

最新社会实践报告要查重吗(大全8篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

社会实践报告要查重吗篇一

社会实践是现代教育中不可或缺的一环，它可以帮助学生更好地认识社会、了解职业，培养实践能力和团队合作精神。在这次社会实践中，我参观了不同的公司、机构，感受到了不同职业的氛围和特点。在与同伴的交流和老师的引导下，我收获了丰富的经验和感悟。

第二段：参观企业

在参观企业的过程中，我深刻感受到了企业文化和职业素养的重要性。我参观的某公司非常注重员工的职业规划和个人成长，也非常重视产品的质量 and 用户体验。而在另一家公司，却非常看重业绩和效益，会给员工很高的压力和目标。通过这些参观，我开始意识到不同的企业文化和价值观对员工和企业发展的影响，也明确了自己的职业发展方向和路线。

第三段：参观公共机构

在参观公共机构的过程中，我了解到了政府和社会组织的职责和作用，也深刻感受到了公共服务和社会责任的重要性。我参观的某社工机构非常注重弱势群体的保护和服务，也鼓励志愿者参与社区建设和文明引领。而在另一家政府部门，他们主要承担着城市规划和环境保护等任务。通过这些参观，我开始关注起自身所处的社会环境，思考如何为社会作出更好的贡献。

第四段：团队合作

在整个社会实践中，团队合作十分重要。每个人都有自己的任务和职责，在互相协作中提高团队效率和成果。我明白了团队合作的重要性，发现了自己的不足之处，在老师和同学的帮助下不断进步和完善。

第五段：收获和感悟

最后，通过这次社会实践，我收获了很多，也感受到了许多。我深刻了解到了社会和职业的本质及其要义，认识到了团队合作和个人能力的重要性，理解了学校教育和社会实践的联系和互动。我会把这些经历和感悟融入自己的成长过程，时刻提醒自己努力进步和奉献社会。

社会实践报告要查重吗篇二

首先，社会实践是一种深入了解社会、增长见识的有效途径。在社会实践中，我们不仅能够深入了解各行各业的工作内容和职业精神，还能够感受到社会环境中的种种变化和问题。这对于一个学生来说十分有益，因为通过实践，我们能够直接体验到社会的方方面面，从中学到许多以往课堂上所没有教授的东西，增长了见识和认知能力。

其次，在社会实践中，我们也深入了解到团队合作的重要性。无论是在工作中，还是在学习生活中，合作都是不可或缺的一部分。社会实践中的活动往往需要团队协作，我们必须学会有效地沟通交流、互相合作、分工合作等技能。通过这样的团队合作，我们要明确自己的角色定位和责任感，并且学会尊重他人的想法和生活方式。这么做不仅有助于我们更好地完成任务，更能使我们赢得他人信任、尊重和支持。

社会实践还让我们更好地认识自己。很多时候，我们都在做着自己不熟悉的事情，摸索着自己的方向。通过社会实践的

实践机会，我们得以了解自己的兴趣爱好和擅长领域，更好地认清自己的优势和不足。这样，我们能够更好地定位自己的职业选择和未来发展方向，为自己的未来规划打好基础。

最后，在社会实践中，我们也能够感受到社会的温暖和力量。社会实践不仅是一种获取知识、增长见识的特殊途径，更是一种体验各种人与事、感受人与情的感性途径。很多时候，我们会从这样的实践中感受到社会的温暖和感动，这样的体验和认知能够更好地影响我们的成长和发展，潜移默化地塑造出一种积极向上、勇于拼搏、有尊严、有情怀的人生态度。

总之，社会实践是一种非常重要的学习方式，通过它我们不仅能够学习到专业知识和技能，也能够感受到社会的方方面面。在社会实践中，我们学会了团队协作、认识自我、感受社会，并且培养出了积极向上、勇于拼搏的人生态度，这些都为我们今后的生活和学习奠定了坚实的基础。

社会实践报告要查重吗篇三

第一段：引言（100字）

在社会实践活动中，我选择了爬山作为我的主题。爬山不仅是一种锻炼身体的方式，更是一种挑战自我和超越自我的活动。这次爬山实践让我切身体会到了团结协作、坚持不懈以及积极向上的精神。通过攀登高山，我深刻认识到了生活中的困难和挑战远没有想象中那么可怕，只要我们有足够的勇气和毅力，就能战胜一切困难。

第二段：团结协作（250字）

在爬山过程中，我发现团队的团结协作是攀登高山的关键。在第一天的徒步旅行中，我们必须共同面对陡峭的山路、滑石和道路上的危险。一个人的力量是微薄的，但如果大家齐心协力，互相帮助，我们就能克服一切困难。当有队员遇到

体力不支时，其他队员会及时伸出援助之手，使我们能够顺利完成攀登。而这种团队精神也给我很深的触动。在以后的工作和生活中，我也会时刻保持团结合作的心态，相信只要大家共同努力，就一定能够创造出更好的成绩。

第三段：坚持不懈（300字）

爬山过程中，我深刻体会到了坚持不懈的重要性。山路弯曲陡峭，我们需要长时间的徒步旅行，而这对我们的体力和毅力都是一次极大的挑战。在攀登的过程中，我遇到了许多疲惫和困难，甚至想过放弃。然而，每当我登上一个新的高峰，看到那一片壮丽的景色，我就深受鼓舞，重新燃起了对成功的渴望。这次爬山实践让我明白了只要我们坚持不懈，不断努力，就一定能够攀登到生活的巅峰。

第四段：积极向上（300字）

爬山不仅是一种体力和意志的挑战，更是一种心态的修炼。在陡峭的山路上，我们时常面临挫折和疲惫，但是只要我们保持积极向上的心态，就能够战胜困难。我清楚地记得有一次攀登中，遇到了一段特别陡峭的路段，几乎没有踩脚的地方。这时，我的队友们并肩而上，鼓励着我不要害怕，坚持下去。正是这种积极向上的心态，让我克服了恐惧，成功地完成了攀登。在以后的生活中，不论遇到什么困难和挑战，我都会以积极向上的心态面对，相信自己能够战胜一切。

第五段：总结（250字）

通过这次爬山实践，我认识到了生活中的困难和挑战远没有想象中那么可怕，只要有足够的勇气和毅力，就能战胜一切困难。团队合作、坚持不懈和积极向上的精神将伴随我一生。我相信，在未来的工作和生活中，只要我保持这些优秀的品质，我一定会取得更好的成绩。我要感谢这次爬山实践给我带来的成长和启示，也要感谢我的队友们的支持和帮

助。我将永远铭记这次特殊的经历，让它成为我人生道路上的一座重要里程碑。

社会实践报告要查重吗篇四

一份完整的实践报告应由以下部分组成：

1. 报告题目

报告题目应该用简短、明确的文字写成，通过标题把实践活动的内容、特点概括出来。题目字数要适当，一般不宜超过20个字。如果有些细节必须放进标题，为避免冗长，可以设副标题，把细节放在副标题里。

2. 学院及作者名称

学院名称和作者姓名应在题目下方注明，学院名称应用全称。

3. 摘要(有英文摘要的中文在前，英文在后)

报告需配摘要，摘要应反映报告的主要内容，概括地阐述实践活动中得到的基本观点、实践方法、取得的成果和结论。摘要字数要适当，中文摘要一般以200字左右为宜，英文摘要一般至少要有100个实词。

摘要包括□a)“摘要”字样;b)摘要正文;c)关键词;d)中图分类号。

4. 正文

正文是实践报告的核心内容，是对实践活动的详细表述。这部分内容为作者所要论述的主要事实和观点，包括介绍实践活动的目的、相关背景、时间、地点、人员、调查手段组成，以及对实践活动中得到的结论的详细叙述。

要能够体现解放思想、实事求是、与时俱进的思想路线，有新观点、新思路；坚持理论联系实际，对实际工作有指导作用和借鉴作用，能提出建设性的意见和建议；报告内容观点鲜明，重点突出，结构合理，条理清晰，文字通畅、精炼。字数一般控制在5000字以内。

5. 结束语

结束语包含对整个实践活动进行归纳和综合而得到的收获和感悟，也可以包括实践过程中发现的问题，并提出相应的解决办法。

6. 谢辞

谢辞通常以简短的文字对在实践过程与报告撰写过程中直接给予帮助的指导教师、答疑教师和其他人员表示谢意。

7. 参考文献

参考文献是实践报告不可缺少的组成部分，它反映实践报告的取材来源、材料的广博程度和材料的可靠程度，也是作者对他人知识成果的承认和尊重。

8. 附录

对于某些不宜放在正文中，但又具有参考价值的内容可以编入实践报告的附录中

社会实践报告要查重吗篇五

实践小组情况简介：

成员：

分组：

实践目的：为了增强中学生自身的社会实践能力，也为了更能对未来就业形势有所了解。我们常借助于寒暑假来临之际去找一些假期工作，以此来充实、锻炼自我的社会生存能力，进而掌握社会发展的时代趋势。由于自己从事的大多是一些餐饮行业，所以也就渐渐的对这个以服务性为特色的行业有了深入的了解。伴随着现在国内物价飞速上涨等各种外部环境因素的影响，各大餐饮业也突如其来的受到了巨大的影响。正是基于此，本人也就更加的关注当前餐饮业未来的发展现状，并尽可能的深入其中，并在不断社会实践中得出了自己就餐饮业如何走出困境的出了自己的观点和认识。

实践对象：百胜蜂金庭门店

百胜蜂金庭门店是个以经营披萨为特色的连锁餐饮行业，虽算不上几星级酒店，但其饭店的规模在同类中也是相当不错的。而且深受顾客青睐，而往往是供不应求，经营也非常有特色，服务质量很好，注重以诚信来经营，下面我也就将结合上面的时间经历谈一谈我对当前餐饮行业的几点建议。

实践过程：我们一大早来到百胜蜂金庭门店开始了我们今天辛苦的实践活动，如图

一大早我们就开始帮助店员打扫卫生

我们在叠纸盒

王驹在整理台务

我们在帮忙盖章和做宣传册

这是方建财在叠宣传册

王驹在理册子

他们在做册子

金虹列在整理外卖

李伟鑫在洗碗

王驹和周旭奕在洗碗

周旭奕在厨房里切水果

下午我们集体去外面发传单

就这样我们在百胜蜂金庭门店里干了整整一天，当我们踏出店门时，真可谓身心疲惫

实践结论：在我看来，餐饮行业如果想在同类行业中“卖出特色”，实现餐饮业的繁荣发展就必须充分注意以下几个环节，并能够将各各环节有效的结合起来，也只有这样，餐饮业才能从真正意义上走出目前物价上涨等外部环境所带来的负面影响。

一：良好舒适的就餐环境

良好舒适的就餐环境也是餐饮业极其重要的因素，店面大小有时并不重要，但舒适、干净的环境会无形中影响到顾客的心情。当我们外出就餐的时候，我们且不论饭里的饭菜质量怎样？我们首先关注的是，这里的卫生是否达标，能否保证我们吃饭的安全。现代社会，随着人们生活水平的不断提高，人们对于吃饭的讲究也就越来越重视。所以，良好的就餐环境对餐饮行业来说极其重要。这一方面，百胜蜂金庭门店倒做的不错，店长在就餐环境方面则及其的重视，并身先士卒的维护周边的就餐环境。良好的就餐环境，再加上其西式风

格的鲜明特色，更是吸引了众多来此就餐的顾客。

二：良好的饭菜质量

众所周知，各各从事餐饮行业的饭店都必须拥有本店自己的几道特色菜，以突出饭店的经营特色。在突出特色的同时也要保证其他饭菜的质量。我们也知道，每个人对饭菜都有自己独特的喜好，有些顾客甚至会对某些饭菜过敏。比如有些人对海鲜类的食品有过敏的现象。这些都是从事餐饮业所必须了解和特别关注的。特色菜可以说是饭店的招牌，而丰富其他菜种，并保证其他饭菜质量则是必不可少的辅助前提。在饭菜质量的保障方面，我感觉百胜蜂金庭门店做的很好。老板曾接受过相关管理的知识，所以对饭菜质量这第一关十分重视。正是由于老板对饭菜质量的格外重视，所以来此吃饭的人特别多，用座无虚席来形容有时并不夸张。而且据我观察，该门店非常注重服务质量，如果有顾客反映菜有问题便立即更换，而且员工个个有礼貌，待人友好。

三：全方位的人性服务

叛逆，而他们的叛逆也就成了现代人员管理方面比较令人头疼的事。其次，从事餐饮行业的高层管理人员也应该实施人性化的管理方案。要时刻关心、理解从事服务的服务人员。只有这样，饭店内部才能真正意义上打成一片。人人都做好份内的工作，饭店曾能够实现全新的酒店特色。而这，也正是“和谐社会”所一直倡导的。

实践总结：在长期的工作实践中，我渐渐的对餐饮业的各个环节有了进一步的了解和认识。而以上则是我对餐饮行业的几点建议。餐饮业只有与时俱进才能够不断在社会飞速发展的高潮下迅速改变管理策略。而各个环节又不是孤立而存在的，我们只有充分的结合其各个环节的特色，我们才能合理有效的管理现代餐饮行业，从而实现餐饮行业的兴盛。

(本文素材来源于网络，如有侵权，请联系删除。)

社会实践报告要查重吗篇六

爬山是一种古老的运动方式，能够锻炼人的体魄，修复心灵，是一项令人愉悦又具有挑战性的活动。近日，在社会实践活动中，我亦有幸参加了一次爬山活动，通过攀登险峻的山峰，我深刻体会到了爬山的乐趣与收获。在这次活动中，我不仅锻炼了身体，也学到了许多宝贵的人生经验和观念，收获良多。

【第二段：爬山的挑战】

在这次爬山活动中，我所面临的第一个挑战是山峰的高度与陡峭程度。刚开始的时候，我心生畏惧，一度想要退缩，但是看到其他队友坚定的眼神，我决定坚持下去。开始时的步履艰难，呼吸急促，但是当我挑战成功时，我感到了巨大的成就感。爬山过程中，我也面临了心理的疲劳与压力。每攀登到一个高处，我都能看到更加美丽的景色，这使我不断地推动自己前进。团队合作也是这次活动中的一个重要部分。大家互相鼓励与帮助，共同攀登到了山峰顶端。这次爬山经历让我明白了挑战与压力是我们成长的桥梁，只有不断超越自己才能获得更多的成就。

【第三段：身心的锻炼与放松】

爬山不仅是对体力的挑战，也是对心理素质的考验。攀登过程中，我不断挑战自己的极限，加强了体力的锻炼。同时，我也发现身心的放松与平静哪怕只是站在山顶欣赏大自然的风景，也能让内心得到极大的舒缓。它帮助我忘记了生活和学业上一些压力，重新调整我的状态。登山的过程中，我还学到了坚持不懈、永不言弃的精神，明白了拼搏才能取得成功的道理。

【第四段：人与自然的和谐】

爬山让我与大自然更加亲密，我感受到了大自然的伟大与宏伟。站在山顶上，俯瞰群山脉山谷，我看到了大自然的壮丽和美丽。我深深地体会到人与自然的和谐共生，我们应该珍爱和保护大自然。爬山过程中，我开始重视环境保护意识，尽量减少对大自然的破坏，从小事做起保护地球。

【第五段：结语】

通过这次爬山的社会实践活动，我明白了爬山不仅是一种体验与挑战，更是一次对自己的成长与提升。攀登的艰辛让我成为一个更加坚强、勇敢的人。同时，它也让我更加珍惜与珍爱大自然，意识到环境保护的重要性。我会将这次爬山的经历与收获融入到未来的生活和学习中，发扬这种坚持不懈的精神，迎接更多而又不同的挑战。

社会实践报告要查重吗篇七

第一段：引入背景和目的（150字）

社会实践是大学生们拓宽视野、增长见识、培养实践能力的重要途径之一。在本次社会实践中，我选择了参加爬山活动，目的是锻炼身体、挑战自我。爬山不仅能够增强体质，还能培养坚毅的意志力和团队合作精神，帮助我更好地面对未来的挑战。

第二段：准备和登山过程（250字）

在爬山前，我们进行了充分的准备。首先，我购买了专业的登山装备，包括运动鞋、防滑手套、登山杖等。其次，我们参加了几次训练课程，学习了基本的登山知识和技巧，了解了户外安全注意事项。当天，我们一早出发，的士行程确定。去到山脚下后，我们进行了简单的热身运动，确保身体状态

良好。开始爬山后，我感受到了身体的巨大挑战，但我坚信自己能够坚持下去。

第三段：体会和收获（350字）

在整个爬山过程中，我遇到了许多困难和挑战。起初，每一步都让我喘不过气来，双腿发软，但我坚持不懈，一步一个脚印地向前。在攀爬过程中，我学会了倾听导游的指导，与队友互相搀扶、支持，形成了紧密的团队关系。团队的力量使我们能够相互鼓励、走出困境。爬山的过程也让我体会到了身心的奇妙连接，头脑清晰，能量充沛。当我艰难地攀到山顶时，欣喜之余，我明白了坚持不懈的意义。

第四段：反思和认识（300字）

经过这次爬山活动，我不仅锻炼了身体，还培养了坚韧不拔的意志力和团队合作精神。面对困难时，我不再轻易放弃，而是用持之以恒的精神去克服问题。此外，我还意识到了自身的不足之处，比如体能、导航能力等，这些都成了我今后可以提升的方向。同时，我也深刻认识到团队合作的重要性，无论是在家庭、学校还是工作中，与团队的默契和合作能力都非常关键。

第五段：总结和展望（150字）

通过这次爬山经历，我深刻体会到了坚持不懈的力量和团队的重要性。我相信，在今后的学习和工作中，我会以更加积极的态度去面对困难和挑战，运用所学的知识与技能，与团队成员密切协作，共同取得更好的成绩。同时，我也会继续关注自身的不足之处，努力提升个人综合素质，成为一个有能力、有担当的社会人。我期待着未来的社会实践活动，希望通过更多的实践锻炼和经验积累，为自己的成长打下更坚实的基础。

社会实践报告要查重吗篇八

我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务，以下是小编整理的关于社会实践报告怎么写，欢迎大家参阅。

(一)标题。标题可以有两种写法。一种是规范化的标题格式，即“发文主题”加“文种”，基本格式为“××关于××××的调查报告”、“关于××××的调查报告”、“××××调查”等。另一种是自由式标题，包括陈述式、提问式和正副题结合使用三种。陈述式如《东北师范大学硕士毕业生就业情况调查》，提问式如《为什么大学毕业生择业倾向沿海和京津地区》，正副标题结合式，正题陈述调查报告的主要结论或提出中心问题，副题标明调查的对象、范围、问题，这实际上类似于“发文主题”加“文种”的规范格式，如《高校发展重在学科建设——××××大学学科建设实践思考》等。作为公文，最好用规范化的标题格式或自由式中正副题结合式标题。

(二)正文。正文一般分前言、主体、结尾三部分。

1. 前言。有几种写法：

第二种是写明调查对象的历史背景、大致发展经过、现实状况、主要成绩、突出问题等基本情况，进而提出中心问题或主要观点来；第三种是开门见山，直接概括出调查的结果，如肯定做法、指出问题、提示影响、说明中心内容等。前言起到画龙点睛的作用，要精练概括，直切主题。

2. 主体。这是调查报告最主要的部分，这部分详述调查研究的基本情况、做法、经验，以及分析调查研究所得材料中得出的各种具体认识、观点和基本结论。

3. 结尾。结尾的写法也比较多，可以提出解决问题的方法、对策或下一步改进工作的建议；或总结全文的主要观点，进一步深化主题；或提出问题，引发人们的进一步思考；或展望未来，发出鼓舞和号召。

20xx年12月末，我开始了校外实习生活，初次来到上海，在陌生与盲目中寻找实习单位，又在努力和热情中寻找希望，终于在1月里唯一的一次晴天中来到了震旦(国际)集团，在hr的介绍下，了解到震旦集团创立于1965年，以销售amano品牌打卡钟起家，如今企业版图涵盖办公设备(oa)家具、通讯商品等领域，公司遍布中国台湾、大陆、日本、美国及新加坡等地；商品阵容包括办公室自动化设备、办公家具、手机门号以及资讯软体等。

在中国台湾，震旦的oa事业稳健发展，年年取得60%以上的市场占有率；办公家具事业更以市场领导之姿，推出全台首创的“家具租赁”专案；而在行动通讯领域，震旦拥有二百多家连锁通讯门市，目前也整合资源，朝最大的专业手机通路迈进。震旦有四十年丰厚的实战经验，在中国台湾俨然成为最具特色的综合性行销集团。在新加坡，公司以销售各类型事务用计算器、办公室用碎纸机、护贝机为主，亦针对soho族提供事务用品、耗材的销售，在新加坡也成功进入市场并迅速建立了品牌声望。在日本，震旦公司成立于1976年，总部设立在日本东京，立志于开发世界科技经济实力第二大的日本市场，不断运用其强大的销售通路与合作力量，以合理的价格和高品质的服务来满足世界上最为苛刻的市场标准。同时通过近30年的日本市场运作经验，使“aurora”产品在日本的品牌价值得以不断的提升，来实现震旦集团在日本的深远发展，作为一家大型跨国公司，震旦凭借高素质的员工队伍、雄厚的实力、丰富的经验、良好的信誉、先进的技术 & 精良的设备，可为各种规模的公司、企业提供办公设备和专业的技术保障。公司总经理对行业和企业优势进行评价，并且向我们介绍了集团跨国经营策略和对市场分析，让我们受

益非浅，之后，在一名同仁带领下，我分别拜访了集团大陆事业部的成功客户，有汇丰基金、上海通用、花期银行和百思买国际等等国际上声名显赫的大公司，在与这些顾客进行简单的攀谈中，体会到震旦公司的经营理念和发 展规模，并丰富了我对公司的认知。

在随后的一周里，我来到集团的oa公司，进行真正是实习过程，刚到公司的时候，助理拿了许多关于公司和产品的资料让我详细阅览，资料中多次提及公司的经营理念和产品的专业术语，大多是英文和日语，由于刚刚走出校园，懒散的心态使我并没有认真的去学习和体会，以至于在后来的实际操作中出现了严重失误。在公司的实习过程中，还接触到了大型公司的erp系统，每位员工都能够通过erp系统进行日常的作业，集团可以通过erp系统，对供应链实行有效的管控。集团的供应链管理在业界享有很高的知名度，正是如此，公司在跨国发展中实习了有效的成本管控和生产经营。

接下来的日子里，我在同仁的带领下不断的学习和实践。经过一阵时间的产品资料的熟悉，经理让我们实际的操作，在学校里我们学到里很多理论知识，什么外贸术语，寻发盘、商务谈判等等，但是真让我一个人开始操作，真就不知道如何起步，因为我不知道该如何开发客户，如何进行有效的沟通，因为我们是专门的销售公司，负责对内和对外产品销售工作，因此并不涉及产品的生产研发，这是其他分公司的事，所以我们日常的工作很大一部分都是用来进行开拓市场和联系客户，因为是实习生，公司对我们并没有十分严格的要求，我们在老员工的指导下，学习怎么有效的进行市场开拓，起初对于开发客户很胆怯，国内的还好点，国外的由于英语水平的限制，通过电话根本不能进行有效沟通，只能通过e-mail套用教材中的例子，这样才得到了一些有效的信息。

因为公司经常有产品发出，因此也接触到了相关的合同、发票和其他的单据，之前的这些单证在上课时都接触过，但是

理论和实践不同，实际操作起来才发现这些单证的重要性，一点疏忽就能造成不必要麻烦，这些单据大大加强了我们的实践操作能力，也让我们对如何填写这类单据有了进一步的认识。总之，凡事都需要虚心用心的学习，这样才能够掌握实践的操作。

在公司实习的过程中，有幸参加了一次集团一年一度的过关斩将活动，活动是在公司位于上海嘉定区的培训基地举行的，主要目的是锻炼和提高业务水平，分为4关，建立有效客户，产品展示，议价，交易。在各个环节都有经验十分丰富的经理把关，我们实习生作为观摩，学习实际工作中的技巧和积累经验，在活动结束后，公司的崔处长进行了总结，并对所有同仁给予殷切的期望。

在公司最后的几天里，我们来到了公司的博物馆，来切身感受公司的文化，仔细聆听公司工作人员的介绍，对震旦集团创立以来的文化和理念有了更深层次的认识，在他们的眼中企业是一个团队，讲求团队力量的发挥；经营更是一项长期竞赛，要发挥“众人同心，其利断金”的加乘力量，企业才能持续成长。震旦现阶段在务实与创新的行动纲领下，未来的经营策略仍将积极开创，确实掌握产业趋势，延伸核心事业和相关产业的发展。展现震旦集团自创品牌国际化的自信心与企图心。鲜明的红色标志，象征震旦集团如旭日东升般，散发着光明与活力；同时在内涵上，秉持着稳健踏实的一贯经营风格，蕴含创新突破的经营魄力。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。而且在中国的经济飞速发展，又加入了世贸，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有

了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

在餐厅里，别人一眼就能认出我是一名正在读书的学生，我问他们为什么，他们总说从我的脸上就能看出来，呵呵，也许没有经历过社会的人都有我这种不知名遭遇吧！我并没有因为我在他们面前没有经验而退后，我相信我也能做的像他们一样好。我的工作是在那做传菜生，每天9点钟-下午2点再从下午的4点-晚上8:30分上班，虽然时间长了点，但热情而年轻的我并没有丝毫的感到过累，我觉得这是一种激励，明白了人生，感悟了生活，接簇了社会，了解了未来。在餐厅里虽然我是以传菜为主，但我不时还要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁的工作，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去完成，而且要尽自己的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。记得在我校举行的招聘会上所反映出来的其中一个问题是，学生的实际操作能力与在校理论学习有一定的差距。在这次实践中，这一点我感受很深。在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到的只是很简单的问

题，只要套公式似的就能完成一项任务。有时候我会埋怨，实际操作这么简单，但为什么书本上的知识让人学得这么吃力呢？这是社会与学校脱轨了吗？也许老师是正确的，虽然大学生生活不像踏入社会，但是总算是社会的一个部分，这是不可否认的事实。我们也要感谢老师孜孜不倦地教导，有些问题有了课堂上地认真消化，有平时作业作补充，才能比一部人具有更高的起点，才有更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。

毕竟，3年之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才，很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在校读书；而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

(本文素材来源于网络，如有侵权，请联系删除。)