

# 2023年企业实践报告 茶叶的企业实践报告 (精选9篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

## 企业实践报告篇一

### 一、实习小组成员：

张婧、王明弦、陈目芬、张楠、左皓、徐诚、刘振、曹钰婷、高敏

### 二、实习目的：

林业经济学实习是为了让我们更好地了解我国林业现状并通过经济学的知识让林业得到更好的发展，为培养我们综合运用所学理论知识解决实际问题的能力。将一年来系统学习的理论知识与企业实际相结合，巩固和加深理解林业经济学的理论知识，培养独立分析问题和解决问题的能力，培养理论联系实际的工作作风，为以后毕业论文的研究及步入工作岗位奠定良好的基础。

本小组以岳西翠兰的销售问题为主题进行了实习。

本次实习的目的在于通过走进茶行，将茶叶销售理论与茶叶实际销售结合，从而进一步提升我们对专业知识的应用，更深刻的认识，同时也提高了我们的人际沟通与交往能力，让我们更好的知道了如何与人沟通，更好的了解我们专业在社会的地位。实习目的主要归为以下几点：

2. 体会我们所提出的建议是否可行，以及找出一些补充办法；

## 企业实践报告篇二

景宁县是省委书记\_工作联系点，省委专门出台对景宁的扶持政策，该县上下深受鼓舞，以感恩回报之情投入“借势赶超”工作中。县委县府把发展旅游业作为我县长期发展战略，把旅游业作为主导产业积极培育，出台扶持政策，全县旅游系统以更加积极的心态投入这场“大景区，大配套，大服务”的建设事业中。县旅游局把学习实践活动作为当前首要政治任务和重大工作责任，作为推进旅游事业科学发展新跨越的难得历史机遇，坚持高起点谋划、高标准定位、高质量推进，紧扣活动主题，在全县以“坚持科学发展，建设生态文明，奋力借势赶超，实现三大目标”为实践总载体指导下，提出旅游系统的实践载体，即“以提高执行力为着眼点，主动接轨长三角前沿高地，共谋原生态旅游发展思路”，精心部署实施，勇于探索创新。在调研摸底阶段，旅游局班子走进景区，创建4a□做优服务，深化学习实践活动。在调研环节上，建立了“五个一”的机制：要求每名班子成员选准一个课题，集中一周时间深入基层调研（实际前后共半月余），撰写一份科学发展建议书，形成一份高质量的调研报告，开展“一点一策抓落实”活动，蹲点调研工作取得了明显成效。现报告如下。

在学习实践活动中，旅游局认真学习、贯彻落实\_中央关于在全党开展深入学习实践科学发展观活动的重要精神和县委的学习部署，把党的要求转化成推动旅游事业科学发展的思路、推进学习实践活动的具体措施。局班子成员结合今年旅游重点工作任务分头在大均乡、大漈乡、渤海镇和行业企业蹲点调研，牢牢把握学习实践层面的特点和本地实际，针对旅游工作特点，落实规定动作，创新特色实践，以学习实践活动的成效创造科学发展的业绩。

在大均，严伟华局长亲自带队，班子成员叶长过、蓝利明、

潘利海集体蹲点，陪同省市旅游局领导和专家以及策划设计人员，深入村乡各点，对照大均景区创国家4a旅游区的目标，多次多层面召开座谈会，认真研究，仔细谋划，拿出大均创4a策划思路，举行了思路论证会。

在大漈，严伟华局长和叶长过副局长与大漈管委会领导多次陪同省市旅游局、省建设厅领导和专家调研，确定大漈创4a基本思路方案，明确建设工程项目。

在渤海，严伟华局长和徐建林、潘利海等班子成员会同渤海镇干部，认真研究炉西峡景区开发工作方案，创新思路，加快建设步伐。

在县城，严伟华局长与徐建林、蓝利明等班子成员在旅行社、酒店等旅游企业调研，为企业排忧解难，理顺经营路子，指明发展方向。

在蹲点过程中，共召开座谈会、策划会、论证会、调解会8个，学习心得体会、案例分析和调研报告13篇，征集各类点子形成三个策划思路——大均、大漈创4a策划设计思路和景宁旅游对外营销方案，化解企业经营难题和纠纷多个（具体尚未统计），提升酒店经营管理，审评二星级酒店二家、申报三星级一家。

## 1、高起点谋划，以提高执行力为着眼点，筹划旅游建设工作

景宁旅游六要素不全，旅游服务品质差，主要是接待能力差，没有大景区，没有高速路，没有高档宾馆，没有景区购物场所。其中没有大景区是关键点。近几年来县里制定年度目标时，就把突破大景区建设作为全年工作的重中之重。但受金融危机影响，已经招定的投资商暂缓投资，大景区的突破工作进度严重受制约。在此情况下，县委县政府审时度势，于2014年8月28日召开县委常委会，以超前的眼光决定由政府出资2014万元作为旅游景区建设资本金，强行启动三大景区

建设。因此大景区建设成为2014年旅游工作的重中之重。为高起点谋划景区建设，县旅游局策划了由经营丰富业绩突出的浙大安地建筑设计有限公司负责实施大漈、大均创4a旅游区的策划设计工作。为提高工作质量，按照要求实现目标任务，县旅游局党组在学习实践主题活动集中学习时，提出以提高执行力为学习载体，要求全体干部以学习实践活动为提高自身素质的良好时机，勤学习、善思考、勇实践、敢转变，自始至终不断解放思想、更新观念，将所学所思在实践中运用、在实践中检验、在实践中升华，着力提升党员干部在工作中的理解力、执行力、操作力、创新力、融和力和组织力，用发展的思路和改革的办法解决工作中存在的突出问题，着力提升干部职工的工作能力和服务水平，尽快形成旅游事业发展的新格局。

## 2、高标准定位，主动接轨长三角前沿地，筹划旅游营销工作

在蹲点调研中我们形成这样的旅游营销思路：按照长三角旅游休闲目的地市场定位，创新营销理念，立足本省，主攻华东，面向全国，拓展海外，加强目的地的整体营销，通过整体形象吸引游客。

## 企业实践报告篇三

实习报告是指各种人员实习期间需要撰写的对实习期间的工作学习经历进行描述的文本。它是应用写作的重要文体之一。下面是造纸生产实习报告，请参考！

### 造纸生产实习报告

1为期1个月的实习结束了，我在这一个月的实习中学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅。现在我就对这一个月的实习做一个工作小结。

首先介绍一下我的实习单位：乐昌市造纸厂。该厂位于乐昌

市河南镇武江河畔是一间地方国营企业，主要生产卫生纸、瓦楞纸等产品，产品主要销往粤北、湘、赣南和珠江三角洲地区，年产量可达六、七千吨，产值一千多万元。该厂产品曾多次在省级、部级的评比中获奖，深受广大消费者和用户青睐。

自元月20日起，在一个月的工作中我参加了该厂的供销实习工作。实习可以分为两个阶段。第一阶段该厂领导安排我在厂的供应室工作，主要是组织收购原材料。通过对这一阶段的工作使我知道了一般造纸的原理。造纸生产分为纸浆和造纸两个基本过程。制浆就是用机械的方法、化学的方法或者两者相结合的方法把植物纤维原料离解变成本色纸浆或漂白纸浆。造纸则是把悬浮在水中的纸浆纤维，经过各种加工结合成合乎各种要求的纸页。我负责收购的原材料是纸皮。把从附近城乡收购到的纸皮再经过车间用机械打碎成浆，高温蒸煮等加工程序后制成卫生纸。不要小看这只是简简单单的购买纸皮，其中还真有学问。以前只是会卖纸皮，现在可要买纸皮了，而且还是大批大批的买入。这里就要把自己在学校学到的诸如商品学、经济数学、统计学和会计学等知识和实践结合起来用在里面。例如：为了降低成本必须要以一个较低的价格买入原材料，那就要了解，分析市场上的收购价格，作好记录，而且要兼顾长期联系的老顾客、运费等因素，最后购买了还要作好验货、入仓等工作。其中更有些是课本学不到的经验，就像是买纸皮时要注意纸皮的湿度，湿度大的纸皮就越重，价钱就越高，有些纸皮商就是从中获利不少。虽然在供销室实习只有两周但相信这对我今后工作尤其在供销方面有了一个很好的开始！

接下来的第二阶段我被安排到销售室工作。为该厂联系销售业务，推销该厂的主要产品：卫生纸和瓦楞纸。虽然我学的专业更适合推销，但实际上这并不是件好差事。对于我这个丝毫没有实际工作经验又没有业务联系初出茅庐的人来说推销一种商品确实很难的。所以刚开始那两天真的无从下手，只能跟着单位的同事跑那些有业务联系的老顾客去学学看看。

通过一个星期的学习观察和老同事的分析我总结了一下：该厂瓦楞纸主要是销往珠江三角洲地区，在我们粤北地区确实市场不大，而且自己工作时间短，经验少，又没有很广的交际面，与其推销瓦楞纸和卫生纸两种产品而分散力量倒不如集中力量推销在粤北地区也很大市场的卫生纸。

“皇天不负有心人”通过努力我终于在最后一个星期里做成了两挡生意。虽然有一挡是推销到自己亲戚的门市部那里但生意成功总是值得高兴。另外一挡就是自己努力的结果更值得骄傲。这挡生意是一间零售商店。为了这挡生意我做了很多功夫：背熟资料，市场调查，打听该店实际情况，总结前几次失败原因等等。通过这两个星期的推销实习使我深深明白到推销的重要性和搞推销是一件很辛苦的事，根本不是读书时想象的那样简单。同样也使我深刻体会到在学校学好专业知识固然很重要，但更重要的是把学到的知识灵活运用到实践中去。

在为期1个月的实习里，我象一个真正的员工一样拥有自己的工作卡，感觉自己已经不是一个学生了，每天7点起床，然后象个真正的上班族一样上班。实习过程中遵守该厂的各项制度，虚心向有经验的同事学习，一个月的实习使我懂得了很多以前不知道的东西，对乐昌市造纸厂也有了更深的了解，通过了解也发现了该厂存在一些问题：(1)由于受市场影响的客观因素和主观努力不够，产品质量不够稳定，使销售工作陷入被动，直接影响工厂生产的正常运转；(2)销售业务管理工作还不够完善，资金回笼有时不够及时，直接影响工厂的正常运转；(3)市场信息反馈较慢，对发展新客户的工作作得不够细。

## 造纸生产实习报告

21、实习目的 实习目的生产实习是工科院校一个重要的实践教学环节，它是将理论知识运用到生产实践中去，是培养我们分析问题和解决问题能力的一种实践活动，对后续课程和

教学环节的学习具有促进作用；它在学生的非专业能力和非技术素质，如社会活动能力、组织协调能力、与他人交往和沟通能力、语言文字表达能力等的能力培养中是必不可少的，有利于效益观和竞争观的形成。因此，生产实习质量的高低是办好专业教学的重要一环，关系到教学质量提高与人才培养的大问题。

通过生产实习，对我们巩固和加深所学理论知识，培养我们的独立工作能力和加强劳动观点起到重要作用。生产实习是本专业学生的一门主要实践性课程。是学生将理论知识同生产实践相结合的有效途径，通过生产实习，可以使我们对材料化学专业未来的工作环境和所学专业在实际生产中的应用有一个理性的认识。通过生产实习，还能拓宽我们的知识面，增加感性认识，把所学知识条理化系统化，学到从书本学不到的专业知识，激发学生向实践学习和探索的积极性，为今后的学习和将从事的技术工作打下坚实的基础。

生产实习是与课堂教学完全不同的教学方法，在教学计划中，生产实习是课堂教学的补充，生产实习区别于课堂教学。课堂教学中，教师讲授，学生领会，而生产实习则是在教师指导下由学生自己向生产向实际学习。通过现场的讲授、参观、座谈、讨论、分析、作业、考核等多种形式，一方面来巩固在书本上学到的理论知识，另一方面，可获得在书本上不易了解和不易学到的生产现场的实际知识，使学生在实践中得到提高和锻炼。

实习单位介绍

## 企业实践报告篇四

根据龙泉区教育局《关于开展全区第二批深入学习实践科学发展观活动的通知》精神，按照学校支部《深入学习实践科学发展观活动第一阶段工作实施方案》的要求，为了搞好深入学习实践科学发展观活动，全面把握学校发展的现状，找

准制约发展的瓶颈，寻求发展的突破口，进一步谋划和理清发展思路，做到有的放矢，学校党支部积极行动，认真制定调研方案，确定调研内容和课题，围绕学校党员干部思想作风和教学管理创新，学校管理制度和体系完善为主题开展了一系列调研工作。

## 学校班子

- 1、学校领导班子的政治责任感、事业心情况；
  - 2、学校贯彻执行党和政府教育方针、政策情况；
  - 3、依法办学情况；
  - 4、执行教育收费政策、规范教育收费行为的情况；
  - 5、深化教学改革、提高教育教学质量情况；
  - 6、学校干部教师廉洁奉公情况；
  - 7、学校行政干部作风、服务教学情况；
  - 8、关心离退休教师生活情况。
- 1、学校教师的教书育人的责任感、服务意识存在什么问题？
  - 2、学校在培养新教师、促进青年教师成长应做哪些方面工作？目前做了哪些方面的工作？
  - 3、实施有效教学，教师应怎么做？
  - 4、现学生不良习惯有哪些？应如何改进？
  - 5、关爱学生体现在哪些方面？我还应该怎么做？



6、绩效奖励怎样才能体现多劳多得，优质优酬？我认为？

7、学校管理存在哪些问题？我认为这样改进？

学生及家长代表

1、教师关心关爱学生哪些方面还做得不够？

2、学校管理哪些方面存在不足？

3、家长对孩子的学习生活关心情况。

1、调研时限：调研于10月13日—10月28日期间进行。

2、调研范围：学校教职工、部分离退休教师、学生代表、家长代表。

3、调研组织：成立了由校长、党支部书记牵头，各办公室组长以上负责人和学习实践活动领导小组办公室人员组成的专题调研工作小组，认真研究调研内容，制定调研方案，安排调研活动日程并开展具体工作。

4、调研方式：以“不依不靠，攻坚克难迎挑战，真抓实干，全面提升促进发展”为主题，采取发放政风行风调查表和进行提高素质谋发展、解决存在的问题的问卷调查以及召开座谈会等方式展开调研工作。

1、影响学校科学发展的主要矛盾和问题。

（1）部份党员干部在大面中学面临整合的机遇面前压力不够。极个别同志思想因循守旧，领导班子存在只求平稳过渡的保守思想，解放思想不够，缺少活力、动力和竞争力；在教育教学管理上思路狭窄，眼界不宽，远期目标不够明确；“三精”工作不够扎实，体现在科学发展的能力不够强。解决这些问题，实现新的变革和跨越需要有一个过程，不可能一蹴

而就。

(2) 部份党员干部在对科学发展观思想认识不够。基于认为学习科学实践发观活动，主要是地方领导干部的事，在学校中表现为学校开展科学发展活动，主要是支部的事情，只要完成上级交给的材料，形式上动起来就够了，特别是在大面中学这样破烂的学校，只要平稳过渡，就是扎实开展了科学发展观学习活动，表现出来的是走形式，走过场，具体体现在工作中遇到改革发展中的困难，还是按老套路来办事情“以前怎么做的现在也怎么做，准保没事”创新科学发展的观念和思路不多。原因在于学习意识不强、不能学以致用，效果不很理想，解决问题不实在。拖拉现象突出，由于这些认识上的偏差，影响了大家增强落实科学发展观能力的自觉性和实效性。在工作中，还有少数非党员行政干部同志，对科学发展观的学习认识不够，认为学习科学发展观活动是你党员的事，与我无关，学不学无所谓，有的虽然理解了，但不善于用理论联系实际，不善于用科学发展观指导实践，不善于总结工作中的经验和教训，这些都直接影响了科学发展观能力的提高。

(3) 部份教师思想观念与科学发展观不相适应。一是学校整合与我关系不大，反正我是初中教师，只是高中整合，大面中学“好耍”，以后我就在大面中学初中部；二是服务学生意识不够，上完课就去做自己的事，责任意识不强；三是对学校的教育教学管理改革认识不够，对工作安排有情绪。这些问题都应在这次深入学习实践科学发展观活动中逐步解决落实。

2、教师的综合素养、教育教学业务能力还有待提高。我校的师资达标率虽然达99%，但综合素能还有所欠缺，比如还是存在个别不按时上课，甚至于旷课等现象，这与当前落实科学发展格格不入，部分教师对于新课程改革的理念、新课程的领悟与操作水平与教育发展的要求还有差距。

3、发展受客观条件制约。目前学校的校舍设施差强人意，客观上制约着学校向更高、更新、更强发展，这些客观因素成为了我们部分同志不能积极向上看齐的理由，少了实干精神，成为得过且过的借口。

4、在促进学生的全面发展方面还做得不够。把追求教学质量是学校工作核心，没有把德育工作真正的放在首位，加上周边环境的恶劣，结果教育教学质量不高，还有个别学生身心不健全，因此，必须以德育为先，“以人为本、全面发展”的教育思想，德育为首，长抓教学质量不放松。

5、制度建设还有待进一步完善。在教师的常规工作考核等方面，教师反映出制度的制定应更加科学化和人性化。

解决上述问题需要我们牢牢把握深入学习实践科学发展观这一有利时机，从思想上充分认识深入学习实践科学发展观活动对于解决问题的指导意义和作用，进而找到解决问题的办法。

一是要深刻理解科学发展观的第一要义是发展。从学校的实际出发，不断解放思想观念，创新工作方式，改进工作方法，坚持把发展作为办学的第一要务。

二是要切实深入领会科学发展的理念。通过开展学习实践科学发展观活动，结合学校面临整合的机遇和挑战的契机，提高党员的战斗堡垒作用。

三是要把握科学发展观的核心理念，要学习实践科学发展，就必须以育人为本，更加关注学生的全面发展、综合发展、个性发展。

四是要以科学发展观为指导，进一步推进学校党建工作，在组织、思想、作风、制度建设各方面取得新的突破。把提高党的执政能力、保持党的先进性，体现到科学发展、促进社

会和谐上来，为学校科学发展提供可靠的政治和组织保障。

一是组织加强领导。学习实践科学发展观活动自始至终由学校一把手负总责。以学校的主题为活动的主线，全员参加，把活动各阶段、各环节的工作一抓到底。

二是增强以科学发展观指导学校改革发展的意识。要全面深刻地理解科学发展观的内涵，明确主题，围绕工作重心，以这次绩效考核为切入点，进一步规范学校的各项管理制度，真正的把各项工作措施落实到位。

三是力求实效，不走过场，不搞形式。要使全体同志通过学习实践科学发展观活动，理清思路，强化措施，用理论来指导实践。党员干部都要对照科学发展观的要求，各处室进一步反思工作中存在的问题和不足，有更好的方案、好的工作思路进行革新。使大家的思路更清晰，使各项工作更好地上一个新的台阶，让群众看到贯彻落实科学发展观有实效、有变化、有成果。

四是突出重点，抓好关键。我们的重点工作是还是要在思想上真正的转变观念，关键是把教师面临的整合与挑战的压力变成动力，让学校教育教学水平上一个新台阶。

五是增强主动性和积极性。目前学校无论在硬件设施和软件建设上都是落后的，这在很大程度上制约了学校的发展，也是质量不能得到有效提高的一个客观因素，为此，在师资队伍建设和、师资研训、教育教学、后勤保障等各项工作中进一步积极改革创新思路，采取有效管理措施，极大的提升全体教职员工的工作积极性和主动性，在机遇面前拿出自己真正的本事去迎接挑战。

## **企业实践报告篇五**

大学生的第一个暑假，当然，也是我第一次经历社会实践。

对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。于是我毅然踏上了社会实践的道路。想通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性；想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

有人这样形容现在的大学生打工族：中文专业投笔从“融”，外文专业西游取“金”，历史专业谈“股”论“金”，医学专业精益求精求“金”。其实并不是我们有严重的拜金主义倾向，只不过我们在这个现实的社会中懂得了该怎样习生网存。

暑假社会实践报告自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和学习中很好地处理各方面的问题，我走进了一家民营企业，开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。

另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。而且在中国的经济飞速发展，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自

已。

在实践的这段时间内，我帮忙接电话，复印资料，整理文件等，感受着工作的氛围，这些都是在学校里无法感受到的，而且很多时候，我不时要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁的工作，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去完成，而且要尽自己的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。

而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力!记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到的只是很简单的道理，只要套公式似的就能完成一项任务。

有了更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。

企业社会实践心得体会范文五篇

# 企业实践报告篇六

## 一、实习时间：

20\_\_-2-27□20\_\_-3-3

## 二、实习地点：

湖南工程学院电工电子实验室

厉老师、李老师袁老师

## 四、实习目的：

通过一个星期的电子实习，使我对电子元件及收音机的装机与调试有一定的感性和理性认识，打好了日后学习电子技术课的入门基础。同时实习使我获得了收音机的实际生产知识和装配技能，培养了我理论联系实际的能力，提高了我分析问题和解决问题的能力，增强了独立工作的能力。最主要的是培养了我与其他同学的团队合作、共同探讨、共同前进的精神。具体如下：

1. 熟悉手工焊锡的常用工具的使用及其维护与修理。
2. 基本掌握手工电烙铁的焊接技术，能够独立的完成简单电子产品的安装与焊接。熟悉电子产品的安装工艺的生产流程。
3. 熟悉印制电路板设计的步骤和方法，熟悉手工制作印制电路板的工艺流程，能够根据电路原理图，元器件实物设计并制作印制电路板。
4. 熟悉常用电子器件的类别、型号、规格、性能及其使用范围，能查阅有关的电子器件图书。

5. 能够正确识别和选用常用的电子器件，并且能够熟练使用普通万用表和数字万用表。

6. 了解电子产品的焊接、调试与维修方法

## 五. 日程安排星期任务一上午

1. 观看关于实习的录像，从总体把握实习，明确实习的目的和意义；

2. 讲解焊接的操作方法和注意事项；

3. 分发与清点工具。下午练习焊接二上午讲解印制电路的设计要求、方法和设计原理；

讲解印制电板的生产工艺流程；

讲解了印制电路图的识图方法。

## 企业实践报告篇七

\_\_年的暑假，是我上大学以来的第一个暑假，这个暑假，是一个不平凡的暑假，因为我们进行了一次为期七天的暑期社会实践，这次暑期社会实践，让我获益匪浅。

我是一个在葛洲坝出生、长大的孩子，我们全家人都是葛洲坝的职工，这是一个独特的群体，这个群体的诞生和发展见证着共和国的成长。葛洲坝工程的修筑是我们中华民族历史上的一座丰碑，因为，它是在我们国家最艰苦的时刻，由一群平凡却伟大的人来建筑的。那个时代的中国，一穷二白，没有什么重型机械，没有什么技术，更没有在世界级别的大江大河筑坝的经验，十万工人肩挑手扛，硬是造出了万里长江第一坝。我一直在想，到底是一种什么样的力量让他们能够如此？当年到底是一种什么样的情形？历史究竟是怎么样的？



怀着这样的疑问，我就设想着走访一些当年的建设者，想听听他们的故事，把他们的故事记录下来。我想，最真实的故事都存留在这些事件亲历者的记忆当中，随着他们的老去，这些记忆也将逐渐消失。这些都是珍贵的历史，珍贵的资料，我应该有义务去记录、保留这些东西，让这些宝贵的东西能够留传后世。这就是我有关这次暑期社会实践的一些构想，就是从这些最初的简单想法出发，才逐渐形成了现在的一整套的方案。我拿着我的想法与一些同学沟通，可幸的是，我的朋友们都赞同我的想法，于是，我们这支队伍就建立了起来，我们建立了一支精明强干的队伍，他们是：李宽、殷莉锋、陈其璟、聂艾玲、田娟。谢谢他们对我的支持。

在出发之前，我们进行了周密而细致的准备工作。我们认真的讨论了我们的主题、具体执行方法，又仔细查阅了许多资料，还多次向我们的指导老师请教。因为我们的准备非常充分，所以我们大家对于这次宜昌之行信心满满，志在必得。

二零\_\_年七月九日，我们踏上了前往宜昌的征途。当天下午，我们就来到了葛洲坝机械船舶公司的离退休处接洽有关事项。第二天我们就开始了正式的采访。

采访了黄师傅、任师傅、朱师傅、刘师傅。他们都各自从不同的角度向我们讲述了当年建设葛洲坝的艰辛历程。刚开始的时候我们大家还对于这个宏伟工程是怎样建立起来的充满了好奇，听了他们的介绍，我们逐渐对他们的精神产生了敬意，什么是葛洲坝精神，他们言行体现的就是葛洲坝精神。

葛洲坝精神有以下几点体现：

一、对国家的忠诚，对民族的责任感。当年的条件这么艰苦，是什么支撑着他们一直在奋斗，正是这种对国家的忠诚，对民族的责任感。这种精神支撑着一代又一代葛洲坝人，所以现在又许多年轻一辈的葛洲坝人到祖国一些贫困的、边远的山区里建设水电站，为的就是我们伟大祖国的富强和复兴。

我们采访的黄师傅就是一个对国家高度忠诚，有崇高责任感的人，他在工作时，是十分认真负责的，从来不收别人一分钱，只要是组织安排给他的任务，无论多苦多难，他都尽自己全力去完成。退休之后，他还总是做许多义务劳动，在汶川地震，玉树地震时，他总是捐出自己微薄的退休金。他的这种精神让我们这些晚辈深深的崇敬和感动。

二、开拓进取，勇于创新。任爷爷告诉我们，当年我们中国还比较贫困，许多设备和技术都跟不上，也没有经验。只有边建设，边摸索。任爷爷以大江截流为例子，告诉我们不进则退的道理，没日没夜的截流，只要有一丝松懈就会功亏一篑。而且他还告诉我们，当年葛洲坝曾经因为质量不过关而被炸掉重建，但是这些难关都被他们攻克了。

三、不畏艰难，迎难而上。朱爷爷告诉我们，当年的生活很艰苦，喝不到开水，没有住房，条件很艰苦。大家的生活都很困难，有很多人生病，但是没有一个人退缩，全民皆兵，男女老幼齐上阵，人人出力，硬是按期完成任务。

这些就是葛洲坝精神，也是我们要这次采访体会到的精神，这种精神让我们十分震撼和感动。

## 企业实践报告篇八

我的实践活动另我对本专业有了更高的热情，使我的将来有了比较明确的方向。在有限的实习期间，我了解了整个企业的大体情况，正式接触了新时期的各种各样的工人，不同却高效的办事方法，也受到企业氛围的熏陶。我感到受益非浅。

首先，我熟悉了邯钢的工艺流程。工人们把石灰石和铁矿石运到烧结厂进行初步的加工，连同在炼焦厂加工的煤一起送进巨大的高炉里进行煅烧，形成了铁水灌进鱼雷铁水罐车送往转炉，在氧气顶吹之下，进行更高温度的煅烧，使得铁中

的含碳量进一步降低，并调节铁水里的其他金属元素的含量达到钢的要求。钢水出炉之后，有两条途径可走。(1)经过冷却使之变硬，在连铸车间把它们铸成板坯，方坯和矩形坯。这些钢坯还不能称做钢材，它们还需要进行轧制以符合各种再生产部门的需求。经过轧制生产出的棒材，线材，角钢等便是最后的产品了。(2)钢水还须经过一座lf炉进行深加工，此时的钢铁的质量更加优异。这些钢材经过薄板坯连铸连轧后还要经过一个大的酸洗池进行酸洗处理，以便使之镀锌。这样就生产出热轧钢板，冷轧钢板，镀锌钢板，酸洗钢板，预涂层钢板等产品。这些生产过程都是在精密的仪器的控制和监测下进行的。温度的高低，煅烧的程度都需要自动或者半自动的仪器的控制。在现代化的生产条件下既保证了质又保证了量，生产出符合建设使用的大批量优等的钢材。

其次，我对邯钢的人员状况有了概括的了解。邯郸钢铁集团有限责任公司始终坚持全心全意依靠职工办企业的方针和“以人为本”的员工管理思想，并将其贯穿于生产经营和模拟市场核算机制的全过程，培养和造就一支高素质的员工队伍是公司员工管理的最终目标。近些年来，邯钢十分重视技术创新和管理创新以及人才的引进、培养和使用，并注重人力资源的开发和合理配置。在公司内部建立了人才市场和劳动力市场，内部人员流动均通过市场的形式实现，为各类人才提供了学习提高的机会和施展才华的广阔舞台。截止xx年底，邯钢本部从事生产经营管理、工程技术、后勤服务和现场操作的员工共26587人。其中操作人员占75%，服务人员占11%，工程技术人员占5%，管理人员占9%。在技术管理人员中2%为研究生，40%为大学生，24%为大专生，22%为中专生，高中以下13%左右。从这些数字我们可以看出邯钢的人员配置是比较合理的，而且文化程度也是比较高的。对于一个国有大型工业企业，基本符合生产的需要，有能力生产出世界一流的钢材。

谈起邯钢，它的先进的企业管理经验是必须要提的。在80年代末到90年代初，邯钢和其他国有企业一样，面临着原料，

能源大幅度涨价和钢材市场疲软的双重压力，效益严重滑坡。邯钢的28种主要产品中只有2种盈利，这个曾经是河北上交利税亿元的赢利大户，出现连续5个月的亏损。在企业生死攸关之际，以刘汉章为代表的邯钢决策者不等、不靠、不要，创立并推行了“模拟市场核算、实行成本否决”这一新的企业经营机制，勇敢面对市场，迎接挑战。用刘汉章同志的话说，“这是被市场逼出来的招数”。

这个暑期在xx镇政府及我校团委老师的组织下，我们学校18名同学有幸来到聚纤科技实业有限公司进行暑期社会实践，时间为20xx年7月15日—20xx-7月30日。

回想当初报名时，我毅然地决定来参加这次的暑期社会实践，因为我想趁这次机会更早地踏入社会、体验社会、了解职场生活等。在来之前，也给自己订了几点实践目的：

- 1、 了解、学习专业知识：
- 2、 了解公司的管理制度：
- 3、 提高自己的沟通能力：
- 4、 从实践中寻找自己的不足之处并加以改正。

在这十几天里，我实践的主要部门是外贸部和人力资源部，所订的实践目的基本完成。在外贸部，我学着看销售合同，深入了解整个交易磋商的过程以及一笔交易所要涉及的部门、机构，自己也尝试着模拟写销售合同，检验、修改信用证。在这里我学到了不少专业知识，让我在以后的专业学习中有一个宏观方向，一条思路：在这里我学到了凡事要细心、周到。在进行交易时，你要做多方面的了解，了解各国文化风俗以及各国的法律法规等，这些都是外贸交易与内贸最大的不同之处：在这里也让我明白想学东西你就要主动，要主动去问，主动去学，所以在这里我常常静静地坐在跟单员的

旁边，看着她工作，遇到有不懂的便虚心问她，积极去抓住主动权，在这里也让我更坚信做外贸的前景，也更让我下决心学好英语，学好外贸。

再来几天是在人力资源部实践，在这里有一种很亲切的感觉，第一天在这简老师给我们上培训课，送给我们几句话：当你思考大于行动里，你要“行动”：当行动大于思考时，你要“思考”。也告诉我们要善于抓住第一这个机会。在这我们的主要任务是整理档案资料及做两份调查报告。整理档案资料是一件比较简单、机械、繁琐的事，但是我能够认真地去对待，不以事小而不为，而是清楚地知道：不积小流无以成江海，不积跬步无以致千里。在整理资料的过程中也可学到很多，学着人力资源部怎么归类、整理资料，自己学着以后怎么来整理自己的资料，也从中发现百宏的员工情况，更可贵的是从整理资料中发现问题如：员工的性别问题及入场时间等处出现错误，让人力资源部能够及时修改。能够在简短的时间里给公司留下好的印象，简老师夸奖说：你们做事都很认真帮了我们不少忙。自己也从中明白：越简单的活，你就要越细心。而从两份调查报告中了解了百宏员工的思想动态及员工对公司一些规章制度、设施等的看法，也从简老师那学到怎么去分析一份调查报告，要从哪些方面，要怎么体现等。同时也温习了办公软件的使用。

周末的时候，xx镇政府x组委x书记带我们出去玩，去参观xx镇的一些企业，在他们的带领下，我们参观了龙之族、天龙公司和恒盛集团，让我们借这个机会了解企业的生产线、经营模式、销售方式以及公司的管理制度。也定期与我们开座谈会，汇报近期在百宏的实践情况及感受，让我们18个队友能从中互相交流、了解、学习，李组委和许书记也从中对我们有更深的了解、认识等。很高兴在第一次的座谈会上就给组委和书记留下很好的印象，许书记说你的观察能力不错，百宏公司里的娱乐设施确实有点形同虚设，作用不大。

在实践之余，也常常与员工、部门职员、主任、经理等聊天，

了解一些公司情况，也从他们身上获取一些工作经验、沟通能力等。自己则坚持每天写实践日记，定时做实践总结。在实践的这几天里，也认识到自己现在的英语水平对做外贸还是远远不够的，今后必须加强学习及对专业知识的学习，再来就是自己的知识面不广，例如有关经济类的知识，我也将在以后的学习之余侧重去了解学习它。

这次的社会实践我学会了很多，虽然已经不是我的第一次社会实践了，但我认为这一次是更成功、更有用的、更受益匪浅的社会实践，这也将会对我以后学习给予更大的帮助。在学校里我们接触的人很少，思想上也只是很单纯地只要学习，而这次社会实践让我的思想认识有了更深一层的提高，某种程度上，给我指明了一个更努力的方向。

再来感谢校团委老师□xx镇政府及聚纤科技实业有限公司给了我这次实践的机会让我从中学习，也感谢他们这十几天来对我们的照顾。

共2页，当前第2页12

## 企业实践报告篇九

在深入学习实践科学发展观活动中，卧牛社区党支部按照学习实践科学发展观的总要求，结合社区工作特点和具体情况，确定了“科学发展、跨越发展、和谐发展”为主题的学习实践活动。支部班子、社区干部一起深入社区，通过走访了解、召开座谈会等形式，广泛征求各方面意见，群力群策查找影响我社区科学发展观的问题，经过认真梳理汇总后形成了专题调研报告。

卧牛社区位于尧都区商业中心，东起体育南街，南至五一西路，西至鼓楼南大街，北至贡院街。辖区共有常住户1321户，人口4905人，行政事业单位4个，集体企业2个，学校1所，幼儿园1所，私营企业44个，小区4个。

辖区居民集中密集，年龄、职业、学识各有不同，呈现多样化特征，有老年人和未成年人、在职人和居家者、有高学识人和低学识人等不同的居民人群，各种人群需要的服务也有所差异。

我辖区地处商业繁华区，企事业单位多，门店广，涉及经营项目多样齐全，各种针对性服务需求较大。

1、社区规章制度不完整，未起到实质性作用。现在社区新增加了工作人员，现增加工作人员工作职责还未制度化、清晰化、明确化，原有工作人员工作职责有些已不适应现在工作需要，起不到约束、敦促的实质性作用，一定程度上妨碍了工作的有机统一。

2、居民法律意识淡薄，知法、懂法、用法的实际能力欠缺。首先，对社区居委会的工作认识不全面、不深入，一方面影响了他们对社区工作的参与配合，另一方面也影响了他们自身许多事项的正常办理；其次，对基本法律了解不到位、不确切，以至生活和工作中多了一些盲目和被动，不能很好的用法律的手段解决实际问题；再次，对自身角色多样化所涉及到的特殊领域法律知识知之甚少，从而影响到自身的生活和工作。

3、辖区单位经营守法中存在问题，有些抱着侥幸心理与现有规章打擦边球，只图眼前、不顾长远，对行业内法律认识不到位以至四处碰壁。

4、沟通渠道不畅通，导致工作中存在无头绪现象。到目前为止，社区未形成一个有效的沟通反映事情的平台，未能将所有的需服务事项梳理汇总，分出轻重缓急，造成了工作的盲目性和低效率。例如，个别居民有事直接来居委会反映，一方面造成工作的无序，一方面又可能形成挂一漏万的局面，不利于法律服务的有效开展和相关问题的及时解决。

5、特殊群体及弱势群体得不到针对性的和及时的帮助。辖区居民结构多样化带来各自所需的针对性服务有所差异，如老年人群体、青少年群体、职工群体各需要不同的针对性的法律服务。尤其是这些群体当中的一部分弱势群体，自己维权能力差，而且得不到及时有效的帮助，这些问题需要我们以科学发展观为指导积极主动去发现、去解决。

6、缺乏一支高素质的服务队伍。众所周知，我们处于法治社会各行各业的运转都离不开法，而仅靠社区工作人员的努力对于庞大的居民群体来说可谓杯水车薪，不能有效的将法律服务落到实处。因此，社区需要一支知法懂法、积极热心的高素质的服务队伍来配合我们的工作。

针对以上问题，现提出建议及对策如下：

1、制定、完善各项工作规章制度及各工作人员工作职责，如社区党员联系居民制度、社区党支部议事规则、社区治安和人民调解委员会职责、社区医疗和计划生育委员会职责等等，以便将各项工作纳入规范化的框架中，从而使各工作人员对所负责工作有一个更深入的认识，从而更好的践行自己的职责，形成一股合力更好的工作和服务居民。