

最新天赋演讲稿三分钟(大全5篇)

随着人们对法律的了解日益加深，越来越多事情需要用到合同，它也是减少和防止发生争议的重要措施。合同的格式和要求是什么样的呢？下面是我给大家整理的合同范本，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

销售合同协议书篇一

身份证号码： _____

乙方： _____

身份证号码： _____

乙方因为在甲方履行职务，已经(或将要)知悉甲方商业秘密。为了明确乙方保密义务，甲乙双方本着平等、自愿、公平和诚信的原则，订立本保密协议。

双方确认在签署本协议前已经详细审阅过协议的内容，并完全了解协议各条款的法律含义。

甲乙双方确认，乙方应承担保密义务的甲方的商业秘密范围，包括但不限于以下内容：

- 1、销售经营信息： 商铺价格、客户名单、售房合同、折扣、促销信息、相关成本、计算机数据库信息、销售文档、营销计划、定价政策、不公开的财务资料、产销策略等凡涉及商业秘密的业务函电。
- 2、公司依照法律或者有关协议的约定、对外承担保密义务的事项。
- 3、行为过失： 盗卖公司信息在其他公司交易行为；在本公司

任职期间利用职权获取公司信息为其它房产公司工作_____。

4、本协议适用于全公司内与销售相关的工作人员。

对第一条所称的商业秘密。乙方承担以下保密义务：

- 1、不得刺探与本职工作或本身业务无关的商业秘密；
- 2、不得向不承担保密义务的任何第三人泄露甲方的商业秘密；
- 3、如发现商业秘密被泄露或者自己过失泄露商业秘密，应当采取有效措施防止泄露进一步扩大，并及时向甲方报告。

甲乙双方确认，乙方的保密义务自甲方对本协议第一条所述的商业秘密采取适当的保密措施并告知乙方时开始，到该商业秘密公开时止。乙方是否在职，不影响保密义务的承担。

甲乙双方约定：

- 1、如果乙方不履行本协议第二条所规定的保密义务，应当承担违约责任，一次性向甲方支付六个月全额工资的违约金；并退赔近6个月的销售提成。
- 2、如果因为乙方欠款所称的违约行为造成甲方的损失，乙方应当承担违约金，情节严重的移送司法机关处理。
- 3、因为乙方的`违约行为侵犯了甲方的商业秘密的权利的，甲方可以选择根据本协议要求乙方承担违约责任，或者根据国家有关法律、法规要求乙方承担侵权责任。
- 4、立即开除违规销售人员，并附开除通知说明。

因执行本协议而发生的纠纷，可以由双方协商或者共同委托双方信任的第三方调解。协商、调解不成或者一方不愿意协

商、调解的，任何一方都有提起诉讼的权利。

本协议自双方签字盖章后生效。本协议的任何修改必须经过双方的书面同意。

甲方：_____

乙方：_____

_____年___月___日

_____年___月___日

销售合同协议书篇二

在当今不断发展的世界，合同的类型越来越多，签订合同也是避免争端的最好方式之一。你知道合同的主要内容是什么吗？以下是小编整理的公司销售合同，欢迎阅读与收藏。

供货单位：（以下简称甲方）

购货单位：（以下简称乙方）

根据《中华人民共和国合同法》及有关规定，为明确甲乙双方的权利、义务关系，双方在平等互利基础上，通过友好洽商，特订立本合同、一、乙方向甲方购买如下产品：（单位：人民币/元）

1、甲方提供一年的售后服务，但是乙方必须严格按照产品使用说明书进行正

常使用、且在壹年内发生故障情况下，甲方提供免费维修；壹年以后酌情收费修理。

2、可协助客户解决软件方面技术问题。

3、即使在保修期内，如属下述情况者仍属收费修理：

a□因错误使用，或乙方自行拆卸、改造或人为破坏引起的故障、损坏、损伤、

b□因公害、电压异常以及地震、雷电、风害或其它自然灾害等外部原因而造成

的故障、损坏、损伤。

三、交货方式：送货上门

四、结算方式：机器安装完毕验收合格后一次性付清合同全额款项。

六、1、本合同在双方加盖公章或合同专用章后生效。本合同正文采用打印文本签署，任何手写的填充、补充、修改或其它形式的修订均须双方在修订处加盖公章或合同专用章确认，否则该部分内容无效。

2、本合同生效后，买卖双方均不得随意变更或解除合同。如一方需要变更合同，双方需另行签订补充协议确认变更事项，补充协议在加盖双方公章或合同章后生效。如若双方未就变更事项签订补充协议的，提出变更方仍应依本合同约定继续履行，否则视为违约。

3、特别约定：本合同及其附件构成双方之间就本合同项下之合作所达成的全部合同，并替代双方以前或执行本合同过程中所做的任何口头交流、声明或协议。本合同任何一方均可提出对本合同内容的补充和修订，但是任何补充和修订仅能以协议各方盖章的书面文件形式进行，该类文件是本合同的有效组成部分。

4、合同一式附公司简介、售后服务各1份。

甲方： 乙方： 代表： 代表： 地址： 地址： 电话： 电话：

开户银行： 账号： 签约日期：

开户银行： 账号：

签约日期：

销售合同协议书篇三

尊敬的、在座的各位领导：

你们好！

充满活力的猴年已匆匆而过，同样充满机遇和挑战的鸡年已悄悄来临，今天我们怀着激动的心情，迎来了xxxx年经济责任目标合同签订会的隆重召开。xxxx年公司下达给我们润浦型钢销售部的总体目标是：销售确保亿元，争取亿元。其中：型导轨毛坯销售万吨、叉车型钢吨、斜腿槽钢吨、集装箱槽钢及其它型钢吨。作为销售部的签订代表，我深感任务艰巨，压力之大。

为全面贯彻落实集团公司三届三次董事会提出的科技创新年、精益管理年、效益满意年的要求，同时紧紧围绕公司提出的实施四大目标、完善四大机制、制订四项措施的整体发展规划，为圆满完成公司下达给我们销售部的任务，我们准备在新的一年里，做好以下几个方面的工作：

尽管我们刚涉足该行业，但xxxx年我们还是取得了一定的成绩，实现销售数量吨，销售收入达万元。另外我们还摸清了公司各种产品的市场需求量及大部分客户的货源、价格等基

本情况，为制定我公司年的产品构成、产品价格、营销策略等提供了很好的依据。

对于xxxx年，我们可以说是取得了一点微薄成绩，但我们在肯定成绩的同时也深知自身的工作中还存在着许多问题和不足。对此，必须进一步理清工作思路，认真对照公司下发的《关于加强领导班子干部组织纪律、工作表现及思想素质》文件精神，深刻查找自身工作作风，能力素质方面存在的问题和不足，自查自纠、自我反省，自加压力、首先在思想上树立努力拼搏的准备。

对照公司下达的年的销售计划目标，再根据销售部内部人员构成进行指标分解，直接落实到科室和个人，制订相应有效措施加强控制，并落实到月度计划性客户。在计划分解的同时，制订相关落实措施，即实施严格的考核制度。

加强对业务人员的要求和管理，一切以实绩和数据来衡量他们的工作能力。对个月内工作没有起色，又拖销售部后腿的业务人员，拟准备采取强硬手段，作辞退处理。并及时物色人才，补充新鲜血液，充实销售队伍。另外，业务员每次出差回厂，必须以书面形式作汇报。规定每x月x日召开一次销售例会进行分析产品销售情况、交流产品销售经验、分析市场动态、预测价格走势、通报销售业绩、分析存在问题，提出改进意见等。

销售是企业第一车间，销售业绩的好坏从某种程度来说直接决定了企业的生死存亡。xxxx年，润发机械公司的产品需求，在一定程度上保证我们的销售量，但我们销售部所有人员在思想绝不能有丝毫的信赖性，在xxxx年我们准备在巩固以前老客户的基础上，积极发展新客户，开拓新市场。

另外我们还将对所有客户按照信誉、进货量等多种因素综合评分，进行严格的、等级分类，对xxxx年度进货总量大、计划稳定、汇款信誉好的大客户，进一步深化双方的友好合

作关系，对已开发的产品及数量上未供足的客户，作为重点发展对象，组织好攻关力量，用足时间打攻坚战，以确保计划的稳定性。

销售产品和回笼资金是销售部的二大职责，缺一不可，公司已对销售部货款回笼方面制订了严厉的责任制度。我们销售部全体人员一定在思想上引起高度重视并采取相应的措施，将应收款压到最低限度，必要时将采取薄利多销，全部现钞的营销办法。

一定做到身在其位，必负其责，不回避问题和矛盾、敢于负责、敢于碰硬，一切紧紧围绕公司发展的整体利益从实际出发，做好自己的本职工作。对自己份内的工作抓落实，求效果，充分发挥“四千”、“四万”的吃苦耐劳精神，坚决以“成功的人找方法，失败的人不找理由”的工作要求来衡量自己的工作质量。

在新的一年里，我们销售部将以崭新的面貌展示在大家面前、并争取以更好的佳绩回报公司领导以及全体员工对我们的信任和期望，确保按时完成公司下达的各项指标及任务。为润浦型钢公司的兴旺发达，奉献自己的全部力量和智慧。

最后，向大家拜个早年，祝大家新年快乐，虎年大发！

谢谢大家！

销售合同协议书篇四

乙方：____（以下简称乙方）

为保证甲方卖场的正常运营，促进乙方所经营系列酒水的销售，甲方确定乙方为甲方下列产品的供货商，经双方协商就供求关系达成以下协议：

一、甲方确定乙方为甲方所需下列产品的供货商：

酒类：系列

二、乙方为促进以上产品在甲方卖场的销售，乙方向甲方一次性赞助人民币元作为乙方系列产品的广告宣传费，乙方提供若干台展示柜给甲方无偿使用，甲方负责展示柜的日常管理，包括清洁，正确使用，保养及维修。

三、甲方有权要求乙方对所供酒系列作及时报价。乙方所供其他产品价格如有调整，应及时通知甲方，价格统一，结算按标准市价。

四、甲方有权要求乙方按甲方经营所需增加供货品种。

五、乙方有义务向甲方提供所供产品的合法“三证”。乙方负责的酒水出现质量问题，造成的全部后果由乙方承担。

1. 乙方所提供的产品，必须是符合国家相关规定的合格产品；

2. 乙方所供产品的质量保证金，售后服务必须按国家相关规定执行；

3. 如发现酒水质量不合格或出现其他质量问题，乙方须向甲方作出市场聚倍的补偿；

4. 如发现假酒现象，乙方须向甲方作出“假一赔十”的补偿；

乙方所供系列品种价格见《附表》。

六、乙方在接到甲方要货通知(书面或口头)之时起二十四小时内必须将货品送到甲方仓库，如遇市场短缺等特殊情况下除外。送货费用由乙方自理。

七、乙方送货必须严格遵守甲方有关送货规定。货收妥，由

甲方开具相关验收单交乙方作为结算凭证。

八、结算方式：

货到甲方现场经双方验收完毕，由甲方支付乙方本批次货款的60%，余款40%待二次进货时付清，依此类推。

九、因甲方经营原因(如停业、拖欠货款，阻止乙方销售等)，造成本协议不能正常执行时，合同顺延。

十、协议有效期：自____年____月____日起，至____年____月____日止。

十一、协议有效期内，未尽事宜，另商议，按补充协议方案签定。

十二、协议有效期内，如甲乙双方产生纠纷，进行协商解决，如协商未果，移交合同签订地司法部门解决。

十三、本合一式两份，双方各执一份。

甲方：_____

____年____月____日

乙方：_____

____年____月____日

签字盖章：_____

签字盖章：_____

销售合同协议书篇五

供方(乙方): _____

经协商同意, 根据中华人民共和国合同法的规定, 订立合同如下:

第一条甲方向乙方订货总值为人民币_____元(详见附件: 材料清单)。

第二条验收方法: 供货前提供样品封存, 现场比对封存样品进行收货。

第五条货款及费用等付款及结算办法: 签订合同后支付50%货款, 货到现场验收收货后7日内支付全部货款。

第六条交货规定

1. 交货地点: _____。

2. 货日期: _____。

3. 输费: _____。

第七条经济责任

(一) 乙方应负的经济责任

1. 产品花色、品种、规格、质量不符本合同规定时, 甲方同意利用者, 按质论价。不能利用的, 乙方应负责保修、保退、保换。由于上述原因致延误交货时间, 每逾期一日, 乙方应按逾期交货部分货款总值的万分之三计算向甲方偿付逾期交货的违约金。

2. 乙方未按本合同规定的产品数量交货时，少交的部分，甲方如果需要，应照数补交。甲方如不需要，可以退货。由于退货所造成的损失，由乙方承担。如甲方需要而乙方不能交货，则乙方应付给甲方不能交货部分货款总值的5%的罚金。

3. 产品包装不符本合同规定时，乙方应负责返修或重新包装，并承担返修或重新包的费用。如甲方要求不返修或不重新包装，乙方应按不符合同规定包装价值2%的罚金付给甲方。

4. 产品交货时间不符合同规定时，每延期一天，乙方应偿付甲方以延期交货部分货款总值万分之三的罚金。

(二) 甲方应负的经济责任

1. 甲方如中途变更产品花色、品种、规格、质量或包装的规格，应偿付变更部分货款(或包装价值)总值1%的罚金。

2. 甲方如中途退货，应事先与乙方协商，乙方同意退货的，应由甲方偿付乙方退货部分货款总值1%的罚金。乙方不同意退货的，甲方仍按合同规定收货。

3. 甲方未按规定时间和要求向乙方交付技术资料、原材料或包装物时，除乙方得将交货日期顺延外，每顺延一日，甲方应付给乙方顺延交货产品总值万分之三的罚金。如甲方始终不能提出应提交的上述资料等，应视同中途退货处理。

4. 属甲方自提的材料，如甲方未按规定日期提货，每延期一天，应偿付乙方以延期提货部分货款总额万分之三的罚金。

5. 甲方如未按规定日期向乙方付款，每延期一天，应按延期付款总额万分之三计算付给乙方，作为延期罚金。

6. 乙方送货或代运的产品，如甲方拒绝接货，甲方应承担因此而造成的损失和运输费用及罚金。

第八条产品价格如须调整，必须经双方协商，并报请物价部门批准后方能变更。在物价主管部门批准前，仍应按合同原订价格执行。如乙方因价格问题而影响交货，则每延期交货一天，乙方应按延期交货部分总值的万分之三作为罚金付给甲方。

第九条甲、乙、任何一方如要求全部或部分注销合同，必须提出充分理由，经双方协商，并报请上级主管部门备案。提出注销合同一方须向对方偿付注销合同部分总额10%的补偿金。

第十条如因生产资料、生产设备、生产工艺或市场发生重大变化，乙方须变更产品品种、花色、规格、质量、包装时，应提前3天与甲方协商。

第十一条本合同所订一切条款，甲、乙任何一方不得擅自变更或修改。如一方单独变更、修改本合同，对方有权拒绝生产或收货，并要求单独变更、修改合同一方赔偿一切损失。

第十二条甲、乙任何一方如确因不可抗力的原因，不能履行本合同时，应及时向对方通知不能履行或须延期履行，部分履行合同的理由。在取得对方主管机关证明后，本合同可以不履行或延期履行或部分履行，并免于承担违约责任。

第十三条本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，任何一方均可向国家规定的合同管理机关申请调解仲裁。如一方对仲裁不服，可于接到仲裁书后15日内向人民法院起诉。

第十四条本合同自双方签章之日起生效，到乙方将全部订货送齐经甲方验收无误，并按本合同规定将货款结算以后作废。

第十五条本合同在执行期间，如有未尽事宜，得由甲乙双方协商，另订附则附于本合同之内，所有附则在法律上均与本合同有同等效力。

第十六条本合同共一式4份，由甲、乙双方各执正本2份、副本2份，并报双方主管部门各一份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

销售合同协议书篇六

甲方：

乙方：

根据《中华人民共和国合同法》及有关法律、法规的规定，甲乙双方本着平等、自愿、诚实、守信的原则、经友好协商，签订本合同。

一、产品名称：甲乙双方共同推广产品。

二、合同期限：本合同的有效期为_____年，自_____年_____月_____日至_____年_____月_____日止。

三、产品价格：按甲方制定的价格政策执行。

四、产品质量：甲方保证提供给乙方的产品符合国家标准、行业标准或企业标准。

五、双方的权利义务

(一)、甲方的权利

1、甲方有权审核乙方的广告宣传材料。

2、甲方有权建议零售价格，有权参与乙方制定实施的营销方案。

（二）甲方的义务

1、甲方应尽力支持乙方开展产品的销售，并应按实际成本向乙方提供合理数量的产品样品、样本、价目表、广告宣传用的小册子及其他有关的辅助资料。

2、甲方产品价格发生变动后，应及时书面通知乙方，因未及时书面通知乙方而造成乙方损失的，甲方承担赔偿责任。

（三）、乙方的权利

1、乙方享有按需货计划要求甲方按时供货的权利。

2、若甲方产品质量出现问题（以质量技术监督部门的检验报告为准），乙方可要求退货或调货。所发生的费用由甲方承担。

3、享有甲方提供的市场指导和相关资料的权利。

（四）、乙方的'义务

1、乙方必须维护甲方的品牌形象和声誉，协助甲方做好知识产权的保护工作。

2、乙方保证按照甲方规定的价格和条件进行销售。

3、乙方不得销售与甲方同类或相似的产品而损害甲方的利益。

五、货款结算方式

1、本合同各项下的销售业务，均采用款到发货的方式结算货款。

2、乙方在接到订货后应立即通知甲方，甲方在收到乙方全部货款后10日内安排发货。

六、运输方式、交货方式、产品验收、运输费用的承担

1、甲方采用公路运输的方式，将产品发送至乙方所在地，以公路运单作为发货凭证。

2、产品交付乙方前的运输费用、保险费用均由甲方承担，产品交付乙方后所产生的费用由乙方承担。

3、乙方应在收到产品后3日内对产品进行检验，如有异议应在3日内书面向甲方提出，否则，视为甲方完全履行合同义务。

甲方：

乙方：

销售合同协议书篇七

正文：

甲方：_____公司

法定代表人：

住址：

邮编：

联系电话：

乙方：

法定代表人：

住址：

邮编：

联系电话：

本销售合同由上列各方于_____年_____月_____日
在_____市订立。

鉴于：乙方作为甲方的经销商，主要销
售_____。

故此，双方就有关销售事宜，经协商一致，达成销售合同，
合同如下：

第一条产品的单价

_____元/只（不含税_____元/只）

第二条结算方法

1. 第一批进货_____只，预付款_____%，第二批起
付款发货。

2. 乙方连续_____个月卖不完第一批货，甲方有权单方
面解除合同，收回剩余货物，退回预付款，结清帐目。

第三条自本合同生效之日起，在乙方所在地内产品直接用户
向甲方联系购买时，甲方不得低于以下价格：

_____元/只（不含税_____元/只）

第五条出厂包装标准

用纸箱包装，_____只一箱为单位发货。为节约运输费用，

可根据乙方提出面壳与头箍拆开包装，到达时由乙方组装。

第六条甲方代办托运到达乙方指定站港，费用乙方负担。

第七条甲方向乙方提供初期的宣传广告资料，并对产品因制造质量问题，三个月内包换，一年内免费维修。

第八条陈述和保证

1. 甲方的陈述和保证

(1) 其是一家依法设立并有效存续的有限责任公司；

(3) 本合同自签订之日起对其构成有约束力的义务。

2. 乙方的陈述和保证

(1) 其是一家依法设立并有效存续的有限责任公司；

(3) 本合同自签订之日起对其构成有约束力的义务。

第九条违约责任

2. 如果任何一方违反其在本合同中所作的陈述、保证或其他义务，而使守约方遭受损失，则有权要求违约方予以赔偿。

第十条保密

一方对因本次销售而获知的另一方的商业机密负有保密义务，不得向有关其他第三方泄露，但中国现行法律、法规另有规定的或经另一方书面同意的除外。

第十一条补充与变更

本合同可根据各方意见进行书面修改或补充，由此形成的补

充协议，与合同具有相同法律效力。

第十二条 合同附件

1. 本合同附件包括但不限于：

- (1) 各方签署的与履行本合同有关的修改、补充、变更协议；
- (2) 各方的营业执照复印件、及相关的各种法律文件。

2. 任何一方违反本合同附件的有关规定，应按照本合同的违约责任条款承担法律责任。

第十三条 不可抗力

任何一方因有不可抗力致使全部或部分不能履行本合同或迟延履行本合同，应自不可抗力事件发生之日起____日内，将事件情况以书面形式通知另一方，并自事件发生之日起____日内，向另一方提交导致其全部或部分不能履行或迟延履行的证明。

第十四条 争议的解决

本合同适用中华人民共和国有关法律，受中华人民共和国法律管辖。

本合同各方当事人对本合同有关条款的解释或履行发生争议时，应通过友好协商的方式予以解决。如果经协商未达成书面协议，则任何一方当事人均有权向有管辖权的人民法院提起诉讼。

第十五条 权利的保留

任何一方没有行使其权利或没有就对方的违约行为采取任何行动，不应被视为对权利的放弃或对追究违约责任的放弃。

任何一方放弃针对对方的任何权利或放弃追究对方的任何责任，不应视为放弃对对方任何其他权利或任何其他责任的追究。所有放弃应书面做出。

第十六条后继立法

除法律本身有明确规定外，后继立法（本合同生效后的立法）或法律变更对本合同不应构成影响。各方应根据后继立法或法律变更，经协商一致对本合同进行修改或补充，但应采取书面形式。

第十七条通知

1. 本合同要求或允许的通知或通讯，不论以何种方式传递均自被通知一方实际收到时生效。
2. 前款中的“实际收到”是指通知或通讯内容到达被通讯人（在本合同中列明的住所）的法定地址或住所或指定的通讯地址范围。
3. 一方变更通知或通讯地址，应自变更之日起_____日内，将变更后的地址通知另一方，否则变更方应对此造成的一切后果承担法律责任。

第十八条合同的解释

本合同各条款的标题仅为方便而设，不影响标题所属条款的意思。

第十九条生效条件

本合同自双方的法定代表人或其授权代理人在本合同上签字并加盖公章之日开始生效。

有效期限：_____年_____月_____日

至_____年_____月_____日。

各方应在合同正本上加盖骑缝章。

本合同一式_____份，具有相同法律效力。各方当事人各执_____份，其他用于履行相关法律手续。

甲方（盖章）：_____乙方（盖章）：

法定代表人（签字）：_____法定代表人（签字）：

签订地点：_____签订地点：