

最新电子版销售简历表(模板5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

电子版销售简历表篇一

目前所在地：荔湾区民族：汉族

户口所在地：荔湾区身材□165 cm kg

婚姻状况：已婚年龄：38 岁

培训认证：

诚信徽章：

求职意向及工作经历

人才类型：普通求职

应聘职位：人力资源：培训经理/主管、培训：培训策划、市场/营销：市场企划

工作年限：14职称：中级

求职类型：全职可到职日期：随时

月薪要求：面议希望工作地区：广州

个人工作经历：公司名称：

工作描述：1)负责公司活动策划的企划工作，完成公司布置的日常工作，并向总监汇报工作结果;2)负责公司大型活动的组织策划及实施细案，制定活动的实施细则;3)按时完成公司指定个案的策划和个案实施总结。

离职原因： 公司名称： 起止年月□2007-03 □ 20xx-06tvb无线收费电视有限公司公司性质： 外商独资所属行业： 通信/电信运营、增值服务担任职务： 培训主管 工作描述： 在公司任职期间，主要负责开发培训需求、制定培训方案、编写培训教材及安排员工的培训活动!本人在公司是正式将培训的体系系统化的第一人，这份工作对自己在培训策划方面有全面深入的认识，让我更了解培训这个行业。更是增加了自己的胆识，与工作中的承压能力。

离职原因： 个人发展原因 公司名称： 起止年月： 2003-10 ~ 2007-03广州城电客户服务有限公司公司性质： 外商独资所属行业： 通信/电信运营、增值服务担任职务： 培训导师 工作描述： 城市电讯服务有限公司是一家港资企业，主要业务为香港客户提供宽频上网、家居电话等电讯服务。在城市电讯任职期间，主要负责员工(入职前及在职)的产品知识和销售技巧的培训，让员工懂得利用电话寻找目标人物，然后与其进行沟通，介绍自己以及公司的产品和服务，最后达到成功登记的目的!本人在城市电讯初步接触了解培训行业，之前曾从事销售的体验对自己在培训方面有一定的帮助和提升。

离职原因： 个人发展原因 公司名称： 起止年月： 1999-05 ~ 2003-09金达珠宝金行有限公司公司性质： 外商独资所属行业： 会计/金融/银行/保险担任职务： 销售主管 工作描述： 负责公司产品的销售，对新员工进行产品功能解说及协助员工完成预计销售目标。这份工作为以后从事培训行业奠定了基础;对自己在表达与沟通方面有一定的锻炼和提升。

教育背景

毕业院校：广州市广播电视大学

最高学历：大专毕业日期：

所学专业一：市场营销所学专业二：

语言能力

外语：英语一般

国语水平：优秀粤语水平：精通

工作能力及其他专长

熟练使用office软件□excel表格制作□word文档处理□powerpoint等办公软件。

语言能力：精通粤语，具备良好的普通话听说读写能力。

详细个人自传

7年多的销售工作经验，3年多的培训工作经验，3年多的培训主管经验，具有市场及时代触觉，了解销售流程和销售技巧，能编写培训计划及教材，具员工培训经验及有独立主持产品教学课程与活动的的能力，熟悉培训流程，有构建培训体系的能力。

电子版销售简历表篇二

性别：男

出生日期：_年

身高□_cm

婚姻状况：保密

户口所在地：-

现在所在地：-

个人特长：电脑熟练操作

语言能力

普通话：优秀

英语：一般等级：4

其它语言：能力：等级：

教育或培训经历

毕业院校：_大学

最高学历：大专

所学专业：商企管理(工商管理，自考)

工作经历

20_.10--20_.9 _有限公司(韩资)(外商独资)

工作职位：销售部经理离职原因：因资金问题，新产品研发中断，公司解散

工作描述：负责新产品上市推广活动的实施，制定市场营销策略及市场操作规划、销售政策的制定及渠道的开发与管理等。

自我评价

本人有多年的销售和管理经验，对渠道销售、开拓能力较强。性格开朗、稳重，善于与人交往，亲和力强，组织协调能力强，有极高的工作热情和强烈的责任心，团队意识强，多年的磨练让自己心高而务实，气盛而仁和，进取而严谨。

电子版销售简历表篇三

国籍： 中国

目前住地： 广州 民族： 汉族

户 籍 地： 湛江 身高体重□ 155 cm?44 kg

婚姻状况： 未婚

年龄： 23 岁

求职意向及工作经历

人才类型： 普通求职?

工作年限： 2 职称： 无职称

求职类型： 全职 可到职日期： 一个星期

月薪要求： 1500--2000 希望工作地区： 广州 佛山 湛江

公司性质： 私营企业所属行业： 鞋业/皮具/玩具

担任职务： 外贸助理兼外贸业务员

工作描述： 在立丰五金皮具有限公司工作了短短的一年半多的时间，服从公司分配，严格遵守公司的规章制度，并且掌

握了工作上的更多知识，能将外贸上的理论知识运用到实际的工作上。办公室的一般运作，自己都能了解清楚，接电话，与客户洽谈，回复客人询盘，制订单，装箱单等单据，是自己每天的基本工作，并且跟进客户订单，向工厂下生产单，跟进产品的生产进度，与客人确认出货时间等等工作程序，都能熟悉掌握。

离职原因： 本人想追求更有发展潜力的公司！

教育背景

毕业院校： 广东行政职业学院

所学专业： 商务英语 第二专业： 企业人力资源

培训经历： 起始年月 终止年月 学校(机构) 专业 获得证书
证书编号

语言能力

外语： 英语良好

国语水平： 良好 粤语水平： 良好

工作能力及其他专长

专业技能： 获取国家级的企业人力资源管理中、高级职业资格证书

英语能力： 通过了cet-4□说、读、写、译良好，掌握一定的商务英语术语

其他特长： 1. 熟练掌握基本的内、外贸有关知识

2 . 熟练掌握基本的人事管理知识

3 . 一定的营销能力及技巧

详细个人自传

个人简介

优秀的人才是企业持续发展的前提和保障，因此我希望经过短短一段时间的工作培训，我能对此工作的程序、管理方法等有一定的了解。本人性格开朗，勤奋好学，吃苦耐劳，敢于面对挑战并喜欢从事有挑战性的工作。

自我评价

*有积极向上的生活态度，上进心强

*有良好的语言表达能力，时间观念较强

*保持良好的社会交际能力，有较强的团队合作精神，并能与不同层次的人交流与沟通

*集体荣誉感强，注重提升个人能力

电子版销售简历表篇四

性别：男

出生日期：_年_月_日

居住地：_市

工作年限：5年以上

户口：_市

目前年薪：8-10万人民币

目前工作地：_市

求职意向

希望行业：计算机硬件，数码产品，网络设备，系统集成

目标职能：区域销售管理，区域销售经理/主管，渠道/分销主管，客户经理/主管

工作经验

20_年6月一至今：_电子有限公司

所属行业：计算机硬件公司生意模式：渠道分销公司规模：500人

工作经历

20_年11一至今

所属部门：大区管理部

职位：大区经理

工作内容：负责华中大区包括湖北、湖南、江西全线产品的销售管理、业务人员管理、客户管理等所有前平台事宜。

工作业绩：时间较短，暂无突出业绩。

离职原因家庭需要

教育经历

20_年9月—20_年6月_大学 | 土木工程 | 本科 | 英语 | 熟练

我所学的专业是建筑经济管理与监理，非常理性的一个学科。管理类的包括投资风险管理、建筑经济管理、合同管理等，毕业设计我做的课题是《6西格玛管理研究》，获得优秀论文。

附加信息

职业目标：立志成为it产品渠道职业经理，为此深入研究it渠道特点□it产品发展趋势并应用到日常工作中，努力从一个门市销售人员做起，全面了解it产品销售的每个环节，开发销售渠道、维护销售体系、应对渠道客户多面临的问题并加以指导，努力使自己成为一个尽可能全面的销售和渠道管理人员。

团队工作中甘于舍弃，用于挑战，积极配合团队工作。

对公司和上司永远怀有感恩之心，并将其转化为工作的动力，不心怀抱怨，不背叛离弃，忠于职守。

自我评价：诚实守信，爱好广泛，勇于创新，严于律己，乐于助人。喜欢运动，坚持锻炼身体，身体健康，是一个勤勤恳恳、自强不息、乐观向上的人。

电子版销售简历表篇五

户口所在： 广州 国籍： 中国

婚姻状况： 未婚 民族： 汉族

培训认证： 未参加 身高□ 100 cm

诚信徽章： 未申请 体重□ 95 kg

人才测评： 未测评

我的特长：

求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 销售人员： ， 市场/营销：

工作年限： 5 职称： 初级

求职类型： 实习 可到职日期： 随时

月薪要求： 1500--20__ 希望工作地区： 天河区, 天河区, 天河区

工作经历

公司性质： 私营企业所属行业： 外包服务

担任职位： 送货

工作描述： 本人本身是个少外出的人. 所以对外面的路不熟悉.

因工作是送货. 我多次送货时间太慢 被老板开除了

离职原因： 被老板开除

教育背景

毕业院校： 天河职中

专业一： 计算机 专业二： 计算机

起始年月 终止年月 学校（机构） 所学专业 获得证书 证书编号

语言能力本文来源于应届毕业生求职网

外语： 英语一般 粤语水平： 精通

其它外语能力： 一般

国语水平： 良好

工作能力及其他专长

我喜欢和别人推销我自己喜欢的事物. 电影啊. 游戏啊. 书集啊 反正很多.

我还喜欢看外个片 学习外国的 做人处事方式.

专长就是： 销售 和 管理

详细个人自传

我是个有主任和使命感的人. 只要别人喊了叫我做的事情. 我一定能完成. 除非能力所限.