

最新创业计划书管理成员(通用5篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，很快就要开展新的工作了，来为今后的学习制定一份计划。计划可以帮助我们明确目标，分析现状，确定行动步骤，并制定相应的时间表和资源分配。那么下面我就给大家讲一讲计划书怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

创业计划书管理成员篇一

性别

民族

汉族

出生年月

籍贯

婚姻状况

未婚

学历

大专

所修专业

汽车检测与维修

毕业年份

xxx年

毕业学校

XXXXXXXX

学院

身高

体重

外语水平

b级

计算机等级

中级

技术职称

汽车维修中级

家庭地址

联系电话

联系方式

通信地址

邮箱

邮编

求职意向

期望工作：汽车销售顾问

工作类型：全职

工作地点：

到岗时间：可立即上岗

教育背景

培训经历

xxx年xxx月—xxx年xxx月于xxx汽车销售服务有限公司在职期间，定期接受公司关于汽车构造、检测与维修等知识技能培训。

工作经验

语言能力

- 1、普通话，程度：熟练
- 2、粤语，程度：熟练
- 3、英语，程度：已通过全国高等学校英语应用能力（b级）考试，口语能力较好。

相关证书

- 1、汽车维修中工等证书考试
- 2、c1驾照

3、全国高等学校英语应用能力(b级)考试

4、计算机办公软件应用中级考试

自我介绍

本人性格开朗、积极向上，待人热情和善、人际关系和睦，工作认真负责、吃苦耐劳，具有较强的集体观念、一定的组织和策划能力、良好的沟通和应变能力以及较强的服务意识。

本人于xxx年xxx月毕业于xxx学校的汽车检测和维修专业，在校期间，学习认真踏实，勤学刻苦，知识稳扎，圆满地完成本专业的各项考试，并已通过全国高等学校英语应用能力(b级)考试、计算机办公软件应用中级考试、汽车维修中工等证书考试，并考取了c1驾照。

本人曾担任科代表一职，工作认真、负责的态度，得到老师及同学的肯定。此外，在校期间，曾协助举办两届汽车文化节盛会，并担任活动表演嘉宾，培养出良好的形象气质和丰富的感染力，具备一定的组织和策划能力以及较强的团队意识。

本人于xxx年xxx月开始在xxx汽车销售服务有限公司实习，并于毕业后正式入职该公司，现为该公司在职员工。xxx汽车销售服务有限公司是xxx等进口汽车品牌在xxx地区的`授权经销商，是xxx地区首家xxx汽车的4s中心，是集整车销售、维修服务、配件供应、信息反馈为一体的多功能服务中心。实习及在职期间，本人曾在快修组、机电组两组工作，工作认真，吃苦耐劳，虚心好学，熟悉车辆保养、快修工作，车辆电子类故障及机械类故障检测以及维修，得到同事及上司的肯定和好评。

本人对汽车行业有着浓厚的兴趣，擅长交际的我尤其钟情汽

车销售行业，为此，本人注重销售理论知识的研读，并常与汽车销售业内人士接触，以了解汽车销售行业的工作方式与技巧，为本人日后的汽车销售工作打下坚实的基础。

三年的大学生涯，带给我牢固稳扎的汽车专业知识，让我的各项能力得到锻炼和提高；一年半汽车行业的实习、工作经验，让我对车辆的硬件及性能有了较深的认识，我深信，这些经验对于本人日后在汽车销售、维修等方面的工作会有一定的帮助。我期望，凭借我对汽车行业的热情热爱，对汽车专业的深刻认识，在汽车行业中实现自我，在人生事业中走得更高更远。

创业计划书管理成员篇二

一、编制说明：

本培训计划依据《汽车维修工》职业标准编制，适用汽车维修工(三级)职业技能培训。

二、培训目标：

通过本级别专业理论知识学习和操作技能训练，培训对象能够较为全面地掌握汽车专业基础知识；了解车辆大修方面的知识；掌握汽车维修质量检验的过程、方法和要求；能够依照维修技术资料要求，熟练掌握发动机总成与其他总成件大修技能和整车维修质量检验；电控系统常见故障诊断与排除以及汽车手动空调系统、底盘系统常见故障诊断与排除等维修技术，并能对汽车专用检测仪器、设备设施进行正确的使用与做到维修作业安全，具有对五、四级汽车维修工进行较全面的技术指导能力。

三、培训建议课时

本职业等级的建议培训课时：300 课时。

四、培训要求与培训内容：

模块 1 汽车大修与维修质量检验

1、培训要求

通过本模块技术培训，使培训对象能够

- (1) 熟悉国家有关汽车大修技术标准和工艺；
- (2) 熟悉原车相关技术标准；
- (3) 熟悉车辆运输技术管理相关知识；
- (4) 掌握整车维修质量检验技术要求；
- (5) 掌握汽车检测与诊断技术；
- (6) 使用四轮定位仪器检测定位参数

2、培训主要内容：

(1)理论教学内容

发动机大修标准与工艺

汽车其他总成大修标准与工艺

汽车总成件大修后竣工验收

整车大修竣工验收技术要求

汽车安全检测设备

安全检测线使用方法

汽车废气排放系统的调整方法

车辆运输技术管理基础知识

汽车四轮定位基本理论和测试原理

(2) 技能实训内容

发动机大修及工艺设计

汽车大修竣工验收

发动机维修质量检验

车身外观维修质量检验

转向和制动系统维修质量检验

传动和行驶系统维修质量检验

电器系统维修质量检验

车辆四轮定位检测

3、培训方式建议

(1) 理论教学：除一般常规课堂教学方式外，部分培训内容可利用汽车发动机与各总成件教学录像或 ppt 与实物教学手段，达到加深理解与掌握汽车整车大修与维修质量检验的教学目的。

(2) 技能实训：建议可分别针对汽车车身、发动机、转向、制动、传动、

行驶和电器系统进行维修质量检验实训，同时对车辆进行四

轮定位的检测。每位实习教师带 12 名以下学员。

模块 2 电控系统常见故障诊断

1、培训要求

通过本模块技术培训，使培训对象能够

- (1) 掌握电控发动机电控系统各部件结构和工作原理
- (2) 了解自动变速器电控系统结构和工作原理
- (3) 了解 abs 的电控系统结构和工作原理
- (4) 使用检测仪器读取故障码与数据流简单分析
- (5) 掌握电控系统常见故障诊断方法
- (6) 掌握电控发动机各主要传感器的测试方法

2、培训主要内容：

(1) 理论教学内容

电控发动机系统作用与组成

电控废气排放控制系统作用与组成

自动变速器系统作用与组成

abs 系统作用与组成

检测仪器使用方法

传感器和执行器作用、结构、工作原理和检测方法

电控系统常见故障诊断方法

(2) 技能实训内容

电控发动机系统及主要组成部分

电控发动机各主要部件安装位置

传感器与执行元件结构、安装位置和检测方法

自动变速器系统各部件结构和安装位置

abs 系统各部件结构和安装位置

检测仪器使用

电控系统常见故障诊断

abs 系统常见故障诊断

3、培训方式建议

统教学目的。

(2) 技能实训：建议可分别针对检测仪器、设备的结构、功能、读取故障码和数据流方法及电控发动机系统、自动变速器系统、abs 系统各部件的类型、结构特征、工作原理、性能参数和故障诊断与排除方法进行实训。每位实习教师带 12 名以下学员。

模块 3 汽车手动空调和底盘系统常见故障诊断

1、培训要求 通过本模块技术培训，使培训对象能够

(1) 熟悉汽车手动空调结构与工作原理；

- (2) 掌握汽车手动空调故障诊断方法
- (3) 掌握自动变速器结构、拆装和传动路线
- (4) 掌握 abs 系统结构、工作原理和故障诊断方法

2、培训主要内容

(1) 理论教学内容

汽车手动空调系统及各部件基本结构与工作原理

汽车手动空调系统故障诊断流程和方法

自动变速器作用、组成和传动路线

abs 系统作用、组成和工作原理

(2) 技能实训内容

汽车手动空调系统正确操作方法

汽车手动空调系统抽真空，加注与回收制冷剂、冷冻油方法

判断和排除汽车手动空调系统常见故障方法

拆装自动变速器，分析传动路线

abs 系统常见故障检测与诊断

3、培训方式建议

(1) 理论教学：除一般常规课堂教学方式外，部分培训内容可利用汽车手动空调系统和底盘系统的教学录像或 ppt 与实物教学手段，通过讲授、辅导练习教学方法，达到熟悉汽车手

动空调系统和底盘系统的教学目的。

(2)技能实训：建议可分别针对汽车手动空调系统各部件的类型、结构特征、工作原理和故障检测诊断及自动变速器拆装检修和 abs 系统常见故障诊断进行实训。每位实训教师带 12 名以下学员。

创业计划书管理成员篇三

1. 用散枪形式表面冲水，和用直枪形式将底盘冲洗。把车上的脚垫拿下来清洗，清洗完后用甩干机弄干，放在一旁等待处理。

2. 全车喷上洗车液，然后用手套将全车清洗，洗的时候需要注意的是，要先洗玻璃后洗漆面，先洗车上部后洗车下部。手套洗完每部车后需要过水。车头灯有时会有蚊虫，此时需要用刷子和洗车液配合才能清理掉。

3. 全车仔细冲水，包括底盘部分，在冲水时，需留意洗车没有抹到的地方，顺手把它洗干净。

创业计划书管理成员篇四

本培训计划依据《汽车维修漆工》职业标准编制，适用于汽车维修漆工(四级)职业技能培训。

各培训机构可根据本培训计划及培训实际情况，在不少于总课时的前提下编写具体实施的计划大纲和课程安排表。同时，还应根据具体情况布置一定的课外作业时间和课外实训练习时间。推荐教材仅供参考，各培训机构可根据培训实际情况选择。

二、培训目标

通过本级别专业理论知识学习和操作技能训练，使学员熟悉汽车维修漆工相关电工、有机化学、涂装工艺常识，熟练使用喷涂设备、喷涂方法与涂料检测方法。

三、培训建议课时

模块1 电工基础

1、培训基本要求

通过本级别技术培训，使培训对象能够：

- (1) 掌握直流电的基本概念及电路的常用连接方式；
- (2) 熟悉交流电产生和使用方法；
- (3) 掌握用电的各种安全措施。

2、培训内容

(1) 理论教学内容

1.1 直流电路

1.2 交流电路

1.3 安全用电

3、培训方式建议

- (1) 理论教学：培训方式采用课堂授课的形式。

模块2 有机化学基础知识

1、培训基本要求

通过本级别技术培训，使培训对象能够：

- (1) 熟悉有机化合物的特点；
- (2) 区分开链化合物和闭链化合物；
- (3) 掌握芳香烃性质，了解链烃的各种衍生物；
- (4) 掌握高分子化合物的特点和合成方法。

2、培训内容

(1) 理论教学内容

1.1 有机化合物

1.2 链烃

1.3 链烃衍生物的化学性质

1.4 环烃及其衍生物

1.5 高分子化合物

3、培训方式建议

- (1) 理论教学：培训方式采用课堂授课的形式。

模块3 汽车涂料认知

1、培训基本要求

通过本级别技术培训，使培训对象能够：

- (1) 熟悉涂料的组成；

(2) 识别常用汽车涂料品种，安全使用涂料。

2、培训内容

(1) 理论教学内容

1.1 涂料组成

1.2 树脂颜料的分类与特点

1.3 溶剂的种类与功能

1.4 汽车修补涂料的种类与特征

1.5 修补涂料的种类和安全环保

3、培训方式建设

(1) 理论教学：培训方式采用课堂授课的形式。

模块4 喷涂设备的使用和维护

1、培训基本要求

通过本级别技术培训，使培训对象能够：

(1) 熟悉和了解涂装设备的特点和使用方法；

(2) 熟悉和了解喷涂设备和工具的特点和使用方法。

2、培训内容

(1) 理论教学内容

1.1 烘烤设备的分类及原理

1.2空气喷枪分类及原理、常见故障的排除

1.3 空气压缩机分类及维护、空气分配系统

1.4打磨设备

(2)技能实训内容

2.1喷烘房设备的使用与维护

2.2喷涂与打磨设备工具的使用和维护

3、培训方式建议

(1)理论教学：理论知识采用课堂讲授法。

模块5 涂装工艺及检测技术

1、培训基本要求

通过本级别技术培训，使培训对象能够掌握：

(1)不同底材的涂装方法；

(2)各种不同涂料的施工工艺；

(3)汽车整车喷涂、板块修补、局部修补的方法和技巧；

(4)汽车颜色的特点和调色方法；

(5)涂层质量检测方法；

(6)涂膜病态产生的原因及防止方法。

2、培训内容

(1) 理论教学内容

1.1 金属底材涂装

1.2 非金属底材涂装

1.3 喷涂技巧

1.4 调色基础

1.5 车身图案和原厂涂装工艺

1.6 涂膜病态及检测

(2) 技能实训内容

2.1 喷涂技巧

2.2 调色方法

2.3 图案制作

3、培训方式建议

(1) 理论教学：基础知识和专业知识采用讲授法。

(2) 技能实训：本模块建议可开展各种涂料局部修补的喷涂方法和技巧、各种颜色的调配方法和技巧、各种字样刻制与各种彩条图案的制作与喷涂等实训项目。每位教师带10名学员。

创业计划书管理成员篇五

目前国内创业者的融资渠道较为单一，主要依靠银行等金融机构来实现，其实，创业融资，要多管齐下，千万别吊死在一棵树上，这样才能多多益善。

渠道1：银行贷款银行贷款被誉为创业融资的“蓄水池”，由于银行财力雄厚，而且大多具有政府背景，因此在创业者中很有“群众基础”。从目前的情况看，银行贷款有以下4种：

1、抵押贷款，指借款人向银行提供一定的财产作为信贷抵押的贷款方式。

2、信用贷款，指银行仅凭对借款人资信的信任而发放的贷款，借款人无须向银行提供抵押物。

3、担保贷款，指以担保人的信用为担保而发放的贷款。

4、贴现贷款，指借款人在急需资金时，以未到期的票据向银行申请贴现而融通资金的贷款方式。

提醒创业者从申请银行贷款起，就要做好打“持久战”的准备，因为申请贷款并非与银行一家打交道，而是需要经过工商管理部门、税务部门、中介机构等一道道“门坎”。而且，手续繁琐，任何一个环节都不能出问题。

渠道2：风险投资在许多人眼里，风险投资家手里都有一个神奇的“钱袋子”，从那个“钱袋子”掉出来的钱能让创业者坐上阿拉丁的“神毯”一飞冲天。但风险投资是一种高风险高回报的投资，风险投资家以参股的形式进入创业企业，为降低风险，在实现增值目的后会退出投资，而不会永远与创业企业捆绑在一起。而且，风险投资比较青睐高科技创业企业。

提醒风险投资家虽然关心创业者手中的技术，但他们更关注创业企业的盈利模式和创业者本人。因此，“等闲之辈”很难获得风险投资家的青睐，只有像张朝阳、邵易波、梁建章那样的创业“枭雄”，才有机会接近那些金光闪闪的“钱袋子”。

渠道3：民间资本随着我国政府对民间投资的鼓励与引导，以及国民经济市场化程度的提高，民间资本正获得越来越大的发展空间，目前，我国民间投资不再局限于传统的制造业和服务业领域，而是向基础设施、科教文卫、金融保险等领域“全面开花”，对正在为“找钱”发愁的创业者来说，这无疑是一“利好消息”。而且民间资本的投资操作程序较为简单，融资速度快，门槛也较低。

提醒很多民间投资者在投资的时候总想控股，因此容易与创业者发生一些矛盾。为避免矛盾，双方应把所有问题摆在桌面上谈，并清清楚楚地用书面形式表达出来。此外，对创业者来说，对民间资本进行调研，是融资前的“必修课”。

渠道4：创业融资宝创业融资宝，是指将创业者自有合法财产或在有关法规许可下将他人合法财产进行质(抵)押的形式，从而为其提供创业急需的开业资金、运转资金和经营资金。该融资项目主要针对“4050人员”，以及希望自主创业的社会青年群体。

办理创业融资宝的手续较为简便，创业者只要有资产，就可申请贷款，贷款期限最长为半年，可充当抵押的物品范围非常广泛，房产、大宗物资、有价证券、机动车、名表等凡价值在300元以上的都可以。

提醒创业融资宝的融资“力度”不是很大，因此，解决创业资金问题一般要经过几轮融资后才能实现。对创业者来说，第一次融资时不能要求十全十美，不要嫌资金太少，关键是先解决生存问题，然后再求发展。

渠道5：融资租赁融资租赁是一种以融资为直接目的的信用方式，表面上看是借物，而实质上是借资，以租金的方式分期偿还。该融资方式具有以下优势：不占用创业企业的银行信用额度，创业者支付第一笔租金后即可使用设备，而不必在购买设备上大量投资，这样资金就可调往最急需用钱的地方。

提醒融资租赁这种筹资方式，比较适合需要购买大件设备的初创企业，但在选择时要挑那些实力强、资信度高的租赁公司，且租赁形式越灵活越好。

说服投资人

现在，要得到相当数量的资本，非找投资人不可。这是眼下的新兴融资方向，也是将来的发展趋势。

一位理性的投资者，尤其是风险投资家，在面对创业者时重点考察的是他的商业能力与商业潜质，其中包括性格优势(如自信、成熟、有条理性、务实性、责任心、商业经验等)和项目优势(项目前景、项目竞争优势、项目回报等)。而考察性格优势和项目优势最好的方法，就是在通过项目说明会上演示创业计划书时。

因此，学会写好一份创业计划书，对于创业者能否成功融资意义重大。这不仅有助于创业者控制风险，而且有助于创业者提高融资成功率。

在撰写创业计划书时，创业者需要注意的原则是：

一、开门见山，打动人心。

要开门见山地切入主题，用真实、简洁的语言描述你的想法，不要浪费时间去讲与主题无关的内容，并要表现你的语言的煽动力，从而展现你的领导才能。

二、注意细节，自信诚恳。

尽可能地搜集更多资料，对于市场前景、竞争优势、回报分析等要从多角度加以分析和总结，对于可能出现的困难或问题要有足够的认识和预估，同时准备多位顾客的事前采购协议，帮助投资者强化项目可行性认识。

三、脉络清楚，条理分明。

尽可能按照如何实现营业循环和盈利来设计创业计划书，这样能够让你的条理性更清楚。投资者往会在创业计划书看了一半的时候，向你提问前面或后面的问题，甚至是你没有想到的新问题。如果没有成熟的思考脉络，很可能无言以对。