自向第三方转让其应履行的合同项下的 义务。

6、本合同一式份，买方份，卖方 份。

买方： 单位地址： 法人代表： 委托代理人： 电话： 签订日期：

卖方： 单位地址： 法人代表： 委托代理人： 电话： 户名： 开户银行： 帐号： 邮编： 签订日期： 签订地点：

## 分股合同协议书篇三

甲方：

乙方：

身份证号：

甲方现有 辆 设备，整机编号 ， 发动机编号 车架号 ， 出厂日期 ， 乙方已现场核对一致，于 年 月 日 时有偿转让给乙方，依据有关法规的规定，经双方自愿协商一致，签订本合同：

一. 本设备价款为人民币 元成交。

二. 乙方应于本合同签订时，按设备价款全额人民币 元支付给甲方。

三、本设备随机交付证件。

由乙方现场过目清点确认后交接。

四、甲方需对以上所有证件费用的真实性，合法有效性负全部责任，如因来历不明或被抵押、查封等其它甲方因素而给乙方带来的直接经济损失，由甲方全额承担。

五、本设备甲方不作任何质量保证，由乙方现场鉴定认可购买，成交后双方不得有异议。

六、自签字成交前与此设备有关的一切事宜由甲方负责，签字成交装车后一切事宜由乙方负责，与甲方无关。

七、甲方无偿提供装车事宜，装车时出现设备以及人员的安全事故由甲方承担，由此造成的全部损失以及费用与乙方无关。装车时设备出现安全事故甲方无条件退换乙方全部设备价款。

八、本协议一式二份，甲乙双方各执一份，自签字之时起生效即成。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

## 分股合同协议书篇四

在商业活动中，合同谈判是必不可少的环节。合同谈判的成功与否直接关系到企业的发展，是商业成功的关键。在我的工作生涯中，我参与了许多合同谈判，积累了丰富的经验。本文旨在分享我的合同谈判心得，希望对读者有所帮助。

### 第二段：前期准备

合同谈判的成功与否在很大程度上取决于前期准备是否充分。在谈判前，我们必须对自己所代表的公司的情况、市场需求、竞争对手以及所谈判的对象进行详细了解。只有全面且深入地了解对方，才能抓住关键点并避免陷入不必要的争执。此外，我们还需要制定谈判方案，明确谈判的目标和策略，以

便在谈判中呈现最佳的姿态。

### 第三段：不断学习

合同谈判是一个长期不断学习的过程。我们需要不断学习新知识、新技能，提高自身能力。在实际操作中，我们可以将之前的谈判案例进行总结，并分析出成功或失败的原因。通过这种方法，我们可以发现自己的不足之处并加以改进。同时，我们还可以向其他同事请教，从大家的经验中吸取教训。

### 第四段：沟通技巧

在合同谈判中，我们需要具备良好的沟通技巧。首先，要善于倾听。只有通过倾听，我们才能全面了解对方的需求，更好地进行谈判。其次，要掌握恰当的表达方式。在表达自己的想法时，要用简单、明确的语言进行表述，不要使用过于高深的词汇，以免对方无法理解。此外，要注意语气和语调，避免引起对方的不满。

### 第五段：谦虚、灵活

在合同谈判中，我们要保持谦虚、灵活的态度。首先，我们需要摒弃自信过度的心态。即使我们已经积累了大量经验，我们仍然不应该过于自信，以免把握不准，导致谈判失败。其次，我们需要保持灵活的思维方式。在谈判过程中，不要固执己见，要根据对方的态度和说话的方式来灵活调整自己的策略，以获取最终的胜利。

### 结论：

有一句话说得好：“准备充分，谈判成功”。在合同谈判的过程中，我们不能忘记加强前期准备工作，不断学习新知识和技能，掌握良好的沟通技巧，保持谦虚和灵活的态度。只有这样，我们才能在合同谈判中取得成功。

## 分股合同协议书篇五

合同是人们日常生活中经常接触到的一种法律文书，无论是买卖合同、劳动合同还是租赁合同，都是为了保障交易双方的权益而存在的。近期，我在学校组织的“合同分析”的活动中，深入学习了合同的相关知识，并通过参与实践案例的分析，收获了许多宝贵的经验和体会。

首先，合同的文字表达要准确明确。在分析合同文本时，我深刻体会到，合同文字的表达要简洁明了，避免使用模糊、含糊不清的措辞。一份合同最重要的功能是明确双方的权利和义务，如果表达不准确，可能会给以后的交易过程中埋下隐患，导致争议的产生。因此，尽量用简单清晰的语言对合同进行描述，避免专业术语过多的使用，以免造成对方无法理解或产生误解。

其次，合同要考虑到实际情况。在分析合同的过程中，我发现合同的编写应该充分考虑到实际情况，不能过于理想化。合同是人们进行交易活动的重要依据，而实际情况常常会有不确定性，因此在编写合同时，务必要将实际情况考虑进去。例如，在租赁合同中，应当明确约定租金支付方式、使用权和限制等，以应对可能出现的纠纷。

第三个体会是要注重合同的公平性。合同是基于互利原则的，应该体现双方的公平性原则。在分析实例合同时，我发现有的合同条款对一方的权益有过分的偏向，这样的合同容易引发纠纷，甚至导致一方因合同不公而遭受经济损失。因此，编写合同时务必要保持公平的立场，尽量考虑到交易双方的权益，以实现合同的公正与平等。

第四个体会是要注意合同的履行和解决争议的方式。合同分析的过程中，我发现不少合同在履行细则和争议解决方式上都存在问题。在分析合同时，我认识到合同并不是一纸空文，而是需要双方共同遵守和执行的。因此，在合同的编写中，

应当明确约定各方履行义务的详细流程和时间节点，以及争议解决的方式和程序，避免过程中出现一方拖延或不履行合同的情况。

最后一个体会是要充分了解法律法规。合同是法律关系的一种载体，因此必须要符合国家法律法规的相关规定。在分析合同时，我认识到了了解法律法规的重要性。合同的编写必须在法律框架内进行，始终保持对法律规定的敏感性，以确保合同的有效性。在分析实例合同时，我也了解到了一些法律术语和法规要求，这对我今后参与合同编写和审查工作都具有积极意义。

通过本次“合同分析”活动，我深切感受到了学习合同分析的重要性和实践的必要性，同时也收获了许多宝贵的经验和体会。合同作为经济活动中的一种法律文书，对于保障交易双方的权益、维护市场秩序具有重要意义。只有通过不断学习和实践，我们才能更好地理解 and 运用合同，为企业和个人提供更加安全可靠的法律保障。

## 分股合同协议书篇六

合同在我们的生活中随处可见，无论是签订房屋租赁合同、购买商品的合同，还是签署工作合同，合同都是保障双方权益的重要法律文件。本人在过去的工作中有着与合同紧密相关的经验，并从中获得了一些心得体会。在这篇文章中，我将分享我对于写合同的心得体会，希望能对大家有所启发。

首先，写合同需要明确双方的权益。在起草合同之前，双方需要充分了解彼此的利益和需求。只有明确双方权益，才能保证合同的公正和平等。比如在买卖合同中，卖方应明确商品的价格、数量和质量等，而买方则需对商品的支付方式和交货时间有明确的要求。通过确保各方权益的明确，合同才能真正发挥其约束力和保障作用。

其次，合同的写作要严谨详尽。合同一旦签署，就具备法律效力，任何一方的违约都将受到法律的制裁。因此，严谨详尽地起草合同至关重要。合同中的条款应避免模糊和歧义，用简洁明了的措辞确保各方能够明白合同的具体内容。此外，合同还应包含必要的法律条款，以便双方在发生纠纷时能依法维权。合同的严谨起草可以最大限度地避免不必要的纠纷和损失。

再次，合同需要审慎考虑风险因素。风险在商业活动中无处不在，合同的目的之一就是为了合理分配风险。在起草合同时，双方应认真考虑可能出现的风险状况，并在合同中进行相应的规定。比如在劳动合同中，雇主应承担员工意外伤害的风险，而员工要承担工作失职导致的责任。通过对风险因素的审慎考虑和明确规定，双方可以在发生纠纷或争议时有据可依，降低损失和不必要的法律纠纷。

另外，合同需要灵活适应变化。现实生活中，无法预料的情况屡见不鲜，因此合同应具备一定的灵活性。当外部环境发生变化时，双方应保持沟通并及时修改合同。比如在房屋租赁合同中，房东和租客可以协商调整租金和租期等关键条款，以适应市场变化和双方需求的调整。合同的灵活性可以确保双方在紧急情况下有更强的应变能力，同时也减少了不公平和不合理之处。

最后，合同的文化差异需要予以注意。在国际贸易和跨国合作中，合同的签署往往涉及到不同国家和地区的文化差异。双方在起草合同时，应尊重对方文化和风俗习惯，并在合同中予以考虑。比如在国际合作中，应合理考虑语言障碍和法律制度的差异，以便确保双方的权益得到保护。在多元文化的背景下，了解和尊重对方的文化背景对于合同的顺利签署至关重要。

总之，合同是一项重要的法律文件，对于保障各方权益和维护公平的商业活动至关重要。在撰写合同时，我们需要明确

双方权益、严谨详尽地起草、审慎考虑风险、适应变化以及关注文化差异。通过这些心得体会，我们可以更好地理解 and 运用合同，确保自身权益的同时也为商业合作带来更多的公平和公正。

## 分股合同协议书篇七

合同是社会交往中不可或缺的一环，无论是商业合作、劳动合同还是租赁合同，它们为各方当事人提供了明确的权益保障和义务执行标准。近日，我有幸参与了一份合同的起草和签订过程，亲身体会了写合同的重要性和技巧。下面，我将从合同的起草、权利义务明确以及合同履行问题三个方面，分享我的心得体会。

### 第二段：合同起草的重要性

合同起草是一项需要高度细致和专业知识的工作。在起草过程中，我们必须准确表达各方当事人的意图，并规定明确的权利和责任。同时，还需要对相关法律法规进行充分的了解和考虑。因为合同起草中的每一个字词都可能在日后的合同履行过程中发生重要影响，对合同各方当事人的权益产生重大影响。因此，细致认真地进行合同起草是确保合同的有效性和实施的关键。

### 第三段：权利义务的明确

合同的目的是明确各方当事人的权利和义务，确保所有人都遵守合同条款。在合同起草过程中，我们需要把握合同的重点，将关键内容清晰准确地表达出来。特别是在商业合作中，精确的权利义务划分可以避免合作双方之间产生纠纷和误解。例如，在我所参与的商业合同中，明确规定了产品质量标准、交货日期、支付方式等细节，使得双方在合作过程中更加清楚各自的责任和义务。

## 第四段：合同履行的问题

合同的签订只是第一步，保证合同的有效执行同样重要。在合同履行过程中，我们要密切关注各方当事人是否按照约定履行自己的责任。同时，我们也要时刻关注外部因素是否会影响合同的履行，如市场波动、经济形势等。在与合作伙伴的沟通中，我们要及时解决合同履行中的问题，维护合同双方的权益，并通过合同的调整和变更来应对外部变化。

## 第五段：心得总结

通过参与合同起草和签订，我深刻体会到合同在社会交往中的重要性。合同起草需要严谨、细致和全面，只有将合同条款规定得准确明确，才能确保合同的有效性和实施。在合同履行过程中，我们需要密切关注各方的行动，在发现问题时及时采取措施，维护合同双方的权益。同时，我们也要时刻关注外部环境的变化，通过合同的调整和变更来适应变化。写合同的过程是一项细致而有挑战性的工作，但它能够保护双方的权益，建立起信任和互惠的商业关系。我相信，通过不断的学习和实践，我将能够不断提升自己的合同写作技巧，更好地服务于自己 and 他人。

## 分股合同协议书篇八

乙方：\_\_\_\_\_

甲、乙双方本着互惠互利的原则，通过友好协商签定以下办公耗材供应协议：

### 一、服务项目

甲方办公设备实际消耗产品的提供。

### 二、办公耗材提供细则

1. 乙方送货至甲方指定的某一办公地点。
2. 乙方承诺提供给甲方的耗材为原装正品（甲方指定需通用耗材除外）。
3. 如果甲方需要，乙方人员可提供安装服务。
4. 乙方承诺为甲方正在使用的乙方耗材的设备提供必要的维护。
5. 乙方承诺向甲方以最具市场竞争力的价格提供耗材产品。
6. 送货时间：
  - 6.1 工作时间：周一-周五（9：00-17：00）乙方承诺在接到甲方送货要求24小时内将货送到\_\_\_\_\_。
  - 6.2 节假日期间，甲方如需送货则在乙方工作时间内事先预定。

### 三、协议生效及协议期限

本协议经甲、乙双方签字盖章后生效，协议期限为\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

### 四、收费标准及付款方式

每月最后一个工作日结算本月全部耗材费用。

五、本协议一式两份，甲、乙双方各执一份，具有同等效力。其它未尽事宜双方协商解决。

甲方：（签字）\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

乙方：（签字）\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

## 分股合同协议书篇九

甲方：\_\_\_\_\_乙

方：\_\_\_\_\_甲、乙双方就工服制作业务签订  
以下合同，共同遵守。

第一条、产品名称、价格、数量后附详细报价单。此价格经  
双方认可，作为本合同的附件。

第二条、交货地点及时间

2、时间：\_\_\_\_\_自本合同签订且乙方收到预付款后\_\_\_\_\_日内。

第三条、加工形式

1、乙方根据甲方要求提供服装款式及面料样品，经双方确认  
后，再进行批量生产。

2、采取乙方包工包料并提供全部辅料的方式。

3、货物到达甲方指定地点后，甲乙双方依据订货清单进行清  
点验收，并办理交接签字手续。

第四条、甲方责任

1、甲方通过服装款式及面料后，在合同生效及执行过程中不  
得擅自更改。

2、甲方定好量体时间，保证人员齐全。

3、按此合同付款日期，按时付款。

## 第五条、乙方责任

- 1、乙方须保证产品质量，如有制作问题，乙方须负责修改。
- 2、按此合同交货日期，按时交货。如未按时交货，甲方将扣除乙方千分之二每日的货款作为违约金。

## 第六条、结算方式

- 1、支票结算。此合同签订后\_\_\_\_日内，甲方须预付百分之五十的货款给乙方。
- 2、终结付款额，依据实际制衣件数，经双方认可后的款额支付。
- 3、甲方收到乙方全部货物并验收合格后，须在\_\_\_\_日内付清乙方全部货款。如有延误，每日须加付千分之二滞纳金。

第七条，本合同有效期自签订之日起生效，到全部货款结清之日为止。

一、甲、乙双方按订购单所列内容供货甲方按订购单（详见合同附件）所列内容向乙方购买所需货物，乙方按订购单所列内容供货。

二、交货期限乙方承诺严格按照订购单约定的交货时间按期交货。如果乙方不能按时交货的，乙方应提前\_\_\_\_\_天以书面形式通知甲方，需得到甲方认可后方可逾期交货。甲方在逾期交货情况下如接受所订货物仍有权保留追究乙方违约责任之权利。

三、品质要求大货面料缩水率不能超过3%，对人体有害物质一定不能超标。乙方严格按照“确认样品”的质地、“色卡确认板”的颜色生产大货。交货面料要符合gb18401□国家纺

织产品基本安全技术规范Ⅱa类标准的各项要求（主要检验项目有：\_\_\_\_\_强力、色牢度、甲醛、偶氮染料、可分解芳香胺等）。

#### 四、货品验收

1、乙方应提前\_\_\_\_\_天时间以书面方式通知甲方相关负责人员对大货面料进行验收，如果乙方生产的面料没有达到国家检测标准和甲方的质量要求，甲方有权拒绝收货。由此造成的经济损失全部由乙方承担。验收不合格后，乙方应马上安排返工或重新生产面料，如因此导致乙方不能按期交货，则按照条款二进行交货。

2、质量异议期：\_\_\_\_\_由于面料产品的特殊性，甲方在对采购面料进行裁剪前，如发现有质量任何问题，甲方有权提出质量异议。甲方有权对乙方交付的面料按国家标准另行委托质量检测部门进行检测，如检测出质量不合格，甲方有权退还该批次面料。乙方无条件退还合同定金，并承担由此给甲方造成的所有损失。如甲方在对采购面料进行裁剪后才发现质量问题的，由甲方自行承担所有损失。

第八条追究乙方违约责任；在此情况下，甲方也有权视情况选择继续履行合同，要求乙方承担违约、赔偿责任。

五、交货数量甲方可接受超出约定数量3%的大货货品，但实际交货数量不能少于约定数量。

六、交货方式乙方按照甲方的交货资料要求，把大货面料送交至甲方指定的交货地点（甲方以传真、电子邮件、电报、信函等书面文件指定交货地点）。乙方交货时应在交货清单上注明单号和货物的款号、色号、布种、克重、颜色、缸号以及数量。

七、付款方式甲乙双方签订订购单后\_\_\_\_\_个工作日内，

甲方将订购单总价款的\_\_\_\_\_作为定金支付给乙方；甲方支付总价款的\_\_\_\_\_给乙方后，乙方将合同货品交付给甲方；乙方合同货品全部交付甲方天以内，甲方再支付总价款的余款给乙方。如甲方未能按时付款，将视为甲方违约并承担相关违约责任。

八、违约责任逾期交货达到\_\_\_\_\_天以上（含\_\_\_\_\_天），乙方将承担合同总价款金额5%的违约金；逾期交货达到\_\_\_\_\_天以上（含\_\_\_\_\_天），乙方将承担合同总价款总金额10%的违约金；逾交货期超过\_\_\_\_\_天甲方则有权选择解除本合同，或者选择继续履行合同但同时要求乙方承担违约责任。甲乙双方必须严格履行本合同，若因违约造成本合同无法继续履行，违约方将赔偿合同总价款的30%违约金。

九、因本合同发生纠纷，双方协商解决。如协商不成，任何一方可向甲方所在地人民法院提起民事诉讼解决纠纷。

十、本合同一式贰份，双方各执壹份。自双方签订之日起产生法律效力。

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日