

要钱报告标题(优质5篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

要钱报告标题篇一

尊敬的县卫生局领导：

您好！

康平县人民医院是我县唯一的县级二甲医院，是我县医疗救治、应急救护及公共卫生服务的重点单位。

我院多年来积极响应县政府、县卫生局号召，配合应急、救治，服务于公共卫生事业。抗击非典、防控甲流及应急水灾、火灾、旱灾、食物中毒等，出动应急车辆和丰富经验医护人员，甚至提供场所，全力以赴应急与救治，做出了贡献。多年来凡属于公共卫生服务经费都是我院自己承担与垫付，没有任何怨言也没有向县局提过任何要求，今年我院由于扩建与改建，经济特殊困难，应急、救治、公共卫生服务范围扩大，设施、器材陈旧耗损，就现在应急救护车陈旧、车载除颤器短缺、机动队没有笔记本电脑、数码相机，并且消毒消杀器械老化、急救备品落后，完成公共卫生服务任务特有困难，特此报告请求局领导拨公共卫生服务经费援助我们县医院！特此申请！

申请人□xx

20xx年x月x日

要钱报告标题篇二

不论是国企还是外企，在决定上一个新产品，一条新生产线，或者建一个新工厂时，总要提交一份可行性报告供上级批准。

本人曾经阅读过几份来自国企的可行性报告，但发现其目的和内容都与外企的可行性报告有很大差别。先说其目的，国企的可行性报告是为了说服上级领导并得到相应的批准和支持，并假定上级领导比他们自己更了解情况。而报告一旦被批准，上级领导就要承担相应的责任。

五是国企的可行性报告对市场、用户、竞争和风险的评估太粗、太少，没有考虑到自己企业投资一个热门项目的同时，其他企业也可能在准备上类似的项目，成为自己的竞争对手，所以就不讲市场份额的问题，把市场总规模当成了决策的主要参考标准，自然也就没有“市场细分”和“市场定位”这样一些概念。

那么我们再来看一下外企是如何来写他的可行性报告。

首先外企的可行性报告从目的上讲是写给自己企业看的，是为了说服自己而不是说服别人，尽管一些大项目也要上级批准，但其目的主要是在企业内部各部门之间达成共识，对机会、挑战、困难和风险有详细的分析。

五是对执行的方式和方法，流程和步骤有一个明确的描述，便于上级领导和专业人士进行评估和分析，因为这两类人不会比企业自己的相关人员更了解所在的市场、用户、竞争等方面的情况，但他们对方式和方法、流程和步骤却有很深入的理解和掌握，能从这些方面提出一些疑问、提醒、建议和对策，使可行性报告更完整更全面，对风险和问题有足够的认识。

很多国企领导也经常谈论市场经济、市场导向、用户导向、

目标管理等方面的内容，也能从宏观上讲得很明白，做一个非常出色的报告和职工动员大会，但接下来人们能做什么，企业如何去实施这些概念则不甚了。可行性报告可以说是目标管理的一个具体体现，是达成共识，统一思想与认识的第一步。如果企业内部，企业与上级部门之间没有共同的理解和共同的语言，是谈不上目标管理的，因为大家对“目标”的认识不一样、对“管理”的认识也不可能一样。

可行性研究报告是确定建设项目前具有决定性意义的工作，是在投资决策之前，对拟建项目进行全面技术经济分析论证的科学方法，在投资管理中，可行性研究是指对拟建项目有关的自然、社会、经济、技术等进行调研、分析比较以及预测建成后的社会效益。在此基础上，综合论证项目建设的必要性，财务的盈利性，经济上的合理性，技术上的先进性和适应性以及建设条件的可能性和可行性，从而为投资决策提供科学依据。

- 1、建设项目论证、审查、决策的依据。
- 2、编制设计任务书和初步设计的依据。
- 3、筹集资金，向银行申请贷款的重要依据。
- 4、申请专项资金，向有关主管部门申请专项资金的重要依据。
- 5、股票发行，向证监会申请股票上市的重要依据。
- 6、取得用地，向国土部门、开发区、工业园申请用地的重要依据。
- 7、与项目有关的部门签订合作，协作合同或协议的依据。
- 8、引进技术，进口设备和对外谈判的依据。

9、环境部门审查项目对环境影响的依据。

要钱报告标题篇三

尊敬的及各位领导，各位同事：

上（下）午好，我叫***，*族，****年**月生，**市**镇人，****年**月加入中国xxx□****年**月参加工作，****大学****专业毕业，大专（本科、硕士、博士）学历。现任****（单位）****（职务）。

首先对单位党委带给的竞岗机会表示衷心感谢！由于时间有限，在此我把我的思想向大家做一简要汇报。这天，我竞岗的职位是****科科长（室主任）。因为我具备以下三方面的条件：

具有必须的文字功底，对于各种材料的编写不怵、不烦，能够用心应对。工作经历相对丰富，对事务的处理能够看得准、吃得透、理得当。个性谦逊，有利于构成和谐融洽的工作氛围，增强工作合力。工作作风过硬，在工作上我一贯追求的目标是“力争到达完美”，具备较强的组织协调潜力，能够独挡一面。

第三，对上联络渠道畅通。由于能够按照要求及时准确高效完成上级部门安排部署的各项工作任务，所以一向能够得到上级部门****对口科室领导的高看一眼，并持续着密切畅通的沟通渠道，这将有利于我市****类项目的申报审批。

如若有机会上岗，我将会采取以下四项措施来保证做好工作：

其一，正确理解领导决策意图，认真落实执行到位。对上做好领导的左膀右臂，充分发挥参谋助手作用，认真领会把握领导指示，深刻理解指示精髓，将安排的工作落实到位；对下用心组织带领本科室同事，创新方式，周密运作，最大限

度地发挥主观能动性，使部署的各项工作任务得到圆满完成。

其二，摆正位置，理顺关系，服务全局。应对管理和被管理的双重主角，时刻找准自己的位置，知晓分寸，弄清楚该干什么和不该干什么。理顺科室与主管领导、科室与科室、科室与同事、科室与自己、科室与外协单位之间的多层管理关系，做到不越位、不错位、不失位。坚持“三多三少”，即多一点谦虚、少一点盛气，多一点自励、少一点自负，多一点奉献、少一点抱怨的原则。牢固树立服从意识、甘当配角意识，以健康向上的心态、饱满的工作热情，服务于领导、服务于组织、服务于群众。

其三，敬业爱岗，尽职尽责。牢记为民服务宗旨，遵循求真务实原则，发扬踏实耐劳精神，以争取“零误差”为工作目标，不断充电，丰富熟知业务知识，培育良好职业素养，通晓业务操作技能，立足本岗本职，勤勤恳恳谋事，扎扎实实做人。工作上即当指挥员，又当战斗员，即谨慎冷静，又尝试创新，做实干型、智慧型的中层干部。始终坚持没有最好，只有更好，让领导省心、放心，干出较佳的工作业绩。

其四，胸怀宽广，团结和谐。常怀自我批评之心，以自省的态度正己，以包容的心胸待人，扬长避短，不断提升自身思想素质和政治觉悟。做到小事讲公德，大事讲原则，与同事之间相互取长补短，打造在感情上团结愉快、在工作中配合默契具有活力的战斗群众，最大限度地提高行政执行力，以到达提升效能之目的。

汇报完毕，谢谢大家！

要钱报告标题篇四

我是xx百货的店长，随着时间的流逝[]20xx年即将接近尾声。过去的一年，在领导和同事的细心关怀和指导下，通过自身不懈努力。在工作中取得了一些成果，但也存在诸多不足，

回顾过去一年现将工作总结：

- 1、商场20xx年销售逐步上升，服务态度至关重要。
- 2、配合卖场管理开展日常工作，注入新活力并实行每日跟进，进行考核与监督。
- 3、在上级领导的指导下，负责跟进每一次活动，令活动达到一定的效果。
- 4、下达的任务分解每人每天督促每天完成。卖场相关知识。讲解。相关制度培训与督导，上级是下级模范，我一直坚持以身作则。所以我带领的员工非常团结和睦，我对任何人一视同仁，公平、公正、公开做事，以人为本，人与人性格方面的管理方式□20xx年业绩和员工比较稳定。

- 1、员工有时礼貌。礼节。仪容仪表不到位。
- 2、有时在工作中没按相关标准操作。
- 3、某一时段员工思想过于反常，无法沟通，导致监督力度不够到位。
- 4、对会员的维护不够服务化。精细化。处理问题经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，不断学习提高自己的各项能力。

总之□20xx年，又是以今天作为一个起点，新目标。新挑战。在工作和学习中进一步严格要求自己做好上级领导给属下的每一个工作安排，虚心向其他领导和同事学习。在新的一年里努力工作勤学习，勤总结，最后祝愿公司的生意越做越红火更上一层楼。祝愿各位领导。同事在新的一年里续写人生新的辉煌。

要钱报告标题篇五

小乡村的人总羡慕大都市的灯红酒绿，都市中人却又向往远方的诗和田野。其实，乡村泥土间的农人不知道都市漂泊人深夜加班的孤寂与疲累；都市钢筋水泥中的白领不懂田间远方农人面朝黄土背朝天的无奈和心酸。生活，首先就是要先活下去，才有远方的美好。

1.

“生活不止眼前的苟且，还有诗和远方的田野”，这是高晓松的金句，也成了一些人的至理名言。

很多人都会有这样的梦想，去到远方，好像世间所有的美好，都在远方。

好友西子，前段时间打电话过来，跟我说，她又辞掉工作了。原因是，她本来精心准备的活动策划案，老板看了后，冷冷的说了句：活动经费太高，超出预算，需要重新提案。然后把策划书，撂在了一边，忙着干其他事情去了。

她感觉自己像是被秋风卷下的落叶，感觉到人生的不可控和一种深刻的挫败感，既而觉得委屈，然后一气之下，就辞职了。

她去了云南，在香格里拉的山谷里唱歌，对着狭长而高远的天空许愿。

她一个人爬上玉龙雪山，在零下10摄氏度的温度下，敞开双臂拥抱嗤嗤的寒风。

她脱下袜子，将双脚探进泸沽湖的波纹里，一股寒意直透心底。

她仰望着深邃空洞的星空，感到一种孤独凄凉的美。

她不想面对着毫无生气的电脑，也不想总是在猜测领导的心思，觉得那样会让自己的生命日渐枯萎。

而只有远方的风景，让自己的触觉变得灵敏，呼吸变的纯净轻盈，连灵魂也变得高尚起来。

我对她心升敬意，觉得她够有个性，能追随自己的内心，去做爱做的事情。

至少我现在做不到，因为要供房，不敢失业，除了上班时间内，周末的时间也会找兼职。

平时的钱基本上都是省着花，能够自己在家做饭，绝不在外面吃，半年才为自己增加一套衣服，旅行也是在周边城市逛逛。

香格里拉对我来说，就是一场曾没有遇到的梦。

我羡慕她能够追随自己内心，放下世俗的东西，去追求自己想做的事情。我想这样的人，必定也会很快乐。一个爱旅行，经常跟阳光接触的人，阴暗必定不能触及到她的灵魂吧。

但是我有点高估她了。

2.

二个月后，她回来了。皮肤晒黑了，人瘦了一圈，积蓄也花的差不多了。

深夜，她打电话给我，我以为她要跟我分享旅行的喜悦，但是并没有。

“突然觉得有种被世界抛弃的感觉，发现自己一无所有，也没有依靠，我感到很无助。也不想工作，但是没有工作，又没法养活自己，不知道接下来该怎么办？”

第一次听到她说这样的话，以前以为她是一个能够随心所欲，坦荡乐观，内心坚强的人，一个爱旅行的人，阴暗必定不能到达她的灵魂。

的确我高估了她，同时又非常理解她，毕竟我们都是生活在这个世俗的社会，没有人不在为了生存而担忧，除非是出世的圣人。

记得孟菲在《非诚勿扰》里面说了这样一个观点，那些以为出去旅行一次就能改变自己命运的人，不要去旅行了，回家好好工作吧。

旅行，并没有那么神奇。旅行回来后，日子还要继续，还得交房租，还得为孩子的学费发愁。

有钱，再谈诗和远方，多了一份底气，多了一份淡定和从容。

我和西子，都没有达到这种状态。我太忙，而西子又太缺钱。理想的状态就是既要有钱，又要有诗和远方。

但是周围从来不缺这样，有闲又有钱的人生赢家。

3.

我们不谈富二代，也不谈那些富甲天下的明星或者商人，因为他们离我们遥若星辰。

谈那些跟我们一样平凡的人吧，他们一边是一个非常努力的工作狂，一边又是一个非常享受生活的达人。朋友圈，总是会看到他们秀旅行的照片，这个月刚去了法国巴黎，又准备

去夏威夷海滩秀比基尼了。他们似乎从未为钱担忧过。

说实话，我很羡慕。

但是大家可能只会羡慕他们的光鲜靓丽，却没有看到他们背后付出的努力。

就像你只看到了游在水中优雅的天鹅，却没有看到天鹅的双脚在用力划行。

朋友诺丽，就是这样的一个人，她的朋友圈，经常展示各地旅行和美食照片，羡慕旁人。当大家得知到她是一家小有规模的公司老板时，不禁对她赞不绝口。她绝非富二代，是那种起点和我们一样普通的人。

她20岁就知道钱的重要性，她突然发现中国很多便宜的东西，一到国外就价格翻了几倍，就想到跟外国人做生意肯定能赚钱，但是自己的口语太差了，为了能够无障碍的跟老外交流，她每天早上5：00起床大声朗读练习口语，半年后，硬是把英语说得很溜。后来进入了一家外贸公司，用了半年时间积累了大量的客户，别人一天打10个电话，她要打20个，别人下班走人，她每天加班到10点。再后来自己又开了家外贸公司。2年后，拥有了属于自己的房子车子还有白马王子。

其实像她这样的人，还有很多。

在该奋斗的年龄，就不要选择安逸。等到年长，即使有了想要奋斗的心，恐怕也是有心无力。

4.

米兰·昆德拉曾说，负担越重，我们的生命越贴近大地，它就越真实存在。

工作中遇到各种各样的问题，各种各样的压力，我们无法逃避，不如去享受它，把工作当成一种乐趣，不断的积累技能，提高自己的身价，不断的积累财富。

只有这样，我们才能够去到更多更远的地方旅行，才能更接真切的触摸到生活诗意。

如果某一天，我能够在世界上最美的小镇，依湖修建一座典雅温馨的小屋，和自己心爱的人们，日看美景晚赏风，喝茶饮酒话家常，看看书，弹弹琵琶，品品美食.....感受着陶渊明的，“暖暖远人村，依依墟里烟”.....

画面美的不敢想象，梦想是要有的，万一实现了呢。

文档为doc格式