

2023年大学生法律宣传实践报告(精选5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。优秀的报告都具备一些什么特点呢?又该怎么写呢?这里我整理了一些优秀的报告范文,希望对大家有所帮助,下面我们就来了解一下吧。

大学生法律宣传实践报告篇一

1. 这一次社会实践的原因:

在夏令营还没有结束是时候,就听‘妈妈’说他要参加一个华德福教育。我那时也同意了,因为‘妈妈’说下午会有规定的时间让我们参加活动,我就想着也是算社会活动了吧。这次的活动共有5天,所以我要从这五天来进行分享。

2. 这五天的过程:

第一天:我们去了,菜地:这菜地是天然有机的菜地,我们在那里吃了健康的有机梨。发明有机的梨非常的甜。因为是纯有机,有机也就是顺其自然,所以才甜。在那里有解说员,告诉了我们一些关于梨的知识,好吃的梨是可以碰一下就掉了,因为已经成熟了,而成熟的梨就会随其自然的掉下来,而快要掉下来的熟梨,就会一碰而下。就是因为这样,所以在哪里有一条规则:“不可以摘不成熟的梨,碰下来的才可以买,抖下来的不算”。也就是会让梨在的时间摘,而在没有到时间的时候,是不可以摘下来的。最后摘完了梨,听完了有机与非机的别,第一天的活动就到此结束了。

第二天:去了白族的染布区,当地管他叫做“扎染”,在那里发明其染布是用板蓝根染的,在当场的主管用薄荷泡了一

次水，一开始什么颜色都没有，过了一会就像魔术一样变成了绿色，后来又变成了浅蓝色到了最后变成了深蓝色，因为板蓝根中含有蓝色素，这色素是可以让水变蓝的。之后又带我们去了染布的现场，在里面我们看见了一个大缸，里面有板蓝根水。发明染完的布都是非常的美丽，因为在染布之前会把一个花的形状缝其来，在染完布之后就会将线解开就，有花的形状，而且非常的好看。在晚上，我们过了火把节：在白族人认为火把节就要比春节更重要的，在火把节的现场会有人在跳舞，大家在一起点火把，当然我们也不例外，也参与到了其中。也是在那里点了火把一起过火把节，在火把节的时候还要在上面撒一个很像是沙子的东西，撒完之后火就会有一瞬间的大起来。以下是一小段民间传说，期望大家可以喜爱，过火把节是要引谷穗出来看火把，耍火把是为了扑灭秧苗的病虫害。节日期间，有的地方要杀猪宰牛祭神；有的地方每户要抱一只鸡到田里去祭“田公地母”。民间认为，火把可以驱鬼除邪，故点燃火把后要挨家挨户走，边走边往火把上撒松香，谓此为“送祟”。第二天的互动结束了。就这样第二天结束了。

在大理城，我们看见了大理城的来历，以下用简单的话语来表达。大理全称大理白族自治州，地处云南省中部偏西，市境东巡洱海，西及点苍山脉。这里气候温柔，土地肥沃，山水风光秀媚多姿，是中国西南边疆开发较早的地区之一，远在四千多年前，大理地区就有原始居民的活动。大理有“风花雪月”的美称，即下关风上关花苍山雪洱海月。海拔2090米，东邻楚雄州，南靠普洱市临沧市，西与保山市怒江州相连，北接丽江市。自治州首府驻大理市下关，距昆明市338公里。自治州总面积达29459平方公里。山区面积占总面积的83.7%，坝区面积占16.3%。东西横距达320多公里，南北纵距达270多公里。

在大理城中我们见到的也就是这个东西，知道大理城的来历，第三天就是要了解大理城。

四. 五天我们玩了洱海，这景点是大理必玩的两个景点。一是苍山，二是洱海。而我们这两天玩的就是洱海。洱海是一个洱海位于青海湖环湖东路6公里处，是以倒淌河水为源形成的4平方公里淡水湖，湖内盛产裸鲤等多种名贵鱼类资源，是青海湖候鸟的主要觅食地。湖旁的洱海帐篷度假村已成规模，可容纳300人就餐和100人住宿。在这里可体验藏族家访，藏式婚礼民族歌舞水上娱乐沙漠运动骑马拍照，观日出日落，草原篝火晚会等娱乐活动。在这两天我们参加了大船会动，与小船活动，以下一一说明。

小船的活动，是看鱼鹰的表演，发明他是捕鱼的高手，很轻易的就可以补到鱼，因为它的嘴巴有钩子，而钩子可以勾住鱼，让他无法动，就可以轻松的抓到鱼。看完了出色的鱼鹰表演，上岸与鱼鹰拍了照。第四天就这样结束了。

大船的活动，是在船上观洱海的全景，与品三道茶。这三道茶，白族称它为“绍道兆”。三道茶是云南款待贵宾时的一种饮茶方式，以其独特的“头苦二甜三回味”的茶道，早在明代时就已成了白家待客交友的一种礼仪。喝完之后感觉这顺序与搭配比较好，但是味道不加。有一些怪，(可能是不习惯吧)大船就逗着洱海的一条路线，走了往返，第五天就这样结束了。

3. 我在大理的收货:

体会到了在达成自己人生目标，时可以不惜一切代价，就像是菜地的叔叔，为了自己的目标，十年做一件事情，而他在这十年选择的是中有机水果。宁愿自己在生意上只是可以回0的本，就是亏了p□但是还是做了，因为要完成自己的人生目标。

发明了在白族人自己会对于手工非常的注重，就像自己染的布又累又好人力，当还是会坚持，因为有薄荷染得会比较简单不掉色。所以还是选择用这一种方法来做。

大学生法律宣传实践报告篇二

寒假的一个多月就这样匆匆结束了，第一次的社会实践，让整日呆在象牙塔中的我，尝到了社会生活的现实和不易。或许，这种真切的体会，才是我最宝贵的收获吧。

基本情况：

早饭吃过接着就是我工作的开始，经理见了我之后：“说小伙子过年不回家出来锻炼锻炼自己，好样的。”我没说什么。

第一天穿上工装你别看还真有些员工的样，经理让我当传菜的兼传单的了，也就是把菜从后厨端到前厅指定的桌位就可以，如果前厅有客人点菜，然后把菜单带到后厨。想想是再简单不过的事情。渐渐地我步入了正轨，也慢慢的适应了我的本职工作，可时间过的很快，29天的实践工作即将结束，经理在我们走前告诉我们：“小伙子，社会是一个大舞台，我们这里只是他的一个角落，还有很多东西在你们大学里是学习不到的，有机会去其他地方也锻炼一下，会对你们有很多的帮助。一个人在他的学生时代最重要的是学习东本，增长见识，锻炼能力，尤其在大学学习时候，选用假期时间参与社会实践活动是一个很好的锻炼机会，放假的时候，经常往全国各地跑，不为别的，就为了增长见识。赚钱不是主要的，作为学生，能赚多少钱，等你毕业了有的是赚钱的机会。也希望你们常到我们店里玩，当然你们还得以学习为主，大学里你们学习的东西很多，不要错过这个机会哦。祝你们学业有成。”

经理让我们留下了联系方式，说有机会我们可能要合作的。2月14号我的工作正式下岗了，因为我们要开学了。

我短暂的实践生活就这样结束了，除了收获以外留下的是更多的思考……

主要体会：

这次的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。尤其是在清扫客人走后的卫生，这时我才知道，不能留有任何的死角或者没有清理的汤、菜。这让我学会不管做什么事情都一定要认真仔细，看书同样如此，决不能走马观花，要对自己负责。尤其是一些看上去不起眼的小事，更是不能马虎的，正所谓细节决定成败。人与人之间在智力和体力上的差异并不是想象中的那么大，很多小事，一个人能做，另外一个人也能做，只是做出来的效果不一样，往往是一些细节上的工夫，决定着事情完成的质量。

三点思考：

一、让我明白了大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是促使大学生投身改革开放，向工农群众学习，培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。

二、社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了自己的奋斗目标。

三、社会是另一个学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，既能让我们的人生价值得到体现，更为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。陶渊明说过“盛年不再来，一日难再晨，及时宜自勉，岁月不待人。”希望以后还有这样的机会，让我从实践中得到锻炼。

以上就是我在寒假的一些经历和感受，没有什么轰轰烈烈的惊险万分，但也不是平淡无味，至少给我的身心带来了深深

的感受，对我以后的生活产生了很大的影响。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

大学生法律宣传实践报告篇三

一、实践主题：

走进公司，参观厂房，了解节能产品，深入社区，贴近市民，宣传低碳生活。

二、实践目的：

1、通过深入社区，大力普及环保知识，提高市民的环保意识，培养社区居民和学生关注社会发展的责任感，热爱社会公益事业的品质。

3、建设绿色家园，弘扬社会道德风尚，发扬义工精神，促进社会和谐发展。

三、实践形式：

- 1、对各年龄段人群进行询问。
- 2、在小区草坪捡拾树叶垃圾。
- 3、去公园社区进行实地访问
- 4、上网查询资料，制定宣传策划
- 7、问卷调查：用问卷调查的方式了解人们对环保的认知程度和环保观念；
- 8、邀请电视新闻媒体参与环保宣传活动，小组成员与居民、学生交流环保宣传心得。

四、实践时间：

20xx年7月11日到xx年7月20日

五、实践地址：

河海大学校本部、鼓楼市民广场、绣球公园

六、实践人：

xx有限公司暑期社会实践小组

七、实践过程：

低碳环保一直是一个社区，一个城市，一个国家，以及整个地球都需要关注的一个十分重要的大问题，它关系到我们人类的存亡。而我们发现，有不少组织起来的关于宣传低碳环保的活动都不能真正得到落实和实践，所以，这次暑期社会实践活动，我们低碳研究社就选择了宣传低碳环保，带头低碳环保的目标并进行了落实，在7月11号，社长和我们一起进

行了讨论，并分成两组，明确了各自活动的内容和目标。

前期活动具体实施：

- 1、编写绿色社区低碳环保宣传活动策划及方案；
- 2、整理低碳环保资料，设计低碳环保展板；
- 3、制作低碳环保展板，横幅；
- 4、编写低碳环保问卷调查；
- 5、设计低碳环保有奖问答试题；
- 6、策划低碳环保游戏。
- 7、赶赴南京联系中电公司，与其谈判，商量食宿等问题。

a组五人先行赶往南京，与中电公司谈判，解决团队在南京食宿交通问题。

b组五人先留校制作展板，调查问卷，横幅及宣传单。团队成员精诚合作，紧锣密鼓，一丝不苟地准备着活动。

随着与公司谈判的顺利完成及展板等宣传工具制作完工，所有团队成员都按计划抵达南京，正式开始低碳宣传之旅。

我们的第一站，南京中电公司。在那里，公司专门派工作人员向我们悉数介绍公司节能产品—光伏太阳能电池及干式变压器，使我们更加深入了解了南京中电公司成长的‘风雨历程及所取得的辉煌成就。

在公司宿舍休整一天并完善宣传计划后，我们来到了第二站，河海大学校本部。第一次来到校本部，印象最深的就是那些

古老的树木，漫步曲径幽深的小路，耳边缠绕鸟语蝉鸣，尽情感受这座老校的沧桑。在这里，我们向河海学长学姐介绍低碳知识，宣传工作取得初步成功。

大学生法律宣传实践报告篇四

20__年2月22日，我旁听了一路民事经济案件的审理。

早上8点在县级人民法院开庭，去了在一件平凡的办公室内里见到了法官和原被告两边。布告员还异国到之前，法官再细致的明白点关于__的细致内容，并试图调整两边（这类竭力自始至终都没中断）。

布告员到后正式开庭，先有原告报告案情：在保险公司工作期间为被告垫付保险费，一年后被离职保，违约吃亏却不予补偿给原告。并拿出保险公司开具的被离职包管明。有法官查看，布告员记录后，被告讲话：投保乃被原告__无奈，退保时又异国细致阐明吃亏额度，不相信会有近万的差距，要求原告拿出保险公司的细致账目材料以及正式法律表明。

保险公司不属于国度机构，其资金细致谋划方法便利随便对外果然，所以原告没法出具更有效表明，法官立刻给该保险公司客服打德律风，却被告知：除非本人亲至，不然难以供给细致账目。

法官发起由两边到处3百包管金，然后雇车去该保险公司（在外埠）查账，再根据原告出具证据的是不是有效来决议退还谁的包管金。被告不肯意，说自始至终都异国见过一分钱，一分实利，如今反而要投钱进去，他是无辜的，怎样大略还要吃亏呢？不明白之，等法官庭下询问相干专业人士后再择日开庭。

全部审理进程两边随未其争论，但长达五年的兵戈已经使其冰脸相对。导致审理进程也富裕了火药味，法官在明知被告

理屈环境下，自动公正，为的便是在本地好做人。

别的因为原被告的法律知识差别程度的缺失，导致很多地方法官都要连续的给两边遍及法律知识，比方“谁反对谁举证”甚么的，这应当与国人教诲程度，以及法律意识稀薄有关。

原被告在审理进程中都有些许无奈和惭愧感，启事不过是把上法庭办理题目当作了很羞耻，丢人的事，毕竟“打官司”这有悖于中国死板见解风俗，很没美观的。

一、我们应当如何做才能禁止如许的经济__案件

本案入手下手时被告因为人情干系才“被动”购买了原告推销的保险，如许就产生了隐患。如果我们办事变都能够顺着本身的心思，那今后出了题目也不太会从他人身上找因为，纵使懊悔也就不必要去打官司来办理。所以我们的法律是不是是可以把人情味给思虑进去呢？这里说的“人情味”本来有点像是中国古代的那种“人治”——他们一个县城也就靠十几个衙役来办理，说到底也便是伶俐应用法律，依靠上位者（便是如今的公事员）来判别详细环境。向我上文所说的法官为甚么要一贯试图调理原被告两边呢？判案必定会使有一方受损，如果能调理告成，那他所受的责怪就大略少一点，起码本乡本土的不会太惹人，大家抬头不见垂头见的。可像是美国的法律在应用上比较伶俐，并且重案例，但这类环境本来就简单产生自相矛盾的环境，可是如果像如今法律那样把扫数的罪行以及惩罚都法则得死死的那样死板的条律生怕也不能对伶俐中国人产生充足好的结果。如许的法律题目生怕还得专家来把握这个“人治”与“法治”的度量。

二、在审理进程中如何做到刚正和有效

所谓刚正，也只不过是以大大都的长处来思虑的，所以如许一来，必定会有属于少数派的不亲信，被责怪也在所不

免，“清官难断家务事”生怕说的便是这类环境下的极度例子。这起案件中法官试图采取一种“和稀泥”的方法来“善了”此事，虽未告成，但好像给我们指出了一条现行的门路：尽量裁减直接辩论，有题目以会商办理——法院在怎样说也是第三方，给出的结果必定不如当事人两边本身和谐出来的完满。

而有效则是指像上文讲述中，很小，很大略的一点事变，就占用了四人（“法官，布告员，原告和被告）的一上午时间——华侈之极！据我查看此中很大一部分时候用于：

- 1、当事人反复讲述案情，计划博得法官好感。
- 2、两边坚定，乃至有起辩论的大略，紧张是因为文化本质，以及当时情急，都很激昂的原因。
- 3、法官连续给两边“普法”——法律知识教诲还异国完全遍及。
- 4、法官个人身分——一本性情比较懦弱的人作为法官不免有点婆婆妈妈，这个与国度选择公事员测验的时候的评价标准有异国触及个人情商有干系。针对以上四点，我想完全可以把该审理进程紧缩到一小时以内！

中国法律属于“大陆法系”，有这很细致的针对性条则，讲究“天理轮回，报应不爽”——即“采纳恶人以惩罚”，计划以此打单其他人不再行恶。但真正能够做到这一点吗？举个大略的例子，开车闯红灯家常便饭，为甚么？被逮着必定异国好果子，但马路那么多，交警能够逮住几个，就像开彩票一样，谁都不会相信本身就那么“庆幸”能够中到头奖！一样雷同的题目比方说盗窃，偷税等等，很令人头痛。

大学生法律宣传实践报告篇五

xx年是国际天文年，更振奋人心的是7月22日上午我国长江中下游地区发生数百年一遇的日全食，此次日食具有非常重大的天文地理意义，吸引全国乃至世界的瞩目，大学生科普宣传实践报告。为了进行日全食科普宣传，指导人们正确观看日全食，黄冈师范学院政法地理系xx老师全面负责这次科普宣传活动，率领来自各个院系十几个学生参与此次社会实践活动。

江砥老师带领学生井然有序安排各项工作，一部分人们留在黄州和鄂州地区进行宣传，另外，大力支持一部分学生回到自己的家乡发展。我们就日食发生的时间、范围、原因、过程及观测中注意的事项进行大力宣传，值得庆幸的是我们的日食科普宣传得到社会的一致认可和好评。下面根据个人经历分两部分讲述本次科普宣传活动。

第一部分是从小7月3日到7月11号，我留在黄州地区和江老师及其他同学一起开展活动。根据这次日食现象特殊性，江老师做了一些充分准备和周密计划，安排这段时间的准备和初步宣传任务。先是召集学生深入认识日全食及相关事宜；然后将日食专用眼镜进行包装，提升产品档次；其次利用各大商场名气，布置代售点，不仅如此在人流比较集中的小店也设有代售点，并且在每个点都贴海报宣传；此外还借助政府及电视台的名义进行大力宣传。

在这次实践中，我们深深体会到“万事开头难”的含义，由于前期宣传力度不够，广大市民缺乏对日食的了解，对于我们的宣传根本无人问津，吃了不少闭门羹，但我们依然坚信市场的'潜力只是暂时没有发挥出来而已，社会实践报告《大学生科普宣传实践报告》。

我们不断想办法进行宣传，吸引代售商的注意，赢得市民的信任，我们积累一定经验之后，我们以比较低价格出售给别

人，并承诺售不完可以回收且暂不罚款等一批货售完后结账，已解决他们的后顾之忧。在日常宣传过程中，总会遇到不理解、冷漠的眼神，高度警惕的心使我们的任务更加艰难，因此，前期活动的效果不怎么明显。我们感受最大就是：坚持到底，无论别人的态度如何，总应该微笑耐心地如实讲解有关日食的情况，用诚信和友爱与感染别人。尽管在高温天气的工作是很辛苦的，不过在困难中相互鼓励，更让人体会到难能可贵的友谊。

第二部分：从7月12日到7月22日，我回到家乡孝感，不过我对孝感市区不太熟悉，任何事都需要自己亲力亲为，感到对自己挑战更大。采纳江老师的建议和我个人计划，宣传活动逐步开展起来，前5天的宣传及寻找代售点都进行不顺利。心理产生一些落差，甚至感到自己有些冲动和失败。不过，我经常跟老师同学交流，相互了解各自状况，汲取我们的经验教训，在他们的支持下，我冷静思考分析一些客观原因：首先，与黄州相比，孝感缺乏前期宣传效果，而我一个人在孝感的宣传力度是有限，正因为没有看到市场前景，代售商对此没有信心，单独出去销售效果也很差；其次，这段时间正遇上持续高温阶段，白天出去的人很少，也就无法亲自感受眼镜效果，对日食宣传极为不利；再次，缺乏对于孝感地区的了解和一定的人脉关系，导致在孝感市广场人流集中区贴海报，违反规定而自不知，寻找代售商也处处碰壁；此外，一些对日食有一定了解的人不怎么看好这个产品，认为这种眼镜只不过是用纸制作的，而且相当于一次性产品，不愿意花钱去看这个可看可不看的天文现象：这些使我陷入了僵局。