工作季度总结简单(实用7篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、 分析,并做出客观评价的书面材料,它可使零星的、肤浅的、 表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上 来,让我们一起认真地写一份总结吧。相信许多人会觉得总 结很难写?以下是小编精心整理的总结范文,供大家参考借 鉴,希望可以帮助到有需要的朋友。

工作季度总结简单篇一

_月进入公司,整个第二季度是个人适应和自我调整的阶段,随着工作经验的累积,个人业务逐渐适应,各方面能力也得到相应提升,整体来说,二季度是一个成长和收获的季度,现将工作做如下几方面总结:

一、个人工作

- 1、理论知识再学习。尽管大学的专业是工程造价,对于造价相关方面理论知识并不陌生,但由于长期进行招标工作,加之新的规定不断完善,因此对现阶段的造价工作难免生疏。 再次投入到造价工作之初,首先经历了一次季度考核,考核成绩不尽如人意,但也是意料之中。考试结束后,将考试中做错的、不会的知识点再次温故,并在书中做了标记,加深印象,以便在目后的实践工作中得以运用。
- 2、实践工作累经验。理论知识无论多渊博,多扎实,没有实践就如纸上谈兵,因此实践是检验理论的标准,也是新人积累经验的途径。二季度虽然短暂,但是我做过了清单、控制价,一筹莫展过,也犯过错误,也正因如此积累了很多,有经验教训也有操作关键点和技巧,收获颇丰。现在更有幸能加入到工程造价控制全过程中,相信过程必定艰辛,也相信结果必定丰硕。

3、始终空怀心态。初入职场,怀着空杯的心态,在学习中工作,在工作中学习,个人能力才能得以提升,但是当个人技能和经验积累到一定程度,能够独挡一面的时候,就很难倒空心中的那杯水,从头再来。每个人都会碰到职业发展的瓶颈,如何才能够不断进取,更上一层楼呢,唯有倒空心中那杯水,空杯心态自始至终,方能不断吸取他人之长,补已之短,早日实现个人职业发展目标。说来简单,做来难,只有不断鞭策自己提醒自己,方能始终空怀。

二、个人不足

- 1、野心欠缺、动力不足。俗话说,不想当将军的士兵不是好士兵。野心是个人进步的源泉,是动力的源泉,是目标形成的无形动力。就个人而言,在此方面是欠缺的,是不足的,因此很难形成具体的目标。但这些都不是凭空而来,需要在生活在工作中不断摸索,树立坚定的信念,明确标杆,进而明确个人目标,为此我将付出努力,在时间中在实践中求思求变求发展。
- 2、细节关注度不高。细节决定成败,绝对不是一句空话,造价工作对细节要求更甚。一个小数点、一个数字、一个描述都将间接或直接决定我们工作的质量,对整个工程的建设发展也起到不可小觑的作用。因此关注细节也是业务能力提升的一个方面,哪怕困顿时候停一停、歇一歇,也不可大而化的处理问题。
- 3、难以保持长久的工作激情。初入职场的热情,往往会因时间和工作熟练度而慢慢淡去,当人无法改变环境时,我们就会被环境所改变,这是一种本性,也是一种惰性,想要保持长久的工作激情着实不易。每个人都会有疲惫期,如何在重复繁琐的工作中寻求当初的满腔热情呢?我想大概要不断寻找支撑点,想想当初为何要走这条路,是什么支撑你坚持了这么久。

三个月中,多类别的实践,让我受益菲浅。我深知,自身阅历浅、经验薄,还有很多不足需要完善。基层的锻炼是成长的必须,我会坚定信念,在未来的工作中再接再厉。

公司第二季度工作总结范文

工作季度总结简单篇二

回望这第二季度来我在护士长的岗位上所做的工作,心中有很多感慨;现将本季度的工作总结如下:

第二季度来,在护理部和科主任的领导下,从各方面严格要求自己,在科室工作尤其是护理工作中身先士卒,大胆管理,认真落实医院和科室的各项工作制度,保证了科室工作稳步进行。用心配合主任做好医护协调工作,引导大家做好医护沟通;及时发现并解决一些摩擦和矛盾,增强了科室凝聚力,使中医科成为一个温暖的大家庭;让医生护士在身心愉悦的状态下工作,也为病人营造了温馨、和谐的病区住院环境。

作为一个中西医结合内科综合科室,我们科面临病种杂,疑难杂症多,护理专科性不强的难题。而与之对应的是:中医科的12名护士,仅有一名是中西医结合护理大专毕业,其余都是西医护理专业毕业,在学校仅了解到简单的中医基础知识;在西医"专科护士"培训不断深入发展,专科护士特点和优势越来越明显的这天,中医科护士没有特定的专业知识和发展方向,这在一程度上影响了这个群体的工作用心性和队伍的稳定性,也给病区护理工作质量带来了负面影响。

针对这一现实,我果断决定:从我做起,全员培训。采取业务讲课和业务查房相结合的方式,发动科主任和医生参与,对包括呼吸、循环、消化、神经系统的常见内科疾病知识进行培训,对中医基础知识和常用技能系统培训,甚至对一些普外科和骨科疾病的保守治疗、护理知识,也进行了培训。第二季度的系统培训下来,考核结果证明,护士对上述各系

统常见疾病都有了全面的认识和了解,这不仅仅提高了她们的业务技术水平,也极大的增强了护士对自身、对科室发展的信心。此后,我又采取日常强化的方式,不断结合病房现有病例强化培训过的知识,最后打造出了一支技术过硬、有中医特色的护理队伍。

多年的护士长经历,使我深切的体会到:对于一个团队而言,规范其行为固然重要,但更重要的是要改变其思想,升华其内心世界,要让"护士长管理"这个外因,透过护士"个人素质"的内因起作用。为此,我采取了一系列措施:在护士排班表上,每周送她们一句人生、职场感悟;举办"天使心语"小板报;利用早会给她们讲一些励志、哲理等小故事,引发她们对人生、对事业的思索。潜移默化之中,我们中医科的护士,人文素质有了很大提高。我最后打造出了"我用人文知识改变护士———护士有效管理自己———护理工作质量提高"的良性链条。近几年,不仅仅中医科的护理文化建设搞得风生水起,而且圆满的完成了各项工作目标。在省市历次检查中,我们中医科以收费规范著称,每次都迎接收费检查,没有给医院丢过一分。在行风评议检查中,中医科的健康教育和护理服务,更是赢得了参检专家的肯定和赞扬。

比如说,在对病人的健康教育方面,多数科室的做法是,单纯依靠护士口头宣教,但我透过长期以来的观察,发现了一个弊端:护士说得少了,资料涵盖不全,说得多了,因为时间有限,就会说得快而没有重点,这样,病人根本记不住。为此,我把入院宣教的资料列了一个提纲,作为护士口头宣教的资料,而把详细资料输入电脑,护士在做提纲挈领的宣教后,把详细的资料发于病人,这都起到很好的效果。类似的还有"鼻饲知识宣教"、"痰培养标本留取方法"、"尿培养标本留取注意事项"等等等。这种口头和书面相结合的宣教方法,不仅仅有助于病人掌握,也节省了护士超多时间,因此深受大家欢迎。

俗话说,打铁还需自身硬,在认真做好科室护理管理工作的

同时,我坚持学习新知识,不断总结临床护理经验,提高自身综合素质。于20xx年5月参加了心理咨询师考试,望在8月份获得三级心理咨询师证书。第二季度来,先后在、省级杂志上发表学术论文3篇,在我院院刊上发表诗歌1篇,散文两篇。

应对我的病人我的科室,我能够坦然的说,为了你们,我一向在努力!但是,应对自己,我深知工作中还有很多的缺憾,比如,科研是护理工作前进和发展的重要动力,但我们中医科的护理科研项目至今还是空白;再比如,有时候,过于严厉的要求,我甚至看到过护士的眼泪和无奈。因此,展望未来,对新的第二季度的护士长工作我充满了信心,作为护士长我的努力方向是:

- 1、力争在护理科研方面有所突破。
- 2、宽严结合,让自己的管理方式更加成熟。

工作季度总结简单篇三

- 20__年第__季度即将告一段落,第__季度即将来临,现将第 季度的安全生产工作做如下总结:
- 1、第_季度接到管理中心《关于加强电视卫生安全的'紧急通知》后,我嘉诚公司首先成立了电视卫生安全检查小组,明确了任务,并对工作区和设备、库房进行了责任区、责任人的划分,使安全责任和卫生区的责任落实到位到人,强化了员工的安全意识和责任意识。
- 2、健全、完善有关电视卫生安全工作制度,在基础上制定了《食品卫生安全预防措施》,《食品卫生中毒预案》,建立了食品卫生安全检查制度,完善了食品采购,入库检查制度,做到层层把关,责任到人。

- 3、为使食品卫生工作能够更加明晰,明确,保证各项岗位职责与操作规程更加规范,因而制作了各类制度牌15块并张贴上墙;改造,新增食品存放加工等部位的设备设施,把陈旧的洗碗池更换上了不锈钢池,还增加了两个凉菜间,还安装上了电视和紫外线消毒灯,还把后厨不规范的线路和开关重新进行了改造。
- 4、各公寓、平房、办公楼除了每周两次的。班组安全学习外,这个季度,各部门每周又增加了关于"服务礼仪,职业道德"的电教课,并制作了300张温馨提示"节约用电,小心地滑";对新来的员工进行了安全知识培训,除每周日检查外我公司针对各部门进行了一次安全卫生大检查,每月一次针对员工进行安全常识和如何正确使用消防器材进行抽考。
- 5、锅炉班、维修班、综合班,第_季度除了每周二次的班组安全学习以外,我们特意在八月份组织每周一次的电视电教课,内容包括"礼貌礼节""职业道德";锅炉班八月份对东院锅炉房陈旧的管道和设施进行了除锈补漆工作;维修班每周二次对箱变和配电室进行安全检查和打扫卫生,发现隐患及时处理,并制作了"安全管理流程图"1块,"燃气泄漏应急处理流程图"2块,"对防应急处理流程图"2块,"消防应急处理流程图"1块。
- 6、我公司每月1号对整个联合基地274个灭火器,76个消防栓进行检查,并填写卡片。8月份我公司进行一次消防疏散演练和"安康杯"消防疏散演练签名活动,参加人数:117人次;还对全体员工进行了一次关于"安全知识","服务礼仪、职业道德、职业技能"的考试,参加人数103人,还进行一次"安全知识"的电教课,参加人数:118人次。

小结:从第_季度的"安全生产"工作来看,我公司在今后的工作中仍然把"安全生产"做为主题,逐步推行"以人为本,预防为主""预防为主,防消结合"的安全管理模式,安全管理从事后被动变为事前主动,从专人管理转变为全员

管理,今后除了继续开展消防演练和疏散演练、设备安全大 检查、现场隐患大排查等系列活动外,重点推行,安全知识 竞赛和演讲,安全座谈会等安全文化建设活动,从而营造人 人重视安全,人人维护安全,时时处处安全的和谐氛围。

工作季度总结简单篇四

我的工作是在客服部,主要工作就是接听客户的售后服务电话,客户在使用我们产品遇到问题或者出现故障的气候就会打我们售后客服的电话,我们就要接听他们的电话为他们解答好各种问题,如果是遇到需要维修的故障的时候,我们也要让他们将产品寄到公司,我们也要将客户的信息和产品的具体情况做好登记,方便维修部更好地开展维修。我在工作当中做到了有服务态度,维护好了公司的员工素质和影响,并且耐心地做好所有的服务工作,认真做好工作的记录,保证在自己这一个环节少出错误甚至是不出错误。

二、思想得到了很大的进步

这一个季度里面自己总结了上一季度出现的工作失误和失误的原因,所以在这一季度当中针对之前的缺点做出了改善,在这一季度里面做事情更加的认真负责,立足于本岗位工作的同时还积极帮助其他同事,并且从他们身上学习好的工作方法和工作品质,所以在这几个月里面我裂开了的综合素质得到了进一步的提高。

三、存在不足

- 1、因为自己进入客服的工作时间还不算特比长,跟公司的老员工比起来还有许多的不足,特别的对公司产品的了解程度上差距就更加大了,所以我的专业技能还有很大的进步空间,仍需要加强学习。
- 2、工作态度还有许多不足: 在工作上面还想存在着工作量过

多就埋怨甚至是消极怠工的思想,所以表现出我的工作态度还需要进一步加强,我要在工作中进一步跟部门先进的员工学习才行。

四、下一季度的计划

2、在工作中指定一个进步的发展计划,这样可以促进自己的思想建设性,加强对自己的约束,促进自己思想进步。

工作季度总结简单篇五

今年以来,我行认真贯彻省分行、支行经营战略调整的决策,坚持以市场为向导,以客户为中心的理念,与时俱进,开拓创新,在注重业务发展的同时,强调风险防范和内控管理,倡导合规文化建设,使支行的各项业务上了一个新台阶,为完成季末目标任务奠定了坚实的基础。在全行员工的共同努力下[]20xx年三季度各项指标稳健运行,取得了较好的经营业绩。

- 一首先总结三季度业务指标情况:
- 2、发卡情况: 个人储蓄卡累计发卡张, 理财白金卡x张, 理财金卡x张。
- 3、理财产品销售: 日日鑫高x万元,利得盈x万元,基金x万,银保产品x万元,实物黄金x克,国债x万。
- 4、电子产品开通x余户(含网上银行,手机银行,电话银行,短信银行等);
- 二. 二季度指标与三季度指标完成情况对比
- 1. 二季度存款

- 2. 发卡情况: 蓄储卡x张高端客户x户
- 3. 产品销售:理财产品x万元,基金x万元,保险x万元,实物黄金x克,国债x万元,信用卡x[
- 4. , 电子银行x户(网银, 手机, 短信)
- 1、支行所有员工团结友爱,互帮互助的工作氛围。在营销方面,以大堂营销为主,主要是在主动迎接客户,了解客户需求,帮助指导客户办理业务的过程中发展客户。真诚营销,主要是换位思考,站在客户的角度想问题,办事情,尽量满足客户合理要求,客户是上帝、客户更是亲人,主动为客户解决业务中的一些小事,使客户感受到建行员工热情,周到的服务,并更加忠诚于建行。
- 2、虽然二季度取得了较好的业绩,行领导要求全行员工戒骄戒躁,防止"小富即安"的思想。业绩完成情况以晨会方式对员工进行每天、每周、每月通报,有效地激励了员工的工作热情。
- 3、支行根据客户的类型、投资需求有选择性的分别发送短消息或者提供理财产品提示,让客户及时地了解银行的动态发展,同时让高aum值客户感受到银行对他们不只是单纯的存款需求,而且有帮助他们投资理财,使其效益化,将客户与银行更紧密的联系在一起。
- 三、工作中的不足
- 1、相比上季度,三季度的信用卡交表量明显下滑。
- 2、与vip客户的联系还需加强,挖掘潜力客户。
- 4. 人员的变动使得我们的员工之间默契配合,工作的协调性都有所影响。

四、四季度工作打算:

根据员工的各自优势,培养他们的工作亮点,继续走出去拉进来的营销方式,把我们的移动终端利用起来,做好电子银行,信用卡的在外营销。

- 1、要求各位员工在肯定成绩的同时,要找出工作中的不足,再接再厉,永创辉煌;
- 2、进一步加强员工的素质培养,作好自身学习及培训;
- 4、高度重视和持续进行合规守法操作,不能流于形式,增强员工什么该干,什么不该干的认识。
- 5、按照省分行的统一部署,开展好"优质服务"活动。加强员工教育,加强大堂力量,提升服务质量,提升企业形象。

工作季度总结简单篇六

时间飞逝,转眼之间_年的第二季度在紧张而忙碌中已过去了,在这短短的几个月里,虽然没有轰轰烈烈的战果,但也经历了一段不平凡的考验和磨砺。一直以来,对每一个工程建设项目,我们的宗旨一直是:抓工程质量,抓工程进度,抓安全文明施工。在此,把这几个月来的自己在工程一部的工作做一下简要汇报:

一、工作态度

无论在工作中还是学习中,我一直都相信一份耕耘,一份收获。所以我一直的在不断的努力,努力。热爱自己本职工作,能够认真的对待每一项工作,工作投入,准时上下班,高效的利用工作时间,把每一份工作,做的尽如人意,坚守岗位。面对高温酷暑,我们坚持工作在一线上,工程项目的质量过关,确保工人安全,积极的做好预制厂的工作,打造公司现

场安全,质量示范点。

二、岗位职责

质量方针、落实质量目标、遵守规章制度、全心全意服务于 现场"。

三、具体工作

1、钢筋

每天,对预应力方桩主筋对焊进行严格的监管,确保对焊接头对接符合国家规范要求。对钢筋冷拉做好原始的记录,要确保其工人能冷拉到位到点。对于预应力桩的张拉,同时也做好,其张拉原始数据,张拉的伸长量达到我们计算伸长量的要求。

2、 混凝土质量控制

对于每天现场浇筑混凝土要在前几斗料浇筑时,现场测试其塌落度,对于不合格的,及时调整其水灰比。确保其塌落度在规定要求之内。保_我们现场浇筑预制构件的混凝土强度符合设计要求的强度。

对于已经成型的构件,根据水运工程质量检验标准要求,对其进行检测,并且做好了其原始数据的记录,确保日后可以方便的进行查询。

3、原材的控制

凡是进场的原材,每批都要出具生产厂家质量保_书、检验合格_,每一批次都按照规范要求数量进行送检。

4、现场安全

安全指导。确保其现场安全文明施工。

四、不足之处

在这个季度自己尽管经过一些努力,使我的业务水平较以往提高了不少,但还需要进一步的提高。在以后的工作中,要坚持做到五勤,切实履行岗位职责。一是眼勤。每天阅读规范,看档案,查阅材料。看文件、材料不能像过眼云烟,毫无印象,要认真看。二是手勤。在工作上积极主动,做好各项工作记录和资料的积累,对看到的情况、问题、数据、工作进展,都要根据需要分别摘录。三是嘴勤。在处理日常事务工作中,积极主动地向业务部门和其他同事请教,对不清楚的情况和细节勤问、勤打听,随时向同事了解各方面的工作情况,实事求是,及时全面地向领导汇报。四是腿勤。结合实际,开展调查工作,熟悉掌握各项工作动态。五是脑勤。对各类现场问题,认真分析。对收集的信息,要动脑分析研究,采取归纳、比较、判断和分析,积累和总结工作经验,做到[沉静以深思"才能逐渐提高自己的工作水平。

五、建议

由于砂石堆场没有进行盖棚,下雨天,对于混泥土的塌落度难以调控,影响混泥土强度,所以建议对砂石场盖个钢桁架的棚,保持砂石含水率的稳定。

工作季度总结简单篇七

伴随着酷冬的严寒,20__年的第一季度已悄然走过;在春意盎然的脚步中,第二季度翩翩走来;回顾第一季度的工作既有阳光也有坎坷、既有喜悦也有泪水。现将第一季度的工作总结如下:

在第一季度里,我在所在的工作岗位上做的具体工作,简要归纳为以下几点:

(一)全力做好技术服务工作。

配合生产队长完成作业井次的技术服务工作;在此期间,我克服困难,认真做好技术服务及资料录取工作,有力的支持了井下作业施工的正常运行,保证了施工优质高效的完成,得到勘探公司相关部门的肯定。一是认真做好跟班及关键工序及时上井工作;二是了解生产动态与大班干部及勘探公司相关领导及时沟通,保障施工质量及作业进度的顺利进行;三是关键工序盯现场,保障重要工序的顺利完成;四是室内外工作两不误,做到当天完成当天的任务,上井回来后不管再晚也要完成当天的工作;四是对作业状况进行分析,为对作业井次的分析带给了有力的支持。

- (二)按照分公司的部署,参与对员工培训工作。
- 20__年元月13日至22日,分公司利用工作量不足的时间,分别组织大班人员对员工分别就安全、井下施工技术、设备、井控方应对员工进行了培训。

2透过这次培训使员工的理论知识得到了全面的提升;从其自身构成了一种意识:安全方面养成"我的安全我负责"的理念;技术方面从明白怎样干到理解为什么要这样干;设备方面养成了巡回检查的好习惯,明白了什么是设备的十字作业;井控方面养成了上井首先检查封井器和油管旋塞的好习惯;虽然这些成就都是微不足道的,但是就是从这点滴的无不足道的细节中体现了员工生产技能的提高,为公司的发展奠定了坚实的基础。

(三)保证了春节留疆人员的顺利度过一个团圆、欢快的春节。

节日期间从上午到凌晨1点坚持对员工出现状况、对调剖井、单井采油协助生产井进行巡查,实时掌握员工的动向,尽快解决员工遇到的工作问题和生活问题;使全体员工感受到腾远大家庭的温暖;除夕夜分公司组织聚餐活动,使每位在疆员工

深切的感觉到公司就是自己的第二个家;保证员工度过了团圆、欢快的春节。

工作中的不足之处:

生产中对宝4-8井、宝1411井机械状况和地层状况认识不到位,进行重复作业给公司的名誉带来极大的负面影响;虽然宝4-8 井是由于防脱器滚动钢珠磨损严重且不均匀,造成间歇旋转导致抽油杆产生扭矩,扭矩释放造成倒扣致使抽油杆脱扣,属于防脱器质量问题;宝1411井由于地层结垢,采油队洗井不彻底造成地层脏物进入泵筒,碰泵时造成光杆下不去,泵柱塞卡死在泵筒内;但是作为20__年伊始便发生了此类状况,给公司带了极大的负面影响。