

# 2023年外贸出口合同(实用10篇)

随着人们对法律的了解日益加深，越来越多事情需要用到合同，它也是减少和防止发生争议的重要措施。那么大家知道正规的合同书怎么写吗？下面是小编带来的优秀合同模板，希望大家能够喜欢！

## 外贸出口合同篇一

填写出口合同是一个非常重要的工作，也是一个需要细致和耐心的过程。通过多次填写出口合同，我深切地体会到了其中的重要性和注意事项。下面我将结合自己的实际经历，总结出几点填写出口合同的心得体会。

首先，填写出口合同要注意明确合同内容。合同作为双方约定的法律文件，必须要清晰明了。在填写合同的过程中，要将商品的名称、数量、价格、质量标准、包装方式等各项内容一一列出，并明确双方的责任和义务。同时，在填写合同时还要注意使用简练、准确的语言，避免模糊不清的表达，以免给后续的工作带来麻烦。

其次，填写出口合同要关注外贸法律法规。外贸交易涉及到国际贸易法律法规的适用，填写合同时要严格遵守相关规定。要特别留意国际贸易的规则和要求，如国际货物买卖合同的执行规则以及非货币支付的国际贸易规则等。只有了解并遵守相关法律法规，才能确保合同的合法性和有效性。

此外，填写出口合同还应考虑合同争议解决方式。合同的争议解决方式涉及到双方在合同履行过程中出现争议时的解决办法。一般有仲裁、诉讼、友好解决等方式。在填写合同时，需要根据双方实际情况选择合适的解决方式，并将其明确写入合同中，以避免发生争议时的纠纷。

另外，填写出口合同还应关注付款及交货方式。付款及交货方式是合同生效后双方使合同正常履行的重要环节。在填写合同时，要准确明确付款的方式和时间、货物的最迟交货时间及交货地点，并根据实际情况对付款及交货方式进行具体约定。只有合理安排付款及交货方式，才能确保双方的权益并顺利完成合同交易。

最后，填写出口合同要注重细节，避免掉以轻心。合同作为一种法律文件，细节决定成败。在填写合同时，要认真核对合同的各项内容，确保无误。特别是在填写数量、价格等关键信息时，一定要仔细检查，避免因此出现差错。同时，填写合同时还要注意合同中的各项条款是否完整、合理，并充分考虑各种可能的情况，避免合同中出现漏洞。

综上所述，填写出口合同需要注意明确合同内容、关注外贸法律法规、考虑合同争议解决方式、关注付款及交货方式以及注重细节等方面。通过多次填写出口合同的实践，我对填写合同有了更深刻的理解和体会。相信只要我们在填写合同时做到这些，就能够更好地为出口交易提供有力的支持和保障。

## 外贸出口合同篇二

地址及联系方式：\_\_\_\_\_

营业执照号码：\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_

地址及联系方式：\_\_\_\_\_

营业执照号码：\_\_\_\_\_

甲、乙双方为促进运输及进出口贸易的发展，就甲方委托乙

方代理海运出口事宜，经双方友好协商达成共同协议。具体内容如下：

## 一、代理范围

甲方委托乙方为其海运出口业务代理人，具体代理承办如下业务：

## 二、责任与范围

### 2. 1甲方责任

2. 1. 1甲方必须准确及时提供托运的货物及相关单证，并保证单证相符，单货相符。

2. 1. 2订舱时，甲方应及时传真或送交乙方正确之托运单，并加盖甲方“订舱公章”或“公司业务章”。甲方对所提供指示、唛头、标签及联系方式的正确性负责。

2. 1. 3甲方订舱，亦应出具书面委托书。并应提供有关出口报关文件，依不同贸易性质备齐所需之单证，应包括：合同、商检证明、核销文件、主、被动许可证、报关单、手册、发票、装箱单及国家规定有关批文等合法、合格文件。托运单内容应注明所托运货物之件数、重量、体积、目的港、装船日期、货物品名、运价及特别要求。

2. 1. 4甲方委托内容要求更改或取消时，必须以书面等方式通知乙方，并与甲乙双方操作人员电话确认，甲方承担因变更所产生的一切费用及后果。若情势已发展至无法更改，或违反船公司、海关规定，乙方有权拒绝接受变更要求。

2. 1. 5甲方所提供的货物必须时经妥善包装且坚固适货的，能经受正常装卸及远洋运输。

2. 1. 6甲方托运贵重物品，怕挤压的物品、易碎品、化工品、冷冻品、冷藏品、危险物品、活动物等必须事先向乙方提出书面声明，明确指出货物性质及其防护措施和装卸、摆放等各方面的特殊要求。

2. 1. 7甲方所出运之货物，不得夹带易燃、易爆、有毒物品、半危险品和国家不允许出口的物品。

2. 1. 8甲方如因本协议第2. 1. 1至第2. 1. 7条款各方面责任之一存在缺陷造成的货物遗失，灭失或损坏，甲方负责；若因此给乙方或第三方造成损失的，甲方负责赔偿。

## 2. 2乙方责任

2. 2. 1乙方负责代理甲方所委托之出运，包括：

2. 2. 2乙方依甲方要求安排出运，正常情形下，开航日起30—40天内乙方得按时将有关文件，单证归还甲方。

2. 2. 3乙方对已签收之甲方单证文件负有妥善保管责任，不得遗失。

2. 2. 4对于因乙方过错造成货物遗失，灭失，损坏或延迟，甲方作为托运人无权向乙方索赔。

乙方因其过错确需承担赔偿责任的，甲方应于损害发生后七日内向乙方提出书面异议，否则，乙方不负赔偿责任。对于有保价的货物，乙方按保价金额赔偿；货物没有保价的，乙方按《海商法》关于承运人的赔偿标准进行赔偿。

## 三、结算条款

3. 2甲方收到乙方运费发票后，应立即核对金额。如在收到发票三个工作日内未提出异议，则视为甲方确认发票金额。

乙方垫付的费用，甲方实报实销。

3. 3甲方在收到发票后三十日内结清费用。

3. 4协议结算所涉及汇率按业务发生当月15日中国人民银行公布的汇率中间价执行。

#### 四、特别条款

4. 1乙方遇船期更动、体积、重量、件数不符，应于货物进港前主动通知甲方，并与甲方电话通知确认，甲方亦得及时与乙方书面确认上述更动内容或要求退关，否则，乙方有权将货物正常出运。

4. 2拼箱货物，如遇货物体积，重量双方有争议之情形，甲方付款暂以乙方仓库丈量标准付款，待货物运抵目的港，依目的港返回之正确体积，重量为准，采取多退少补之方式双方共同确认运价。

4. 3甲方付费必须按时结清，否则乙方有权留置甲方之任意单证及货物直至甲方结清应付费用。

4. 4甲方目的港收货人，经乙方目的港代理通知

后，逾时未提货或放弃货物，目的港所产生之额外费用及退运费由甲方全部承担。

五、在执行本协议中若发生争议，应先行协商。经协商不成后，依法提交上海仲裁委员会仲裁。

六、本协议有效期限，自签订日起一年为限，协议期满日之前，甲乙双方如未获对方正式书面通知，本协议则自动延长执行一年。在协议期内，双方从事得所有海运出口代理业务完全遵照本协议之规定，不再另签单独协议。

七、本协议正本一式二份，双方各执正本一份留存。

甲方：\_\_\_\_\_

甲方付款帐户：\_\_\_\_\_

美金帐号：\_\_\_\_\_

人民币帐号：\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_

乙方付款帐户：\_\_\_\_\_

美金帐号：\_\_\_\_\_

人民币帐号：\_\_\_\_\_

### 外贸出口合同篇三

根据《中华人民共和国技术进出口管理条例》，现公布修订后的《技术进出口合同登记管理办法》，自公布之日起30日后施行。《技术进出口合同登记管理办法》(原对外贸易经济合作部20xx年第17号令)同时废止。

部长：陈德铭

二〇〇九年二月一日

#### 技术进出口合同登记管理办法

第一条 为规范自由进出口技术的管理，建立技术进出口信息管理制度，促进我国技术进出口的发展，根据《中华人民共和国技术进出口管理条例》，特制定本办法。

第二条 技术进出口合同包括专利权转让合同、专利申请权转让合同、专利实施许可合同、技术秘密许可合同、技术服务合同和含有技术进出口的其他合同。

第三条 商务主管部门是技术进出口合同的登记管理部门。

自由进出口技术合同自依法成立时生效。

第四条 商务部负责对《政府核准的投资项目目录》和政府投资项目中由国务院或国务院投资主管部门核准或审批的项目项下的技术进口合同进行登记管理。

第五条 各省、自治区、直辖市和计划单列市商务主管部门负责对本办法第四条以外的自由进出口技术合同进行登记管理。中央管理企业的自由进出口技术合同，按属地原则到各省、自治区、直辖市和计划单列市商务主管部门办理登记。

各省、自治区、直辖市和计划单列市商务主管部门可授权下一级商务主管部门对自由进出口技术合同进行登记管理。

第六条 技术进出口经营者应在合同生效后60天内办理合同登记手续，支付方式为提成的合同除外。

第七条 支付方式为提成的合同，技术进出口经营者应在首次提成基准金额形成后60天内，履行合同登记手续，并在以后每次提成基准金额形成后，办理合同变更手续。

技术进出口经营者在办理登记和变更手续时，应提供提成基准金额的相关证明文件。

第八条 国家对自由进出口技术合同实行网上在线登记管理。技术进出口经营者应登陆商务部上的“技术进出口合同信息管理系统”(网址：[http://www.mofcom.gov.cn](#))进行合同登记，并持技术进(出)口合同登记申请书、技术进(出)口合同副本(包括中文译本)和签约双方

法律地位的证明文件，到商务主管部门履行登记手续。商务主管部门在收到上述文件起3个工作日内，对合同登记内容进行核对，并向技术进出口经营者颁发《技术进口合同登记证》或《技术出口合同登记证》。

第九条 对申请文件不符合《中华人民共和国技术进出口管理条例》第十八条、第四十条规定要求或登记记录与合同内容不一致的，商务主管部门应当在收到申请文件的3个工作日内通知技术进出口经营者补正、修改，并在收到补正的申请文件起3个工作日内，对合同登记的内容进行核对，颁发《技术进口合同登记证》或《技术出口合同登记证》。

第十条 自由进出口技术合同登记的主要内容为：

(一) 合同号

(二) 合同名称

(三) 技术供方

(四) 技术受方

(五) 技术使用方

(六) 合同概况

(七) 合同金额

(八) 支付方式

(九) 合同有效期

第十一条 国家对自由进出口技术合同号实行标准代码管理。技术进出口经营者编制技术进出口合同号应符合下述规则：



(一) 合同号总长度为17位。

(二) 前9位为固定号：第1-2位表示制合同的年份(年代后2位)、第3-4位表示进口或出口国别地区(国标2位代码)、第5-6位表示进出口企业所在地区(国标2位代码)、第7位表示技术进出口合同标识(进口y□出口e)□第8-9位表示进出口技术的行业分类(国标2位代码)。后8位为企业自定义。

例□01usbje01cntic001□

第十二条 已登记的自由进出口技术合同若变更本办法第十条规定合同登记内容的，技术进出口经营者应当办理合同登记变更手续。

办理合同变更手续时，技术进出口经营者应登录“技术进出口合同信息管理系统”，填写合同数据变更记录表，持合同变更协议和合同数据变更记录表，到商务主管部门办理手续。商务主管部门自收到完备的变更申请材料之日起3日内办理合同变更手续。

按本办法第七条办理变更手续的，应持变更申请和合同数据变更记录表办理。

第十三条 经登记的’自由进出口技术合同在执行过程中因故中止或解除，技术进出口经营者应当持技术进出口合同登记证等材料及时向商务主管部门备案。

第十四条 技术进出口合同登记证遗失，进出口经营者应公开挂失。凭挂失证明、补办申请和相关部门证明到商务主管部门办理补发手续。

第十五条 各级商务主管部门应加强对技术进出口合同登记管理部门和人员的管理，建立健全合同登记岗位责任制，加强业务培训和考核。

第十六条 中外合资、中外合作和外资企业成立时作为资本入股并作为合资章程附件的技术进口合同按外商投资企业有关法律的规定办理相关手续。

技术进出口情况进行统计。

第十八条 本办法自公布之日起30日后施行□20xx年1月1日起施行的《技术进出口合同登记管理办法》(对外贸易经济合作部 20xx年第17号令)同时废止。

## 外贸出口合同篇四

近年来，我国的对外贸易在全球市场中占据着越来越重要的位置。出口合同作为对外贸易活动的核心文件，对于确保贸易双方的权益、维护国家和企业的形象具有重要作用。在填写出口合同的过程中，我积累了一些心得体会，希望能与大家分享。

首先，了解国际贸易规则是填写出口合同的基础。在填写出口合同之前，我们必须了解国际贸易的相关法律法规和规则，例如国际商会颁布的《国际贸易术语解释通则》□INCOTERMS□以及国际贸易的相关惯例。只有确切了解这些规则，我们才能在合同中条款的选择、价格的确定、产品的包装和运输等方面做出合理的决策。

其次，合同条款的明确是填写出口合同的关键。在填写出口合同时，我们必须确保合同条款的明确性。合同条款的明确是确保贸易双方权益的基础，也是减少后期纠纷的重要手段。在填写合同中，我们应尽量避免使用模糊不清的措辞，如“尽快”、“大约”等词汇，而应采用具体明确、可量化的措辞。同时，我们还需考虑到合同中可能出现的风险和压力，并建立相应的合同条款，以便在出现纠纷时能够有据可依。

第三，尊重合同的诚信原则是填写出口合同的基本要求。作为贸易主体，我们应秉持诚信原则，确保履行合同中的义务。一旦签订合同，双方应该严格按照约定履行，不得擅自变更合同条款或拒绝履行义务。遵守诚实信用是维护贸易双方关系的基础，也是确保出口交易顺利进行的关键。

第四，充分考虑风险与保险的问题是填写出口合同的重要内容。由于出口合同涉及跨国贸易，可能面临一些不可预测的风险，如货物损坏、不可抗力和支付风险等。出口合同中应包含关于保险责任的约定，明确各方的责任和权利，以便在发生风险时能够妥善处理。同时，我们还要充分了解国际贸易常见的保险方式，以便在填写合同时能够合理选择并计算保险费用。

最后，合同的签订与执行是填写出口合同的最终目标。填写出口合同只是整个贸易活动的一部分，在合同签订之后，双方还需要按照合同的约定履行各自的义务。合同的签订应采取书面形式，并确保双方都清楚地了解合同的内容和义务。在合同执行过程中，我们要及时跟进货物的生产和运输情况，保证按期交货，并做好与对方的沟通，及时解决可能出现的问题，以确保合同能够顺利履行。

通过填写出口合同的实际操作，我深刻意识到合同作为一种法律文件，其重要性和严肃性是不可低估的。填写出口合同需要我们熟悉国际贸易规则，合理明确合同条款，坚守诚信原则，防范风险，并在合同签订后及时跟进执行。只有这样，我们才能够在国际贸易中取得更好的成果，树立我国的良好形象，并推动我国对外贸易的健康发展。

## 外贸出口合同篇五

委托人（甲方）：住所：营业执照注册号：法定代表人（负责人）：代理人（乙方）：住所：营业执照注册号：法定代表人（负责人）：根据《中华人民共和国合同法》等法律法

规，本着自愿、平等、诚实信用的原则，双方就甲方委托乙方代理\_\_\_\_\_（以下简称项目）事宜，经协商达成一致，为明确各自权利与义务，签订本合同。双方承诺并保证依约履行。

一、委托代理事项乙方接受委托，为甲方办理货物（进）出口手续，所有（进）出口货物均须符合国家法律规定许可经营的范围之内。甲方委托乙方以\_\_\_\_\_（甲方乙方双方）名义签订外贸合同，（进）出口下列货物：

□1□\_\_\_\_\_□

□2□\_\_\_\_\_□

□3□\_\_\_\_\_□

□4□\_\_\_\_\_□

二、委托代理权限甲方授权乙方在本合同约定的授权范围内实施外贸代理行为，乙方接受委托，负责对外联络、对外签订和协助甲方执行货物买卖合同（以下简称外贸合同）。外贸合同签订前，乙方应将外贸合同文本提交给甲方审查，经甲方书面同意后，按照本合同第一条约定以\_\_\_\_\_名义签订外贸合同。

三、委托代理期限自本合同签订之日起至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

#### 四、甲方权利和义务

1、按照国家有关法律法规规定，如项目需要办理\_\_\_\_\_（进口出口）许可，甲方负责提供乙方所需相应单据、文件。

2、甲方应在实际进（出）口之前将进口详细计划告知乙方。

并提供产品的品名、数量、重量、价格、产地、贸易国等，以便乙方及时开始准备工作。甲方应保证上述资料完整准确，并做到单货相符、单单相符、单证相符。若因甲方提供信息有误或延迟而造成额外费用，甲方应承担全部责任。

3、甲方应积极配合乙方做好通关手续，随时提供海关所需资料，并提供必要协助。

4、有权参加商务谈判，对合同价款和合同条款进行确认。

5、有权对外贸合同文本进行审查，并对外贸合同文本提出修改意见，对合同的技术部分内容负责。

6、对于涉外索赔，应提交必要的索赔文件，并积极协助乙方及时对外索赔。

7、按照本合同约定和乙方资金使用计划向乙方支付货款、代理费及其他款项，并办理财务结算。风险提示：

建议双方明确好代理条件，如果对代理条件要求较为严格的，建议可以对代理条件进行明细；如果有相关资质信息，可以作为合同附件；避免一方存在信息不真实，或者资质授权过期等情况，容易引代理纠纷。

涉及到代理条件变更，最好可以有具体的应对措施。

## 五、乙方权利和义务

1、在甲方授权范围内按时完成代理工作，以\_\_\_\_\_名义签订并履行外贸合同。

2、根据甲方的要求，对外发出正式询价或招标文件，组织和安排对外交流、谈判、签约工作，技术交流除外。

3、负责办理与项目有关的外商来华邀请电函，协助办理外商

来华签证手续。协助甲方办理甲方本项目出国团组的出国手续。

4、负责外贸合同中商务部分谈判，向甲方如实提供市场行情、客户情况等有关经营信息，与甲方共同协商谈判策略，经甲方书面同意后签订外贸合同。

5、除非本合同另有约定，乙方负责按照国家有关法律法规规定到国家相关行政主管部门办理项目所需的各种手续，包括但不限于申请、登记、备案、许可。

6、外贸合同履行过程中，乙方应及时向甲方通报有关情况，会同甲方及时解决出现的问题。

7、在外贸合同履行过程中，因外商不履行其合同义务导致外贸合同不能履行、不能完全履行、延迟履行的，乙方负责按照外贸合同的有关约定，及时处理有关争议和对外索赔，或采取甲方可接受的其它补救措施。

8、收到甲方按照乙方资金使用计划支付的相关款项后及时办理对外付款或按外贸合同催款，按照约定和甲方办理财务结算，办理清关、提运、保险、商检、入库以及国内外运输等事宜。

## 六、货款、费用及结算

1、外贸合同项下价款，乙方应于每笔付款事项前\_\_\_\_日向甲方发出资金使用计划，甲方确认无误后将每笔支付款的配套人民币（汇率暂按\_\_\_\_\_计算，实际汇率按购xx银行公布的汇率牌价多退少补）汇到乙方的开户行账号。乙方负责在收到上述款项后的\_\_\_\_日内，办理税务证明、购汇和按外贸合同约定及时对外付汇，并在货物清关后\_\_\_\_日内向甲方开具发票，海关完税凭证和国外发票的正本，以便甲方办理入库验收及财务核销。

2、外贸合同项下价款，乙方接收（汇）款日，中国人民银行公布的人民币汇率基准价结成人民币，扣除相应代理费和其它应由甲方承担的费用，并在收到后\_\_\_\_日内将价款转付给甲方。

3、代理费按进口合同金额的\_\_\_\_\_%收取。若不足人民币\_\_\_\_元，则按人民币\_\_\_\_元收取。

4、在通关过程中发生的其他费用，如仓费、法定商检费、查验费、保险费、运杂费等，以海关、商检、船务、运输公司开据的发票为准，由乙方按实际发生数与甲方结算。风险提示：

建议违约责任具体明确，比如：如一方违反本合同应怎样之类的条款，尽量要避免笼统约定承担违约责任。并且，可以根据际情况来规定违约赔偿金的数额。此外，违约金的数额不应过高或过低，过高可能面临着违约诉求不被支持的风险，过低则不利于守约方，因此，建议咨询专业律师进行商榷。

七、违约责任如果本合同任一方未能履行本合同的全部或任一条款、或者以其他方式违反本合同，该方应向另一方承担应履行不能或违约而给对方造成的损失。所有因此履行不能或违约而造成的间接或偶然损害或损失应排除在外。本合同以及《中华人民共和国合同法》规定的、守约方对违约方的其他任何权利不受影响。

八、不可抗力条款因不可抗力造成无法履行或不能如期履行本合同时，根据不可抗力的实际影响，部分或全部免除未能履行合同一方的责任。

九、适用法律本适用中华人民共和国法律，若有其他未尽事宜，在双方友好协商未果时直接适用相关法律、法规的规定。

1、由双方在合作过程中达成的其他合同，经双方确认签字后

即成为本合同之不可分割部分，其效力及有效期与本合同相同。在中国法律所许可的范围内，任何一方未行使或延迟行使其合同的任何权利，不得视为对其权利的放弃。其行使单项或部分权利也不得排除对权利将来的行使。

## 外贸出口合同篇六

出口代理方：\_\_\_\_\_（以下简称甲方） 委托方：\_\_\_\_\_（以下简称乙方）

为了发挥各自优势，共同做好出口创汇工作，本着“诚实、信用”的原则，甲、乙双方经过友好协商达成协议如下：

### 一、合作形式

2. 合作期间，乙方作为甲方的业务办事处或业务部对外从事出口业务并承担规定的义务；
3. 合作期间，乙方以甲方名义从事出口业务必须遵循本协议的有关规定；
5. 甲方负责报关、报验、制单结汇等工作；

### 二、出口指标和相关考核

1. 期限：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月。
2. 乙方承诺完成年出口任务\_\_\_\_\_万美元。甲方按出口金额每美元收取代理费\_\_\_\_\_元人民币；或按等值的代理费进行买断，买断比例为1美元：\_\_\_\_\_人民币，采取买断式，乙方必须提供足额的增值税发票和专用缴款书。

### 三、基本规定



## (一) 甲方的权利和义务

1. 按照甲方的标准合同格式负责对外出口合同的签订；
2. 按照甲方标准合同格式与有关的供货单位签订代理出口合同；
4. 按照代理出口合同约定的付款时间及时与供货单位结算货款；
5. 按照本协议的有关规定及时向乙方分配其应得的利润。

## (二) 乙方的权利和义务

1. 按照本协议业务操作的有关规定负责对外的磋商；
3. 及时向甲方提供与出口业务有关的文件或单据；
5. 乙方应负责出口收汇核销单和出口退税文件的按时收回和交接工作。
6. 乙方应负责逾期账款的催收工作并承担国外客户的理赔工作。
7. 按照本协议的有关规定及时从甲方得到应分配的利润。

## (三) 业务操作的具体规定

1. 由乙方具体负责出口业务的磋商和成交工作，对外签订出口合同须以甲方名义并使用甲方的标准出口合同格式。

注：在t/t汇款的情况下，应要求客户在汇款单上注明出口合同号码。

货款的结算时间如下：收到国外货款日后\_\_\_\_\_个工作日

内(节假日例外); 货款结算必须符合下列条件:

a.货物必须已经出运;

c.有关票据内容必须真实、有效(包括票据表面完整);

d.结算的数量、金额必须与出运的货物完全一致;

e.在代理出口或t/t付款条件下, 货款必须已经收汇;

8. 每笔出口贸易如有客户佣金部分, 应在收到全部货款后及时支付给客户。

9. 乙方应承担有关业务项下产生的费用如: 结汇费用、国外运费、保险费、内陆费用、核销费、邮电费用、集港费用、银行利息等。

(四)利益结算与分配: 乙方的利润和甲方代理费每笔结清并在该笔业务完全操作完成后(如安全结汇/费用清楚/单证票据齐全/退税核销文件按期退回等)\_\_\_\_天进行分配; 利润分配时如乙方以前的业务中存在逾期帐款、库存或存在其他损失, 应按实计入费用并在利润分配时从其利润中扣减; 利润分配时乙方应提供必要的合法有效的票据。

甲方: \_\_\_\_\_

乙方: \_\_\_\_\_

日期: \_\_\_\_\_

## 外贸出口合同篇七

1、 甲方同意乙方以\_\_市\_\_进出口有限公司名义对外开展业务活动。

2、 甲方有义务根据乙方的要求对外签订外贸合同，对内与供应商签订购销合同。合同签订后，即时将合同副本送交乙方。

3、 甲方将无偿为乙方提供谈判场所；提供通讯便利，但其实际发生的费用应在乙方业务收入中扣减。

出口代理协议书 甲方：\_\_市\_\_进出口有限公司乙方：（自然人） 一、甲方责任义务：

1、 甲方同意乙方以\_\_市\_\_进出口有限公司名义对外开展业务活动。

2、 甲方有义务根据乙方的要求对外签订外贸合同，对内与供应商签订购销合同。合同签订后，即时将合同副本送交乙方。

3、 甲方将无偿为乙方提供谈判场所；提供通讯便利，但其实际发生的费用应在乙方业务收入中扣减。无偿提供出口业务及法律法规咨询；按时提供全套公司单证；在乙方指定地点办理海关、商检备案手续。

4、 甲方保证维护乙方的商业秘密。并通过自己的渠道协助乙方扩大业务。

5、 甲方保证乙方运用资金的安全，承诺不挪用，不拖付乙方资金往来，并在安全收汇后2--3个工作日，按照当日牌价结算人民币货款给乙方或由乙方指定的生产厂商。甲方保证乙方的利润所得，并根据双方商定的时间方式，向乙方支付。

1、 遵守法律和国家外贸、外汇、海关方面的政策。

2、 维护甲方的声誉和利益，遵守甲方及其它双方商定的工作程序。

3、 自行承担自身业务的所有费用。

4、 乙方提供给甲方的相关出货资料必需真实，有效，并具有合法性。

5、 单单结汇。乙方愿意支付甲方每笔转帐金额的 千分之\_  
□rmb□□但每票不低于□rmb□\_佰元整 ， 不高于□rmb□\_仟元  
整 做为手续费，如在转帐过程中（非甲方操做失误）产生的  
银行费用由乙方自行承担。

双方必需严格执行本协议，若因外商原因导致外销合同延迟履行、不能完全履行或不能履行时，至使甲方不能履行本代理协议时，甲方不承担任何责任。但在乙方提出书面请求并提供费用协助下，代理人有义务向外商交涉索赔。

本协议一式两份双方各执一份，具有同等的法律效力。该协议自双方签字盖章之日起生效，有效期壹年。备注：甲乙双方在执行过程中，若对本协议上述条款有不同的见解和异议，需经双方协商研究同意后方能够进行修改和补充。

## 外贸出口合同篇八

近年来，国际贸易越来越频繁，进出口合同的签订也越来越重要。作为一个贸易从业者，我深刻体会到进出口合同的制作是确保双方权益的重要环节。经过多年的工作经验和总结，我深感制作合同的流程和技巧对于保护自身权益和避免风险至关重要。以下是我总结的几点制作进出口合同的心得体会。

首先，明确合同目的和主体。制作进出口合同时，要清楚合同的目的是为了明确双方买卖的对象、数量、质量、价格、交付时间、付款方式等细节，以确保交易的顺利进行。同时，要明确合同的签订主体，即买方和卖方的具体名称、地址、联系方式等信息。明确合同目的和主体可以避免合同含糊不清或签订主体不明确的问题。

其次，准确表达合同条款。合同是贸易交易的权威文件，其条款必须准确无误地表达协议双方的意图和要求。在制作进出口合同时，我通常使用简洁明了的语言，避免使用含糊不清的词语和术语，以确保合同条款的明确性和一致性。同时，要特别注意合同中特殊的条款，如标的物的规格、验收标准等，避免造成歧义或引发纠纷。

第三，合理分配风险责任。在贸易交易中，进出口合同不能仅仅关注商品的买卖，更要考虑到风险责任的合理分配。制作合同时，我通常将风险事项在合同中明确规定，如货物损坏、交付延迟、付款违约等情况，明确责任方和违约责任，以降低双方的风险和损失。同时，我还会注重保险事宜，并在合同中明确购买保险的类型和比例，以提高交易的安全性。

第四，注意法律法规的适用。国际贸易涉及多个国家和地区，不同的国家和地区有不同的法律法规。制作进出口合同时，我会仔细研究并遵循相关国际贸易法律法规，确保合同的合法性和有效性。特别是对于与贸易相关的纳税、关税和出口管制等问题，我会按照相关法律法规的要求进行规定，以避免因违反法律规定而导致的风险和损失。

最后，及时修订合同。贸易风险和市场环境是不断变化的，制作的进出口合同也应根据实际情况进行适时修订。当合同中的某些条款不再适用或存在争议时，双方应及时进行沟通并修订合同，以保障交易的顺利进行。我在实际操作中发现，及时修订合同可以避免因合同过时而导致的纠纷和争议，并使双方更好地适应市场变化。

总之，进出口合同的制作是国际贸易中至关重要的环节。通过合理分配风险责任、明确合同目的和主体、准确表达合同条款、遵循法律法规以及及时修订合同等措施，可以保证合同的合法性、有效性和可执行性，减少贸易风险和纠纷的发生。作为一名贸易从业者，我深知合同的重要性，并将不断总结和提高自己在合同制作中的经验和技巧，以推动贸易的

顺利进行。

## 外贸出口合同篇九

进出口合同是国际贸易中必不可少的一环，合同的制作对于双方的合作至关重要。在我多年的从业经验中，我总结了一些关于进出口合同制作的心得体会，希望对读者有所帮助。

首先，在合同制作过程中，确保双方的权利和义务得到明确的确立是至关重要的。双方应该明确约定产品的种类、数量、质量标准、价格、交货期限和支付方式等关键事项。为了避免合同风险，双方应该充分讨论并明确表达各自的诉求和需求，确保各方的权益得到保护。合同中的每个条款都应该清晰明了，避免模糊不清的表达，从而降低交易纠纷的发生。

其次，在合同制作过程中，双方应该充分考虑法律和国际贸易的约束。国际贸易往往涉及到不同国家的法律和法规，因此在合同制作过程中必须严格遵守各个国家和地区的法律法规。双方应该了解国际贸易惯例和相关的国际法规，将其体现在合同中。此外，在合同制作过程中，合同的语言和词汇应该准确无误，以避免给翻译和解释带来困难。

第三，合同制作的过程中，双方要互相妥协，以实现合作的共赢。双方都有自己的利益追求，但也必须考虑对方的利益和需要。为了达成合作，双方可能需要在交货期限、价格、质量标准等方面进行协商和让步。在协商过程中，双方要以平等互惠、诚实守信为原则，共同寻求最优解，并将协商结果体现在合同中。只有通过互相妥协，才能建立起长久稳定的合作关系。

第四，在合同制作过程中，双方要注重风险管理与风险分担。在国际贸易中，存在着各种不可预见的风险，如汇率风险、市场风险、政治风险等。双方应该在合同中约定风险的责任和承担方式，以降低合同风险。双方可以通过签订保险合同、

设立不可撤销信用证等方式来分担风险，确保双方的合作顺利进行。

最后，合同制作的过程中，双方要保持及时的沟通和信息共享。及时沟通和信息共享能够帮助双方了解市场变化，调整合同内容和条款。任何一方在发现异常情况时都应及时告知对方，以便及时做出调整和处理。双方还可以通过电话、邮件、视频会议等方式保持密切联系，减少信息的不对称性，增进合作的透明度和合作效率。

综上所述，合同制作是进出口贸易中的重要环节。通过制定明确的合同条款、遵守法律和国际贸易约束、互相妥协、风险管理和及时沟通等方式，可以确保合同的有效执行，降低交易风险，促进合作的顺利开展。希望以上心得体会能对读者在进出口合同制作中有所帮助。

## 外贸出口合同篇十

### 第一段：导言（150字）

在国际贸易中，填写出口合同是一项重要的工作。出口合同的准确、完整与清晰直接关系到贸易双方的合作关系和风险控制。最近，我在填写一份出口合同的过程中积累了一些宝贵的经验和体会。本文将围绕这一主题展开，分享我在填写出口合同时的心得体会。

### 第二段：了解贸易合作伙伴（250字）

填写出口合同的第一步是了解贸易合作伙伴的需求和背景。在与合作伙伴交流时，我主动提问，了解对方的产品规格、数量、交货时间和质量标准。这有助于帮助我了解对方的需求，避免误解和争议。此外，对合作伙伴进行背景调查也是十分重要的，了解他们的信誉度和业务能力。通过这些了解，我能够更好地填写合同，确保双方的利益。

### 第三段：合同条款的明确（300字）

合同条款的明确对于双方的合作非常重要。在填写出口合同时，我非常注重合同中的各项条款，确保每一项都为双方所接受和理解。首先，我会提前与合作伙伴进行沟通，对双方的需求进行深入的讨论和协商。其次，我会在合同中详细描述产品的规格、数量、质量标准、包装要求和交货时间等。同时，我还会针对付款方式、违约责任、商品检验等条款进行适当的协商，以确保双方能够公平合理地分担风险和责任。

### 第四段：合同的文案规范（250字）

合同作为一种法律文件，其文案的规范性和精准性是至关重要的。在填写合同时，我会遵循一定的文案规范，并通读几遍以确保准确无误。首先，我会使用简洁明了的语言，并避免使用含糊不清或歧义的表述，以免造成误解和争议。同时，我还会注意使用标点符号和格式，使合同结构清晰，便于阅读和理解。此外，我还会核对合同中的各项信息，确保没有遗漏或错误。

### 第五段：合作后的跟踪与反馈（250字）

填写出口合同不仅仅是一次性的任务，更是双方合作的开始。在合作过程中，我会与合作伙伴保持良好的沟通，并及时跟踪合同执行的情况。如果遇到任何问题或变更，我会积极与合作伙伴协商并及时更新合同条款。同时，在合同履行结束后，我还会向合作伙伴征求反馈意见，以便我在填写下一份出口合同时作出改进和调整。

### 总结（200字）

填写出口合同是一项重要而细致的工作，需要我们对贸易合作伙伴的需求和背景有充分的了解，确保合同条款明确，并遵循文案规范，最终实现合同的成功落地。通过在整个合作过程



中的跟踪和反馈，我们能够不断提高填写出口合同的准确性和专业性，为国际贸易的顺利进行贡献自己的力量。