2023年农村土地永久转让协议简单(大全5篇)

在日常学习、工作或生活中,大家总少不了接触作文或者范文吧,通过文章可以把我们那些零零散散的思想,聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写?下面是小编为大家收集的优秀范文,供大家参考借鉴,希望可以帮助到有需要的朋友。

销售应聘个人简历篇一

姓名:

国籍:中国

目前住地:广州

民族: 汉族

户籍地:广州

身高体重:

婚姻状况:未婚

年龄: 24岁

求职意向及工作经历

人才类型:普通求职

应聘职位:

工作年限: 2

职称: 无职称

求职类型:全职

可到职日期: 随时

月薪要求: 20__-3500

希望工作地区:广州

工作经历:

公司名称:广州 机械工具有限公司

起止年月: 20__-09~20__-12

公司性质:私营企业

所属行业: 五金矿产, 金属制品

担任职务:销售助理&订单处理员

工作描述: 销售助理:

- 1、管理客户档案,接受客户咨询,跟进要解决的问题。
- 2、向市场业务人员传递下发公司指导性文件和工作要求,及时向上级反馈市场信息。
- 3、整理业务各种报表(如周报表、月报表、经销商计划跟进表等等)并及时输入、汇总、统计销售金额。
- 4、做好销售部会议记录;制作与管理销售合同。
- 5、审核业务差旅票据,整理后提交财务核销。

- 6、管理展厅样品,做好借出归还的登记,并监控库存。
- 7、协调市场与公司各部门的工作衔接。

订单处理员:用金蝶erp系统处理订单,管理报价单、发货单、入库单、退货单、货运统计表、库存表(包括手工帐与电脑帐)等,并与财务对接,做好对内与对外的对帐工作。

离职原因:

公司名称:广州 数码印花有限公司

起止年月: 20__-10~20__-08

公司性质:股份制企业

所属行业:造纸,印刷,包装

担任职务: 业务跟单员

工作描述: 主要是通过网络销售印花业务与热转印礼品,从联系客户到接单,与其他部门进行图样设计、打样、排期的沟通,跟进整个生产过程直至出货,以及售后与客户保持联系,维护稳定的合作关系。

离职原因:公司搬迁

教育背景

毕业院校:广东轻工职业技术学院

学历:大专

所学专业: 市场营销

第二专业:

培训经历: 起始年月终止年月学校(机构)专业获得证书证书编号

20__-1020__-05广东轻工职业技术学院市场营销中、高级推销员证

语言能力

外语: 英语一般

国语水平: 优秀

粤语水平:精通

工作能力及其他专长

本人能够在某些特定的情况、某些特定的场合下做到收放自如。我既有活泼外向的一面,对工作积极、热情、主动、勤奋;具有较强的亲和力,待人有礼,善于与人沟通,团队意识良好,以大局为重;生活作风良好,时间观念强;也有内敛的一面,性格沉稳,处理事情时小心谨慎,同时也能够做到当机立断,具有高度的责任心,应变能力、组织能力与管理能力。

销售应聘个人简历篇二

八年以上工作经验 | 男 | _ 岁

居住地: 北京

电话: 133 (手机)

e-mail∏

学历: 本科

专业: 工商管理

学校:北京语言大学

自我评价

本人诚实可信,勤奋好学,有吃苦耐劳的精神;良好的社交和谈判能力。有较强组织协调和沟通能力,自信自强,善于激励自己和鼓励他人向着目标奋斗,拥有良好的团队精神和领导能力;各种不同岗位的磨练使我积累了较多的职业技能和管理技巧,职业素养和心理素质也有很大的提升,能及时应对突发事件和危机处理,充分意识到团队合作的重要性,更加坚信机会是留给有准备的人。"心怀自信、诚挚之念",期待着能成为贵公司的一员!

求职意向

到岗时间: 待定

工作性质: 全职

希望行业:汽车及零配件,贸易/进出口

目标地点: 北京, 天津

期望月薪:面议/月

目标职能:汽车销售/经纪人,贸易/进出口专员/助理

工作经验

20 /6——20 /9: 北京 汽车销售服务有限公司[3年4个月]

所属行业: 汽车及零配件

销售部汽车销售顾问

- 1、日常接待来电咨询汽车销售情况的客户,详细记录电话咨询及展厅接触的客户信息,并对潜在客户保持追踪回访。
- 2、接待4s店展厅来访客户,并根据客户需求,详细介绍车辆的性能、配置、价格及付款方式等购车事宜。
- 3、推销汽车保险,汽车装饰用品以及汽车备件产品,增加公司利润。完成对已购车客户的交接和回访工作。积极与其他部门配合工作,提高客户忠诚度及客户满意度,维护公司形象。

汇报对象:销售经理

20_/7-20_/5: 北京_投资咨询有限公司[2年11个月]

所属行业:贸易/进出口销售部销售助理执行公司销售计划,进行客户拜访和销售工作,了解客户需求,建立并维护良好的客户关系,确保销售目标的达成;协助作好售后服务,提升客户满意度,向客户推广新产品等。

汇报对象:销售主管

教育经历

20_/9——20_/7北京语言大学工商管理本科

系统掌握现代企业管理的基础理论、基本知识、基本技能与方法;熟悉我国有关的方针、政策和法规;能独立分析和解决

有关实际问题。培养适应社会主义市场经济需要的,能在各类企业或相应业务部门从事企业管理工作的高层次专门人才。

语言能力

英语(良好)听说(良好),读写(良好)

证书: 20_/9大学英语四级证书, 20_/8驾照

销售应聘个人简历篇三

姓名:

性别:女

民族: 壮族

出生年月: 1988年4月9日

证件号码: _____

婚姻状况:未婚

身高[]163cm

体重□47kg

户籍:广西南宁

现所在地:广西南宁

毕业学校: 桂林山水职业学院

学历:专科

专业名称:国际贸易

毕业年份: 20_年

工作年限:一年以上

职称:

求职意向

职位性质:全职

职位类别:销售行政及商务-销售行政专员/助理

职位名称: 跟单员;助理;

工作地区: 湛江市霞山区;

待遇要求: 1500元/月不需要提供住房

到职时间:可随时到岗

技能专长

语言能力:英语三级

计算机能力: 证书初级

教育培训

教育经历:

时间所在学校学历

20__年9月-20__年7月桂林山水职业学院专科

培训经历:

时间培训机构证书

20 年7月-20 年9月桂林山水职业学院

工作经历

所在公司: 桂林嘉诚投资有限公司

时间范围: 20 年3月-20 年7月

公司性质:私营企业

所属行业:金融业(投资、保险、证券、银行、基金)

担任职位:销售助理

工作描述: 开发客户,维护客户的资源跟联系,接待客户投

诉

离职原因:

销售应聘个人简历篇四

出生年月: 19__-12

毕业院校:湖南省株洲茶陵县高二学校

求职意向:

希望职位:汽车销售顾问

希望地区: 株洲市湘潭市-株洲市湘潭市-株洲市湘潭市

教育经历:

20____年9月——20____年6月湖南省株洲茶陵县高二学校

20____年4月上汽通用五菱汽车销售顾问培训

20____年5月——至今中华汽车培训网中级汽车营销师

工作经历:

20____年9月——20____年5月湘潭蓝马汽车销售服务有限公司

担任职务: 汽车销售顾问及组长

工作荣誉: 荣获湖南蓝马车业集团宏鼎公司"2009年度五菱汽车销售标兵"。

工作描述:

- 1、负责来店客户的接待、商品介绍、试乘试驾、销售合同商谈、交车。
- 2、负责来电、来店客户的跟踪。
- 3、负责展车的维护、确保展车处于状态。
- 4、执行公司的6s管理,为客户提供整洁、舒适的购车环境。 工作期间并熟悉了汽车构造、汽车配件、及汽车精品产品。

自我介绍:

能熟练操作word [e_cel [ppt等办公软件。性格开朗、与人处事融洽、能吃苦耐劳,对待工作善始善终,有良好的沟通技巧和说服能力,良好的市场判断能力和开拓能力,具备团队

建设和团队管理能力。为人上进,学习意识及能力强,愿挑战难度大的工作。

销售应聘个人简历篇五

真实姓名: 王瑞性别: 男

年龄: 29岁身高[]170cm

婚姻状况:未婚户籍所在:贵州省遵义地区仁怀县

学历:本科工作经验:5-10年

求职意向

最近工作过的职位:项目经理/销售总监

期望工作地:贵州省/贵阳市

期望岗位性质:全职

期望月薪:面议

期望从事的岗位:销售部经理,销售主管/助理

期望从事的行业: 房地产开发

技能特长

技能特长:房地产销售管理,房地产销售等;

教育经历

西南交通大学(大专)

起止年月: 20__年9月至20__年6月

学校名称: 西南交通大学

专业名称: 道路桥梁施工

获得学历:大专

工作经历

贵州永耀房地产公司-项目经理/销售总监

起止日期: 20 年6月至20 年2月

企业名称: 贵州永耀房地产公司

从事职位:项目经理/销售总监

企业介绍:单位名称:贵州永耀房地产公司起止年月:20__-06-06~公司性质:私营股份有限(公司)所属行业:房地产业担任职位:项目经理。销售总监工作描述:在本公司项目担任项目经理职务主要负责管理本项目销售组织事务(销售、策划、招商等)。

贵州宏立城集团-网络销售

起止日期: 20__年3月至20__年5月

企业名称: 贵州宏立城集团

从事职位: 网络销售

江苏金大地集团房地产开发有限公司-销售经理

起止日期: 20__年2月至20__年2月

企业名称: 江苏金大地集团房地产开发有限公司

从事职位:销售经理

上海筑诚房地产营销策划管理有限公司-销售经理

起止日期: 20__年3月至20__年1月

企业名称: 上海筑诚房地产营销策划管理有限公司

从事职位:销售经理