

最新合同风险分担的基本原则有哪些 风险分担合同必备(实用5篇)

现今社会公众的法律意识不断增强，越来越多事情需要用到合同，合同协调着人与人，人与事之间的关系。合同的格式和要求是什么样的呢？下面是小编为大家整理的合同范本，仅供参考，大家一起来看看吧。

合同风险分担的基本原则有哪些篇一

人流术是计划生育失败的补救措施之一，由于医疗工作的复杂性，仍可能发生某些难以避免的并发症和难以预料及防范的医疗意外，例如：

- 1、吸宫不全；
- 2、子宫穿孔、出血；
- 3、空吸、漏吸；
- 4、宫腔感染、继发不孕；
- 5、人工流产综合症；
- 6、羊水栓塞、气体栓塞；
- 7、宫内及宫外同时妊娠，吸除宫内妊娠，未能发现宫外妊娠；
- 8、术后宫腔粘连、宫颈粘连等；
- 9、其他意外。

对上述情况，病人及家属表示理解，并同意手术，请签字为证。

受术者姓名：_____病人或家属(请注明关系)：

手术医师：_____

_____年 _____月 _____日

合同风险分担的基本原则有哪些篇二

甲方：

乙方：山东铭星律师事务所

甲方委托乙方催要欠款(或借款)，乙方指派 律师代理，现就有关事项作出如下约定，希共同遵守。

第一，甲方将欠条或借条原件交给乙方或乙方代理人，乙方或其代理人给甲方出具收条。

第二，甲方应向乙方提供债务人自然情况及确切住所，为落实债务人自然情况及确切住所所产生的费用由甲方负担，诉讼费由甲方负担。如债务人自然情况及确切住所不能落实，或乙方发现债务人无偿还债务能力，乙方可随时终止合同，将欠条或借条原件归还甲方。

第三，代理费按每次收到债务人归还欠款或借款的百分之三十收取，如债务人以货抵款，货物可分割的，双方各分一半；货物不可分割的，变卖后所得价款双方各分一半，处理货物所产生的费用由双方分担。

第四，在合同订立后，甲方不能避开乙方私自与债务人和解，或私自收取欠款或借款，否则，应赔偿乙方损失，并应付给

乙方欠款或借款全额百分之三十的代理费。

第五， 乙方应于收到欠款或借款三日内将款项交给甲方， 否则应向甲方支付逾期付款利息。

第六， 本合同一式两份， 双方各执一份。

第七， 本合同自双方签字或盖章之日生效。

甲方(签字)： 乙方(盖章)：

年 月 日 年 月 日

合同风险分担的基本原则有哪些篇三

有交易就有风险，一个企业的对外交易行为主要是由合同来规范的，所以其面临最大的风险就是合同中的种种陷阱，尤其是在对方缺少履行合同的诚信时，大量无效和内容不规范的合同就会给守约企业造成巨大的经济损失。因此了解常见的合同陷阱，提高企业的法律意识，加强内部管理，是使减少和避免企业纠纷最有效的途径。从法院审理的涉及企业合同的案件来看，常见的合同风险主要有以下十个方面的问题：

问题一：对交易对方的资信状况缺少了解

企业中未经授权的科室、车间等内部部门，或者是未正式取得营业执照和已经被注销、撤销的企业本身都不具备对外签订合同的主体资格，除非其事先得得到法人授权、事后得到法人追认或事后取得了法人资格，否则其签订的合同是无效的。上述不具备合同主体资格的部门有时具备一定的履行能力，就使一些企业认为，只要能履行合同义务，有没有主体资格都无所谓。一旦对方发生履行不能的状况时，如果其主管单位不承认合同效力，企业就要受损。

例如：某配件厂与某制造厂第一车间签订加工承揽合同，结果有多半产品质量未达标，于是配件厂要求该车间承担违约责任，该车间却以自己不具备合同主体为由进行抗辩。经审查，合同上盖的是车间的章，也就是说车间是以自己的名义签订的合同，因此法院判决合同无效。

问题三：对担保人的具体情况疏于审查

有的企业认为，对担保人的资信状况不好把握，但抵押物是看得见、摸得着的，让人产生实实在在的安全感。然而实践中的诸多教训表明，事实并非如此。有的企业为了换取对方的信任，一项财产上设置多个抵押权或者重复抵押，使抵押财产的价值远远大于被担保的财产价值，却并未告知对方，从而使债权人的资产流失，抵押权落空。还有的企业将自己并不享有所有权的财产设定抵押，或者是抵押的标的物本身即不符合我国法律的有关规定，为禁止用于抵押的财产或标的物本身就是法律禁止流通物，这样的抵押合同无效，造成债权人财产流失。

例如：某企业在与某有限公司签订合同时，认为该公司规模不大，要求其提供担保。于是该公司就用其董事长乘坐的一辆奥迪汽车作抵押，签订了抵押合同，但并未办理过户。后该公司无力支付货款，某企业欲实现抵押权，将抵押的汽车拍卖以偿付债务。可是到了有关部门查询后，方知该汽车并非为某公司所有，而是向别人借用的，使某企业遭受不小损失。

问题五：口头变更合同后未用书面形式确认

根据合同实际履行情况及市场的波动变化，对原合同的标的、数量、价格、履行期限等内容进行变更是一种普遍现象。一些企业在订立合同时比较注意采用书面形式，而在对合同进行变更时却常以口头协定来代替书面协议。如果对方缺少诚信意识，在合同履行后不承认变更内容，企业在诉讼中便无

据可依。例如：甲厂与乙厂签订购买200吨钢材的购销合同，约定每吨1200元，分期发货，货到付款，后因钢材走俏，价格上升，乙厂致电甲厂要求每吨加价200元，甲厂因急用钢材，于是电话中负责人对此条件表示同意。后甲厂却仍按原合同约定的价格付款。乙厂诉至法院后，因没有提出书面变更的证据，故法院未支持其诉讼主张。

问题六：未及时行使法定抗辩权利

行不符合约定时，可以行使先履行抗辩权；如合同中未明确约定履行次序，双方互负的债务均已届清偿期，一方在对方履行之前或对方履行不符合约定时，可以行使同时履行抗辩权。有些企业签订合同后并不关注对方经营状况的变化和实际履约情况，自己履行了义务却因对方亏损、破产或转移财产而无法收回投资的案件并不罕见。

例如：某构件厂与某建材厂签订买卖合同，定期向其发货，货到付款。后因建材厂经营不善，接连几次付款迟延，构件厂明知这种情况，却继续发货，最终建材厂无力支付货款。如果构件厂在知道对方经营状况严重恶化时，及时行使不安抗辩权，就可以避免上述损失。

问题七：合同条款语意模糊，易产生歧义

合同是确定双方权利义务的最根本的依据，因此企业在签订合同之间，必须认真斟酌每一条款，将可能发生争议的地方详细说明。但实践表明，企业往往容易忽视合同内容的规范翔实，有时代表单位签订合同的人可能本身并不十分了解合同中标的物的性能、用途等相关指标，也未经过技术人员或有关领导的审查，便轻易作出决定，而当合同履行发生争议时，从粗线条的合同条款中却无法找出对自己有利的依据。

在诉讼时效期限内当事人若不主张权利，则将丧失胜诉权。有些企业负责人只管签合同，而并不派专人去监督合同自签

订至履行的整个过程，直到有些债权无法追回诉至法院时，才知道已经过了诉讼时效。很多有着经济往来的企业一般都会存在三角债务，但只要二者还能继续维持交易关系或者是企业自身经济实力雄厚，彼此就不会开口要账。可是一旦关系破裂或者企业经营出现危机，需要资金周转时，就不得不去收账。往往这时，有相当一部分债权已经超过了诉讼时效，除非对方自愿偿还，否则即使通过法律途径也无法要回钱来。另有一些企业虽然设置专门的要账人员去负责收取债权，但多数情况下是无功而返，也没有与债务人达成还债协议，以致在诉讼时没有任何可以证明诉讼时效中断的证据，法院只能认为该债务已经超过诉讼时效，不予保护。

利得不到法律保护。

问题九：对企业印章的使用缺乏规范管理

合同法规定，企业法定代表人的签名或盖章只要具备其一，合同便具有法律效力。一般法定代表人都会授权他人对企业印章进行管理，但往往印章的使用程序并非十分严格，从而导致滥用印章的情况频出不穷。有时掌管印章的人由于人情关系等原因，未经法定代表人许可，便随意向他人出具盖有印章的空白合同、介绍信，或者将印章借与他人使用而不问其具体用途，往往是追究企业责任的时候，领导才会认识到这个问题的严重性。而借用印章的人通常都是以转嫁责任为目的，以印章所属企业的名义购买货物或是为他人提供担保，由于有印章为证，最终该企业不得不承担责任。

例如：某公司董事长为朋友帮忙以企业名义出具了一份购销合同，加盖了企业公章。后该企业就因拖欠货款被起诉。此时，他才发现那位朋友同时拿了企业已盖章的验收单，从合同相对方取走货物，该公司因没有证据证实其所述情况而承担了相应债务。

问题十：授权不及时收回，导致被授权人滥用权力

企业总是要授权一些人代表自己对外签订合同，但往往未明确授权的范围和期限，对离职人员的授权凭证如盖有企业公章的空白合同书、介绍信等未及时收回，也未告知交易伙伴本企业人员的变动情况，导致一些已经丧失授权的人员仍然冒用原单位的名义与他人签订合同。而交易对方在不知情的情况下，由于在长期交往过程中形成的信赖关系，仍然会相信其具有授权，最终由授权单位承担责任。

例如：某制衣厂长期由员工张凤兰负责向某布料厂订购制衣材料，后张凤兰因违反单位规定被辞退，但制衣厂并未将此事告知布料厂，张凤兰又再次以制衣厂的名义订购了30匹布料，布料厂按照其要求将布料送往他处，事后张凤兰下落不明，布料厂诉至法院，法院最终判决由制衣厂负责偿还该货款。

合同风险分担的基本原则有哪些篇四

我今天想谈谈：“管理者应该学会承担管理成本”，通俗一点说，管理者应该有主动承担管理风险的潜质！换句话说，管理者在自己的能承受的范围内，为达成管理目标，对下属充分授权、主动承担因对下属授权所可能引起的管理风险！

管理成本是指为组织和管理生产活动所发生的人工、生产资料等的非直接耗费，管理成本与生产产品的产量没有直接关系，不应计入产品的制造成本，而作为期间费用直接冲减企业当期的收益（管理成本）。它主要有以下三方面的内容：第一、决策成本，主要是企业管理者作企业决策时需要考虑的成本。企业在进行生产经营活动、投资活动、融资活动时，都需要对不同的方案进行比较、选择，然后从中选出可行的或者最优的方案来具体实施；第二、控制成本，企业的各种方案确认后，就需要整合各部门、各成员分工协作，相互配合来完成各方案所确定的目标。为了达到这个目标，管理者需要细分各种指标和资源，通过对这些指标和预算资源的分解与落实，促使各部门提高工作效率。第三、责任成本，为

了有效评价各管理层的绩效，需要对发生的各项费用进行考核。按照“权、责”的原则来进行考核，其考核的依据就是“谁负责、谁就承担责任”的原则！

目前，很多管理者抱怨管理人太难，特别是针对80后、90后的时尚人更是如此！但是我不苟同，认为“企业没有不好管理的员工，只有不会管理的管理者”！当然，管理是有潜质的，这种潜质大部分是与生俱来，后天能获得的管理能力比较有限，充其量是一个优秀的管理里执行者(manager)而不是一个正真的管理者[leader]。

十数年后，朱元璋统领这帮小朋友东征西讨，建立了长达二百八十余年的大明皇朝。何也？少年朱元璋很穷，没有饭吃，没有上过学、更没有读过mba[他有两点：其一，给他的队员有一个明确的目标、无穷的遐想（好处）；其二，敢于独自承担管理成本（即承担管理风险）！

所以，一个管理者要善于明确目标、善于授权，更要善于承担管理风险（即勇于承担管理成本）！

合同风险分担的基本原则有哪些篇五

车到站的时候，还是中午。明晃晃的太阳挂在天上，分外刺眼。上了两年高中，我已经习惯于在晚上回家。这次的变化，反倒使我有些不适应。

爸没能来接我。几亩地的大蒜要种，他忙得抽不开身。爸说：节气到了，再不中就耽误了。我说：没事，我走回去。

从镇上到家的路，我走了四五年，旁边的店铺换了一茬又一茬，原先的水泥路也早已翻新。还有一些东西却始终没变，就像我曾经求学的那所中学，依旧神秘让人向往。

到家的时候，爸正在和雇来的种蒜工在我们家最大的地块上

劳作。我望着平整过的土地，不禁有些感慨。从家里来学校的时候，玉米还正笔直地站着，而此刻，下一季的作物已经蓄势待发了。当最后一颗蒜种进入泥土，已是傍晚。而爸也不似往年那般兴奋。我感觉到一种平静。

算算钱吧。领头的种蒜工递给爸一根烟。

爸接过烟说，您算吧，该多少是多少。

那怎么行？我们都算算。那人点燃了烟。

我自告奋勇要为爸算一次账，好让他知道我也中用了。而最后，却算错了，我窘迫至极。那人只好和爸重新演算。

交接清楚之后，月亮已经升起老高，给整个田地笼上一层梦幻般的感觉。望着种蒜工们远去的背影，我想对爸说我的惭愧，但张了张嘴却说不出。借着月光，我看到爸脸上很平静。他什么也没说，我只好在后面跟着。

两天的假期转眼就过去，又到返校的时间了。而我一直没能帮上家里的忙。

爸拆开了姑妈送来的松花蛋。爸递给我说：这好吃，有营养。我没有接，因为我讨厌他的怪味道。忽然想起，在姑妈家的那些日子。纵横交错的水道，一望无际的苇丛，还有散落在水中的块块田地和上面种着的芋头。姑父站在泥泞的地头上，用铁锹向芋头洒着水。轻盈的水滴划过芋头的叶子，神奇般的不留痕迹，然后碎落一地。我看看姑父，面上沉静，没有喜悦没有忧伤，只是静静地做着。

晚上，妈打来电话。

我问她，为什么农忙不回家。

她却很平静地说，回家又能帮多少忙呢？还不如我多打几天工，让你爸雇人去。你别管这么多，安心上学就是了。

我有些哽咽，没说什么。我知道，爸妈为我付出了太多。

挂了电话，回味着妈的话，再想想爸和姑父脸上的平静，和我算账时的慌乱，我忽然好像明白了点什么。

当我想要试着为父母分担，说明我已经在慢慢长大。而只有生活把我锤炼出一脸平静时，我才有资格说真的能够承担了，正如他们承担整个家庭。

我想，终有一天，我会做到。