

# 内衣店充值活动广告语 童装店充值赠送 活动方案(汇总5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 内衣店充值活动广告语篇一

2. 一件心爱的童服，一个甜美童年回忆的开始!
3. 过一个属于我们自己的节日!xx牌儿童套装
4. 欢笑伴童年!xxx的梦牌童装
5. 欢笑伴童年，清凉伴夏天。
6. 留住美好童年时代的亮彩!
7. 妈咪的爱!xx牌儿童套装
8. 梦蕾娜儿童服装，新一代儿童的追求!xxx牌童装
9. 让宝宝一出世，就能享受到“向阳“温暖!xx牌童装
10. 让小宝贝在“xx“中幸福成长吧!xx童装
11. 人生之路，童装起步!xx牌儿童套装
12. 舒儿纸尿裤——宝宝穿的开心，妈妈选满意!舒儿纸尿裤
13. 童装要穿“童的梦”!xx牌童装

14. 向阳童装，天使风采，儿童用品，向阳独佳!xx牌童装
15. 星座宝贝，激情绽放，为您的宝贝提供. 折的夏装，错过了，您只有等待秋装上市了!
16. 艳丽毛衣，送给靓丽的女孩!xx牌童装
17. 一件心爱的志兴童服一个甜美童年回忆的开始!xx牌儿童套装

## 内衣店充值活动广告语篇二

1. 一件艳丽的童服，一个自信的童年。
2. 让宝宝一出世，就能享受到“向阳”温暖!向阳牌童装广告
3. 向阳童装，天使风采，儿童用品，向阳独佳!向阳牌童装广告
4. 艳丽毛衣，送给靓丽的女孩!童的梦牌童装广告
5. 欢笑伴童年!童的梦牌童装广告
6. 童装要穿“童的梦”!童的梦牌童装广告
7. 梦蕾娜儿童服装，新一代儿童的追求。梦蕾娜牌童装广告
8. 妈咪的爱!志兴牌儿童套装广告
9. 过一个属于我们自己的节日!志兴牌儿童套装广告
10. 人生之路，童装起步。志兴牌儿童套装广告
11. 舒儿纸尿裤-----宝宝穿的开心，妈妈选满意。舒儿纸尿裤

布广告

12. 让小宝贝在“凯尼”中幸福成长吧。凯尼童装广告

13. 穿起梦幻，放飞童心。——叮当猫

14. 穿叮当猫，妈妈叮咛在耳边……——叮当猫

15. 一件心爱的志兴童服。一个甜美童年回忆的开始！志兴牌儿童套装广告

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 内衣店充值活动广告语篇三

- 1、爱我你就奇奇逗！
- 2、你的.童年，奇奇逗做主！
- 3、我是你的好朋友——奇奇逗。
- 4、童想衣裳——奇奇逗。

- 5、奇奇逗童装——逗乐你的精彩童年。
- 6、奇奇逗，穿出另外一个天真可爱的你！
- 7、有了奇奇逗，童年乐不够！
- 8、奇乐无穷，逗色争妍。
- 9、看我变身——奇奇逗。
- 10、留住童年的逗号——奇奇逗童装。
- 11、我有奇奇保护我，逗（走）哪都不怕！
- 12、穿着快乐长大，精彩纷呈童年。
- 13、奇奇逗，永远的好伙伴！
- 14、健康活泼就选它，快乐成长你我他。
- 15、穿奇奇逗的孩子，总让人惊叹不已！
- 16、奇思奇服，逗乐无穷！
- 17、童装，就爱奇奇逗！
- 18、奇奇逗，真神奇，幸福童年其其乐！
- 19、穿奇奇逗，做妈妈的乖宝贝！
- 20、不穿不知道，童趣真奇妙！
- 21、妈咪，爱我就给我奇奇逗吧！
- 22、奇奇逗，奇乐童年！

- 23、奇奇逗，逗逗你，开心快乐穿新衣。
- 24、宝宝的舒适是妈妈最大的快乐。
- 25、奇逗：我的童年，我的衣柜。
- 26、快乐童年，穿在身上。
- 27、天使的孩子就要奇奇逗。
- 28、穿奇奇，逗你玩！
- 29、快乐童年，给力奇奇逗。
- 30、穿上奇奇乐翻天——奇奇逗童装。
- 31、穿奇奇逗，可爱的让人惊讶。
- 32、奇奇逗，逗出你的快乐童年。
- 33、奇奇逗，把快乐留给童年！
- 34、我有奇奇逗，世界真奇妙。
- 35、奇奇逗，装载曼妙童真，承载美好未来！
- 36、奇奇逗，一齐逗你欢笑。
- 37、穿上奇奇逗，妈咪跟我约会！
- 38、欢乐童年，有奇奇逗相伴。
- 39、今天我要穿奇奇逗！
- 40、曾经，我们不懂；现在，我们已不同。

- 41、童妈宝贝——奇奇逗！
- 42、穿的是奇奇逗，享受的是美好童年。
- 43、奇奇逗，儿童秀。
- 44、穿上奇奇逗，度过童年的每一天。
- 45、奇奇逗，奇奇逗你乐开怀。
- 46、天天奇奇逗，奇奇天天逗。
- 47、奇思奇想，逗趣童年。
- 48、奇乐，奇去，“逗”出来。
- 49、为孩子打造无限未来！
- 50、妈妈的爱尽在衣衫中，珍爱奇奇逗。
- 51、孩子的时装秀，就在奇奇逗。
- 52、我的童年童装，就要“奇奇逗”！
- 53、奇奇逗，你有我有大家有。
- 54、奇奇逗，芭比娃娃一样的小公主。
- 55、我的衣柜在奇逗。
- 56、奇奇逗，今天你穿了没有！
- 57、奇奇逗：奇出你的童真，逗出你的可爱。
- 58、奇乐无穷，争奇逗美。

59、快乐穿在身上，精彩每天成长。

60、其乐无穷，秀你可爱，尽在奇逗。

## 内衣店充值活动广告语篇四

五一劳动节是全世界人民共欢乐的日子，随着世界的不断发展与进步，女性地位越来越高，女性消费也在逐年增加，内衣作为女性必不可少的贴身衣物，它从最开始的用途转变为了与女性健康息息相关的物品，\*\*\*是一家女性内衣服饰品牌，在五一节这个特殊的节日，我们更应该送广大女性一份礼物。

\*\*\*做为女性内衣服饰品牌，利用妇女节的时机，吸引顾客，激发顾客的购买欲望，促进卖场销售的增长，促进店里的滞销品的销售，并且吸引更多的新顾客的注意力。通过劳动节的促销活动，营造\*\*\*注重消费者的美好公众形象同时塑造和提升\*\*\*的知名度和美誉度。

“关爱女性，从现在一路向上”

2018年5月1日——2018年5月5日

xx是地域面积较大，各市、县相对分开的省，所以此次的活动地点我们首选xx省会xx市，活动地点选在人流量大且密集的长沙火车站、步行街、西站三个点和各专卖店。

\*\*\*分公司。

### （一）有奖问答

有关女性健康小知识有奖问答，让女性更加了解女性健康知识，让顾客感觉到我们是真正为顾客服务的企业，并增加与顾客之间的沟通，提升品牌美誉度。

## （二）数字人民币翻倍

人民币数字代码有数字，购买内衣人民币金额翻倍。给活动带来小高潮，带动活动氛围，并增加品牌知名度。

## （三）海报签名送礼物

设计关爱女性海报，凡是在海报上签名的，可以免费送会员卡及100元内衣抵用券一张。让顾客感受到我们真正在让利给顾客，提升顾客的忠实度。

## （四）限时抢购

全场内衣限时低价抢购

（9：30—10：00、12：30—1：00、16：30—17：00），吸引新老顾客对\*\*\*内衣的关注度，同时促进内衣现场销售。

## （一）场地布置

1、选好场地，沟通好场地负责人，在西站（xx超市广场）、步行街、火车站（xx商场广场）以及\*\*\*专卖店。

2、物资配备，搭建舞台要用的工具，音响、话筒、小帐篷。现场销售的内衣，巨型签名海报，发放的传单，送给顾客的小礼物，店内及场地装饰物品。

3、人员安排，主持人，现场销售人员，发放传单人员，活动维持次序人员，后勤人员，以及临时替补人员，意外防范人员。

## （二）具体措施

1、在5月1日—5月6日：开始分配人员发放传单宣传本次活动。在这期间准备4月25—4月30的所用物品，以及准备店内的装



潢联系好具体人员，安排好每个项目要有具体的负责人及人员。

2、在5月1日，在各\*\*\*分店举行限时抢购。

3、5月1日在西站、火车站、步行街和专卖店举行\*\*\*关爱女性活动和有关人民币序列号的序列号人民币翻倍活动。

### （三）具体步骤

1、安排传单发放人员在各人流量密集的地方发放传单，火车站，汽车站，十字路口发放，大力宣传本次活动。确定好活动时的人员。

2、各店店长安排店内人员在4月30日前装扮好店内，营造妇女节气氛，在店里留出一个特区摆放限时抢购牌和，吸引顾客，增加销售额，和新老顾客。同时留出一个区域摆放小礼物，凡是来店内消费的女性都送，小礼物上要标明店内地址以及内衣品牌，让顾客为我们做广告，同时加深顾客品牌认识。

4、4月28日在活动场地搭建好小舞台，以及检查各工具及物质是否齐全，人员是否有变动，特殊情况的处理是否有专职人员。

5、4月30日现场活动“关爱女性，从现在开始向上”，首先是内衣秀，带动现场氛围，之后是女性健康小知识有奖问答活动，增加与顾客沟通，在就是介绍\*\*\*内衣秀，在介绍前告诉顾客我们之后有惊喜送，这样就可以抓住顾客，之后告诉顾客今天有两小时时间，人民币序列号有38的，可以人民币翻倍使用，增加销售额。让顾记住我们，提高知名度。

6、5月1日劳动妇女节，继续活动“关爱女性，从现在开始向上”，现场我们首先把关爱妇女巨型海报拿出来，进行签名

送会员卡及100元抵用券活动，让顾客感受到我们在关爱他们，同时开发新客户，并现场销售内衣，有限时低价抢购活动。各专卖店也举行限时抢购活动，同时购买内衣送礼物、免费办会员卡活动和人民币有序列号人民币翻倍购买女衣。打响\*\*\*在湖南市场，让人们认识\*\*\*，提高美誉度。

## 内衣店充值活动广告语篇五

活动主题:安莎3周年回馈3重礼

活动时间:4月6日-8日

一重礼: 进店有礼，

凡活动期间进店客户均可获得10元代金券

二重礼: 活动惊喜:

全场文胸买一送一。

全场买任意39元送袜子一双。

购双物满198送配套内裤一条

三重礼: 购物有礼:

凡一次性购物折后满300元，凭单张小票可参加抽奖一次(以此类推)

特等奖: 价值4288元的苹果ipad平板电脑一台(1名)

一等奖: 免单奖(3名)

二等奖: 价值198元品牌家居服一套(10名)

三等奖：价值38元的文胸专用洗衣袋一个(30名)

幸运奖：价值18元的洗手液一瓶(200名)

活动解释权归店铺所有