

# 大班科学神奇的摩擦力反思 神奇的克隆 教学反思(精选7篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 导购转正申请书篇一

尊敬的公司领导：

你好！

转眼间，不知不觉来到公司已经四个月了。在泽汇工作的这些日子里，让我从一个懵懂的大学毕业生的身份转变成跨境电商菜鸟，让我明白了社会也是一个学校，使我学会了很多东西。

作为一名xxx销售专员，我的工作基本上从以下几个方面着手：

1、选品。可以说产品决定了销售的业绩，一个好的产品成为爆款，足够让店铺状态变的很好，迅速提升店铺流量，让更多的产品有机会推销出去。此外，我个人觉得新店铺可以上些热销但相对廉价产品，吸引客户，让新店铺迅速出单。

2、刊登产品也很重要。由其主图更是关键；编写标题尽量简洁明了；填关键词，分三级目录编写，一个xxx一两个单词就可以了；描述把产品尺寸，颜色，材质写下。

3、审核过后，产品优化。根据店铺哪个产品有流量了，没卖动是不是应该调价了，以流量说话，其它尽量不动就好了。

4、订单处理，多注意订单处理时效性，及时标记发货，并跟进上网信息。

转正理由：已达到公司转正标准。

自我评价：首先，非常感谢公司给我一份这么好的工作，提供这么优美的办公环境，让我每天工作激情满满，能够迅速的进入工作当中。其次，四个月来，从一开始不谙世事的刚毕业的大学生，直到现在，在工作上经常加班，积极处理工作问题，对自己的店铺出现的问题提出解决措施，使自己的店铺走上了良性的轨道上快速发展，为公司创造价值，带来可观的利润；在生活上，与公司同事和睦相处，能与不同岗位同事们共同合作，完成既定的目标。最后，本人希望通过自己的努力，给公司带来更大的利润和价值。望允准本人的转正申请。

短期来说，本人希望通过下季度的工作，对自己店铺进行良好的管理，将自己的店铺做大，给自己带来提成的同时，为公司创造更多的价值。

长远来看，本人一直想往管理层方向发展，成为一名优秀的管理人才。根据公司的规章制度以及考核标准，不断的通过升级，来实现自己的预期目标，带领团队，为公司培养更多优秀的人才，以及创造更多的价值。

此致

敬礼！

XXX

20xx年xx月xx日

## 导购转正申请书篇二

尊敬的公司领导：

我于20xx年xx月xx日进入公司，根据公司的需要，目前就职于xx国际箱包城二期自营部。试用期间，我主要是在实体店负责箱包的销售，同时进一步学习网络销售，这使我从中体会到了箱包知识的丰富，箱包市场的复杂，箱包产业对于网络的广泛应用等等，使我对于目前的箱包产业产生了新的认识。所以近期的工作中，我一直在积极、主动的学习知识，发现问题，并积极的配合公司的要求来展开工作。接下来的工作我们主要集中在了解市场需求，挖掘进货渠道，调整产品，总结思路培养老客户，降低采购成本，增加合作商家，提高销售等方面。通过分析交流总结经验，尽快制定采购标准，早日完成产品的调整，然后集中精力促进销售，培养品牌。

二期自营部成立不久，万事开头难，现在的自营部需要活跃思维，加强交流，分享集体智慧，群智经营。工作中简化流程，提高办事效率，然后逐步规范进销存的程序。我在此抛砖引玉，分享一些自己的想法。

对于实体店方面：一楼商品杂而不专，且缺乏价格优势，建议减少品类，主打流行热销品，暂时先模仿其他商家进货，并提高单品的摆货量，腰带方面，扩大价格区间，满足不同的价位需求。草编包整体进价相对较高，在不影响现有合作关系的前提下，适当的独立进货。我们可以尝试利用宜佳旺个区域的项目，广布销售终端，进行赊销，扩大销售。我希望尽快处理掉以前电子商务部的库存，回流资金。

对于网络方面：网络竞争越来越激烈，尽管如此，网络也必将成为各路商家必争之地，所以我们应该提高对网络的认识，加强网络的应用。以后的网络推广工作中要制定详细的计划，定时定量。促销活动和事件炒作要精心策划，有步骤的实施。

利用网络打造品牌的过程中，我们可以发挥创意制造事件，炒作品牌；赋予文化，提升品牌。网销宝、直通车的竞价推广不适合我们目前的产品，建议暂时取消。我们可以再开一个淘宝店，作为试验店，大胆尝试。

此外，维护客户十分重要，我们应该有意识的通过实体和网络收集客户信息，利用客户信息，通过优质产品和服务留住客户，通过打造品牌提升客户认知度。

我希望在自己以后的工作中，与我们的团队一起打造出一个优秀的箱包品牌。发挥“高效、务实、精干、创新”的精神，利用公司的现有资源，打造一个宜佳旺自己的箱包品牌。把自己的职业命运融入到企业的成长中，我相信伴随着公司的发展，自己也会取得进步，获得成绩。

在以后的工作中我会进一步严格要求自己，虚心向其他同事学习，进一步提高自己的工作能力，争取在各方面取得更大的进步，以期为公司的发展尽自己的一份力量。特此，希望上级领导批准转正。

此致

敬礼

XXX

20xx年xx月xx日

## 导购转正申请书篇三

尊敬的销售部领导：

我叫xxx于20xx年xx月xx日进入公司进行培训。根据公司的需要，负责xx办事处销售工作。本人工作认真，且具有较强

的责任心和进取心，乐于与他人沟通，有很强的团队协作能力；责任感强，确实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。在xx办主管xx的指导下，我在相对较短的时间内熟悉了有关市场的基本情况，马上进入工作。在本部门的工作中，我勤奋工作。当然，在工作中我也出现了一些小的差错和问题，主管能够及时给我指出，促进了我工作的成熟性。

在这四个月的工作中，我深深体会到与客户沟通交流是有趣味性的。我在不断努力工作的同时也不断的去发掘客户的潜在需求。我更加有信心将xx市场做大做强。希望公司领导能够给予我的支持。

我想特别感谢我父母给予我生命；感谢当初面试我的杨总和王经理，能录用我；感谢我的主管xx与同事xx能够在工作中给我很好的建议，及时纠正我工作上的错误，不断的在工作上给我帮助。

我在此提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

此致

敬礼！

xxx

20xx年xx月xx日

## 导购转正申请书篇四

尊敬的各位公司领导：

我在xxx公司xxx工作也有四个多月了，这是我自毕业后的第一份工作。从踏进公司的那一天起，我时时刻刻都在体会着自己成长的快乐。“iwe”我和同事之间的合作进步正如这个名字所要表达的精神一样，平日的工作中我们相互帮助，相互关心，有爱有为。

四个月以来的共处教会了我许多东西，让我有了许多集体荣誉感，责任感，和自豪感。我自豪，因为我的同龄同学们都还在上学，他们的社会经验是永远追不上我的，而且我选择的人生道路直接省去了大学几年的学习时间，我在想，即使不上大学的我也并不等于落后，或者吃亏，我现在在社会上会比他们在学校里加倍的学习，加倍的努力！任何人都没有权利对我的选择指指点点，其实不管你走什么样的路，目标都是一直走下去，走的越成功越好，走的越高越好，没有人会愿意自甘堕落！没有人会希望自己过得比别人差！所以，着眼于我现在的工作，我希望得到更多的进步和成长。

我之所以选择第一份工作以导购起步，那是因为在在我看来，作导购相当锻炼一个人的意志品质和心态，要成为一个合格的导购，一个出色的导购，必须具备相当好的语言沟通能力和相当强的为人处事能力，我觉得在nike工作的四个月时间里，我成长进步了不少，从当初一个什么都不懂的小男孩眨眼就变成了一个做事认真负责，成熟中略带调皮，调皮时不缺成熟的大男孩！这对于一个刚成年的人来说，是多么的让人为之骄傲和称赞。短短的四个月时间，换做在大学里，也不就是换了几个女朋友的时间，学了几点鸡毛蒜皮的三脚猫专业的时间。这样的一个转变对性格开朗，天性爱闹而且略带叛逆的我来说，无疑胜过了在大学里漫长的成长，就在这一刻，我依旧领先于其他的同龄人！这一刻，我多么希望我的成长进步可以得到公司的领导和身边朋友亲人的认可，现在的我，不再是一个整天敷衍学习专心玩乐的小毛孩了！但我也不是在王婆卖瓜，自卖自夸，换个角度来说，我还有很多不足的地方还需要自己去发现，去改正。在未来的工作中

我将会不断的学习！不断的进步！

最后还是要提一下刚刚的那句话，一个人不论怎样做，怎样选择自己的路，他都不会愿意自甘堕落！他都不会希望自己过得比别人差！我真心的希望我的努力可以得到大家的认可，可以成为一名正式的公司员工，为以后自己的发展奠定一个不错的基础。希望各位领导予以批准，谢谢。

此致

敬礼！

申请人□xxx

20xx年x月x日

## 导购转正申请书篇五

尊敬的领导：

我于6月1日成为公司的试用员工，根据公司的规章制度，下面是我的转正申请书：

这公司的情况，很好的融入到了我们的这个团队中。

领导，自己都满意。

3协助站长和班长带领新员工，虽然我自己还是一个来公司不久的尚在试用期的新员工，

我认为我能够积极，主动，熟练的完成自己的工作，在工作中能够发现问题，并积极全面的配合公司的要求来展开工作，与同事能够很好的配合和协调，在以后的工作中我会一如既往，对人：与人为善，对工作：力求完美，不断的提升自己的工作能力

及综合素质. 期待为公司的发展尽自己的一份力量.

申请者[]unjs

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 导购转正申请书篇六

我于20xx年7月9日成为公司的试用员工，到今天6个月试用期已满，根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。

作为一个应届毕业生，初来公司，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作；但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快完成了从学生到职员转变。

在轮岗实习期间，我先后在工程部、成本部、企发部和办公室等各个部门的学习工作了一段时间。这些部门的业务是我以前从未接触过的，和我的专业知识相差也较大；但是各部门领导和同事的耐心指导，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的整个操作流程。

在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领



导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧；专业和非专业上不懂的’问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。当然，初入职场，难免出现一些小差小错需领导指正；但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

申请人□xxx

20xx年x月x日

## 导购转正申请书篇七

尊敬的公司领导：

在今后的工作和学习中，我会进一步严格要求自己，不辜负区长王姐和店长对我的期望，虚心向领导、同事学习，我相信凭着自己高度的责任心和自信心，一定能够改正这些缺点，争取在各方面取得更大的进步。

根据公司规章制度，试用人员在试用期满一个月合格后，即可被录用成为公司正式员工。因此，我特向公司申请：希望能根据我的.工作能力、态度及表现给出合格评价，使我按期转为正式员工，，从20xx年8月起，申请转为正式员工。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了企业的美好明天要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的美好明天更辉煌。在以后的工作中我将更加努力上进，希望上级领导批准转正。

此致

敬礼

申请人：

xx年xx月xx日

## 导购转正申请书篇八

尊敬的领导：

你好，我叫\*\*\*，目前在任职\*\*\*实习导购。一个月的试用期转眼就过去了，在这短短的一个月中，我慢慢的适应了新的工作，融入到了\*\*\*这个大家庭。让我感受到了公司宽松融洽的工作氛围。这虽然不是我的第一份工作，但我还是全身心的投入其中。

与之前的工作相比，虽然都是销售，但是因为销售的商品和面对的客户不同。所以在这里的工作，我一直严格要求自己，认认真真的向领导和同事学习。从服装的面料 款式 价格，每一个细节都不可忽视。一开始，向顾客推荐服装时总是扭扭捏捏，不能准确的给顾客介绍所需要的商品。经过几天的努力，很快对公司的服装有了初步的了解，对顾客的需求也有了大概的定位。在剩下几个星期的实践中，我学到更多的是诚信经营和换位思考，作为导购要认真的和顾客交流，从顾客的角度看待商品。

些缺点和不足，总结了一下主要有以下几个方面：

1. 对公司商品的了解还不够透彻，有时想法和现实有点不协调。

2. 虽然在全力以赴的工作，感觉还是离目标任务很远
3. 个人管理店铺时，还是有点力不从心，面对顾客有些手忙脚乱。

1. 对公司的商品要有信心，这也是公司所强调的，只有这样才能增加顾客对我们的信赖

2. 在顾客挑选衣服时，要根据顾客的实际条件推荐适合的，这样才能增加回头率。

3. 每款服装都有不同的特点 以及适合的人群，在对顾客推荐时一定要 详细 透彻 的说明。

4. 向顾客推荐服装时，要细心的观察顾客的举动和反应，投其所好。

5. 认真听取顾客的意见，遇到问题及时向上级领导汇报。

与\*\*\*\*\*接触短短的`一个月，我感觉嘻嘻哈哈的未来是一片辉煌，她所面向的消费群体是越来越多时尚的年轻人。所以我决定 凭借自己的努力在嘻嘻哈哈坚持做下去。

现在的我是个有家庭的人了，作为一名母亲，我更能理解我所肩负的责任，不只是对家庭 对孩子要负责，更要对自己的公司 工作负责。未来这两年的工作计划是 继续跟\*\*\*这个团队，努力工作。

我深深的体会到有一个和谐 共进的团队是非常重要的，有个积极 向上的公司和领导 是员工前进的动力。嘻嘻哈哈\*\*\*\*\*能给我这样一个发展的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。在试用期即将结束之际，我特向公司领导提出申请转为正式员工。希望得到领导的批准，我将以更加饱满的热情投入到工作当中，以回报公司领导对我的

信任。

申请人：\*\*\*

\*\*\*年\*\*月\*\*日