工会春游活动方案(实用7篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。 写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。 那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢?下面是小编为大 家收集的优秀范文,供大家参考借鉴,希望可以帮助到有需 要的朋友。

个人工作汇报篇一

敬爱的党组织:

我志愿加入中国共产党,以自己的实际行动来严格要求自己, 努力向党组织靠拢,我从一名共青团员到入党积极分子,现 在我感觉自己强烈渴望加入中国共产党。做为一名入党积极 分子,做为入党的重点发展对象,我感觉一定要时刻以一名 党员的标准来衡量自己,以一名党员的条件严格要求自己, 在周围同学当中时时处处体现出先锋模范作用,只有这样才 能有资格加入这个光荣而先进的组织,现在我把自己的思想 汇报如下:

第一:中国共产党是中国工人阶级的先锋队,是中国各族人民利益的忠实代表,是中国社会主义事业的领导核心,党的最终目标是实现共产主义。中国共产党的指导思想是马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和"三个代表"的重要思想。中国是一个从贫穷落后的旧中国改造和建设成为富强,民主,繁荣,文明的社会主义强国,为世人所钦佩,可以说,没有共产党就没有新中国,没有中国共产党的坚强领导,就没有中国在世界格局中愈发重要的影响。我们这一代大学生,正沐浴着党的阳光而健康成长,是党的呵护为我们成熟与进步创造了条件。中国共产党在我们心中的低位时高大的,坚强的,是神圣不可侵犯的和不可动摇的。加入中国共产党,更应是一种责任的升华,我感觉作为先进的大学生,作为一名心

中有理想有抱负的大学生我们应该在生活中克勤克俭,不应攀比跟风,严格要求,在日常的学习生活中身先士卒,勤勤恳恳。在学习上,发扬不怕苦,不怕累的精神。在一边学习专业知识的同时,我也在努力准备研究生考试的内容,充分利用课上与课下的时间,不断被提高自我修养,努力实现自己的个人价值和人生价值的最高理想。我希望自己能积极为同学服务,为班级服务,以高度的责任感使命感来对待日常生活和学习上的事情,努力用知识联系实际。

第二: ,我一直以党员的标准严格要求自己,虚心学习,勤 奋上进,及时、准确、高效率的完成自己的工作任务,在做 好本职工作的同时能够挤出时间学习其它相关技能,努力成 为对国家和社会有用的人才。当我学习,生活上取得进步时, 周围的同学也给与及时肯定。认真学习马克思列宁主义,毛 泽东思想,邓小平理论和"三个代表"重要思想,作为未来 的社会主义接班人,共产党员必须懂得:理论上的成熟就是 政治上的成熟的基础,政治上的清醒来源于理论上的坚定。 我们要努力学习马克思主义理论修养。积极吸取其精华部分, 理论上的贫乏, 政治上就不会清醒。我们要始终牢固全心全 意为人民服务的宗旨,始终坚持党的基本路线不动摇,永葆 一个共产党员应有的共产主义纯洁性。我感觉,评价一个人 很重要的一方面就是看他做的怎么样,看他能不能端正自己 的世界观,人生观,价值观,看他是否学与用,知与行,说 与做的统一。现在周围的很多同学对来来还是抱有一点幻想, 没有脚踏实地,没有正确的认清当前自己所处的形势,作为 环境工程专业的一名学生,我们专业的就业形势不是那么好, 未来的前景也不是那么乐观. 我们作为新一代的大学生, 我感 觉,本阶段一定要努力学习知识,掌握更多更广泛的知识, 对现实进行清醒的认识,才能在思想上保持高尚的境界,讲 正义,与本专业的同学相处需要和气,尊敬师长,同时要不 断的学习和读书,知识多了,在一定程度上,就业范围就广 了,本领就会大,精神境界就会提高。当前,人类正在经历 一场全球性的科学技术革命,现代化国际间的竞争,说到底 是人才与科学技术的竞争。我们一定要清楚认识到当前的形

势。关心国家的政策,对自己的人生观有清醒明确的认识, 实现自己人生的目标,做一个对未来有用的人,不荒废自己 的学业和人生。

总之,作为环境工程的一名学生,未来前景是有的,但是需要时间,更需要自己的不断努力,掌握更多的专业知识,机会总是留给那些有准备的人。自己按部就班的完成各种任务。在大学三年的生活中,我明白了很多道理,在生活和学习上也渐渐明确了自己的方向,自己也是充满了动力。我努力提高自己各方面的素质,提高自我思想,向党员同志不断学习,希望组织给我一次机会,让我实现自己的目标梦想,努力锻炼自己,争取早日加入党组织,成为一名光荣的中国共产党党员。

此致

敬礼

汇报人:

个人工作汇报篇二

style="color:#125b86">个人月度工作总结汇报【1】

作为物业保洁部的一员,我一直都克己守则,保持一个非常严谨、严肃的态度进行工作。虽然保洁工作在公司算是底层工作,但是我也丝毫没有因此而有一些别的想法,一直都非常的努力去做好每一天的工作,把每一件事情,每一次卫生做好,绝对没有辜负物业对我们这个部门的期待。九月份已经过去了,在此我也想把我这个月的工作情况总结一下,为下一个月的开启做好准备。

一、严己守则,保持清醒

在保洁部已经差不多两年了,这两年的日子恍然而逝,我也已经从一个母亲变成了一名奶奶了。孩子们成家立业之后,我就更放心去做自己的事情了。来到我们保洁部之后,我知道自己能做什么,能把什么做好,对自己的定位很清晰。在这个月的工作当中,我一直都非常严格的约束自己,保持自己的原则,在纪律方面也绝不会去触碰,保持一定的清醒前行。在交代给我的任务上,我从来没有敷衍,一直都是非常认真的对待,完成好每一件工作,把自己的标准树立起来,达到了一个还算不错的效果。

二、积极配合,团结合作

作为一名保洁,有时候很容易和同事们发生一些分歧,但是我一般都会非常快速的化解。有时候任务界限不是很明确的话,大家的确都会出现一些争分,但是我是一个比较能吃亏的人,只要是不伤及我根本的利益,我一般都是可以忍让的。所以在团结和配合同事们工作上,我认为自己也是做到位了的。或许我也有一些地方做的不是很对,不是让人很舒服,但是在工作上,我认为自己是在不断完善了的,也顺利的完成了每一次工作和任务。

三、改变不足,向前出发

九月份的工作当中,我知道自己有一些地方是不足的,比如说平时和同事们的交流当中,我算是一个比较固执的人了,虽然一些小事情可以忍让,但是如果遇到了一些比较大的问题,我是一定会纠结到底的。这样其实并不是一种很好的解决方式,有些东西能不计较了就不要计较,这才会让我们这个集体更加的良好。保洁工作当中,我也更应该去注重一些细节,做卫生工作其实抓的也就是细节了,所以今后的工作当中,我会继续向更好的人学习,把细节做起来,不辜负每一位领导对我的鼓励和帮助!

个人工作汇报篇三

党的xx届四中全会,是在我国全面深化改革关键时期召开的一次十分重要的会议,在社会主义法治国家建设史上具有里程碑意义。全会通过的《决定》,是我们党历史上第一个关于加强法治建设的专门决定,标志着我们党对社会主义法治建设规律的认识和把握达到了新的高度。这是以同志为的党中央坚持走中国特色社会主义法治道路的重要宣示,是全面推进依法治国的总部署、总动员和纲领性文件,对于推进国家治理体系和治理能力现代化,实现两个一百年奋斗目标和中华民族伟大复兴中国梦,确保党和国家长治久安,意义重大而深远。我们一定要切实把思想和行动统一到中央决策部署和市委要求上来,紧密结合河东实际抓好贯彻落实,进一步解放思想,开拓创新,全面推进依法治区,加快美丽河东建设。

各级党组织要高度重视,加强组织领导,切实抓好学习贯彻 落实四中全会精神和市委部署要求的工作, 切实抓紧抓好抓 出成效。一要及时传达学习全会精神,抓紧研究制定实施意 见。区委将下发通知对学习贯彻全会精神提出明确要求,各 级党委(党组)理论学习中心组要把学习全会精神作为重要内 容,与学习系列重要讲话精神结合起来,增强贯彻落实的自 觉性、主动性;要在深入调研、集思广益的基础上,制定符合 中央和市委要求、符合河东实际的实施意见,进一步明确全 面推进依法治区的总体目标、总体思路和重要举措。二要切 实搞好学习宣传。各级党组织特别是新闻宣传部门,要搞好 精心策划、集中报道,加强对改革的正面宣传和舆论引导, 及时宣传全区各部门各单位认真学习贯彻的好做法好措施, 引导全区迅速兴起学习贯彻的热潮。三要深入抓好作风建设, 全面落实从严治党要求。要毫不松懈地抓好整改落实,兑现 承诺,把功夫下在根除病原体上,下在铲除不良作风滋生的 土壤上,下在增强免疫力抵抗力上,努力形成转作风改作风 的新习惯、新常态。要保持惩治腐败高压态势,严格落实党 委主体责任和纪委监督责任,以零容忍的态度,对腐败问题

发现一起查处一起。党员干部特别是领导干部要讲政治、讲纪律、讲规矩,坚决维护党的团结统一。四要齐心协力做好各项工作,推动经济社会持续健康发展。要把贯彻全会精神与做好四季度工作结合起来,完成好今年,努力实现各项目标任务,力争取得最好结果;谋划好明年,居安思危,争取主动,及早启动各项重点工作。

个人工作汇报篇四

月工作小结就是对这个月以来的工作进行总结,长期养成写 月工作小结的习惯是我们对自我工作能力和态度的一种培养。 下面给大家整理了个人月工作小结,欢迎阅读。

为进一步改变工作作风,达到提高工作效益、靓丽时尚春熙的目标。根据区委、区政府的统一部署,百年春熙公司以严肃纪律意识为基础,充分明确责任分工为方式,努力做好春熙路资产处置、市政设施建设维护等工作,现将有关工作汇报如下:

一、切实抓好市政设施建设,继续做足文明城市复查准备

为迎接全国文明城市复查,我公司继续为提升春熙路步行街的整体面貌做好充足准备。首先,分别在顺城大街青年路路口、太平洋影城门口增设鲜花摆放点,为春熙路带来了新的面貌;其次,对中山广场公厕进行了全面翻新,包括公厕的墙面以及公厕内的公共设施;再次,维修维护了春熙路、青年路、红星路、正科甲巷的部分地砖,以及正科甲巷和红星路路段的路灯,翻新了"百城万店无假货"的活动标牌,增添了春熙路的绚丽色彩;最后,协助春熙路街道办事处、盐市口街道办事处、合江亭街道办事处又增设了四个警务值班岗亭。

个人工作汇报篇五

本月实到24到26名幼儿,进新生两名李思哲和徐炜周,两名幼儿在一周内有快适应了幼儿园的生活,唐源事假3天,李纪顺请事假3天,刘思睿事假一周,徐炜周病假一周,王思宇事假一周,黄诗羽病假3天,另有周子晖、吴宗清、熊翊霏和刘天叶请长假。

二、保育保健:

本月班上有几个小朋友有点咳嗽,像邓杰熙、王思宇、张特特,我们每天都有按时给他们喂药,并在中午睡觉时注意让他们和别的小朋友交叉睡。吴宣瑶这段时间在情绪方面有很大的进步,之前每次送她去全托班都要哭好久,现在送过去她不仅没有哭脸而且能主动和老师说再见,白天也很少跟着刘老师了。自从上次和她妈妈沟通后,家长还是比较配合我们的工作了,像晚上在家也不让她吃东西,眼睛斜视的问题也没有一味地怪老师,这样一来,瑶瑶的变化很大,我们老师都觉得很欣慰。

三、常规工作

本月的工作重点是做好全托班的交接工作,每天做好晨间和晚间的交接,全托班的几位老师也能够很主动地向我们反映全托幼儿的情况。 常规方面,我们主要培养幼儿主动将书本分类的常规,段老师在这方面也是很积极的,像我们每周五都会把所学书本给幼儿带回家,之前每次周一早上来园都是我们老师帮小朋友清书本,这几个星期就是培养幼儿自己动手,来园的第一件事就是把书本拿出来并分类放好;另外,幼儿在自理能力方面也有很大的进步,大部分幼儿都能自己穿脱衣服,有个别幼儿尝试着自己叠被子了。

四、教育教学

小朋友都觉得很有新鲜感,也很喜欢这种学习方式,这样也锻炼了幼儿的大胆与自信,让幼儿更勇于表现自己。

个人工作汇报篇六

在繁忙的工作中不知不觉就在销售部门做了一年有余,回顾这一年的工作历程,作为酒店销售人员在工作上取得了一定的成绩,基本上完成了酒店下达的任务,但也存在着不少的问题。

刚到销售部门时,对销售方面的只是不是很精通,对于新环境、新事物比较陌生。在酒店以及部门、小组领导的帮助下,很快的了解到酒店销售的性质及其销售市场,作为一名销售部中的一员,深深地感觉到自己身兼重任,作为酒店的门面,酒店的窗口,自己的一言一行也同时代表了酒店的形象,所以更要提高自身的素质,高标准的要求自己,在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技能。

此外,还要广泛的了解整个销售市场的动态,走在市场的前沿,经过这半年来的磨练,力争尽快成为一名合格的销售人员,并且努力做好自己的本职工作。

为了更好地完成酒店的营销工作,实现双赢,特别正对这半年的销售工作,从四个方面进行总结:

一、酒店各部门的配合

在酒店工作一年有余,以前在前厅,可能接触的面没有目前这么广泛,只是班组与班组之间的摩擦、协调与配合,同一个部门,有同一个领导出面那还好解决一些,但现如今不一样。现在必须要和各个部门自行来进行协调,协调不了才回去找领导和组长,因为她们同为销售部门,同样有收拾不完的烂摊和杂事。

所以,只要是有客人有涉及到的营业范围也好,工作范围也好,都必须仅靠自己的一点私人情面,个人力量去解决。

二、酒店的管理推新

所谓营销为酒店的龙头,既为龙头,那么酒店的各种推新首要让酒店领导,相关部门领导知道,熟悉以外。也需要由销售人员去认知,去了解。我说的并不是文字类的解说,而是实质性的。

例如,推出新品新菜,可以提供一到两范文大全份给销售部 试味,既可以方便销售人员介绍新品新菜,又可以有更多的 人来为新品提出宝贵的意见。正所谓一个诸葛亮抵不过三个 臭皮匠。

个人工作汇报篇七

参加工作以来,积极主动学习"十六大"报告,认真领会理 解报告精神,使自己的政治理论水平和思想素质有了一个较 大的提高。克服自身各种困难,积极调整心态,严格遵守学 校各种规章制度,积极参加学校各种活动,加强师德修养, 严格约束自己, 教书育人, 为人师表, 服从领导安排, 注意 与同事、学生搞好团结。为了提高自己的工作能力,我从各 种书籍、报刊杂志中获取丰富的理论知识,我大概把它们分 为两类:一类是有关人生哲学的诸如《嫉妒心理学》、《错 误与人生》、《成功启示录》及戴尔. 卡耐基的人生哲学丛书 等,这类书能丰富思想,帮助我们在向学生说明某个问题时, 可以侃侃而谈,滔滔不绝,令其信服;另一类就是指导班主任 工作的书籍,诸如图书馆的《班主任工作手册》等书籍, 《班主任工作之友》等杂志,每一次阅读后我都大有收获。 工作中遇到的问题,往往在看到有关文章时迎刃而解。当在 书籍或报刊杂志上看到有助于班主任工作的好文章, 我会将 它剪贴或作一些摘抄,这些理论和经验对我的班主任工作帮

助极大。并且在日常工作中虚心向老教师学习。现就我的工作总结如下:

一、教学工作

在这四年的教学工作中,我认真备课、上课、听课、评课,做好课后辅导工作,广泛涉猎各种知识,努力形成比较完整的知识结构,多挖掘教材,多思索教法,多研究学生。平时上课严格要求学生,尊重学生,发扬教学民主,使学生学有所得,不断提高自己的教学水平和思想觉悟,顺利的完成了教育教学任务。

备课深入细致,平时认真研究教材,多方参阅各种资料,力求深入理解教材,准确把握难重点。在制定教学目标时,非常注意学生的实际情况。教案编写认真,并不断归纳总结经验教训。注重课堂教学效果,针对学生特点,以愉快式教学为主,不搞满堂灌,坚持学生为主体,教师为主导、教学为主线,注重讲练结合。在教学中注意抓住重点,突破难点。参加教研活动是提高教育教学水平和业务素质的有效途径。四年以来,我认真参加学校的各项教研活动,虚心向同组的老师请教学习。在作业批改上,认真及时,力求做到全批全改,重在订正,及时了解学生的学习情况,以便在辅导中做到有的放矢。

充分利用班会,做好思想工作,通过三的教学我深感思想教育是非常重要的,想让学生切实按照老师的要求做,就必须在思想上让他们想通,思想工作做好了,其它问题也就迎刃而解了。在这方面,我主要有以下一些做法:

1. 在班会课上对全班进行思想教育;我们班的班会通常先由学生自己总结,然后是我讲近期发现的问题并以多种形式进行教育。有些老师觉得班会没啥可讲的,而我发现班会课其实有很多很多内容可讲。目前,我们面对的学生思想比较复杂,作为班主任得时时刻刻了解他们的想法,然后有针对的做全

体学生的思想工作。比如,开诚布公的给他们讲嫉妒心理,使学生对此有清晰的认识,从而正确对待;我要求学生遵守的班规,我就在班会详细解释为什么这样要求。首先从思想上让学生正确认识,然后就以自己的切身体会,同时列举各种事例进行说明教育;要他们上课发言,就教育学生举手发言是给自己一个锻炼的机会,是对自己自信和勇气的一次锻炼,当前的社会需要的就是有自信,充满勇气的人;要他们努力学习,注意学习方法。当然,讲的最多的,是关于理想,如何做人的道理。每次要讲某个问题前,我会查一些书,想想大致该分几层说,如何尽量吸引学生。我常用一些故事、事例,以风趣、幽默的语言让学生在笑声中受教育。平时看到有利于学生的好文章,就将它收集下来,班会或星期五在班级念念。另外,我在班会上提出的各种问题经常让学生讨论,鼓励每一位同学发表自己的意见,而我表现的非常尊重他们的意见。

3. 做好个别同学的思想工作;在日常的教育工作中,有一点让我体会很深的就是尽量不对学生发脾气,有力度的批评是需要的,但不要辱骂,当某些很让我生气的事发生后,我常采取冷静法,先不找学生谈话,等自己冷静下来并已想好怎么谈话后再找学生谈。这时心平气和,思路清晰,谈话往往能达到最好的效果。

在教学过程中尊重孩子的不同兴趣爱好,不同的生活感受和不同的表现形式,使他们形成自己不同的风格,不强求一律。有意识地以学生为主体,教师为主导,通过各种教学手段,充分调动他们的学习兴趣及学习积极性。让他们的天性和个性得以自由健康的发挥。让学生在视、听、触觉中培养了创造性思维方式,变"要我学"为"我要学",极大地活跃了课堂气氛,相应提高了课堂教学效率。

二、师生关系

作为教师特别是班主任, 我取得了家长对我的支持和信赖。

因为我深知要想教育好学生,就必须得到家长的支持,为此 我从多方面做家长的工作,站在家长的角度谈孩子,和家长 达成了共识,无论是家里发生的事,还是学校发生的事,家 长都愿意和我说一说。正因为如此,我们班才形成一个团结、 向上、积极进取的班级。

在我的班级里,从来没有学生会和我顶嘴,有时孩子刚刚犯了错误我批评过,可是转眼又和我很亲近,我真的觉得这些孩子真的懂事了,也长大了!

通过四年的教育教学我认识到任何学生都会同时存在优点和缺点两方面对优生的优点是显而易见的,对后进生则易于发现其缺点,尤其是在学习上后进的学生,往往得不到老师的肯定,而后进生转化成功与否,直接影响着全班学生的整体成绩。所以,四年来,我一直注重抓好后进生转化工作,用发展的观点看学生,因势利导,化消极因素为积极因素,帮助后进生找到优、缺点,以发扬优点,克服缺点。以平常的心态对待每一位学生,真正做到晓之以理,动之以情。

要管理好一个班级,该用什么手段呢?这个问题我进行了思考。战国时百家争鸣,其中的儒家和法家,一个是推崇仁义,另一个是强调法制,极端强调法制易导致法西斯,我觉得儒法结合的新加坡,既讲民主又有法制,是很值得推崇的。治理国家如此,管理班级也应该是民主与法制的结合。明白了这一点,我在培养班级民主气氛的同时,制定了详细的班规,使班级管理有法可依。虽然在制定班规时是需要花费不少心思,但是磨刀不误砍柴功班规定下之后,我感到班主任工作十分轻松。当然我班班规的制定是经过了一个循序渐进的过程的完善的完全是不受的方法,便付诸实践,前前后后宣布了好些班规,中,我发现好的方法,便付诸实践,前前后后宣布了好些班规,但因为是不成文的,有时会出现法度不一的混乱情况。因此,我一直在考虑是否将这些规定用文字进行规范化。我们班除了班委外,每组设有组长、副组长、卫生组长,每天有值日班长,并从每组选出一位值周班长。班里的同学差不多个个是干

部。组长负责收作业;副组长主要负责登记日常德育加减分情 况,每周末在班里汇报一次,并负责德育考核;值日班长、值周 班长的职责在班规中都有明确的规定。因为管理规范, 我班基 本达到了人人有事做,事事有人管的目的。在实践中师生不断 完善班规,形成了良好的班风。在整个管理班级的过程中,我 有一点最大的体会,就是所有的事情,尽量让学生自己去做,当 班主任就好比做父母,如果什么都是包办代替,那是培养不出 成才的子女的,而应该是在民主的对待他们的同时,充分发挥 他们的自主性,适当的时候加以引导。每周班会先由学生自己 总结上一周班级的情况(组长和副组长总结本组情况,值周班 长、班长总结全班情况,科代表总结各科学习情况,另外全 班每一位同学都可以发言, 班干部尤其如此), 然后由我总结; 每天的值日班长都要上台总结当天情况;课堂纪律被扣分的学 生做自我批评;凡有班级问题需要讨论时,鼓励每一位同学发 表见解等等。经过锻炼, 我班学生的胆量越来越大, 能力越 来越强,慢慢出现了许多人才,第二课堂活动效果显著。

个人工作汇报篇八

伴随着四月公司学平险收费工作的结束,团险渠道各项工作也已基本进入收尾阶段,为了更好的总结四月以来团险渠道的各项工作,也为下个月业务发展打下更为坚实的基础,使团险渠道以崭新的面貌迎接全新的挑战,现将团险渠道4月工作内容做以分析。

- 一、团险渠道业务发展情况
- (一)业务发展整体情况截至4月30日,团险渠道累计实现:短期险保费7222万元,完成市公司全年任务指标的43%,完成总公司全年任务指标的43%;短期意外险保费4__6万元,占短期险的71%,完成市公司全年任务指标的44%,完成总公司全年任务指标的100.3%。
- 二、团险渠道4月主要工作及特点

(一)各项业务稳步发展

1. 渠道业务稳步推进进入20__年,团险渠道通过各种方式, 为各项渠道口子业务的开展奠基铺路,以确保渠道业务的稳 定发展。

今年,团险渠道始终把法人客户市场作为一个重要业务领域来拓展,从《团险销售人员管理办法》的考核要求,到中旬制定专项企划方案,通过考核加激励的方式,既激发了销售人员的展业热情,也确保了参与考核销售队伍的稳定性,为公司业务发展注入新的动力。

2. 法人市场大力开拓

3. 企划方案务实有效自年初以来,团险渠道紧盯市场动态,结合公司业务发展规律,推出了一系列内容丰富、效果显著的企划方案,有力的推动了渠道各项业务发展:上旬,单位奖励确保了开门红目标的顺利达成,个人奖励极大刺激了意外险销售;中旬,建工险和新增法人客户企划案的推出,为全年业务发展带来了新的亮点;下旬,学平险企划案的出台,更为今年学平险业务的顺利发展起到了积极的推动作用。同时,渠道内各单位也都积极响应企划案,加大宣导力度、制定相应方案,使得渠道企划方案取得了非常好的收效。

(二)队伍建设有效突破

- 1. 自《团险销售人员管理办法》(员工制)于1月1日起正式实施以来,通过制度化的管理考核与市场化的绩效发放,充分调动了团险销售队伍的展业热情与销售积极性,有力推动了团险渠道业务发展。
- 2. 《团险销售人员管理办法》(代理制)于4月中旬正式出台,目前,团险渠道正在全辖全面开展代理制销售人员的招募甄选工作。截至4月31日,全辖已发展新增代理制销售人员126

- 3. 为加强销售队伍日常化管理,团险渠道印制并发放了《团险销售人员工作日志》,下发了"关于加强团险销售人员日常管理、定期召开团队早会的通知"。同时,团体业务部实施部门人员包点制度,安排专人为各单位提供服务与帮助,取得了良好的效果。
- 4. 上半年,团险渠道共举办培训班4期,针对业务条款、团险销售人员管理办法、公司规章制度等内容,对销售人员进行了及时、系统的培训。通过培训,进一步提升了销售人员对产品条款的运用能力,提高了销售人员对公司规章制度的了解,确保了业务顺利开展与依法合规经营。
- 三、团险渠道4月主要工作及特点
- (三)坚持依法合规经营
- 1. 自年初来,团险渠道先后印发了《高校学生保险合作协议模板》、《意外险销售定价管理相关规定》等一系列办法规定,为规范渠道业务管理流程,提高渠道业务价值提供了制度保障。
- 2. 根据公司经营体制改革要求,团险渠道自年初来,全面加强渠道费用管控,在合理支配费用的同时,提高渠道创费创利水平。通过有效改善渠道业务结构,控制渠道业务质量,使公司短期险整体创费创利水平迈上了新的台阶。
- 3. 根据保监会及总部要求,团体业务部自一季度末开始对现有卡折业务进行清理,通过与总公司的反复沟通、与市公司相关部门的密切配合,已于7月1日顺利实现了卡折业务的集中管理工作。

四、当前存在的主要问题

随着业务发展的不断深入,目前团险渠道存在的问题主要包括以下两个方面:

- (一)代理制队伍增员缓慢目前从代理制销售人员的增员速度与我公司业务发展比较来看,团险渠道代理制队伍的发展略显缓慢,无法满足整体的业务发展需求。
- (二)团险渠道缺乏新的短险业务增长点虽然公司现有业务规模一直占据__市场行业领先地位,但面对外部监管部门日益严格的监督检查和同业白热化的竞争,我公司短期险业务仍然面临巨大的发展压力。

个人工作汇报篇九

又是一个月的工作到了要结束的时间了,上个月的工作是今年第二季度的第一个月,可是工作上面并没有特别出彩的地方,办公室文员的工作上面也出现了不小的失误,在这个时候也没有完成3月底做的4月份的工作计划,仍然有不少的欠缺,让人失望。办公室文员的工作不仅仅是服从领导的安排,完成领导的安排的工作,还有很大一部分是提供信息为领导的决策和安排提供信息参考,所以这个工作是十分重要的,现在4月的表现还有进步空间,所以5月份我必须要更加努力才行。因此做如下工作计划,提高自己的综合能力,更好地完成文员的工作义务。

- 一、尽心尽力地完成自己的本职工作
- 1、对于开会的工作记录,自己要在最短的时间里面保质保量的做好整理,将其制作成相关的文件,得到领导的签字后及时打印好分发给各个部门。
- 2、协助好各个部门的人做好文件的打印、扫描等工作,并且将这些文件做好归档工作,方便以后查找。

3、认真地做好电话的接听工作,将他们的情况做好详细的记录,并且及时将这些信息反馈给相应的部门,在每周和每个月末的时候将这些信息做好统计工作,从中分析出情况反映给公司领导,方便他们做出更有利于公司的决策。

二、个人思想上的进步

这段时间自己在工作上面出现了散漫的态度,对于公司的纪律遵守表现没有以前那个认真了,工作积极性也出现了一定的问题,所以新的5月份我要加强自己的`思想建设,以后对自己的要求要更加的严格了,至少迟到和上班时间玩手机这种错误不能够再犯了,自己4月份已经尝到苦头了。以后做事情也要更加的细心和认真才行,无论是做什么工作都必须要做好一一校队才行,在完成了自己工作以后还要仔细地检查一遍甚至更多,千万不能出现纰漏,以防被领导责罚,也防止因为自己的工作给公司带来很大的麻烦。

还有一点就是,5月份我做事情必须要更加的积极自觉才行,这是自己职业发展规划的要求,自己在工作中表现的更好,才能够少被领导给催给批评,表现好了才能够让领导看到我在工作中的努力,给予我更多的发展的机会!

新的一个月,我一定不能够像这个月这样"咸鱼"了,做好的计划也必须要严格去做才行,坚决不能让计划停留在纸面上了。