

中秋书法活动策划(实用5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

竞聘演讲经典篇一

【一】

各位领导各位同事，大家好：

我叫，今年xx岁，毕业于甘肃省兰州商学院工商管理学院市场营销专业□20xx年6月份毕业后就职于北京统一饮品有限公司，我于20xx年2月来到统计局。今天感谢局里给我展现自己和大家交流的机会。我竞聘的岗位是城乡经济信息中心副科级干部，今天我给我竞聘的演讲内容选了一个主题就是“勤奋与踏实”，陈述的题目是《当风吹起来，我愿到风口浪尖去》，敬请各位领导、同志们批评指正。

一、生活是一本大书，我在体验中成长。我从小就生活在农村，那时候生活比较艰苦，我的大学是父母靠借钱供出来的，俗话说：“穷人的孩子早当家”，痛苦的生活逼迫我必须学会成长。西方有一句俗语：“上帝向你伸出了左手，还将向你伸出右手”。我命运虽然不是一帆风顺的，但我同时又是幸运的，正是二十几年来农村贫苦的生活造就了我坚韧不拔的性格□20xx年毕业后的同学们都要在家休息一段时间可是我一天也没有休息，一直奔波在求职的招聘会现场，后来来到统一企业，但是一直觉得这里不适合我□20xx年，我25岁有幸参加了区统计局的招聘会，我通过面试并幸运地被录取。我真的非常感谢当时招聘面试的所有领导和工作人员。

进入局机关以后我被分配到农经科工作，期间我先后从事的业务有畜牧抽样调查，产品价格调查，六种农业调查，产品产量月报，边远山区中心镇调查，四大产业调查，农业企业财务状况调查，低保调查，住户调查和其他临时性调查等工作，制作了农经科的网页并且获得了好评。其中本人从事住户调查的工作时间长达两年之久，从20xx年7月到20xx年8月本人一直从事这项工作。想必大家也从我的专业讲评中有所了解：住户工作繁琐复杂，针对的对象是农村住户，工作难度相对较大，基层情况复杂，工作报表种类较多，相对这些住户的临时性调查也比较多，分为月报，季报，年报，其中年报时要审核近5500个指标，上千张报表，几百本帐页，加班也是家常便饭。刚刚接手时对此项业务不熟悉，经常碰钉子□20xx年年报时我整整加了一个月的班才做完□20xx年我总结经验，自己设计了主要针对乡镇的系统，并且下乡实地操作安装，使他们的工作提高了质量和效率。期间我还利用节假日时间与离自己老家较近的住户进行谈话了解基层的记账情况，并且设计了标准帐页，给每户印发，让农户更加直观的了解记账方式，记账要点和注意事项。

虽然在业务知识方面没有统计专业的毕业生全面，也没有工作多年的老统计前辈有实际操作经验，但是我凭借自己的努力学习和钻研，将自学的统计知识应用于工作之中。我所学的专业是市场营销，虽然学过统计学原理但是成绩并不理想，当时还很讨厌这门课程。但是现在既然进了统计部门，成了统计工作者就要专心的干这一项工作，所以上班前我就又学了一遍统计原理，上班后将这些知识加以应用，例如计算增长速度，预测收入，计算恩格尔系数和基尼系数这些都是我以前从来没有接触过的。

由于我的计算机知识仅为基础水平，刚刚工作时只会做excel报表，从事工作以后我自学了办公软件，包括excel□word□powerpoint□foxpro□prontpage等。在单位举办的网页制作比赛中获得二等奖。从事住户工作以后我又积

极的钻研了工作程序，学会了分组公式的编程，并且成功地于20xx年将人均纯收入分组公式由4000-7000分组改为6000-9000分组，使自己的实际工作能力得到体现，这些对于一个非计算机专业的而且不懂编程的人来说无疑是一次巨大的成功。

这些年来我一直在努力的积累着自己的工作经验，不能不说我是在体验之中慢慢的成长起来的，在今天我把这些宝贵的经历讲给大家听不是要告诉大家我是多么的优秀，我只是想告诉大家也许你们每个人都有和我类似的经历，尤其是那些刚刚接触业务的新人，我希望你们在面对困难的时候勇往直前，不要害怕，只要有坚定的信念你就能战胜自己，成长为统计局的栋梁。

二、工作是一种追求，我用踏实去面对。调入社会科以来，我把这次调换岗位当作是党考验我的又一道桥梁，虽然我的工作还没有开始但是我已经做好了各方面的准备认认真真的去做和以前完全不同的工作，现在我已经了解了网上报送的工作流程，了解了社会科涉及的基本指标，相信通过年报的开展，我会给组织上交一份*的答卷。

今天我竞聘的是城乡经济信息中心副科级干部，我对自己竞争的优劣势也作了简要的分析。首先自己没有这方面的工作经验，而且对于单位的中层领导的工作流程也很不了解，自己一直从事农业方面的业务工作对信息工作业务上估计比较生疏。信息工作是一个看起来简单实际上很繁琐的工作，小到每一个字达到每一条等待发布的信息，我们都需要细心的审核校对，我也曾经和正在从事这方面工作的家人进行探讨过，其实告信息工作的人是不能只做办公室的，我们需要了解的除了身边的讯息，还需要更为广阔的思路和建议等待我们提出和挖掘，信息工作者需要的是全局观念大局观念，要有放眼世界和未来的远见。而我可能缺乏的就是这些东西。其次自己的认识交际网不是很广，自己的内向性格可能是导致我不善交际的原因。信息工作需要的是个方面各部门的沟

通如果交际面狭窄可能某方面会有所桎梏。但是我相信有这么一句话大家都听过“不在其位，不谋其政”，其实人的个性是可以改变的，相信如果我能够从事此方面的工作我一定会有所改变的。

我的优点除了五年的工作经验之外，还有一个就是我的生活经历。我在农村生活了20多年，对农村的情况比较了解，从上大学开始至今我一直在城市生活，对于城市也有所熟悉。另外从我所学的专业来讲，我所学的是管理学专业，这个专业的好处就是所学的知识面较广，小到市场客户，大到财务会计，生产经营，人力资源，法律常识等等领域都有涉猎，这种知识的综合性对于城乡结合日益现代化，新型化的今天无疑是很有优势的。

那么如果我有荣幸踏上副科级领导这一岗位，我将创造性地开展工作，努力做到“四对”：一是对上当好参谋。不管我到什么岗位，作为单位主要领导的助手，我都将摆正自己的位置，把自己放在“小学生”的位置上，自觉向主要领导学习，向主要领导看齐，为主要领导参谋，力争参在要害处，谋到点子上。二是对下当好领导。从普通科员走上副科级领导岗位，我会迅速转变角色，尽快适应新的工作；将充分发挥自己的模范带动作用，努力把自己分管的工作抓起来，抓出亮点抓出特色，绝不给领导丢脸。三是对内搞好团结。团结本科室和其他科室的同事，齐心协力抓好工作。四是对外推动发展。把发展作为第一要务，我将努力发挥我局信息来源渠道多，种类多，数量大的优势，把我局的城乡经济信息工作提升一个台阶。

各位领导、同志们，感谢你们给了我这一次的陈述机会，我将珍惜眼前的拥有，珍惜所有的感动，不管我能否走上副科级领导岗位，我都将一如既往地把工作干好。

【二】

尊敬的各位领导、评委：

大家好！本人今年38岁，中*员，本科学历。首先感谢在座的各位给我有这个�会竞聘xx中心小学校长这个职位。下面我说下的竞聘理念：

首先，我认为校长应有很高的政治道德素质。具体工作中，校长要摒弃官位意识，提高为师生服务的热情，增强干事创业的责任感；淡化管束意识，体现人文关怀；抛开功利意识，提倡脚踏实地的作风；要知人善任，在思想品德、道德修养上做教师的楷模。时刻用苛求的眼光看待自己，用欣赏的眼光看待师生，做师生的知心人。

其次，要树立终身学习的观念。一名合格的校长必须要勤学习，善钻研，了解国家的方针政策，执行教育教学有关的法规政策，把握办学方向。要善于通过正确的政策引导、*引导、典型引导等卓有成效的工作，把广大教师的工作热情集中到以学生为主、一切为了学生、为了学生一切和课程改革的轨道上来，完成教育培养人才的使命，办好人民满意的教育。

第三，要有创新精神和能力。现代型的校长应该具有创新精神，有科学的判断力和决断力，有自己独特的思路和独到的见解。没有创新精神和自我个性化的心理构造，肯定当不好校长。

第四，要有良好的人际关系和处事艺术。良好的人际关系和高超处事艺术能够团结人、凝聚人，把学校的目标化为全体教职工的共同行动，有利于校长意图和学校整体目标的实现。校长对人要有信任感、期望感、同情心、宽容心；要相信人、鼓励人、成就人，创造条件为教职工谋事谋利。要做到表扬用喇叭，批评用电话，使其有温暖感；对取得成绩的教师给予鼓励，使其有成就感；对优秀教师评优、入党、提干给予倾斜，使其有归属感。

当前，教育战线迎来了改革的春天，各项改革措施逐步推出，素质教育实施正方兴未艾。倘若这次竞聘成功，我将明确新的办学理念，确定新的发展方向。具体的办学思路如下：

一、实施“以人为本”的管理，培养团对精神

世间万物，人是最宝贵的资源。而教师则是办好学校的中坚力量，是搞好教育教学工作的主体。因此，除了要建立健全一整套的管理制度，坚持依法治校，还要坚持“以人为本”的原则，对下属、对教师有更多的人文关怀。只有充分发挥教师的主动性、积极性和创造性，才能不断提高教育教学质量，把学校逐渐办成家长满意的学校。

1、树立榜样形成学校的核心力量

我会向全校提出：“用人格的魅力来影响每位教师。用真诚笃信的感情投入来弥补物质上的不足。”逐步加大教职工待遇，按照教师工作的质量考核兑现奖金，充分体现多劳多得的分配制度。同时，我会以身作则并要求职工经常关心有困难的教师，帮助他们解决生活中的实际问题，还在每个月中给教师两个小时的机动假，来解决生活中急需处理的问题。在实际工作中，我会要求每位领导成员都要以身作则，为教师树立典范。要用爱校如家、清正廉洁、公正严明、诚实守信的言行赢得广大教师的信赖，从而带出一支师德高尚、爱岗敬业的骨干教师队伍。

2、树立共同远景并努力为之奋斗

达到学校办学模式新、教育设施优、教学效果好、学生能力强、社会影响广的一流学校。本学期，我将积极争取上级资金，更换师生的桌椅和教学楼门窗，粉刷两栋教学楼内外墙壁，使学校环境亮起来。

3、树立师德至上为学生服务的思想

教师的人格魅力、道德品位是教育学生影响学生的力量。所以我会要求每位教师都要在工作、生活的实践中使自己的道德修养得以提升。组织教师通过学习国家政策法规、传统的民族美德、先进的人物事迹，开展以“树立当代教师新形象”为主题的系列活动，教师间不断进行自我评价、相互评价等措施，可以使广大教师把成为有高尚师德、精神品格的人作为毕生的追求。

二、抓好教师业务提高，保持学校的可持续性发展

要想使一所学校长盛不衰，除了有正确办学思想的领导外，关键就要看有没有一支德高业精、风正纪严的教师队伍了。

因此，我不但要求教师对事业做出贡献，还要为教师的成长发展铺路搭桥。一是选派教师参加各级各类的培训学习，到名校跟踪学习，尽量为他们创造提高的条件和机遇。二是为教师搭建展示的平台，鼓励教师参加各种大赛活动，使教师从中认识自我，展示自我，增强自信心、竞争意识和才干。三是开展“研讨课”“汇报课”“观摩课”“说课”“专题讨论”“经验交流”等活动，从而培养提高教师的业务素质和能力。四是建立奖励机制，可以设立“先进人物奖”“教育科研奖”“教师技能竞赛奖”“教学达标奖”等奖励项目，激发广大教师的工作积极性和创造性，真正体现“多劳多得，优质多得”。五是设立学历补贴，激励教师在学历上达到合格。六是教师订阅适用的学习资料，让教师不断学习充电。七是为教师创设人际交往的宽松环境，如组织期末的联欢会、文体比赛等。通过以上活动的开展，可以使教师特别是青年教师得到锻炼，迅速成长起来。

三、尊重差异发展个性，全面提高教育质量

实施素质教育的根本落脚点就是学生全面素质的提高和德智体美劳全面发展。要提高学校的办学水平与教学质量，就必须关注每个学生的个体差异和个性发展，满足每个学生的发

展需求，尽可能安排好适合个体发展的学习和活动。

为此，我会结合学校实际和学生的不同特点实行分层分类教学。其目的：一是能够使不同层次的学生在班级授课制的条件下，得到充分的发展，让所有学生在原有的基础上得到提高。二是通过教育方法、手段的改革，创造宽松、激励、竞争、创新的学习氛围，使每个学生的潜力得到充分发挥，从而培养学生的创造精神与创新能力。三是使教师素质得以提高。在教育科研的实践中，学校将逐渐形成“先学后讲，当堂训练”的教学特色。由此，改变了学生的学习方式，发挥了学生的主体作用。教师转变了角色，由重传递向重发展转变，课堂教学也将由重教向重学转变。四是使学生的个性特长得到培养。学校会开设适合不同学生发展的校本课程。学生可根据自己的爱好进行走班学习，这样既能丰富学生的学习生活，又能让学生的个性特长全面和谐发展。总结昨天，抓住今天，展望明天。作为这次小学校长竞聘上岗的积极参与者，我希望在竞争中获得成功。因为我相信，凭着我的政治素质，我的爱岗敬业、脚踏实地的精神，我的工作热情和管理经验，我一定能把校长的工作做好。

谢谢大家。

【三】

各位园长、各位老师大家好！

今天，非常高兴园领导为我们提供一个“公开、公平、公正”竞聘岗位的机会。让我有机会站在这里来进行我的就职演说，今天我也非常荣幸能通过这个平台，为自己提供一个展示自我、锻炼自我、发展自我的机会，对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。

首先我来介绍一下我自己，#年8月参加工作至今，一级教师、现今任星星班的班主任并兼任任幼儿园团支部书记一职，我

具有较强的事业心和责任心。4年来，我无论从事什么工作，都能从大局出发，爱岗敬业。在班级工作中我始终能秉着“真心、爱心、平常心”做人的道理、尽职尽责、一视同仁、关心爱护每一位学生，并能努力进行业务进修，提高业务水平，能够认真钻研教材，博采众长，精心备课，教学效果显著。在团支部工作上经过一年的摸索，现在我们的团支部的建设更加健全了，我也能协调好团员之间的关系。当然在团支部工作上我能协助幼儿园各部门来做好各项工作，也积极组织各位团员参加各种丰富多彩的兴趣活动，如“采茶舞曲”“团员春游活动”等，也获得了团员们的好评，同时通过这些活动团员之间的凝聚力也更加加强了。现在通过我们的努力，我们团支部也有了我们的展示平台，在教师办公室把我们团员的一些活动在墙上体现出来，让大家都能看到我们团支部的成长。我的团支部工作也得到了各位老师和园长的认可。

4年来我积极参加了幼儿园、区、市的各种比赛，并取得了许多优异的成绩，在#等奖，任职期间我时时不忘教学研究，及时进行教学论文的撰写，在这四年内获得一次案例评比二等奖和两次合格论文。同时我深知今天停止学习，明天将停止教学的道理。所以我在20xx年考取了浙江大学教育系成教部继续学习来让自己得到更好的发展。可能在今天演讲的各位老师中我的成绩可能是最少的，也是微不足道的，但是我有我的优势，因为我还年轻，我有属于我自己的活力，同时我在工作中能吃苦耐劳，勤奋学习，团结协作，敢于创新，我也愿意为了我的岗位倾我所有，尽我所能，为幼儿园的发展贡献自己的全部力量，所以我相信有付出就会有收获。我想只要通过我的努力、勇于进取，敢于突破，工作就一定会有成效。我更坚信只要通过我们的努力，我们的奋斗目标就可以实现，也一定能够实现。

最后我想要说的是今天我来参加这个竞聘并不是冲着哪个职务来的，我这次的主要目的是为了能够锻炼自己，让自己能够在本次竞聘中能够展示自己，也能够在这里学到一些东西。

谢谢大家!

竞聘演讲经典篇二

大家好!我竞聘的岗位是本人从事多年的专职岗位——临床妇产科学。参加这次医院副职竞聘我感到很荣幸。为了适应医疗改革的需要,实现个人的人生价值,顺应现代医学管理要求。特站在这里向各位发表竞职演说,倾诉内心对医学工作的热爱之情。

20多年的实践,使我具有了丰富的经验和独立处理疑难复杂问题的能力,有全面与系统的业务理论知识和诊疗技术。特别在呼吸内科临床工作中起到领导的作用:主持创建呼吸病重症监护室以及呼吸实验室,开展经纤支镜肺活检、肺泡灌洗术、球囊止血、异物摘除、经纤支镜诱导气管插管等高新技术,开展无创或有创及无创序贯治疗方法治疗各种呼吸衰竭,填补了本地区空白。通过不断了解国内外专业发展新动向,接受新知识,推广应用新技能,使呼吸内科的专科建设有较大的发展,诊疗水平有较大的提高,成为本地区本医院的重点科室。在去年抗击“非典”中,作为**市防治“非典”专家小组成员之一,我无惧被传染的可能,无私奉献,迎难而上,认真排查“非典”病人,为开平市防治“非典”工作取得了阶段性重大胜利作出了应有的贡献。

我先后主持开展多项地市科研项目,有2项填补地区空白并获开平市科技进步奖,5项获开平市卫生科技成果奖。我撰写了30多篇专业论文在国家级、省市级医学杂志发表或学术会议上交流。今年,我主持开展的市科研项目《**市城市人口支气管哮喘患病率的流行病学调查》,通过了市科技局成果鉴定,达省先进水平,获专家们一致好评。

中层管理工作是医院管理的关键环节。96年我任内4科副主任以后,具有开拓和进取精神,坚持以身作则,以科室集体为

重，切实掌握实际情况，保证医疗质量。带领全科人员搞好医疗、教学、预防、科研、宣传教育等工作。同时，通过言传身教，着力培养业务骨干，优化技术梯队，不断提高专科整体诊疗水平。

内4科主要致力于呼吸系统疾病的临床治疗工作。今天，我参加内4科主任的竞争上岗，我自信自己有足够的专业水平基础和良好的组织管理能力能胜任此职。

下面是我的工作思路，请各位领导、同事们批评指正。

1、加强医务人员的思想教育，转变服务观念，改善服务态度。

开展多层次的职业道德思想教育，让大家认识到，随着医疗市场竞争的日趋激烈，病人对医院和医生的选择自由度将越来越大，病人可以没有你这一间医院，但我们医院却不能没有病人，增强了大家的危机感和竞争意识，转变观念，变“病人求我服务”为“我主动为病人服务”。使大家树立起服务至上、病人第一的思想，坚持以病人为中心，真正做到“诊治一个病人、奉献一份爱心、结交一个朋友”。围绕“一切为了病人、一切方便病人、一切服务于病人”的宗旨，想病人之所想，不断推出便民利民为民的措施，千方百计把方便让给病人，把实惠送给病人。

2、提高法律意识，规范职业行为

随着人民群众维权意识的不断增强，医疗投诉也日益增多。《关于医疗事故处理条例》的颁布，使医务人员面临严峻的医疗形势的考验。因此，必须教育医务人员增强法律意识，严守职业道德。做到一切医疗行为必须严格遵守操作规程，避免医疗差错事故、减少医疗纠纷发生。

3、严格落实规章制度和约束机制，强化内部管理，实行医德监督

1、坚持科技创新提升学科整体技术水平。

呼吸内科经过多年的建设，专科诊治水平得到不断提高，治疗手段、设备不断增多，技术人员梯队组合亦较为合理。在肺心病的诊断、临床综合治疗和预后因素观察等方面形成了自己特色的系列研究。在慢性阻塞性肺疾病并肺动脉高压血流动力学与临床联系，慢性缺氧性肺动脉高压血管内皮损伤及acei对其防治研究，呼吸衰竭氧动力监测及治疗，心脏受体特征、信号传导和功能研究方面达到了地市先进水平。在此基础上，我们还要积极学习，大胆探索，不断开展医疗新技术、新业务。

今后呼吸内科发展方向：

临床工作方面：加强呼吸重症监护病房的建设，重点针对呼吸衰竭治疗，尤其是提高肺心病合并多脏器功能损害的抢救水平。

科研工作方面：重点围绕呼吸衰竭、肺心病防治进行系列研究。

(1) 内皮素受体拮抗剂防治缺氧性肺动脉高压的研究：针对内皮素在缺氧性肺动脉高压发病中的重要作用，开展内皮素受体拮抗剂的研究，为临床治疗肺心病寻找出新的药物，课题预期能达到国内先进水平。

研究，为临床治疗肺动脉高压提供新的手段，预期研究达到国内领先水平。

(3) 肺循环结构重建的研究：肺血管重构在缺氧性肺动脉高压发病中起重要作用，通过对肺血管平滑肌细胞增殖和凋亡的研究探寻肺血管重构的机理，为肺心病的防治寻求新手段。

(4) 急性肺损伤的机理和防治措施研究：开展急性肺损伤的研

究，促进呼吸衰竭诊治水平的提高。课题有核因子在急性肺损伤的作用、654-2对急性肺损伤的防治作用。

(5)呼吸道感染系列研究：开展肺部细菌感染的快速诊断为重点，进行细菌耐药、特殊病原体抗体和dna监测等系列研究。

2、合理布局，优化结构，加强学科建设

把握“合理布局、优化结构、协同攻关、互补优势、着眼发展”的原则，注重多学科结合，坚持“只有大协作，才能大突破”的发展思路，尝试以呼吸内科及icu为骨干，急诊科、麻醉科、创伤外科、神经外科等为依托，组成全院急危重病救治中心，形成“接力式、全方位、高水平”的急危重病救治体系。加强呼吸实验室与医院检验科的协作联合，成立呼吸病诊疗中心。

大胆解放思想，理念先行，更新观念，自觉摒弃陈旧落后的东西，确立与形势发展要求相适应的现代管理思想。明确科室管理的职权关系，贯彻医院党委、领导意图，下决心在科内全面推行成本、量化管理，建立和完善奖励机制，着眼鼓励杰出人才，激励创新人才，扶掖后备人才，坚决打破吃“大锅饭”、平均主义的思想。不断完善考核制度，在医德医风和任务考核方面形成一条“考核链”，从主任、副主任、护士长、主治医师、住院医师、护士，实行层级负责制，权责利有机结合。除基本工资补贴外，劳务工资全面与业绩挂钩，提取一定比例的考核资金按月考核，按季兑现。年终总评，业务完成情况与考核资金兑现率成正比。以此激发调动科室人员的积极性和创造性，增强科室员工的凝聚力，形成一种良性的竞争气氛，为学科的发展和建设提供了不竭的动力。

一个职工是一粒沙子，全院职工便是一片沙漠；一个职工是一粒水珠，全院职工便是一片海洋。“星星之火，可以燎原”，只要医院领导树立了正确的、积极的价值导向，我们便可以

出现人心齐，泰山移的大好局面。假如，这次我竞聘失败，我也不怨天尤人，我会在竞争中找出自己和别人的差距，我仍然会以主人翁的精神，提高医院的声誉，维护医院的利益，为医院的发展强大奉献自己的光和热。我的基本思路都已表达，敬请各位领导、各老师、各同仁能为我提供一个为医院奉献、为大家服务的工作平台！

竞聘演讲经典篇三

尊敬的各位领导，同事们：

“物竞天择、适者生存”是一条自然法则，只有竞争，才有活力；只有竞争，才有创新；只有竞争，才会发展直属库领导班子高瞻远瞩，实行中层干部竞争上岗，通过公开、平等、竞争、择优的方式促使优秀的干部脱颖而出。今天，在库领导搭建的平台上，我有幸参加仓储副科级管理岗位竞聘，展示一下自我，自觉接受大家的评判。参加此次竞争上岗，我认为自己有以下优势：

一是有强烈的责任心、敬业精神和丰富的仓储工作经验。我做事，特点是爱岗敬业，勤奋负责，不管是什么事要做就一定要做得更好，争取精益求精。我参加工作以来，曾在多个工作岗位上工作过，我都能虚心学习，不断进取，不断积累，使自己尽快进入角色。特别是在三年的保管员和七年站台保管员的工作经历中，对我成长尤为重要，积累了较丰富的工作经验，使自己的仓储工作技能得到了进一步的提高和锤炼。我坚持干一行，爱一行，尽职尽责的完成领导交办的各项工作，在平凡的岗位上，取得了较好的成绩，得到了领导和同事的认可，取得了中级保管员证书，在获得了优秀员工的殊荣。

二是能够严格要求自己，保持雷厉风行的工作作风。因为仓储科特有的工作性质，需要从科长到一般工作人员，都必须具备较高的政治素质和过硬的业务技能，其中最重要的一条，

就是必须做到坚持原则，不怕吃苦，不怕得罪人，同时，在工作中要追求高效率，做到雷厉风行，办事果敢，而我在部队生活磨练了我的意志，养成了军人的良好素质，保持雷厉风行的工作作风和吃苦耐劳奋发向上的精神，所以一贯对自己严格要求，别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。部队的特有经历，使我具备了这一素质。如果这次有幸得到领导和同事们的肯定，走上新的工作岗位，我将从以下四个方面开展工作：

一、加强学习、恪尽职守。坚持以科学发展观为指导，围绕院中心工作，推进工作创新，用出色的工作业绩，做践行科学发展观的表率。虚心向领导学习，向同事请教，努力学习新知识、掌握新技能，尽快适应岗位需要。牢固树立发展意识、服务意识、实干意识，按照站位高、标准高、有创新、有突破的要求，尽职尽责，全力完成各项工作。

二、摆正位置、和谐共事。作为副职，我会明确自己的身份，善于站好位置，做到到位而不越位。在日常工作中，做好“配角”当好助手，乐于“补台”、诚于“辅佐”、巧于“协调”，从于“全局”积极支持和配合科室领导，按照分管职责协助抓。好工作、圆满完成各项任务。

三、自觉奉献、团结协作。做到爱岗敬业、履行职责，率先垂范、严于律己，珍惜使命、增强约束，牢记职务就是责任，努力争当一名合格的中层干部。同时，做到不利于团结的话不说，不利于团结的事不做，多为他人着想，多做换位思考，充分发挥好纽带作用。

四、以身作则，勇挑重担。在工作中要以身作则，带头表率，敢抓敢管、勇挑重担。力争在工作中显示实力，在服务中形成动力，在创新中增强压力，与人交往中凝聚合力，我将主动作为、积极作为，当好检察事业发展的加油站、助推器。

各位领导、各位同事，古人云：不可以一时之得意，而自夸

其能;亦不可以一时之失意，而自坠其志。竞争上岗，有上有下，不论上下，我都将以此话自勉，扎实走好每一步。谢谢大家!

物业公司维护岗位竞聘演讲稿

竞聘演讲经典篇四

银行竞聘演讲稿

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好!今天，我能够站在这里，参加竞聘农村商业银行支行副行长职位，深感荣幸和激动。莎士比亚曾经说过，自信是迈向成功的第一步。作为一名对银行事业充满热爱、无比忠诚的“银行人”，我勇敢地站在了这里，接受各位领导和评委的遴选，心中充满了一种崇高的使命感和责任感。

我叫现任(职位或在工作)，今年x岁，大学国际金融专业(函授毕业)，大专学历□xx党校金融保险专业(函授毕业)，本科学历。90年参加农村信用社工作，先后在基层支行做过记帐员、综合柜员、信贷员、信贷组长□20xx年调入总部计划信贷科工作，负责信贷调查，1104报表□20xx年至今在总部风险管理部工作，信贷审查，1104报表多次荣获市行“先进工作者”称号□20xx年通过了全国首批《中国银行业从业人员资格认证》考试。

参加竞聘农村商业银行支行副行长这个职位，我具备以下优势：

第一，经验丰富，处事灵活。我自xx年进入银行系统以来，先后从事过、(岗位具体名称)等岗位，多年的银行工作经历，使我对农村银行的业务流程、工作方法、服务对象非常熟悉，

积累了大量有用的经验。

第二，理论扎实，功底深厚。在实际工作中，我不仅坚持学习金融、经济、股改等方面的理论知识，运用理论解决实践中的问题；还注重调查研究，把实践经验上升到理论高度，不断探索银行的改革动向和管理方法。

第三，政治可靠，清正廉洁。我在政治上一向要求进步，自觉抵制各种腐朽思想的侵蚀，做到了思想上纯粹、作风上正派、行为上廉洁，坦坦荡荡做人，认认真真做事。

各位领导、各位评委：如果我竞聘成功，我将在行长的领导下，放开手脚，竭尽所能，从四个方面入手，为我行事业的快速发展做出的贡献。

一是更新思路，规范管理。理论指导实践，制度规范言行。正确的发展战略和合理的制度体系，可以有效地避免管理上的混乱和工作上的失衡。

二是知人善任，弹性管理。管理之要，在于用人。我将致力于建立一个优秀的员工队伍，继续深化用人机制改革，坚持绩效考核，坚持人尽其用，坚持能上能下的人事工作导向，不断加强人力资源管理，不断提高员工队伍的整体素质和创业能力。

三是以身作则，人本管理。其身正，不令自行；其身不正，虽令不申。我将实行人本管理，以身作则，严于律己，自觉遵守各项规章制度，自律、自强、自警、自醒，用人格魅力感召和团结员工，使他们“士为知己者死”，发挥的潜能和力量。

四是从谏如流，开放管理。在新的岗位上，我还将充分尊重行长的意见，善于聆听董事会的指示，积极吸纳下属的建言，采取开放式、民主式管理，为同心同德谋发展、群策群力抓

业绩搭建优良平台。

各位领导参与这次竞聘。我也深深知道，任何竞争都会有两种结局，如果我能够成功，我将以全部的激情投入新的岗位，再造人生新起点、再创事业新巅峰；如果不能成功，我也将以平常心来面对，更加努力地做好本职工作，勤奋学习，不断进取。

竞聘演讲经典篇五

尊敬的各位领导和同事：

大家好！

我叫---，今年---岁，---年初中毕业后外出打工，一直在一家电子厂工作，---年9月份回到家，10月22日来到咱们公司，在配件库工作至今。我的性格比较稳重、乐观。

我今天竞聘的岗位是---仓库管理员，如果我能够取得这个岗位，我将会积极主动的干好配件库的日常工作，全力配合好配件经理的各项工作，严格遵照公司的指导思想和指导方针认真工作，主动工作。

今年的任务是380万，要想完成，必须提高我们自身的.服务质量，改变观念，解放思想，努力提升公司的形象，提高客户对我们的满意度。必须提高我们的工作效率和沟通能力，使客户带着尝试和信任来，带着满意和微笑离开。

樊总给我们讲过，“企业的成功靠团队，而不是靠个人”，我以前也学习过“把一件简单的事做好就不简单，把每一件平凡的事做好就不平凡”。我会和大家紧密的团结在一起，发挥团队最大的力量，认真细致的做好每一项工作。另外，我会及时做好缺件登记、订购工作，尽最大能力满足车间的

配件需求，尽量减少仓库的积压配件，提高配件的周转率，使公司的效益最大化。积极催促各二级网点加大配件采购量，让他们尽量使用质量有保障的原厂配件。

最后，感谢公司领导长期以来对我的信任、支持和教导，感谢同事们给予我的诸多帮助，谢谢大家！

竞聘演讲经典篇六

尊敬的各位领导、各位老师：

首先，我要向你们表达我最衷心的问候和最诚挚的谢意：您辛苦了！其次，我要感谢我们的程校长给我们这样一个公开、公平、公正的竞职机会，使我今天能够站在这个演讲台上。

我演讲的内容分三部分：

第一句：捧着一颗热心来，不带半根杂草去。这颗热心包括对祖国教育事业的无限忠爱，对学校烈火般的热爱，对老师春天般的挚爱，对学生慈母般的疼爱。不带半根杂草去，但有一天，当我离开这个学校的时候，我要带走三样东西：

- 1、领导、家长满意的笑；
- 2、教师幸福的笑；
- 3、学生开心的笑。

第二句：一切为了学校，一切为了教师，一切为了学生。我要尽我所能，尽我所爱，做好这三个一切。但我最先要做好的，是第二句，就是“一切为了教师”。古人云：国之兴，在于统；统之兴，在于人；人之兴，在于教。而教之兴，我认为在于教师。因为教师是决定一个学校兴衰的主力军。教师的素养，决定学生的素质，教师的情绪，决定学生的情感。

一个校长如果不能让他的老师们笑起来，那么这个学校的未来就不会有多少笑脸。所以，我要全心全意爱我的老师们，让他们体验到职业的幸福感，“以幸福的心，做幸福的教育”。

第三句：我愿做一粒教育的种子，无论种在哪里，都要生根发芽。不仅开满树满枝芬芳的花朵，更要结满园满圃肥硕的果实。如果给我机会，我一定让这颗种子生根发芽，健康茁壮的成长，直至开花结果。

1、我的办学理念是“让教师幸福的教，让学生幸福的学，师生共创生命乐园，绽放绚丽的生命之花！”

2、我的办学目标是“育名生，树名师，建名校”。

1、我天生一副牛脾气，不见黄牛心不死，不达目的九头牛也休想拉回，但决不是“死牛一面颈”“死钻牛角尖儿”。

2、我“俯首甘为孺子牛”，我做事喜欢脚踏实地，真抓实干，实事求是，实心实意，是老黄牛决不吹成千里马。

3、我深知，开创新事物，困难定重重，但穷则思变，变则通。只有想不到，没有做不到。我只要不时发发我的牛脾气，就一定能够“风吹草低现牛羊”“柳暗花明又一村”！

4、我有“初生牛犊不怕虎”的精神，我要用“九牛二虎之力”，把握“多如牛毛”的机会，不断开拓创新，勇往直前，直至胜利的巅峰！

总之，我知道，能登上金字塔的只有两种生物——鹰和蜗牛。如果给我机会，我定是那其中的一种！

我的演讲完毕，谢谢大家！

竞聘演讲经典篇七

尊敬的各位领导，同事们：

大家好！

今天，我站在这里，面对朝夕相处的领导和同事，心情非常激动。我本着进一步锻炼自身，为单位多做贡献的宗旨，参加本次(岗位)的竞聘。首先非常感谢单位，为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢这些来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给予我信心和勇气，让我今天站到这个演讲台上畅想未来。

我叫，今年*岁，在20xx年硕士研究生毕业有幸结识来到精炼厂。本是英语专业出身的我，对黄金交易这个行业了解非常浅薄，远也不知道在预计金价方面有那么多的高手通过自身的聪明才智为企业谋得了巨大的利润。20xx年6月1日，由于工作的需要，我被领导安排到了投资分析部，在这个部门，我经历从员工到后来的三名同事，从刚开始的刘春晓做部门经理到后来的姜经理带领我前进，从刚开始对业务的懵懂不知，到后来深深爱上预测金价这个行业，不谦虚的说，我见证了这个部门的每一步成长。虽然说投资分析部从来没有真正的独立过，但与它同甘共苦的这么多年来，我已对这个部门对这个岗位有了很深的感情。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，我已具备充分自信担任一职，能做好相关工作。

预测金价不外乎基本面和技术面两个工具。投资分析部成立之初，大半年的时间里我都是一个人呆在办公室，很多人可能会疑惑，你都在办公室里干什么。我可以告诉大家，正是这大半年的时间，让我更加直接地接触到了这份工作，也给

了我更多的机会投入到研究基本面的工作中去。随着部门的成长，我又紧紧跟随交易部姜经理的带领，不断深入到我所热爱的工作中，研究黄金就是研究世界，基本面的分析可以说综合了很多门学科的知识，我可以为了一个金融术语，翻遍所有相关金融的教材。记得，当初为了学习金融知识，我坚持在繁忙地工作中，利用生活空闲将所有的大学相关的讲课视频下载下来学习，凭着自身的努力，如今我已具备系统的金融知识及娴熟的业务技能。也让我更加坚定信念，只要是我认定了想学的东西，我一定是那个韧性百折不挠，能让所有人感动的人。

在以往的工作中，大家可以看到每个月我配合姜经理所出分析报告，我们可以毫不谦虚的说，我们做的分析报告，不管从准确性还有报告质量，都不输任何一家外聘分析机构，我们从对行情的回顾总结，纠错，本月需关注的重大事件，总结出可能影响金价的主线，力争做到分析的有力度和深度，力争做到有自身独立的想法，再纷繁复杂的市场中保持自身的清醒，而不是人云亦云，我们做的报告是有思想有观点有想法的。对希腊问题的关注，美qe3预期，美国经济复苏的力度均是我们长期关注的热点。虽然支撑一份分析报告最重要的是结论，也即是大家关心的涨还是跌，即使预测的不准确，我们也会积极纠错，分析总结出现失误的原因，因为只有这样，水平才会提升。大家可以从我们所做的分析报告感受到我们对金价预测的诚意。

技术面的分析是我的欠缺，虽然我一直坚持这方面的学习，但由于前期我全心地投入到基本面的分析中，在技术面的分析上入门较浅。但我深知技术分析的要义在于验证，书本上已有的理论一定要拿来验证，集合百家独成一家方为可行之道。技术分析是一门博大精深的学问，对行情的之道意义非凡，是最直接最直观的预测行情的工具。基本面分析的很多弊端可以通过技术面来弥补，因为之前我属于基本面派，对很多两者有机结合方为预测行情的可行之道。之前我对技术面的学习严重不足，现在也处于起步状态。在近期的行情预

测报告中，可能我所划的图形的技术派眼里稍显幼稚，但均是我自身的理解和总结，无抄袭成分，而且我在做分析时，我总是喜欢兴致勃勃地投入到基本面的工作中，然后再绞尽脑汁地挤出技术面分析，现在我发现其实做技术也同样非常有意思，对行情的预测更加直接和直观，因此如今我首先进行技术面工作，第一步完成图形画作准备，再进行技术面工作。随着工作程度的日渐加深，我逐渐发现对各种技术图形走势的总结和纠错是一件很有趣的事，看似枯燥的技术理论其实沉浸于其中也同样能找到乐趣，在不断的分析判断然后验证的过程中，找出真正有效适合自身的技术分析工具，这个过程需要时间，也需要付出大量的努力，同样值得我们花时间和精力去研究，去钻研。

成绩属于过去，激情成就未来。回首过去，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁的默默奉献。我想，(岗位)不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将从以下几个方面努力工作，为我们公司的发展做出更大贡献。

1保证每月分析报告的质量。保证对行情的区间判断和趋势判断较高的准确性，起到对自产黄金销售的指导意义。

2打造优秀的分析团队，做好对外的宣传，具备对内对外讲课开课的能力。讲课也不外乎有关预测金价方面也即是基本面技术面两个方面。

3从小量自产金卖起，锻炼自身对行情的预测分析能力，摸索出切实可行的销售策略。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的!各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力 and 责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我，我坚信自身有能力在岗位上做出更大的成绩。古人云：不可以一时之得意而自夸其能；

亦不可以一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提升科学判断形势、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为我公司发展事业添砖加瓦！

谢谢大家！