

最新辅导班老师社会实践报告 大学生辅导班社会实践报告(精选5篇)

在当下这个社会中，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

辅导班老师社会实践报告篇一

xxx年的夏天，是我步入大学的第一个暑假，为了充实生活，提高自己各方面能力，加深自己对社会的了解，我毅然决定利用这个暑假，去社会上实践一份工作。7月1日至8月1日，我到南阳市唐河县桐河乡进行了为期一个月的实习，实习的项目是辅导班教师，实习期间，我感觉自己学到了很多的东西，下面我就讲一下我的实习经历。

7月1日至8月1日的将近4个星期中，我一共讲了20节课，讲课的内容是小学三年级语文课程。作为一个大学生，小学生的课程内容对于我来说很简单，但是作为一个老师，要把知识教给别人，这对于我来说，却是前所未有的经历，怎样把知识教授给7、8岁的孩子们?怎样能够让这些调皮捣蛋的孩子们真正学到知识?怎样与天真的他们交流?这些都是我要考虑的问题。

为了把握这次难得的机会，我一边认真研究语文课本，想象在课堂上我应该怎样把一篇课文生动形象的讲给孩子们，怎样说他们会感兴趣，怎样讲他们会喜欢听，怎样让他们乐于在课堂上回答问题，怎样使他们通过轻松有趣的课堂，获得最大的知识。每次上课前，我都认真的备课，并在课后总结本堂课的好的经验，已经应该注意的问题。就这样一边学，一边教，虽然累了一点，但是每每看着孩子们一张张渴求知识的脸，我就感到万分欣慰，这种为人师的体验，让我深深

的感受到了教师这个职业所拥有的幸福以及不易，让我更加的佩服和尊敬老师。

慢慢地，我与学生们相处的越来越融洽，我的工作，也得到了孩子们、家长们的认可，甚至有一些家长在放学接孩子的时候，诚挚地邀请我去他们家里吃饭。这简直是对我最大的安慰，我更加相信了“天道酬勤”这四个字，只要你努力去做，为了目标不懈奋斗努力，总会迎来成功的一天。

社会实践结束后，我感到了自己有很大的收获：

作为一名汉语言文学的学生，善于与他人沟通这一点是非常重要的，而我的实践，更加锻炼了我的这种能力。要知道，与三十多位小朋友相处，是不容易的，这更锻炼了我的沟通能力。在实习期间，我熟记每一位小同学的名字，与我班的34名学生都相处的很融洽，更有的小朋友下课时也喜欢来找我玩。我认为这是他们对我的一种认可。

在实习期间，我们的住宿条件不是很好，虽然是夏天，可是没有电扇更没有空调，很热，伙食情况也不是很好。但是我认为，一个有作为的人，必定是一个能在各种环境都能坚强奋进的人。这些种种的事情，都是我对我的锻炼。所以我不抱怨，不埋怨，在环境中继续努力做好工作。

干工作最怕三天新鲜之后厌烦。对于这份实习，我深知热情的重要性，一个没有激情的人，是不会做出太大的事情的。而作为一名老师，你的情绪是会影响整个班级的学生学习情绪以及学生的学习效果的，所以，我依靠自己乐观的心态，并时刻鼓励自己：生命不息，奋斗不止！在平淡的工作中，我也做的津津有味。

面对7、8岁的孩子，他们很懵懂，很多事情都不懂，而且又贪玩，不愿意听从老师的教导，在教学上，经常会出现学生不听从管教的事情。对于我来说，这是一个挑战，因为我做

事情喜欢干脆利索，不喜欢拖拖拉拉，而于小孩子交流时，就是要求你稳下来，慢下来，耐心认真，循序善诱。在这一点上，我认为今年暑假我学到了很多，我能静下心来与小孩子们交流，不厌其烦的的回答他们的问题，耐心引导他们学习。

辅导班老师社会实践报告篇二

本站发布辅导班教师社会实践实习报告，更多辅导班教师社会实践实习报告相关信息请访问本站实习报告频道。

紧张的学习生活结束以后，我便来到了寿光。来到这里，但是那不是一对一的辅导。这一次要面对几十个学生上课。我的心里也在打鼓。我心想自己是否会紧张的说不出话来。虽是担心，我还是硬着头皮来到了这里。因为我是理科生我带的是物理和化学。初中的物理化学对我来说还能应付得来。我一字不漏的将书本中的内容仔仔细细的看了一遍。仿佛，当时学习的情景在此显现在我的眼前。我觉得我可以。放下行李。我便开始了自己的第一堂课。这节课，我没有急着给他们讲课本上的知识；而是，学着以往我老师的样子做了一下自我介绍。学生显得很听话的样子。我的第一堂课我感到很欣慰，就这样我们一步步的进入了正规。我和他们一样，也在不断的学习自己以往不懂或是没有接触过的知识。

在接下来的日子当中，我作为一名老师，我切身体会到了作为老师的不容易。有许多的问题需要处理。首先我遇到了知识不同步的问题。在我看来常简单的题目。有些同学并不明白其中的做题原理。一些常识性的知识还不知道。这一点让我很是头疼，但是。我还是将每一道题的基本做法重复好多次。遇到他们不知道的基础知识，我就给他们补充，经过一段时间的讲解补充，他们的知识结构基本上我以掌握清楚。知识不同步的问题也迎刃而解。

在后来的教学过程中。我逐渐的发现了作为学生的通病。那就是动手能力很差。不喜欢做题。觉得课堂上的知识已经掌握，不需要做题，其本质还是太懒惰了。找出各种理由不完成作业。这一点，我随明确的跟同学们探讨过这一问题。但，并没有收到很好的效果。直到另外的一个老师确立了奖惩制度，学生终于能够及时地完成规定的任务，这一现象使我想起了自己再上学时的心理活动，我在理解他们的基础上，根据他们的所思所想，规定了玩的时间和学习的时间。时间比例大约为一比二。这样他们的心中有了期盼。同时，下课的前提必须是你的作业高质量地完成，我初步将玩作为他们学习的一种动力，希望以此希望以此带动他们学习的积极性。真真正正的做到既要学好，又要玩好的承诺。与此同时，我也正面给他们灌输自主学习的好处和重要性。从另一方面看，比起刚开始的时候，他们的学习方式已经有了很大的改善。这时，在上课的时候，已经有的同学主动举手询问问题，这使我感到欣慰的同时，可以看到，他们已经意识到主动出击的优越性，我想，他们会从这个好的习惯中学到不少的东西。

在一个阻挡在我们学习路上的障碍还有就是习题。在假期中，同学们的学习资料相对较少，这给我再给他们教学的过程中制造了不小的麻烦。我们都知道。要想很好的掌握科学知识，不做题，基本上是不可能的。所以，在这一点上，我们始终坚持做题辅导学习的路线，鼓励孩子自己到书店里购买适合自己的辅导书，以及题册。在这方面学生都很配合老师。积极主动地购买书籍。至此。我们的教学模块基本定型，当然，在之后的学习过程中我们又遇到了很多麻烦，但是，在正确的处事态度下，都得到了很好的解决。

辅导班老师社会实践报告篇三

本文目录

1. 寒假辅导班社会实践报告

2. 寒假辅导班社会实践报告

3. 寒假辅导班社会实践报告范文

信阳市位于河南省南部，东与安徽为邻，南同湖北接壤，介于鄂豫皖三省的结合部，处于大别山北麓与淮河上游之间。全境东西长约205公里，南北宽约142公里，总面积1.8万多平方公里，总人口780万，辖8县2区。其中市区中小學生接近3万。而至xx年起，信阳市教育局明令禁止中小學校假期补课，可以严峻的升学压力使學生家长的注意力转向社会学习培训班，这样就为中小學生培训班的兴起和发展创造了有利的外部条件。由于培训班刚刚进入信阳市场，处于萌芽时期，相对同行压力较少，这为培训班的发展营造了良好的内部环境。加上培训班自身的优势，例如能够集中市内重点学校的优秀教师，上课时间灵活多变，能够根据學生的实际情况调整课程。部分小班能够实现一师一生，使學生真正受到良好的培养，综合素质得到很大提高，成绩也自然水涨船高，得到较为满意的结果。

鉴于以上情况，寒假期间，我有幸加入新纽约素质教育学校，并成为其中的一份子，尽自己全力为学校做贡献，使学校得到发展。

新纽约素质教育学校的创办是一位乡村教师，由在乡下办辅导班获得的成功，看到了培训类学校广阔的发展前景，并从中汲取了宝贵的经验。于是毅然辞去了小学教师的职务，单枪匹马开拓培训班市常由于资金短缺问题，加上对市内环境的不够熟悉，在创业初期受到一些阻碍和困难。正因为如此，使我有机会能够加入其中，成为其中的一员，有幸目睹创业的艰辛，品尝到得到初期回报的甜蜜果实。

新纽约素质教育学校是一所针对中小學生全面素质教育培养的一所专类学校。与同类学校相比，宽阔的教学地点，优雅的教学环境，完备的教学设施，更为重要的是：在聘请的十

三位教学指导员里，有3位国家级重点教师，6位省级学科带头人，三位硕士生，一位曾在新东方等大型培训学校任教，拥有8年英语培训经验的老师。这些同类培训学校无法比拟的优势，是新纽约素质教育学校在短短的3个月里在同类学校中迅速崛起，在广大师生中拥有良好的口碑。

但是俗话说金无足赤人无完人，由于创办时间短，前期调查阶段准备不够，社会人脉狭隘，教学地点相对偏僻，各种规章制度不够完善，对任课老师管理度不够等弱点，使新纽约面临了创办以来的第一个瓶颈期。决定一个培训类学校发展的重要环节是生源，而新纽约的生源在迎接一个入学高峰后，一直在40人左右停滞不前。而寒假时间短，过年走亲访友占用时间，加上天气恶劣和大部分学生希望在寒假得到休息等种种原因，使寒假培训一直以来成为各类培训班的淡季，新纽约也同样面临以上情况。一般类培训学校选择在寒假歇班，或者只开设较少班种。鉴于新纽约创办时间较短，前期宣传力度不够，若在寒假歇班，则会造成前期投入大部分流失。而开学后，各类培训学校均加大宣传力度，新纽约又会面临湮没于宣传热潮，不能突出自身特色的严峻前景。因此校长决定继续追加宣传资金，加大宣传力度，针对寒假时间短的现实状况，开设节前强化补习班以及寒假作业辅导班，开展补三送一活动，即若在语数外，物理，作文六个班里任选三个，即能免费参加寒假作业辅导班。在力争现有生源不流失的情况下，尽力争取新生源，扩大学校的影响力。

寒假辅导班社会实践报告（2） | 返回目录

为了丰富自己的暑假生活，增加社会实践经验，我打算在自己的家乡开办一个辅导班，这样也可以锻炼自己，也可以为自己的家乡做点贡献，帮助孩子们提高成绩。

利用这一个多月的时间，我跟同龄人从开设到结束顺利完成了整个辅导的过程，跟孩子在一起的这段时间，既锻炼了自己，也找回了童年的欢乐，我们是跟孩子一起快乐的渡过整

个假期。

主要是招生工作。首先是在周围的几个村子里发放张贴我们印刷的宣传单页，同时家长讲解一下。并且利用村委广播宣传。利用7月8号孩子们返校的一天时间，在镇中心小学设置了一个招生点。通过几天的招生我们招收了18名学生，其中有14名是小学学生，有4名是即将步入初中的学生。虽然人数比我们预计的少点，但我们还是很高兴。

其次是布置教学的设施，有桌椅，黑板，粉笔等。我们是利用家里空间最大的房间来当教室。

主要科目为数学、语文、英语。小学同年級的坐在一起，初中的学生在另一间屋子里。课程安排是上午为数学语文，下午是英语及课外活动时间。上课时间是周一到周六上午8：00——11：00，下午3：00——6：00。一节课是40分钟，每天下午放学时，每个学生都有作业。每周六上午是考试时间，把一周学的东西考查一下，看孩子们掌握的怎么样。下午让孩子们看一部有意义的电影，星期天一天的休息时间。

们哭笑不得。下午课外活动时，我们跟孩子们一起玩游戏，抢板凳回答问题，贴鼻子，老鹰捉小鸡，丢手绢，投沙包……我们在游戏中感受着快乐，并把学到的知识运用到里面，让孩子们很快能接受。

因为家里的条件有限，屋子里用的是电风扇，我们把风扇冲着孩子们吹，怕他们会中暑，每天下午还会熬绿豆汤来让孩子们喝。每当我们讲课讲到汗流浹背时，孩子们还会拿着本子给我们扇几下，虽然不会把炎热驱走，但我们心里感到很凉爽。

再有是比较大的孩子不听话，打闹的特别严重，把教室里的凳子摔坏。那个时候我们真的生气了，但也不能对他们打骂，还是要耐心教育他们。但以后要求就要更严格了。在这些问

题中我感受到孩子们的天真无邪，也体会到对孩子应该用真心，这样才能得到他们的信任。并且有的时候必须要严格起来，这样在孩子们心中才能有威信。

为了跟孩子们处理好关系，我们和孩子们以朋友关系相处，打成一片。这样可以从孩子们的需要出发，充分理解他们，把握学生情况，全面掌握学生动态，做到一切真的是为了孩子。

因为我们这些孩子中有两个是在城市长大的，暑期回老家跟村里的伙伴一块来我们这上学。城市里的孩子和农村的孩子在一起的时候真的能看出有很大的不同之处。农村的孩子都很腼腆，不善于表达自己，一般相处长了你才能对他有更深的了解。而城市的孩子大都受过良好的教育，大方潇洒，多才多艺，知识渊博，善于表达自己思想，一般组织能力较强。但我觉得农村孩子都比较随和，比较容易相处。而城市孩子个性要比较鲜明，相处起来较难。孩子们之所以有一些区别，是从小生活的环境不一样。不过时间长了孩子们都还是相处的很融洽。

这次的实践让我们受益匪浅，学到了很多，也了解了很多，从中我们明白了一个道理，一份真心，加一份耐心，加一份专心，加一份动力，只要你肯努力就一定会成功。虽然每天过的很辛苦，但却是充实的，满足的。想做一个老师不容易，做一个好老师更不容易，除了有较好的教学技能外，更重要的是有与学生沟通交流的能力。

通过在假期的这段教学生活，让我得到了很多感触。让我实践了教师这个工作，锻炼了我的表达能力，交往能力以及一些职业技能。这些收获将影响我们以后的生活与学习，并对以后的工作有积极的影响，会让我们受用一生。

寒假辅导班社会实践报告（3） | [返回目录](#)

信阳市位于河南省南部，东与安徽为邻，南同湖北接壤，介于鄂豫皖三省的结合部，处于大别山北麓与淮河上游之间。全境东西长约205公里，南北宽约 142公里，总面积1.8万多平方公里，总人口780万，辖8县2区。其中市区中小學生接近3万。而至xx年起，信阳市教育局明令禁止中小學校假期补课，可以严峻的升学压力使學生家长的注意力转向社会学习培训班，这样就为中小學生培训班的兴起和发展创造了有利的外部条件。由于培训班刚刚进入信阳市场，处于萌芽时期，相对同行压力较少，这为培训班的发展营造了良好的内部环境。加上培训班自身的优势，例如能够集中市内重点学校的优秀老师，上课时间灵活多变，能够根据學生的实际情况调整课程。部分小班能够实现一师一生，使學生真正受到良好的培养，综合素质得到很大提高，成绩也自然水涨船高，得到较为满意的结果。

鉴于以上情况，寒假期间，我有幸加入新纽约素质教育学校，并成为其中的一份子，尽自己全力为学校做贡献，使学校得到发展。

新纽约素质教育学校的创办是一位乡村教师，由在乡下办辅导班获得的成功，看到了培训类学校广阔的发展前景，并从中汲取了宝贵的经验。于是毅然辞去了小学教师的职务，单枪匹马开拓培训班市常由于资金短缺问题，加上对市内环境的不够熟悉，在创业初期受到一些阻碍和困难。正因为如此，使我有机会能够加入其中，成为其中的一员，有幸目睹创业的艰辛，品尝到得到初期回报的甜蜜果实。

新纽约素质教育学校是一所针对中小學生全面素质教育培养的一所专类学校。与同类学校相比，宽阔的教学地点，优雅的教学环境，完备的教学设施，更为重要的是：在聘请的十三位教学指导员里，有3位国家级重点教师，6位省级学科带头人，三位硕士生，一位曾在新东方等大型培训学校任教，拥有8年英语培训经验的老师。这些同类培训学校无法比拟的优势，是新纽约素质教育学校在短短的3个月里在同类学校中

迅速崛起，在广大师生中拥有良好的口碑。

但是俗话说金无足赤人无完人，由于创办时间短，前期调查阶段准备不够，社会人脉狭隘，教学地点相对偏僻，各种规章制度不够完善，对任课老师管理度不够等弱点，使新纽约面临了创办以来的第一个瓶颈期。决定一个培训类学校发展的重要环节是生源，而新纽约的生源在迎接一个入学高峰后，一直在40人左右停滞不前。而寒假时间短，过年走亲访友占用时间，加上天气恶劣和大部分学生希望在寒假得到休息等种种原因，使寒假培训一直以来成为各类培训班的淡季，新纽约也同样面临以上情况。一般类培训学校选择在寒假歇班，或者只开设较少班种。鉴于新纽约创办时间较短，前期宣传力度不够，若在寒假歇班，则会造成前期投入大部分流失。而开学后，各类培训学校均加大宣传力度，新纽约又会面临湮没于宣传热潮，不能突出自身特色的严峻前景。因此校长决定继续追加宣传资金，加大宣传力度，针对寒假时间短的现实状况，开设节前强化补习班以及寒假作业辅导班，开展补三送一活动，即若在语数外，物理，作文六个班里任选三个，即能免费参加寒假作业辅导班。在力争现有生源不流失的情况下，尽力争取新生源，扩大学校的影响力。

在制作学校的宣传页上，我有幸加入设计团队，提出了自己的建议，并得到采纳和实施。设计灵感来自于家里大门贴的福。因为春节即将到来，家家户户均要买福贴于门上，以得福气和喜意。针对此情况，我们设计出红底黄的福，两个角上写上“初中小学生全面发展，新纽约素质教育学校”，福下写上学校地址和联系电话。总共印刷了三千份，均是由我发出。

由于校长对市内环境的不熟悉，在发传单的过程中完全依照自己的衡量和判断。针对接受人群和获益对象，我选择了市一中，市五中，市六高初中部，以及一小和二小，世纪广场，百佳超市和亚兴超市12号和13号店。由于小学生此时已经放假，我通过关系打听到了家长领取学生通知书的时间，然后

在校门口蹲点守候，将传单发到了每一位家长的手中。通过与超市相关人员的积极交涉，使部分传单能够以超市传单的方式，使光临到超市的每一位顾客都能够拿到传单。而针对初中生，除了在校门口守候之外，还通过人际关系，使相关老师深入学生中间进行了有力宣传。而于晚上人们散步时间段在世纪广场进行宣传则是抓住了人们晚上闲适时，有时间和精力去读传单，使宣传达到最大效果。

这次假期社会实践我以“善用知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富假期生活”为宗旨，利用假期参加有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。这次的社会实践收获不少。我认为以下四点是在实践中缺少的。

一是要有虚心的态度，以踏踏实实做事的原则去做领导交给自己的事情，三人行必有我师，要善于学习别人的长处，找出自己的不足。这是在新纽约学校中，身边的同事以及任课教师用其言行给我的宝贵财富。

二是要有乐观精神，勇敢的面对不可知的困难。我是在新纽约最困难的时候加入的，但是其创办者从来没有把困难放在眼里，他只把想出对策，解决困难的措施放在心中。在收支差距及其大时仍然告诉我们不要放弃，待人接物时脸上永远洋溢着真诚的笑容，心中坚定不移的相信一定会迎来寒冬过后生机盎然的春天。

三是要放低自己，每一个人都有自己值得骄傲的地方，在当今社会，你只能以自己的才能和谋略以及人格服人，而不是凭借夸夸而谈，自以为是的背景和没有实践经历的学历。要自信而不自大，狂放而不狂妄，不拘小节而非不以为意。你可以是任何角色：扫地的，擦桌子的，买外卖的，发传单的，策划的，设计的，账目明细的，等等等等。大丈夫能屈能伸，要让别人相信80后的孩子，并非他们所想像的那么自不量力，自骄自大！

四是要敢于放弃，抓住稍纵即逝的良机。这是从老板身上学来的。生命何其短暂，看中了一件事情，决定了认准了一件事情之后，剩下的就是要力排众议勇敢去做，成功就是要敢于去放弃一般人不敢放弃的东西，勇于抓住一般人看不到契机。而这是深思熟虑之后的结果，并非一时冲动的举动。

以上是我自己觉得在这次假期社会实践学到的在社会立足必不可少的经验和项目。

辅导班老师社会实践报告篇四

本文目录

1. 2017辅导班社会实践报告
2. 寒假辅导班社会实践报告
3. 参加暑假辅导班调查的暑期社会实践报告
4. 暑期辅导班代课社会实践报告范文

转眼间自己已经是二十多岁的人了，这么多年总是想家了伸手要钱，比自己小的弟弟妹妹都已经可以自己赚钱养活自己了。而自己，一个所谓的大学生却还是一个寄生虫……所以，在这个暑假，我决定要挑战自己并且证明我自己并不比谁差；在大学中我并没有在浪费青春浪费金钱，走入社会后我不会是一名弱者！

抱着这样的心态，我去应聘了“宝鸡清大辅导中心”的英语老师，怀着一颗忐忑的心呢从试讲到最后的赛讲，我努力了，所以我成功了。我知道这并不是正的成功，因为让老师们认可你还不够，我们授课的对象是学生，所以，唯有让学生认可你喜欢你，你才有可能成为一位合格的老师。

我是七月十一号去的。到八月十一号结束，期间每周六个工作日，每天上六个小时的课，从早上八点到下午六点，我代

的是初中三个年级的英语课。

教英语算是不难，但没有教学经验，对于第一次登上讲台的我，无非是一大挑战，难免有些紧张，但看到孩子们那一双双对知识渴望的眼睛。我对自己说，“就把他们当作你的朋友吧，放开些，他们会喜欢你的”。接下来的时间里我很快和他们融为一体，紧张的感觉也渐渐的消失了。这是意外出现了，我把自己备的课讲完了，只用了一个小时四十多分钟，本来一节课应该是一百二十分钟的，离下课还有将近十几分钟，这可怎么办呢……脑子里闪过一个念头，这是我们第一次见面，那就让他们用英语做一下自我介绍吧。不一会儿一节课就结束了。课间留在教室和孩子们交流，发现他们虽然有些叛逆，有些淘气，但还有另一可爱之面，看着孩子们天真浪漫的双眼，我深感老师的责任重大，老师是个神圣的职业，当今天自己讲课讲到汗水顺着脸颊一直流到脖子，流到后背，甚至浸湿了了短袖，我才明白老师是多么的辛苦，脚站的酸了，手写的累了，嗓子喊的哑了，但还是得不顾一切讲到下课为止。

就这样一直坚持到下班，这一天下来，我不知道我是怎么回到宿舍的，进门脱了鞋子就上床了，躺在床上感觉这胳膊，腿和脚都不是自己的了。此时的嗓子就好像有千万只蚂蚁在挠，痒得要命，不想喝水不想吃饭就想好好的睡一觉。一觉睡到了第二天的早上五点多，我被饿醒来了，但是还是不想起床。趴在床上，不争气的眼泪开始往下淌……拿出手机，好像给妈妈打个电话诉诉苦，可是一看时间还是忍了。想想看，原本爸妈不同意自己留校打工的，说暑假太热，一个人也没人照应，转晴不容易，太累等等。自己是一个也没有听进去。现在想想，爸妈说的都对，可是现在如果放弃了那不是证明了自己软弱不能吃苦吗？抱着不服输的心态安慰自己，路是自己选的，既然自己已经选择了这样度过这个暑假就一定要坚持到最后。仰起头，看到墙上的“加油”，擦掉眼泪，坐起身来准备去迎接新的一天。

就这样，我每天走着同一条路，行走于宿舍，食堂，公交，授课点。每天做着几乎相同的事，睡觉，吃饭，备课，上课。看似无聊，可是每天都要面对不同的问题，弄得筋疲力尽。比如说，有时候有些学生没有按时完成作业，我就需要去想是因为学生偷懒，不用心，还是因为自己布置的作业不合适或者工作没有到位。但实际上大多数都是因为学生们偷懒或者不用心。这时，我就不得不不断地去解学生，鼓励学生，帮助学生，这样，学生才能真切地感受到，你所做的一切都是为他好。有时候你不得不跟他们生气，可是有时候又会遇到惊喜。印象最深的是，第一次收到学生送我的小礼物，它是一个用纸折的花篮，很简单，但是很精致，篮子的每一个脚上都写着孩子们给我的祝福。手里拿着这个礼物我心里充满了欢欣和满足感。

2017辅导班社会实践报告（2） | 返回目录

新纽约素质教育学校的创办是一位乡村教师，由在乡下办辅导班获得的成功，看到了培训类学校广阔的发展前景，并从中汲取了宝贵的经验。于是毅然辞去了小学教师的职务，单枪匹马开拓培训班市场。由于资金短缺问题，加上对市内环境的不够熟悉，在创业初期受到一些阻碍和困难。正因为如此，使我有机会能够加入其中，成为其中的一员，有幸目睹创业的艰辛，品尝到得到初期回报的甜蜜果实。

新纽约素质教育学校是一所针对中小學生全面素质教育培养的一所专类学校。与同类学校相比，宽阔的教学地点，优雅的教学环境，完备的教学设施，更为重要的是：在聘请的十三位教学指导员里，有3位国家级重点教师，6位省级学科带头人，三位硕士生，一位曾在新东方等大型培训学校任教，拥有8年英语培训经验的老师。这些同类培训学校无法比拟的优势，是新纽约素质教育学校在短短的3个月里在同类学校中迅速崛起，在广大师生中拥有良好的口碑。

但是俗话说金无足赤人无完人，由于创办时间短，前期调查

阶段准备不够，社会人脉狭隘，教学地点相对偏僻，各种规章制度不够完善，对任课老师管理度不够等弱点，使新纽约面临了创办以来的第一个瓶颈期。决定一个培训类学校发展的重要环节是生源，而新纽约的生源在迎接一个入学高峰后，一直在40人左右停滞不前。而寒假时间短，过年走亲访友占用时间，加上天气恶劣和大部分学生希望在寒假得到休息等种种原因，使寒假培训一直以来成为各类培训班的淡季，新纽约也同样面临以上情况。一般类培训学校选择在寒假歇班，或者只开设较少班种。鉴于新纽约创办时间较短，前期宣传力度不够，若在寒假歇班，则会造成前期投入大部分流失。而开学后，各类培训学校均加大宣传力度，新纽约又会面临湮没于宣传热潮，不能突出自身特色的严峻前景。因此校长决定继续追加宣传资金，加大宣传力度，针对寒假时间短的现实状况，开设节前强化补习班以及寒假作业辅导班，开展补三送一活动，即若在语数外，物理，作文六个班里任选三个，即能免费参加寒假作业辅导班。在力争现有生源不流失的情况下，尽力争取新生源，扩大学校的影响力。

在制作学校的宣传页上，我有幸加入设计团队，提出了自己的建议，并得到采纳和实施。设计灵感来自于家里大门贴的福。因为春节即将到来，家家户户均要买福贴于门上，以得福气和喜意。针对此情况，我们设计出红底黄的福，两个角上写上初中小学生全面发展，新纽约素质教育学校，福下写上学校地址和联系电话。总共印刷了三千份，均是由我发出。

由于校长对市内环境的不熟悉，在发传单的过程中完全依照自己的衡量和判断。针对接受人群和获益对象，我选择了市一中，市五中，市六高初中部，以及一小和二小，世纪广场，百佳超市和亚兴超市12号和13号店。由于小学生此时已经放假，我通过关系打听到了家长领取学生通知书的时间，然后在校门口蹲点守候，将传单发到了每一位家长的手中。通过与超市相关人员的积极交涉，使部分传单能够以超市传单的方式，使光临到超市的每一位顾客都能够拿到传单。而针对初中生，除了在校门口守候之外，还通过人际关系，使相关

老师深入学生中间进行了有力宣传。而于晚上人们散步时间段在世纪广场进行宣传则是抓住了人们晚上闲适时，有时间和精力去读传单，使宣传达到最大效果。

这次假期社会实践我以“善用知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富假期生活”为宗旨，利用假期参加有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。这次的社会实践收获不少。我认为以下四点是在实践中缺少的。

一是要有虚心的态度，以踏踏实实做事的原则去做领导交给自己的事情，三人行必有我师，要善于学习别人的长处，找出自己的不足。这是在新纽约学校中，身边的同事以及任课教师用其言行给我的宝贵财富。

二是要有乐观精神，勇敢的面对不可知的困难。我是在新纽约最困难的时候加入的，但是其创办者从来没有把困难放在眼里，他只把想出对策，解决困难的措施放在心中。在收支差距及其大时仍然告诉我们不要放弃，待人接物时脸上永远洋溢着真诚的笑容，心中坚定不移的相信一定会迎来寒冬过后生机盎然的春天。

三是要放低自己，每一个人都有自己值得骄傲的地方，在当今社会，你只能以自己的才能和谋略以及人格服人，而不是凭借夸夸而谈，自以为是的背景和没有实践经历的学历。要自信而不自大，狂放而不狂妄，不拘小节而非不以为意。你可以是任何角色：扫地的，擦桌子的，买外卖的，发传单的，策划的，设计的，账目明细的，等等等等。大丈夫能屈能伸，要让别人相信80后的孩子，并非他们所想像的那么自不量力，自骄自大！

四是要敢于放弃，抓住稍纵即逝的良机。这是从老板身上学来的。生命何其短暂，看中了一件事情，决定了认准了一件事情之后，剩下的就是要力排众议勇敢去做，成功就是要敢

于去放弃一般人不敢放弃的东西，永于抓住一般人看不到契机。而这是深思熟虑之后的结果，并非一时冲动的举动。

以上是我自己觉得在这次假期社会实践学到的在社会立足必不可少的经验和项目。

大学是一个教育我、培养我、磨练我的圣地，我为我能在此生活而倍感荣幸。社会是一个很好的锻炼基地，能将学校学的知识联系于社会。实践是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实践自我的最好途径。亲身实践，而不是闭门造车。实现了从理论到实践再到理论的飞跃。增强了认识问题，分析问题，解决问题的能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。

2017辅导班社会实践报告（3） | 返回目录

古人云：出生牛犊不畏虎。也许年轻人就是热情似火，激情四射，怀着凌云壮志，天不怕，地不怕，却也时而抑郁忧伤，像十月灼人的红叶，像三月争奇斗艳的花朵，像竞发的百舸，像搏击长空的雄鹰；像奔驰的骏马，像弹着欢乐的琴弦，像七月缤纷的太阳雨，像喷雾的旭日，像一路坎坷，一路执着地奔向大海的小溪，是挺直了躯干，舒展了满怀的葱茏，热烈地拥抱蓝天的白杨。

作为我们辅导班的发起者，也是唯一的发起者，前期的筹备工作全是他一个人完成的，调查十堰市五堰暑假辅导班的情况，经过对一些辅导班和学生家长的咨询，了解到五堰许许多多的家长都倾向与让自己的孩子在暑假上辅导班，五堰暑假辅导班异常火爆，竞争非常激烈。经过一系列的比对和综合考虑，他决定把辅导班的位置定在市一中的门口不远处的育才幼儿园。育才幼儿园是五堰那块儿信誉度最好的幼儿园，至少是孩子最多的。而市一中又地处市里最繁华的那块儿，这一地带有不少辅导班，有资历很深的，有老师办的，也有很多是大学生办的，简直就是参差不齐，把整个市场都搅得

乱七八糟的，家长也是不知所措，茫然不已，从而导致我们招生的难度。

从另外一个方面讲，这一块儿学生多，最重要的是他认为，当老板与员工绑在一起时，员工与顾客绑在一起时，彼此建立信任与依赖的关系时，就如生物界的物种间的互利互惠一样，而恰恰在此时是工作效率最高，盈利最好的时候，因此，我们每个讲师就必须的出去招生，最主要的途径就是发单页，但盲目的去发，首先要找目标人群，其次，抓住家长的兴趣让他愿意倾听我们的讲解，我们从而引导他们，并让听你们信服，当然，我们自然而然就遭到过无数次白眼，无数次拒绝，无数次敷衍，无数次冷待，皇天不负有心人，还是有极少数家长会驻足倾听，讲解的过程是最为重要的，讲解不仅仅像讲课一样，只是单纯的传达某种信息，更多得是我们要与家长建立信任关系，让他们相信，把孩子交给我们是很好的选择。电灯泡点烟——其实不燃（然），大多数家长会担心：我们一旦收了钱就不会像允诺的那样去好好教他们的孩子。这种担忧是很正常，虽然“此事古都难全”，我们会争取“不负如来，不负君”，我们也只能说我们会全心做事，努力做人。首先，我们不是在骗他们，当然不是绝对的不欺骗，正所谓：大诚小欺，“无伤大雅”，若说是绝对的不欺，便是大大的欺。所谓，真作假时假亦真，假作真时真亦假，真真假假，假假真真，自古都难辨，大诚小欺，何乐不为？再者，我们还要搜集其他辅导班的信息，进而比较出我们与他们的差别，再改进我们的辅导班情况，有两个典型的例子，我们辅导班的报名表就是盗版“状元坊”的，还有我们对家长与学生的承诺书就是盗版“阳光”的。

经过这短暂的半个多月的招生，虽然被裁了，但也学到不少东西，像市场许多潜规则，经过社会的洗礼以后，慢慢从稚嫩走向成熟，慢慢的蜕变，不会像以前一样那么幼稚，有时候也就是另一种形式的无知。人们常抱怨社会不公，人生苦短，或者什么的。想比尔盖茨说得，对成功者而言社会是公平的，对失败者而言，社会是残忍的，物竞天择，弱肉强食。

也许，社会就是魔鬼，它吞食了多少稚嫩善良人的心，它刺穿了多少平白无辜人的心，他伤痛了多少志宏远大人的心，它利诱了多少狡猾诡诈人的心。

也许社会就是天使，它缔造了多少不同性格事业的人，造就了多少成功人，培养训练了多少懂得倾听他人心声、懂得慰藉人心、懂得体味生活爱家敬业的人，他亦锤炼了多少如钢铁般意志追求远大理想的人，挖掘了多少失落亦在后来看遂成社会佼佼者的人。若不借着社会，我们很难辨明孰优孰劣，很难认清别人和自己到底有何优缺点，自己到底有何实力与长处。

2017辅导班社会实践报告（4） | 返回目录

我从小的梦想就是想成为一名老师，选择师范这一专业正是踏上了理想的道路。随着大三的即将来临，我与教师这个职业的距离更加近了，反而此时此刻有了力不从心的感觉，缺少尝试，也就慢慢踌躇自己的选择。这个暑假，之所以选择家教，除了自身非常喜欢小孩子之外，更多的是想让自己在教师这个职业上多锻炼锻炼，在实践中不断找到自身的问题坚定好自己的选择。

我来到的是一个叫名师课堂的辅导班，由两位资深较高的高中老师创办，其中一位刘老师是18年前淮师思政专业毕业的，现在在淮安某高级中学教授政治课程，见到自己的前辈倍加亲切啊，他更是对我们现在这个专业、学生提出了很多意见，主要就是建议我们要考研，提高一个阶梯。辅导班是他的第二课堂，这里辅导的内容主要是数学、英语、阅读与写作。在名师课堂，我主要的工作就是给四年级上英语课，辅导六年级的数学、英语，同时还带两个一年级小朋友。

我自己本身就很喜欢小孩子，喜欢和他们呆在一起。在辅导班里，上午两节五十分钟的课，中间有课间休息。快要吹哨子的那几分钟，每个班都是不安分的，吵吵闹闹。有的人合

上课本趴在桌子上眼睛骨碌碌直往周围瞄，喜欢出风头的人则是若无其事地大声问：老师，还有几分钟下课啊？还有些小朋友则拿出他们的“小钱包”摇啊摇，等待哨子吹响的那一刻突破六年级高个子的阻碍，冲出人群跑到楼下的小卖部买两包辣条或冰棍儿。一到下课，我就喜欢坐在位置上呆呆地看着他们玩点穴的游戏，虽然教室被辣条味包裹着，但是看着他们的小手被沾得油油的，小嘴儿被辣得红红的还一个劲儿地嚼着，深受这种自我陶醉快乐的感染。

要想成为一名优秀的老师，喜欢孩子关心孩子是最为基础的，只有这样，在教学过程中才能达到理想的预期教学目标。每个班都有一些极度调皮的，也有非常认真，非常聪明的学生。我所在的四年级班，有一个学生非常喜欢作弊，一到默写，课桌上、笔袋里、课桌底下都是有关默写的内容，每天都被不同的老师提醒，还是一如既往地作弊。还有一些学生极度地活跃，与老师作对，不分场合地和老师开玩笑，上课时说脏话，扰乱课堂秩序，课间捉弄老师。面对这些学生，由衷地感觉学必须要致用！在期末《教育学》复习备考时，有个材料题分析了针对以上学生的各种方法。在学校，各种关乎学习的内容总觉得不会在实践中奏效则没有端正正确的态度、掉以轻心，背诵识记完全就是为了最后的一场考试。

从教师的角度来说，自身必须要具备专业素质，在平时的学习中要端正好自己的态度，尤其是到了现在，在大学仅剩一年的学习时间，我们更应该珍惜这一年泡自习室、泡图书馆的时间，等到走出大学深入工作岗位的时候，不至于遗憾那么深重。在课堂教学过程中，现在学生提出的一个问题很可能就是当初我们在那个位置遇到却没有及时解决的问题，虽然会有一些婉转拒绝回答的小技巧，但是帮助学生解决问题才是根本。现在六年级英语习题中有一种习题，根据三个单词的读音选出其中一个发音不同的，这时老师就必须熟悉这三个单词正确发音。与学生相处，不管是涉及专业学科的知识还是课外方面的内容，都是需要老师牢固的知识，来不得半点模糊。

辅导班老师社会实践报告篇五

这次暑假的创办辅导班真可谓是历尽诸多磨难。一开始策划的时候就已经做好了心理准备，这次行动肯定不会是一帆风顺的，中间肯定会有许多想不到的困难。

我们在七月五号就匆匆忙忙的来到了我们那个县城——郟城。刚下火车我们就发现了严峻的形势。现在这里的辅导班市场竞争真是挺激烈的。据保守估计怎么也不下十几个，而且还有另外重要的一点就是他们早就动手了，有的甚至已经一个月前就着手宣传了。我们不禁心中一凛，看来我们是下手晚了。没办法，我们现在能做的只能是想办法补救。于是我们决定首先深入敌后了解敌情，正所谓知己知彼百战不殆。我们冒充一些想要报辅导班的学生，向他们了解了他们的情况并要了些他们的宣传单。

综合了几家的信息之后我们发现他们的收费相对来说是有点高，我想我们可以充分发挥我们的价格优势。另外我们也要打出我们的特色就是大学生办辅导班相对那些老师来说我们有更丰富的经验，毕竟作为过来人我们刚参加高考一两年，我们更多的是可以给这些学生提供学习经验和学习方法和技巧。

这些相对于老师填鸭式的教育是很好的竞争优势的。我们要有自己的特色并把这些特色突出出来。想好这些我们就马不停蹄的制订了我们自己的方案。但问题又接踵而至了，资金问题比较棘手，刚来没多长时间就已经把身上的钱花的差不多了。现在已经没有钱来打广告了。没办法，只能先向同学借了。勉强借到了钱之后终于我们把自己的广告宣传单和条幅大的海报搞定了。

接下来就是分发广告和张贴广告了，这中间又有很多的曲折。我们到处分发广告和张贴广告几乎转变了大半个郟城。并且我们还在一些初高中校门口摆摊设点设立固定报名处。可惜

的是我们在校门口的时候竟然没有招到一个人，我们那时候郁闷不知道到底问题出在哪了。一连好几天都没有固定的报名的。

其实，最艰难的时候是这几天下大雨的时候，瓢泼的大雨将我们的衣服都打湿了，每个人都很狼狈不堪的样子，但是我们都没有一人退缩，把招生的桌子搬到了公交的广告站牌下继续避雨坚持着，哪怕能招一个人，我们也不会轻易的放弃要知道这几天我们的钱也花的差不多了。这时候竟然没有确定报名的，这时候我们的心理压力可想而知。我们进而对我们这件事产生了怀疑，到底是哪出了问题。我们到底该怎么办难不成要放弃了吗？不行，坚决不行，这样的话就前功尽弃了。于是我们就相互鼓励着再继续撑几天。

过了几天后，渐渐的，也许是有滞后效应，报名的电话陆续打了进来，我们当时那个兴奋啊。辛苦多日终于收到成效了。接下来虽然租房子什么的也遇到了一些困难，但有了先前的考验，我们也变得成熟多了。做完之前的一切工作后，我们精心制定了我们的授课计划和内容。

在开学的前一天，我们逐个打电话邀请家长和学生前来试听，并与他们面对面的坦诚交流和沟通。没想到当天的交流非常的成功，家长对我们都很放心，临走时还千嘱咐万叮咛的，让我们一定要教好他们的孩子，看着他们远去的背影，我首先想到的是可怜天下父母心，我们都暗暗下决心，一定要尽全力教好这些学生，让父母放心。我们会努力的！

在随后教课的日子里，为了节省开支，我们边教课边自己做饭生活，自给自足，不亦乐乎。上课期间，我们耐心认真的辅导每一位学生，和他们就像朋友兄弟一样相处，得到他们和家长的一直好评和认同，有时我们还一起用餐，家长也不辞辛苦的给我们送来了西瓜。我们就是在这种相互信任的基础上度过了愉快的学习生活。临走时，我们和学生难以惜别的心情真是难以言语。

都说大学是半个社会，的确，大学里相比原来的初中高中，确实是有很大的不同之处。当然这是建立在大学提供了良好的机会来让学生能够直接或间接接触社会上的。如果单纯的校园生活还不足以能够跟社会相提并论。比起社会，大学里玩的那些东西只能算是小儿科。大学的重要性就体现在这了，这就相当于一个将来走向社会的踏板。

初高中的时候哪来的机会去社会上搞这些社会实践啊，天天不是学习就是学习的。而大学里就不同了，大学里首先给我们提供了足够的时间，让我们有时间有精力去完成这些实践任务。其次，学校还采取了诸多措施来支持和鼓励大学生走向社会去亲身实践参与到具体的社会活动中去。眼高手低似乎是人的通病，不经过亲身的社会实践是不会深刻体会到社会的艰辛的。许多在原来看来应该挺简单的事情到时候就不是那么回事了。许多时候不亲身经历一下是不会又那么深刻的体会的。

到了社会上，许多问题不是你想象的那么简单，人心不是都像你自己心里想象的那么单纯，同时你也不能片面的以自己的要求来要求别人。每个人和每个人是不一样的，当你要做一件事的同时，你要想到这件事对别人有什么影响，会产生什么后果，多方权衡利弊一下。

走到社会上，你会面临许多意想不到的困难，这些困难在一开始你可能连一点心理准备都没有。而当困难突然降临到面前的时候，你就会发现原来所想到那些情况，原来所做的那些准备都是那么的苍白，那么的无力。这个时候能做的就是选择去沉着应对。遇到这些问题虽然是我们所不想看到的，但问题既然摆在了我们面前，我们只能去解决它，逃避是没有用的。当处在那种境地的时候，我想着或许就此放弃或许就没有什么可以心烦的了，退一步海阔天空。

我也想过就这样放弃算了。但反过来想，就此放弃或许是最轻松的了，但是不是有点可惜呢，是不是原来的努力就这样

白白付诸东流了呢！要是就这样放弃了，以后肯定会后悔的。要是不给自己留任何遗憾，那就去解决吧，继续坚持下去。即使到时候真是实在坚持不下去了，那就没办法了，但这至少算是一次宝贵的人生经历，至少没有遗憾。我这次算是深刻体会到了不到最后一刻是千万不要放弃。我从没有像现在如此对这句话深有感悟。

许多时候看似已经没有前景了，此时似乎已经山重水复疑无路了，但是这是否就没办法挽回了呢，不是的，这还没有到最后，我们还不能放弃。再坚持一下，再坚持一下或许就会有柳暗花明又一村的机遇出现。不到最后一刻千万不能放弃，我相信这次的经历肯定会成为我人生中非常宝贵的经历。

现在大学生相当缺乏的是表达能力，这种情况对于很多大学生来说确实是相当头疼的。在大学里或许由于这样或那样的原因，大部分学生都没有足够的机会能够让自己得到锻炼，特别是当自己面对着公众发言的时候。这需要足够的`勇气和锻炼，相信如果一个人人有意提高自己的临场表达能力，那么经过一段时间的努力之后肯定会有很大提高的。我就是想通过这次社会实践，就是通过向这些初中高中生讲授课本知识，同时结合自己当时的学习经验和技巧，把这些有机的结合在一起。

通过这些与学生们交流，以及将自己所原来学到的知识尽最大可能的传授给这些学生。这样做可谓是一举两得了，在辅导这些初中高中生使他们提高学习水平的同时，也使得我们这些大学生的能力得到锻炼。或与大学里确实没有足够的机会让我们能够这样当众将自己所了解的所知道的有条理有组织的讲出来。这是需要能力的，这需要一些机会来锻炼。当然，这也是需要一定的文化储备。有储备才能有产出。

这次对初高中学生的辅导中，我也发现现在山东的中学生教育相较原来是有一定的改善的。想想我们当年那时候可是完全的应试教育，一切都是以考试为中心的，一切都是为考试

服务的。现在山东教育可算是有了一定的改革的，现在大张旗鼓的素质教育改革还是收到了一定的成效的。现在中学生相比我们那时候看算是轻松多了，虽然压力不一定有什么减少，但至少学校氛围上是有所改善的。现在初中都有双休，晚上不上课。

而高中呢，则是每周末都有了充足的时间。不过现在虽然是提出了素质教育，但距离取得具体时效还有一定距离。诚然，每次改革是需要时间来检验的。山东形成这种如此严峻的学习压力不是一朝一夕形成的，同样，要想改变也不是能立即就能改变的。都说山东是教育强省，这是由各方面原因造成的。身处其中的学生是深有体会的，这是由高压重负造就的。

一批批的山东高中毕业生都是这样历练的。同时这也造就了一种尴尬局面，就是山东学生相对其他省份学生来说有点高分低能。平时在学校里根本就没有课余时间发展其他的兴趣和爱好。这种情况或许在高中还没有显现出来弊病，但到了大学就显现出来了。在大学里要说拿奖学金，成绩好，那可以说山东学生占据了一席之地，但说到其他方面比如组织个活动，表演个才艺，动手和社会实践能力什么的，山东学生就有点捉襟见肘了。

这对山东学生来说确实是比较尴尬的。所以山东教育要想从这个境地摆脱出来就得进行改革了。改革势在必行。当然这不是一朝一夕的事情，需要几年甚至几十年的努力。现在山东教育厅也开始重拳出击了，不准周末补课，不准寒暑假补课，不准公布高考成绩，保护学生隐私。也相应的采取了相关的措施。

在这次辅导班临近结束的时候我们不得不考虑利益分配问题了。虽然钱挣得不多，但总得制定一个合理的分配方案才行，得让每个人都信服。况且这些老师都是我们原来的高中同学，这个问题必须妥善处理，不能因为这件事伤了同学之间的和气。钱挣多挣少都不重要，最重要的我感觉还是同学之间还

能保持良好的十分纯洁的关系。这是首要考虑的。

幸亏还好，我们制定的利益分配方案总体来说还算可以，最终没有出现太多的不如意，结局还算圆满。在这次辅导中我确实学到了些原来所从没有考虑到的东西。在学校里和在社会上是不一样的，完全的不一样。因为在学校里几乎不怎么涉及到关于利益方面的问题，每个人都可以融洽相处。但一旦到了社会就不同了，社会上涉及的问题可谓是多种多样，有很多时候很多问题是自己原来从来没有考虑过的，原来从来没有想到的。这次经历也使得我对社会有了初步的了解，社会不是像学校那么的单纯，人心也不像自己想象的那样，永远不要总是以自己的眼光和角度来看待事务和处理事务。

自己原来的社会经验是严重的不足，这和别人比较一下就可以很清楚的看出来。社会经验不足，每次遇到一些问题的时候总是会觉得到底因该怎么处理呢，没有经历过类似的事件，处理起来就感觉无从下手。一旦自己决定好怎么做了，等处理完之后有时候会感觉当初怎么会这么处理呢，太不恰当了。如果要让自己在处理一次的话肯定有比这更好的应对措施，可惜事情已经发生了，再后悔也已经来不及了。

没办法，不过这也算是有了宝贵的经验，以后如果在遇到类似的事情之后肯定会比原来从容的多。这就是经验的宝贵。这就是走向成熟所必须经历的过程，只是有些人走向成熟所走过的路径较短，而有些人付出的代价较大而已。但不管怎么样，没有人会不劳而获，也就是没有人会不经历事情就走向成熟，这都是时间和经历所历练出来的。没有人会随随便便就轻松拥有这一切。我们能做的就是通过一次又一次的历练和磨砺而逐步走向成熟乃至成功的。

的确，经过这次创业，我们体会了痛苦、悲伤、成就和满足，我们学会了坚强，当我们经历风雨走过坎坷后，我们变得更加的从容、睿智，经历了困难我们的人生路会越走越好。