

最新和外联部的活动有哪些 外联部活动总结(优质8篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

和外联部的活动有哪些篇一

日出日落□20xx即将追上20xx□在院学生会主席团的领导下我在院学生会外联部忙碌的走过了这一年，在这里我将院外联部的工作大概概括为以下几点：

院外联部顾名思义，外是应该对外，让学生走出学校进入社会的第一步，联当然是联系而这就有许多对象来了。

20xx年xx月初，部长组织部分外联部新干事去初次的交流，先由部长带出去，了解怎么去交流，让部分新干事知道怎么首先去跟商家进行交流，怎么将自己推销出去，再让通过部长带出去的干事领导没出去的干事。对于这部分所带出去的新干事走出的第一步他们都很不好意思，怕丢脸也不懂得交流，而后的几天里我们对他们进行几次理论的培训，再让他们去自我实践，获得更多的经验。

20xx年xx月27日，由临渭校区院外联部组织部分院学生会干部前往观看渭南市城市规划馆。学生会中有大半不是为渭南人或都没有对渭南更好地了解，我们部刚开始就希望能通过这次对渭南城市规划馆的观看你那个对渭南是的城市有更进一步的了解。当然事实证明这也起到了一定效果，并且此举在微博上一发布就受到了陕教局的转载，我们也深感荣幸。

无独有偶□20xx年xx月4日，有临渭校区院外联部组织院学生会及英语俱乐部部分成员前往渭南市非物质文化遗产历史博物馆。陕西是一个拥有悠久历史文化的地区，这里曾是一个拥有多国首都的古朝首都的地方，而这次活动我们想通过此事让跟多的外地人士了解非物质文化充实我们的大脑。

20xx年xx月5日，我们得到了有中国移动渭南分公司赞助我院“铁院好声音”活动一部价值3000元手机一部□20xx年xx月6日通过不断地努力外联部获得了由黄河驾校赞助“铁院好声音”赞助费贰仟元整(20xx.00元)。

20xx年对于院外联部是一个丰收的一年，我们不仅让新干事了解到自己工作并且能够走出去，去学习交流。没有走出去没有去自我交流怎么叫外联部。外联部给你提供机会去社会实践而自己不把握好机会不是好干事；不给干事带来又新颖的的活动不是好领导。在这一年里我们不仅让新干事走出去了也带来了一些有想法的活动。

在外联部并不是所有都是好的，我们也存在着很多的不足比如，外联部里还有部分成员行为举止还需改正虽然从一开始他们进入外联部第一天都有过强调并有一些相关培训。在外联部这么多的实践当中还有很大部分成员不好意思去与商家沟通怕与商家沟通。

另外院学生会外联部也在校里积极配合各部门工作。

路漫漫其修远兮而我们院外联部工作还将上下而求索。

和外联部的活动有哪些篇二

外联部新学期部门活动

本学期刚开学干事之间经过一个长假的分别，可能成员变得颓废了，为了调动大家的工作积极性，提高大家的工作热情，

同时也是为了增进部门成员之间的'感情，特策划了本次部门活动，希望大家玩的开心。本活动本着自愿原则，有空的都来参加。最主要的是大家开心，联络感情！！放松心情。

主办单位：浙江水利水电专科学校经管系外联部承办单位：
经管系外联部策划组

经管系外联部成员，可以带家属，也可以邀请好友及其他部门联谊

3月5号（待定）

钱塘江边

活动安排

一、活动筹备

1、风筝5个、扑克（部长准备）

二、活动流程

三、活动分工及时间推进

具体工作负责人员完成时间备注

提前通知胡慧敏3月3号前提前通知各项要点，时间，准备物品买风筝部长3月5号前

自行车部门成员3月4号前提前准备好自行车

备注：在群里及时通知大家并征求意见、注意安全，另准备相机一台、垃圾袋若干个

和外联部的活动有哪些篇三

随着大学生校园活动的日益增多，近几年经济发展的状况，以及金融风暴的影响，大学生拉赞助的越来越多，外联市场日益混乱。为了加强学院与外界的联系，提升学院的社会影响力与知名度；同时拓展同学们的交际潜力，提高自身综合素质，并且让商家在和同学们的交流中了解到我校的发展状况、教学资源、办学特色等信息，为他们带给一些新的`发展思路，并与我校建立良好关系，促进共同发展，到达双赢的目的，我们盐城师范学院学生会外联部特举办了这次校企交流会。

1、本次“校企外联交流会”得到了学校团委和学校相关部门的大力支持，规模大、参与者多，在引起全校性轰动的同时，也是您宣传品牌形象的大好时机！

2、我校在校大学生达xx余人，人流量大，人口密集，消费群体集中，易构成品牌效应！借助此次全校性活动的大好时机，贵公司宣传的成效更是事半功倍！

3、此次的宣传在学校新老校区同时举行，透过此次活动可扩大公司在高校影响，透过全面的宣传，提高公司产品在高校的市场占有率。

1、横幅宣传：即在学校内悬挂横幅（横幅资料可为本次活动的资料和贵公司的相关宣传——赞助商名称，如某某商家预祝师院校企外联交流会取得圆满成功等），我们将为赞助商带给悬挂场地，看护宣传横幅！悬挂时间是一天24小时不间断性。

2、立式广告牌（展板）宣传。在活动期间作为独立的宣传方式在学校内进行宣传。（可由贵公司带给）

3、活动前后在校学生会网页上宣传并且发放传单。

4、可在校广播站为赞助商做必须范围内的有关贵公司的广播宣传（含新老两个校区，广播时间为中午和下午放学时间），具体面谈。

5、冠名权，即“××”杯校企外联交流会。

（具体事项由赞助方和校方面谈，若有其他新颖的赞助及宣传方式，双方能到达互赢的，我们将乐于理解！）

（一）活动目的

以拓宽校级交流为工作主题，以增进校企合作关系为工作重点，对内加强与各系学生会的联系，向外展示我院学生的真我风采，努力提高我院学生和社会上的知名度，沟通我院与企业商家；对外联络并维持公共关系，包括联系校外企业，维持并发展同企业之间的关系。我们外联部将会尽可能发挥作用，与有可能成为合作伙伴的各企事业单位做好沟通与交流，争取与之建立良好的长期合作关系，为学生会各项活动带给物资所需，以保证活动的完善与到位。

（二）主办方盐城师范学院学生会外联部

（三）承办方盐城师范院校团委

（四）参与对象

各二级学院外联部、各大型社团外联部，盐城部分赞助商

（五）活动时间xx年5月16日下午（初定）

（六）活动地点新长校区：综合楼c教室

通榆校区：主楼国际会议中心

（七）活动流程

1、筹备阶段

寻找各企业商家赞助商，联系各二级学院和社团等的外联部，相互协调联系舒适的商家，资源共享。

2、宣传阶段

（1）海报宣传，在全校各宣传栏内张贴大型海报。

和外联部的活动有哪些篇四

总结就是把一个时间段取得的成绩、存在的问题及得到的经验和教训进行一次全面系统的总结的书面材料，它在学习、工作中起到呈上启下的作用，因此十分有必要要写一份总结哦。你所见过的总结应该是什么样的？以下是小编整理的外联部活动总结，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

20xx年5月7日的武舞大会的成功举行了，让我们度过了辛苦而美好的一天，我会这样说：“我的确累了，但我真的很快乐！”。是时候来回顾和总结我一下这几个月的工作了，只有不断回顾和审视自己的工作，才可以把工作做得更好。

商场、统一饮品是我们的工作重点。虽然我们吃过很多闭门羹，但是其中我们也是在这过程中享受着学校里所学部到得东西。拉赞助对我这个刚进外联部的新手来说是种兴趣但更多的是责任。金逸电影城的经理的工作作风却给我带来了太多的思考。一个经常要外出开会，晚上加班到11点的项目经理，居然和我们谈话的时候是那么的熱情，有时我显然是打扰到她的工作，他却从不怪我，甚至会因为不能及时回复我一条短信，道歉多次。我不知道她的性格是否永远都充满

热情，但这里面绝对包含高尚的职业素质，是我们的目标。

这次的工作中遇到的最大困难就是赞助资金的问题，由于各种机构都是以盈利为目标的，要从他们那里拿钱，难度可想而知。所以我们的目标是他们的剩余产品，辅以部分资金赞助。这样我们就从“统一”那里拿了许多的奶茶，俗话说：自己动手丰衣足食。慢慢的资金也一点一点的来了。

在拉赞助的过程中，我得到了不少的锻炼，让我明白了不少的道理：做每一件事的时候，每一个人都想成功，但没有多少人能肯定地说我保证我能成功，但我肯断定，中途放弃的人，一定不能成功；成功总是眷顾那些有准备的人。现在，我还不时地回想起我在活动前所做的一切一切，有时，我会情不自禁地发出如此的感叹：“看来，我真的长大了！”

我很感谢外联部给了我这样一个学习的平台。

这一切的一切，让我这个新手很好奇，很激动在对活动现场进行场地布置的时候，无论你是来自哪个部门，都需帮忙。虽然都是劳累活，但我们都干得很高兴。在我看来，几个人一起有说有笑地干活，畅所欲言，尽情地笑，是一件很不错的的事情。我很享受集体的感觉。那天，我不仅可以体会到，作为活动工作活动者的自豪感，还可以享受到奋斗的那份刺激。真值得回味。

和外联部的活动有哪些篇五

20xx年5月7日的武舞大会的成功举行了，让我们度过了辛苦而美好的一天，我会这样说：“我的确累了，但我真的很快乐！”。是时候来回顾和总结我一下这几个月的工作了，只有不断回顾和审视自己的工作，才可以把工作做得更好。

商场、统一饮品是我们的工作重点。虽然我们吃过很多闭门

羹，但是其中我们也是在这过程中享受着学校里所学部到得东西。拉赞助对我这个刚进外联部的新手来说是种兴趣但更多的是责任。金逸电影城的的经理的工作作风却给我带来了太多的思考。一个经常要外出开会，晚上加班到11点的项目经理，居然和我们谈话的时候是那么的热情，有时我显然是打扰到她的工作，他却从不怪我，甚至会因为不能及时回复我一条短信，道歉多次。我不知道她的性格是否永远都充满热情，但这里面绝对包含高尚的职业素质，是我们的目标。

这次的工作中遇到的最大困难就是赞助资金的问题，由于各种机构都是以盈利为目标的，要从他们那里拿钱，难度可想而知。所以我们的目标是他们的剩余产品，辅以部分资金赞助。这样我们就从“统一”那里拿了许多的奶茶，俗话说：自己动手丰衣足食。慢慢的资金也一点一点的来了。

在拉赞助的过程中，我得到了不少的锻炼，让我明白了不少的道理：做每一件事的时候，每一个人都想成功，但没有多少人能肯定地说我保证我能成功，但我肯断定，中途放弃的人，一定不能成功；成功总是眷顾那些有准备的人。现在，我还不时地回想起我在活动前所做的一切一切，有时，我会情不自禁地发出如此的感叹：“看来,我真的长大了！”

我很感谢外联部给了我这样一个学习的平台。

这一切的一切，让我这个新手很好奇，很激动在对活动现场进行场地布置的时候，无论你是来自哪个部门，都需帮忙。虽然都是劳累活，但我们都干得很高兴。在我看来，几个人一起有说有笑地干活，畅所欲言，尽情地笑，是一件很不错的的事情。我很享受集体的感觉。那天，我不仅可以体会到，作为活动工作活动者的自豪感，还可以享受到奋斗的那份刺激。真值得回味。

和外联部的活动有哪些篇六

外联部作为我院团学会的经济命脉，是我院活动能否顺利举行的关键部门，也是我院团学会是否能进一步发展的至关重要的因素。回顾以往的外联部，已经形成了活动前一段时间才开始工作的惯性，不能充分利用外联部的智力、人力和时间等宝贵资源。就此情况，外联部的工作思路和方法应该有所改变。为此我们从三个方面规划第一学期的部门工作，寻求部门工作的突破。

1、外联部招新工作

在10月10日至10月13日进行外联部门的招新工作，本着为团学会和外联部寻找优秀人才的原则，在学院内招收外联干事。适逢校运动会的举办，利用此次机会进行对外赞助联络，考察新进人员，并给予新人更多锻炼的机会，之后最终确定外联部的成员。

2、外联部的分工规划

鉴于外联部门的人员只有部长本人拥有外联经验，所以外联部门的工作分工还需磨合。初步预想，外联部成员间实行分工责任制，对外联部成员进行工作培训。针对拉赞助的特点，可以将外联部的成员工作分为几大板块：

策划书撰写：即外联策划、合同书、活动策划书等的撰写，外联策划的撰写要求对活动的内容、要求等做到十分熟悉，并且知道怎么样将活动和商家的产品或服务结合起来，做到最大的宣传效果或者营销效果，并且要了解商家的要求，尽量减少活动的成本，实现双赢；对合同书要求是要明白学院和商家合作的一些规定，哪些可以做的，哪些不可以做，哪些是力所能及的，哪些是超越实际的，并且要让合同书有一定约束力；活动策划书要求对校园宣传的形式和内容十分了解，了解商家的活动要求，将两者结合起来，写出具体的分工，并

且要有创新精神，不断突破形式。

商家洽谈：要求口才较好，能自然和商家交流，了解活动详情，了解商家的类型和要求，什么样的商家适合什么样的活动形式，要在活动中完成对商家的承诺，和商家建立良好关系，以后保持联系。跑商家可以总结出一些经验供大家参考分享，先了解我们的活动，然后确定适合的商家，取得联系后，与商家预约，预约成功后根据商家的特点来撰写合作策划书，这样可以节省一些时间和劳力，但是一定要遵守有利于商家有利于学生的原则。

资料收集：整理商家信息，做到能让人一眼明了是什么样的商家，有什么特点，所提供的产品或服务的特性，不同时节客户对他们的供需要求，产品或服务所针对的市场对象以什么群体为主等等。

活动总结：对每次出去洽谈商家进行登记，制作出登记表；和商家合作后要进行活动总结，总结优劣，与商家保持联系；同时制作出我们以往成功活动的电子书等宣传片让我们和商家洽谈的时候，不仅能让他们感受到文学院的学子能说会道，而且多才多艺，让商家能更直观的看到我们的能力。

联系方面：外联部的联系工作是团学会里最繁杂的，不仅要与外面的商家联系，也要与相关领导、老师联系，同时还要做到和其他部门保持密切联系以便活动能顺利进行，我们还可以和其他兄弟学院团学会之间进行了解、沟通，共同举办活动，也可以通过外联部来进行。

1、运动会

运动会作为我校的一年一度的盛会，对于商家具有很大的吸引力，我们依然要抓住这次机会，争取商家的资金支持。利用我校在中南鸟巢的大型运动会和学生数量万余名的优势，在大学城寻找商家赞助，结合彩旗、横幅、展板和热气球等。

同时可以寻求物资赞助，包括加油呐喊工具和帐篷等。

2、元旦晚会

元旦晚会作为我院上半学期的重头戏，是学院的重点活动，也是对于资金支持要求最为强烈，同时也是赞助支持的大头和难点。外联部在平时的小的赞助活动时，就为文学院元旦晚会活动积累资金，作为元旦晚会的资金来源之一。另外，元旦晚会的举办仍然需要独家赞助商这样的冠名商家的支持，外联部要尽力利用各种人脉关系，了解各大与学生相关的公司的学校活动计划，争取到大的赞助资金。

3、学院的其他活动

对于学院的其他活动，再针对不同的活动的特色开展工作。

4、日常外联计划

在其他部门有活动之前，可以不以学院活动的名义去拉赞助，而是根据不同的时段商家需要的校园宣传或促销要求等，积极联系商家开展针对他们产品或服务的校园宣传活动。结合常规的线下宣传、线上宣传、宣讲会、露台等丰富活动形式，提高活动效果，整合大家智慧，不断创新。通过日常的商业性质的外联活动，利用团学会的人力资源为文学院的各种活动积累资金。

外联部门的工作一直以来一成不变，是围绕着举办活动的部门来开展拉赞助的工作，没有属于自己部门的特色，没有属于自己部门的独立的活动。为此，外联部门需要与各个部门配合，协助各个部门搞好活动的同时，拥有属于自己部门的的活动，提高外联部门在团学会各个部门之间的存在感。另外，也可以调动外联部门成员的积极性，锻炼部门内部人员的能力，使外联部与团学会各部门更为亲近，帮助外联部改变过去一直向外，不与团学会内部亲近接触的状况，进一步让整

个团学会成为大家在一起的一家人。

外联部一定会在接下来的一个学期中努力，本着我们“小院也有大作为”的原则，帮助文学院打造在中南的文学品牌和文化地位。

和外联部的活动有哪些篇七

日子如同白驹过隙，回首间，一年的学生会生活即将消逝。循着记忆的流河，我开始追思着我历程的点滴，激动过、开心过，也迷茫过、痛苦过，不论得失与成败，这点点滴滴共同见证着我的成长，是我一生不可缺失的财富。

这一学期，我们部门举办了很多的活动，如新生演讲赛，辩论赛等等，有失败也有成功，我们每个人都收获了很多的东西，取得各自的进步。每个人的付出与收获，换来了我们学院学生工作的新发展。我很幸运在学生会学习部副部的位子上为学院的各项工作的建设出一份力。可以说这么说：这一学期是累的一学期，忙的一学期，收获的一学期，难忘的一学期。

在开学初，我们引来了每一次新学年学生会的头等大事——干事招新。在我，小七，夏秋冬的面试下，我们最终招了6个新干事，为我们部门，为我们学院学生会注入了新鲜的血液。

这学期的第二个活动，就是新老生交流会，我有幸成为了放ppt的人，配合夏秋冬的主持，开始很紧张，后来在这么多可爱的学弟学妹提出的问题中渐渐放松了下来。

这次新老生交流会的目的就是构建一个新生与老生、新生与新生互相交流、展现自我的平台、创造一次让他们提前感受大学生活点点滴滴的机会、解答新生们在入学时最渴望了解的大学生活中的各类问题、让新生们有从老生的经验中找到更适合自己的学习方法，让以后的学习更有目的性、让新生

们在以后的学习、生活和工作中有个学习的榜样。

虽然最后交流会圆满成功，但是其中还存在着很多的不足：由于新生对我们学生会的嘉宾们不是很熟悉，导致开场时有些怯场，不敢踊跃地将心中的疑问问出来。但随着提问的人越来越多，气氛也变得活跃起来了；在交流会还没开始我们准备的期间，出了些问题，说明我们的准备不得当。

接下来的便是我们部门的主要活动之一——新生演讲赛。新生演讲赛是为了丰富我们大学生的业余生活，为新生搭建一个展示自我，超越自我的舞台，尽情大会参赛选手自生风采和演讲才能二举办，因此得到了广大新生的积极响应。

在举办活动之前，本部门已经做了大量的准本工作并进行了宣传，使同学们都了解到此次活动的目的以及参加此次活动的意义。在此次的准备工作中，我们也碰到了一些困难，如规则制定，演讲时的要求等，但是我们并没有任由困难就这样存在，而是大家一起努力的去解决困难。

通过此次比赛，我们看出了工作中的很多不足之处，由于刚接手，对我们工作的熟悉程度还不够完全，很多的准备也不怎么充分，甚至出现了错误，相信经过这次比赛我们学会了很多，也看出了自己的不足之处。

和外联部的活动有哪些篇八

为了加强组织内部的凝聚力，加快部员之间的磨合，增进大家的友谊，让部员们日后工作的默契度更加亲密。

游戏游戏，戏出友谊

机电与自动化团学联

□ 20xx年某月某日在11栋前草坪或者大活212.

: 调查对象为全体外联部成员

奖品 零食 饰品 实用品

人数 5 12 4

某月某日——某月某日进行前期调查。

小饰品 实用品 零食

数量(个或件) 6 3 ————

总价格范围(元) 20~30 5~10 15~20

购物价格消耗范围为40~60(元)。

道具购买: 气球一包彩色(10元), 玻璃球(5元), 红领巾三条, 纸杯一条。

3. 分配组员准备游戏道具, 具体准备道具有, 一次性筷子(三双), 报纸(若干), 打气筒三个(一个备用)。

. 某月某 日一组成员进行工作的分配。

. 某月某日再开会进行一次讨论, 关于人员的分配工作问题以及游戏的安排。

. 准备好止血贴, 驱风油, 云南白药等基本应急药品和纸巾若干。

. 某月某日10时观察天气, 若阳光明媚就在草坪进行, 否则在大活212进行。

某日例会通知大家活动时间确定为13时在草坪或者大活212, 具体地点届时看天气情况再通知。

某日10时由一组所以没课成员去11栋草坪看天气然后确定活动地点再进行通知等相关工作。

某月17日上午没课的一组成员在13时之前将活动场地布置好并再熟悉一下各自的工作。

某日13时到齐之后活动开始，先由操旺进主持开场并解说游戏规则。每轮游戏由三个负责人员，每轮游戏初定为15分钟，采取两组轮换制度。

1.1小组 1.2小组

临时组长

组员

临时组长负责应付会场突发状况，以及安排人员确保游戏的正常进行。每十五分钟进行轮换，让工作人员也可享受游戏的乐趣。（附主持人需要在开场以完场的时候进行，其中时间参与游戏以及负责替换有事的组员，小小组里有事的组员可找另外组员替补。）

5. 游戏开始并按照游戏规则进行，由1.1组先开始届时执行，之后每十五分钟进行一次小组的替换。

6. 游戏分

6. 游戏采取即场惩罚制度，可选择真心话大冒险或者由一组工作人员事先准备好的惩罚随机抽取并进行惩罚不安规则的参赛者直接作为惩罚者。集合迟到者也要接受惩罚。

7. 由值班组员统计参赛者胜出次数，多胜多得。

8. 游戏结束由主持人以及三个部长进行颁奖并分享一下游戏感受。

9. 节目结束后一组以及自愿留下的组织部成员帮忙收拾场地。

10. 计算活动资金消耗以及活动办后的活动总结。

1. 游戏过程会有身体接触，难免有受伤。

解决：值班人员应用纸巾擦去小伤口周围的血，在用止血贴粘上。大伤口则需要涂上云南白药止血。再用止血贴贴上。

2. 游戏道具大部分均为易破物品。

解决：应当准备多份以备游戏中途破损无可更换。

3. 财物的放置。

解决：应当集中放在一起，防止有人漏掉自己的东西以及游戏的时候身体接触时金属部件导致别人受伤。

4 游戏参与的积极性不高。

解决：立即更换备用小游戏并提供给参与者们选择的机会。

5 参赛较多，一组组员较少，协调场面能力可能不好。

解决：按当时的情况可随时改为第二套值班方案工作。

具体组员如下表安排：

1.1 1.2 1.3

临时组长

组员

届时也是由1.1小组先开始..十五分钟的轮班制度。

固定资金：100元

项目：奖品（60元），道具（20元），止血贴（5元）。

总计： $60+20+5=85$ （元）