

2023年购销合同增值税税率(精选8篇)

劳动合同是劳动者与用人单位之间约定劳动关系的书面协议，是保障劳动者权益、维护用人单位合法权益的重要法律文件。那么合同书的格式，你掌握了吗？下面我给大家整理了一些优秀的合同范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

购销合同增值税税率篇一

甲方：

乙方：

经双方协商，就_____汽车销售权转让事宜达成如下协议：

一、转让方将其在_____有限公司(以下简称公司)的汽车销售权以人民币_____万元整依法转让给受让方。

二、受让方同意接受该转让的汽车销售权。

三、转让价格为人民币_____万元整，受让方在本协议签订之日起_____日内向转让方支付完价款。

四、本协议签订后，汽车销售公司在30日内向工商行政管理机关申请办理变更登记。自工商行政管理机关核准登记之日起，公司向受让方签发《出资证明书》，受让方成为_____汽车销售权拥有者，依法享有汽车销售权利、承担汽车销售义务和相关民事责任。

五、本协议一式_____份，经双方签字后生效。

甲方：

乙方：

购销合同增值税税率篇二

供方：（以下简称甲方）

需方：（以下简称乙方）

甲乙双方协商一致，就采购电脑、打印机达成如下条款，双方明确各自的权利及义务，共同遵守执行。

一、乙方向甲方采购的产品如下（含产品名称、型号、数量、金额）

二、交接货物时间：

乙方向甲方采购的产品由甲方按乙方的需求进度交货，乙方需求计划应在每批供货前拾伍天以书面形式（传真确认）通知甲方。

三、运输方式及交货地点：

交货地点为_迁西县城_，由乙方自提，其产品损耗及保险费用由甲方承担；

四、质量标准、产品验收方式及异议期限

产品质量标准按企业标准执行，乙方收到货若对产品有异议应在叁个月内提出

五、结算方式：

六、违约责任：

1、甲方或乙方未按上述规定履行其义务，应承担违约部分货

款总额20%的违约金。

2、任何一方不履行义务，经他方要求拒不改正的，他方有权解除合同，由此造成的损失由违约方承担。

七、纠纷处理方式：

未尽事宜双方协商解决，如有纠纷甲乙双方应尽力协商解决，协调未果在合同签订地进行诉讼或仲裁。

八、其它

本合同一式2份，双方签名盖章生效。本合同甲乙双方各执1份，具有同等法律效力，甲乙双方应严格遵守执行。

甲方（公章）：_____

法定代表人（签字）：_____

_____年___月___日

乙方（公章）：_____

法定代表人（签字）：_____

_____年___月___日

购销合同增值税税率篇三

甲方：

乙方：

甲、乙双方本着平等互利，共同发展的'原则，经双方友好协商，签订图书销售合同，以明确双方的权利、义务及责任。

第一条销售范围：

1、乙方享有甲方全部合法出版物在_____地区内的发行销售权。

第二条甲方权利和义务

1、甲方保证所供图书是正式出版物，质量达到国家行业要求标准。

2、甲方收到乙方要货订单后，须在2个工作日内给予答复。对于乙方急需订购图书，甲方应在当天给予答复。

3、甲方应及时向乙方提供新书的电子书目、宣传资料和其他出版信息。甲方应在新书入库前一周通知乙方，并做好各项发行服务工作。

4、甲方有义务定期或不定期地对乙方进行业务培训指导，开展业务讲座或其他宣传推广活动，做好营销服务工作。

5、甲方应以乙方报订数方式发货为主，也可根据市场情况配发新书。

6、甲方应与乙方每月进行一次业务核对，核实当月实发实收图书的种类、数量是否相符。

第三条乙方权利和义务

1、乙方应将订单传真、邮寄（或其它方式）给甲方，订单须乙方确认签名同时加盖公章方为有效。如采用形式传递给甲方，乙方应注明“凭此传真件有效”；若电话报数应将订单原件邮寄给甲方。

2、订货、添货业务由乙方授权专人负责，该负责人有义务提供甲方委托销售图书的市场销售信息。

3、乙方在向终端用户销售时，可在甲方发货折扣的基础上浮不低于5个百分点；乙方批销折扣不得低于甲方发货折扣，乙方不得窜货和恶性竞争。

4、乙方应向下级代理商、零售商和最终用户发布甲方各种新书信息，并在本地区内积极宣传推广。

5、乙方应保证甲方图书不低于6个月的销售周期，争取最大销售量，扩大市场占有率。

6、一般图书甲方给予乙方3个月的帐期（重点图书另行商定）。乙方应保证按时回款，达到或超额完成甲方规定的回款要求。

7、乙方不得盗印或销售盗印的甲方图书，并与甲方联合打击盗版，以保证双方合法利益。

第四条 结算折扣

1、甲方给予乙方供货折扣为折，教材类图书（中高职教材图书、社会培训教材、教学软件类图书），特殊图书按特殊情况处理。

第五条 发货及验收

1、发货费用：甲方供货给乙方的发运费用由甲方承担。甲方货物到达乙方指定站点后，正常的转运、存储、提货等费用由乙方负责。

2、发货依据：甲方根据乙方订货单以及新书出版情况和当地市场状况采取供应与主发。

3、发运方式：甲方一般为汽运，也可根据乙方要求而定（在订货单上注明）。

4、乙方收到货物5个工作日内需向甲方反馈货物信息，10日内无回告，我方视为收货无误。

5、图书在运输途中丢失或污损，应由运输部门开具证明，以便甲方追究相关单位责任，同时补发图书或调整帐目。

第六条退货

1、乙方在年度内可退回甲方滞销图书，退货率不得超过12%。

2、若甲方对某种书进行清算，提前一个月书面通知乙方，乙方应在收到通知一个月内将该书余货退回甲方，逾期视为乙方该书已经销售。

3、退货方式：乙方有权选择退货运输方式，并承担正常的全部退货费用。如甲方指定退货运输方式或调拨图书，费用由甲方全额支付。

4、退货规定：

（1）乙方退货须向甲方传真退书目录清单，得到甲方确认后，方可退货。

（2）乙方退货的图书必须完好无损、无污渍，能正常销售。

（3）甲方收到乙方退货后，对图书进行清点，并在10个工作日内与乙方确认退货数量，残损图书由乙方负责。

（4）甲方的图书如出现质量问题或出版内容问题，乙方有权退货，由此产生的费用甲方应全额支付。

第七条帐款结算

1、甲乙双方业务负责人每月必须核对往来账目一次（每月日至日，按协议规定进行结算）。

2、乙方每月月底前向甲方结算一次叁个月前的货款。

第八条合同终止及其他

1、本合同履行过程中，乙方若明显不能满足经销条件，不具备经销能力，甲方可撤销其经销资格和销售合同、并终止双方责权。甲方在合同终止前30天内通知乙方，在此期间双方应继续履行本合同。

2、双方中的任何一方如认为需要变更本合同条款，应提出书面意见，双方可另行商定。

3、甲乙双方在本合同执行期间发生争议，本着友好协商。协商不成，双方有权向当地仲裁机构提请民事诉讼。

4、本合同有效期自_____年___月___日至_____年___月___日。

5、本合同自双方当事人签署日起正式生效。

6、本合同部分条款无效不影响其他条款的效力，其他条款依然有效。

7、未尽事宜，双方协商解决，签订补充协议。

8、本合同一式叁份，乙方各执一份，甲方执两份，具有同等法律效力。

甲方：四川省前程文化事业有限责任公司乙方：

代表：代表：

日期：_____年___

___月___日日期：_____年___月___

购销合同增值税税率篇四

甲方：

乙方：

甲乙双方在依照国家法律法规的基础上，本着平等互利，团结协作，共同发展，长期合作原则上，制定本合同。

甲方授权乙方作“ ”在 区域代理商。

1、本协议于 20xx年 月 日签订，自签订之日起生效至 年 月 日止， 年期限。

2、合同期满双方欲续签合同，应在合同终止前一个月提交续约协议，销量递增情况由双方协商，经对方同意后办理续签手续，合同期满一周内如甲方未收到乙方有关续约的申请，则视为自动放弃续约权。

结算方式：月结现款或汇款结算。

甲乙双方同意本合同全部条款，如有违约，按国家有关法律、法规协商解决，协商不成，提交内蒙古呼和浩特市人民法院依法解决；本合同一式三份，均为正本，甲方执二份，乙方执一份；甲乙双方代表签字、盖章后立即生效。

甲方：

代表：（签字）

地址：

电话：

乙方：

代表：（签字）

地址：

电话

购销合同增值税税率篇五

签订地点：_____

定做方：_____（以下简称甲方）

承揽方：_____（以下简称乙方）

依照《中华人民共和国合同法》规定，结合本工程实际情况，经双方友好协商，本着平等自愿、互惠互利的原则，签订本合同，以资双方遵守执行。

一、加工制作内容：

2、制作内容：_____

（1）主钢构：_____材质：_____

（2）总吨位约：吨单价：_____元/吨

以上单价主构件抛丸除锈，刷，每道漆膜厚度为30 μ m□

二、合同价款及结算方式

1、合同总价暂定为_____元。（理算结算，损耗按3%计算）

2、合同签订三日内甲方付_____元给乙方作为合同定金（定

金最后一次提货时抵冲货款)

3、结算方式：按合同规定及甲方图纸制作，成品按照理论重量进行结算，计算规则参照建筑工程量清单计价规范
□gb50755—20xx□□

4、甲方自接到乙方决算书5日内，应对该决算书作出回复，双方确认后作为结算凭据，逾期未作出回复即视同认可乙方报送的决算书。

三、质量要求及验收标准：

1、乙方必须按照国家现行钢结构制作、验收规范（钢结构工程施工质量验收规范gb50205—20xx□加工制作，确保构件质量达到规范要求。

2、乙方需向甲方提供原材料质量保证书、合格证、自检探伤报告，所有原材料必须是大型钢厂产品，符合国家相关质量标准要求。

四、提货地点及时间

1、提货地点：甲方付款后在乙方加工厂内提货。

2、提货时间：年月日开始提货，日内提货完毕。

3、提货顺序：_____。

五、包装及运输

1、负责装车，装车时应按照规范要求进行装运。

2、负责运输，运输标志应按甲方要求实施（具体由甲方在发货前另行交底）。

3、运输费由承担，构件到现场后由甲方负责卸车。

六、双方权利及义务

1、甲方在合同签订3日内向乙方提供签字盖章确认的完整构件加工图纸一套。

2、甲方应对乙方加工制作过程中的疑问及时给予解答，并提供修改或书面变更通知。否则由此引起的`工期延误按顺延处理。

3、乙方必须接受甲方的质量监督检验，乙方应按甲方委派的现场质量监理的合理要求制作，发现问题及时纠正。

4、因乙方质量问题导致返工，乙方负责修复，并承担返工费及直接费用。

七、违约责任

违约责任按《合同法》第七章及第十五章规定执行。

八、合同生效及其他事项

1、本合同经双方法人代表或授权代表签字盖章，甲方定金到账后生效。

本合同有效期为双方货款两清，自动终止。

2、本合同签订生效后，双方均不得擅自对合同内容作任何单方面修改，如发生修改必需经双方同意后，以书面形式对合同变更、修改、取消或补充。

3、本合同式贰份，双方各执壹份。

九、附则：

1、为本合同顺利执行，确保加工构件质量，乙方特设以下机构：

2、未尽事宜，双方协商解决或另立补充合同。

甲方：_____乙方：_____

委托代理人：_____委托代理人：_____

联系方式：_____联系方式：_____

开户行：_____开户行：_____

户名：_____户名：_____

购销合同增值税税率篇六

甲方：咸阳撒可丰复合肥有限公司（以下简称甲方）

乙方：（销售员姓名）（以下简称乙方）

为了加大“撒可丰”复合肥的销售量，便于开发和巩固市场，本着平等、互利、诚信的原则，经甲、乙双方友好协商，达成以下协议：

一、乙方做为甲方的销售人员，其报酬和福利津贴等待遇依据本协议确定。甲方补助乙方差旅费每人每天100元，电话费每月150元。

二、本协议的期限为 年，自 年 月 日至 年 月 日。

三、甲方指定乙方的销售区域

为_____。其它空白区域（即甲方在该地区未指定其他销售员），经甲方同意，乙方

可以自行在该区域内销售。

四、销售产品范围：“强丽撒可丰”牌高、中、低浓度复合肥□bb肥系列、有机肥系列。

五、货款交付方式：货款两清。

六、乙方的基本义务：

- 1、在甲方指定的销售区域内进行销售，不得越界销售；
- 2、执行甲方制定的统一销售价格，不得随意变动；
- 4、甲方单位工作期间不得兼职；
- 5、接受甲方对销售行为的监督，如有违反行为，愿接受处罚；
- 6、遵循甲方的规章制度，按时上下班；

甲方有权对乙方进行考勤。乙方在外地出差，应用当地固定电话报告其出差地点。

乙方每年的出勤日应不少于200天。乙方每年出勤超过200天的，甲方给予1000元的出勤补助。

七、甲方的基本义务：

- 1、负责统一提供企业、产品的宣传资料、包装、样品等；
- 2、保证产品质量，如出现产品质量问题由甲方承担；
- 4、甲方可以安排乙方为甲方办理其它公事，公事费用由甲方承担。

八、乙方应保守在工作期间知悉的甲方的商业机密，包括：技

术秘密、价格、销售渠道和客户资料等，不得泄露给第三人。

九、若出现客户退货换货，由此产生的费用由乙方和客户协商解决，甲方不予承担。

十、提成方式：

乙方的基本工资为每月_____元。乙方实际完成的销售数量少于基本任务量 吨的，提成按____元/吨计算；乙方实际完成的销售数量超过基本任务量以上的部分，按____元/吨计算。

十一、结算方式：

1、甲方每月按乙方当月完成的销售数量支付乙方____元/吨的提成；

2、每年年终，甲方依据乙方全年完成的销售数量按照本协议第十条约定的

提成方式进行结算；

3、甲方有权扣除乙方销售总提成金额的10%作为退货换货保证金。保证金于下一年度12月在乙方不存在违反本协议第八条、第九条规定的行为时自动支付给乙方。

十二、未尽事宜，双方可以协商订立补充协议。补充协议与本协议有同等法律效力。

十三、本协议一式三份，甲方执二份，乙方执一份。

甲方：咸阳撒可丰复合肥有限公司乙方：

法定代表人：（签字）

年 月 日 年 月 日

购销合同增值税税率篇七

执行部门 监督部门 考证部门

第1章 总则

第1条为明确销售合同的审批权限，规范销售合同的管理，规避合同协议风险，特制定本制度。

第2条本制度根据《中华人民共和国合同法》及其相关法律法规的规定，结合本企业的实际情况制定，适用于企业各销售部、业务部门、各子公司及分支机构的销售合同审批及订立行为。

第2章 销售格式合同编制与审批

第3条企业销售合同采用统一的标准格式和条款，由企业销售部经理会同法律顾问共同拟定。

第4条企业销售格式合同应至少包括但不限于以下内容。

1. 供需双方全称、签约时间和地点。
2. 产品名称、单价、数量和金额。
3. 运输方式、运费承担、交货期限、交货地点及验收方法应具体、明确。
4. 付款方式及付款期限。
5. 免除责任及限制责任条款
6. 违约责任及赔偿条款。
7. 具体谈判业务时的可选择条款。

8. 合同双方盖章生效等。

第5条企业销售格式合同须经企业管理高层审核批准后统一印制。

第6条销售业务员与客户进行销售谈判时，根据实际需要可对格式合同部分条款作出权限范围内的修改，但应报销售部经理审批。

第3章销售合同审批、变更与解除

第7条销售业务员应在权限范围内与客户订立销售合同，超出权限范围的，应报销售经理、营销总监、总裁等具有审批权限的责任人签字后，方可与客户订立销售合同。

第8条销售合同订立后，由销售部将合同正本交档案室存档，副本送交财务部等相关部门。

第9条合同履行过程中，因缺货或客户的特殊要求等，销售部或客户提出变更合同申请，由双方共同协商变更，重大合同款项应经总裁审核后方可变更。

第10条根据合同规定的解除条件、产品销售的实际和客户的要求，销售部与客户协商解除合同。

第11条变更、解除合同的手续，应按订立合同时规定的审批权限和程序执行，在达成变更、解除协议后，须报公证机关重新公证。

第12条销售合同的变更、解除一律采用书面形式（包括当事人双方的信件、函电、电传等），口头形式一律无效。

第13条企业法律顾问负责指导销售部办理因合同变更和解除而涉及的违约赔偿事宜。

第4章销售合同的管理

第14条空白合同由档案管理人员保管，并设置合同文本签收记录。

第15条销售部业务员领用时需填写合同编码并签名确认，签订生效的合同原件必须齐备并存档。

第16条销售业务员因书写有误或其他原因造成合同作废的，必须保留原件交还合同管理档案人员。

第17条合同档案管理人员负责保管合同文本的签收记录，合同分批履行的情况记录，变更、解除合同的协议等。

第18条销售合同按年、按区域装订成册，保存××年以作备查。

第19条销售合同保存××年以上的，合同档案管理人员应将其未收款或有欠款单位的合同清理另册保管，已收款合同报销售经理批准后作销毁处理。

第5章附则

第20条本制度由销售部负责制定、解释及修改。

第21条本制度自颁布之日起生效。

编制日期 审核日期 批准日期

修改标记 修改处数 修改日期

购销合同增值税税率篇八

甲方：

乙方：（身份证号码：）

1、根据国家有关规定，经甲、乙双方共同协商，在平等自愿的原则下签订本用工协议，共同执行。

2、本协议期限为（年/月），自年月日起至年月日止。

3、工作任务：

3.1乙方在甲方经营的从事导购工作；

3.2乙方的职责及工作质量，按照家纺行业的基本规范和甲方的有关规定执行；

3.3乙方应遵守职业道德和劳动纪律，应完成甲乙双方共同制定的销售任务；

3.4因甲方经营情况发生变化或乙方不能胜任岗位时，乙方应服从甲方的工作安排。

4、劳动报酬：

4.1甲方按照国家有关规定，根据潼南平均工资水平确定乙方的劳动报酬基数为元（人民币）/月（大写：），其它各种福利、津贴均含在当月的劳动报酬中而不再另行计发。

4.2乙方的销售提成按销售收入的1%计提，（新员工第一个月为试用期，试用期不享受销售提成）。

5、劳动纪律：

5.1乙方应严格遵守国家法律法规。遵守甲方的工作规范、劳动安全卫生制度等各项规章制度，包括《员工手册》中写明的各项规定和要求。乙方应保守甲方商业秘密，维护甲方利益。

5.2乙方应爱护甲方财物，如店内财物丢失或损坏，乙方应照价赔偿。

5.3乙方应遵守双方协商制定的工作时间，工作时间根据不同季节制定，一经确定，甲、乙各方不得单方面更改。

5.4乙方违反劳动纪律，甲方可对其进行批评教育或按有关规定给予必要的处分或解聘。

6、协议的终止、变更、续签和解除：

6.1本协议期限届满时即终止，由于工作需要，在双方同意条件下，可续签协议，并应提前一个月办理续签协议手续。6.2经双方协商同意，可以变更协议有关内容并办理协议变更手续。

6.3甲方可以根据国家有关规定和生产经营状况解除本协议。

6.4具有下列情况之一，乙方可以解除本协议：

6.4.2甲方违反劳动协议或法律、行政法规，侵害乙方合法权益的。

6.5任何一方提前解除协议，均应提前15日通知对方。

7、任何一方违反本协议规定，给对方造成经济损失，应视其后果和责任大小按有关规定予以赔偿。

8、协议如有未尽事宜，凡属国家有规定的，按有关规定执行；凡属国家没有规定的，甲、乙双方可协商修订、补充。

9、本协议双方签字即生效。协议一式贰份，甲、乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方： 乙方：

年月日年月日