

最新房产销售总结报告(汇总8篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

房产销售总结报告篇一

尊敬的领导：

您好！

我是xxx□我现在也是非常的感慨，毕竟这份工作来之不易，也是对自己的一个证明，特别是做销售工作，来到我们公司工作已经有两年的时间了，作为老的销售员，我知道自己的方向在哪里，是现在我也发现了自身的问题了，我真的不适合留下来，有很多东西还等着我去完善，自己的确有很多东西是我没有去经历的，我需要去好好的去面对这个问题，对自己的行为要有一个正确的了解，提出辞职绝对对我来讲是一个不错的选择。

我很感激工作对我的帮助，也很感激这一切，周围有很多同事都对我是非常的耐心，我知道现在的情况，对于我来讲是非常可观的，非常乐观的，但是我还毅然决然的要提出辞职，我觉得现在的情况是非常不好的，自己也没有一个好的状态，工作下去了，做一名销售员，这样下去是非常不好的，不管是在哪里，作为一名销售没有业绩都是非常困难的，都是一个坎，而我现在就处在这么一个状态，下面很长一段时间都没有什么业绩，自己也非常的慌张，我也看到了现在的情况，自己真的不适合继续留下了，虽然做一名老的销售，但我自己还是能够看到变化，我心态上面发生了改变，不希望这样耽误工作，也不希望影响到后续的一些事情，即使的提出

辞职对大家都好，也是对自己的一个交代，我希望自己现在的状态影响到后续的工作，做不出业绩是非常难受的，不愿处在这样的难受下面。

跟您提出辞职也是我纠结了很久，但是现在我不后悔，我也知道自己为什么要辞职，离开对于我来讲也是另外一种方式，我一定会好好的去珍惜，我到公司已经有两年多的时间，我真的非常感激这一切，自己在这里成长的是不会忘记的，作为一名销售员，我确实是得到了很多的经历的，得到了很多阅历，自己在工作上一一点一点积累的那么多的经验，这对于我来讲是很宝贵的，也是很珍惜的，我会陆陆续续的去做好这样的事情，对自己也有一个交代才是真的，现在我的情况必须要这样下去，也必须要给自己充分的时间，虽然这是非常不舍的，我在这里也有了深厚的感情，但是做不出业绩就应该离开，不然就是对工作不负责，我需要去面对这个问题，我会带着在公司的，这两年的回忆，好好的去做，接下来自己要做的事情，真的很感激这里的一切，赶集两年的销售工作经历，望您批准我的辞职。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年x月x日

房产销售总结报告篇二

尊敬的领导：

您好！

感谢公司能在我迷茫求职中给了我一个自我实现的平台，感

谢公司让我了解到了房地产这一行业，感谢公司的同事及领导对我无微不至的关心及照顾，经过深思熟虑后，我决定辞掉在公司所担任的职务。

在公司的两个月里，我尽职尽责的完成自己的任务，因此我无憾于领取每个月的工资。不管是因为运气，碰巧，还是因为其他原因，总之，因为我的存在，有将近20万元的价值进入公司的账户，相对于那些两三个月带了无数批客户，却没有签一单的人而言，我也是有价值的，因此我对自己是否给公司带来经济利益感到无憾。

因为自身的原因，我无法适应公司的规则，无法为公司创造更多的业绩，实在很抱歉。我决定离开这个岗位，去寻求适合自己的生活规则。都知道我比别人更努力，在任何事情上，我都是这样认真对待，不管以后从事什么行业，我都会用这种态度去面对。但我的努力，并不只是想和最差的人相比较，何况在这个行业中，我比最差的人还要差。

公司需要成绩，同样，我也需要成绩。我不想付出了更多，却得不到回报的工作上浪费太多的时间。至少我还年轻，有更多的时间去追求属于自己的生活规则。我上无老，下无小，自己的生活水平又不高，也不急着去挣多少钱。

我会按照公司的规则，在递交辞职信之后的一个星期离开目前的岗位。不管我以后走到哪里，在公司的这段宝贵经历将伴随我一生，这将是是我求职生涯中相当重要的一部分。

另外，我想向公司提个小小的'建议：在针对兼职大学生，何不实行按日，按周结算工资？在大学里，能够出来做兼职的人，本身就是一些不平凡的人，他们只会尽职尽责的去完成自己的任务，不会像某些人那样如何去弄虚作假。或许他们的真正目的不是为了签单，但他们会得对得起应该得到的工资。

或许他们为了利用课余时间挣取一点生活费，零花钱，一

个月只做那几天，甚至一天，把他们的工资移到下个月发放，的确不太好。何况在这个社会中，欺骗的东西太多，兼职也按月结，的确让人心惊胆颤。在公司业绩不太好的情况下，在全职业务员较少的情况下，何不给那些想做兼职的大学生一次机会呢？最后衷心的祝愿xxxx能够蓬勃发展！祝福同事们能够再创佳绩！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

房产销售总结报告篇三

尊敬的领导：

您好！

自从进入xx公司的第一天起，我就告诉自己，也告诉过别人，包括公司总经理，我来房地产销售公司是来做事的，不是来做人的。因为一个人要做人就做不好事，要做事就不要做人，做人是生活上的，而不是工作上的，工作中就是要做事。如果有一天我因为把我职责范围内的事做不好，被公司辞退也好、开除也好，都说明我本人无能。如果是因为做人的原因而分开公司，我问心无愧。我是这么说的，也是这么做的！

一直以来都以为能在xx公司发挥自己的`才能是我的福，“女怕嫁错郎，男怕入错行”，自以为今生找到了自己的轨迹，找到了一个可以一生相随的老板，找到了自己可以一生为之付出，可以一生做为自己事业奋斗的企业。所以在一直以来不敢有半点懈怠，工作中兢兢业业、勤勤恳恳，向来以公司

利益为己任，从没考虑过个人得失，尽管主抓的销售工作，由于公司生产产量一直不能满足销售需求，而使得销售未能按原定计划进行，但x总您给我的理由是在给我面子，是怕我销售不出去而在故意压产，我无话可言。

至于工作中的种种，我不想，也不再有必要在这里赘述。但我很自豪的说，我无愧于我的工作，无愧于公司，无愧于x总，也无愧于我自己。

回想在日子，在xx公司的舞台上，自己就象一个孤苦的小丑在独舞着，周围是诧异的眼光和异样的表情，但我一直自豪的是我在为公司而舞、在为我的工作而舞、在为自己的职责而舞、而不是在为自己而舞。一直以为无论观众怎么看，我象木偶一样有丝线在支撑着我的舞蹈，象皮影一样有刚强的后盾、有指挥棒在支持我的舞蹈。但我错了，蓦然发现，仅仅是自己在独舞，我不敢再舞，害怕观众会上台把我踩死，所以小丑只有向观众深鞠一躬：十分感谢大家的支持和帮助，也十分感谢老板给了我这个舞台。既然是没有支撑的独舞，小丑只有无奈的说：表演结束，谢谢！

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

房产销售总结报告篇四

尊敬的xx领导：

您好！

我是公司的一名房产销售人员xxx□近段时间我在自己的岗位上没有把我的工作做得较好，没有太多的业绩，已经拉低了咱们整个销售部的平均水平，我感到无地自容，我已经完全

的明白销售工作与我自己是一点都不相符的，现在我向领导表达我的辞职意愿，让自己再去寻找一份能够真正适合于自己的工作。

其实从在公司参与面试的时候，领导就是知道我的性格是不适合销售工作的，但是您应该是看在我对于工作的期待，以及想要提升自我上才录取我的吧。现在我没有达到领导的期待，更是没有达到自己内心所想，这全是我自己的不好。在这几个月的工作上，我总是觉得自己与其他的员工付出的心血是相差无几的，但是我就是没有办法将房子卖出去，对于其他的同事签了一单接一单，但是我还没什么动静，我的内心就同针扎一般。您总是来安慰我说我是新人，还要不断学习，让我跟随其他的员工了解他们的销售过程。我自己觉得是有用自己学到的方式在销售，但是还是没有能看的业绩。

在对自己进行了综合分析之后，我觉得自己在销售这一块的技巧掌握起来是很困难的，我没有办法就客人的各种需求立马提出较好的应对方案，更是没有办法将我们的房产做较好的推销。反正就简单的看就是我对这一份工作是有较多的没办法做好，我没有办法像其他员工一般能较好的面对每一位客人，没有办法从他们的口中，眼神中，态度中感受他们的感受，这是作为一个销售员不能够缺少的东西，然而我却我没有，所以我应该是不太适合这一份工作的。

在这段时间，领导对我的`知道有很多，我也很是感谢领导，但是我负了领导这么的相信于我，我的内心很是难受。以前的我从来没有被任何的困难打倒过，但是这一次我要认输了，再三抉择后，我还是认为自己没有办法胜任这一份工作，我知道我这样的思想是真的很不好，但是我也知道我自己再怎么努力也仅仅是有一点点的进步，我并不满足于此，我还是想要有一份能让我有较多成长，我能看见我的成长，能让我有持续动力的工作。虽然这份工作也是很不错的，但是就我而言，它还是有一些不太好的地方。

现在我选择辞去这份房产销售的工作，就希望我可以还能寻找到一份自己喜欢，自己能认可的工作。我离开之后就麻烦领导重新寻找员工，我确信就领导的眼光是能够寻找到非常适合于这份工作的人，望公司之后一片光明。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

x月x日

房产销售总结报告篇五

尊敬的领导：

您们好！

在经过我的考虑和公司的实际情况之后，我决定向公司提出辞职申请。递交这份辞呈时，我的心情十分沉重。现在公司的发展需要大家竭尽全力，由于我身体状态不佳，和一些个人原因的影响，无法为公司做出相应的贡献，自己心里也不能承受现在这样坐在公司却无所作为，因此请求允许离开。

面对房地产冰期的阴霾，为了节约成本与人力支出，并消除职场疲钝所产生的“7年之痒”，在第一个法定端午节刚刚结束之时，我不得不遗憾而凄婉地正式向天工地产提出辞呈。在过去的6年中□xx地产给予了我很多很多，尤其是把我从一个房地产门外汉培养成了业内的专业人士。为此，我将永远对天工地产充满感激之情，这种情愫亦将永远伴随我未来的人生旅程。

x月x日，是我永生难忘的日子，因为这一天是我到天工地产

报到的日子，它将永远定格在我的记忆深处□x月x日，也将是我不会忘记的日子，因为这一天我正式向xx地产提出辞呈，它同样会铭刻在我的脑海之中。除了父母与自己的生日以外，我还将永远记住前述两个日子。因为这几个日子，要么赋予我生命，要么改变我人生，要么使我懂得为人的基本准则-孝道。尽管如此，天下没有不散的宴席，世上没有不谢的花朵，为了自己自以为是的未来，我也必须向天工地产提出辞呈，并按公司的规定办理离职手续。在xx地产的6年，是我努力的6年、学习的6年、进步的6年、感动的6年，也是刻骨铭心的.6年。多少风雨历程，多少日日夜夜，多少同仁们夜以继日、日以追夜的共同作战场面，多少始于惊心动魄终于喜笑颜开的事件，多少??令人不胜数的感人场景，一出出、一幕幕，似乎随时都在我的眼前闪现，让人荡气回肠，令人浮想联翩。人生没有多少6年，也没有多少能有深刻记忆的6年，但在xx地产的6年，也许将成为我生命中最为闪光和值得回味的6年□xx地产的未来还很漫长，我的人生也还很漫长。无论将来如何，我将继续关注天工地产，并在竭尽所能的情况下帮助xx地产。

同时，更为xx地产祝福，祝自己未来幸运，也祝xx地产一路走好！我相信自己的人生会很精彩，我也深信xx地产的未来会更加精彩！

很抱歉，不能继续和大家一起努力了。很遗憾，不能有大家的陪伴了。不管以后走到哪，我都不会忘记自己曾经在这里工作，学习，生活，这里有我的伙伴。经过一段时间的思考，最终做出辞职的决定。我只是希望有个明确的方向，并朝着这个方向努力。以上辞呈，恳请批准。谢谢！

辞职人□xxx

x月x日

房产销售总结报告篇六

尊敬的xx领导：

您好！

我是公司的一名房产销售人员xxx，近段时间我在自己的岗位上没有把我的工作做得较好，没有太多的业绩，已经拉低了咱们整个销售部的平均水平，我感到无地自容，我已经完全的明白销售工作与我自己是一点都不相符的，现在我向领导表达我的辞职意愿，让自己再去寻找一份能够真正适合于自己的工作。

其实从在公司参与面试的时候，领导就是知道我的性格是不适合销售工作的，但是您应该是看在我对于工作的期待，以及想要提升自我上才录取我的吧。现在我没有达到领导的期待，更是没有达到自己内心所想，这全是我自己的不好。在这几个月的工作上，我总是觉得自己与其他的员工付出的心血是相差无几的，但是我就是没有办法将房子卖出去，对于其他的同事签了一单接一单，但是我还没什么动静，我的内心就同针扎一般。您总是来安慰我说我是新人，还要不断学习，让我跟随其他的员工了解他们的销售过程。我自己觉得是有用自己学到的方式在销售，但是还是没有能看的业绩。

在对自己进行了综合分析之后，我觉得自己在销售这一块的技巧掌握起来是很困难的，我没有办法就客人的各种需求立马提出较好的应对方案，更是没有办法将咱们的房产做较好的推销。反正就简单的看就是我对于这一份工作是有较多的没办法做好，我没有办法像其他员工一般能较好的面对每一位客人，没有办法从他们的口中，眼神中，态度中感受他们的感受，这是作为一个销售员不能够缺少的东西，然而我却并没有，所以我应该是不太适合这一份工作的。

在这段时间，领导对我的知道有很多，我也很是感谢领导，

但是我负了领导这么的相信于我，我的内心很是难受。以前的我从来没有被任何的困难打倒过，但是这一次我要认输了，再三抉择后，我还是认为自己没有办法胜任这一份工作，我知道我这样的思想是真的很不好，但是我也知道我自己再怎么努力也仅仅是有一点点的进步，我并不满足于此，我还是想要有一份能让我有较多成长，我能看见我的成长，能让我有持续动力的工作。虽然这份工作也是很不错的，但是就我而言，它还是有一些不太好的地方。

现在我选择辞去这份房产销售的工作，就希望我可以还能寻找到一份自己喜欢，自己能认可的工作。我离开之后就麻烦领导重新寻找员工，我确信就领导的眼光是能够寻找到非常适合于这份工作的人，望公司之后一片光明。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

房产销售总结报告篇七

尊敬的xx□

我很遗憾自己在这个时候向集团正式提出辞职申请。

来到xx已经两年有余了，在这两年里，得到了集团和项目公司各位同事的多方帮助，我衷心的非常感谢黄总和各位xx的同仁。在xx我有过压力，也有过煎熬，更有过收获□xx简洁的人际关系和坚韧的工作作风，让我在职业的道路上有了全新的感悟，也有了从未有过的巨大收获。在这里非常感谢集团领导特别是黄总您给予我的帮助和支持，很多教诲会伴随我

未来的职业生涯。

xx是个讲究执行力和任务完成为结果的高绩效团队，当每月月底任务不能完成的时候，我都非常愧疚。从进入起，连续2月、3月、4月3个月我都不能完成签约指标，我感觉到自己的能力已经不能肩负起带领惠山的销售团队继续完成年度的销售任务。

愧对集团领导对我的信任，也无法面对惠山销售团队的在付出努力后还是一次又一次失败的挫折感，也正是因为我的业绩不好，影响到项目公司很多员工不能晋级和加薪。在最近的3个月里，从1—2月住宅即将清盘的推广，到2—3月商铺换颜为第五大道及国际餐饮美食街的升级推出，再到4月改soho为mini公馆重新包装面世，一次又一次的销售不利，让我的信心也一步步的在流失，直至殆尽。目前我的能力和状态已经不能完成集团交付给我年度指标的完成。现在才4月底，正是考虑到项目在今年年底前还有一个相对较长的销售期，本着对惠山项目负责的态度，我也不能继续尸位素餐，我郑重向公司提出辞职。

我可以在此辞呈递交之后的30天内离开公司，您可以安排新的营销副总来填补因我离职而造成的空缺，同时我也能够协助来人顺利完成工作的交接。

能为xx效力的日子不多了，我一定会站好自己的最后一班岗，做好工作的交接，保证让项目做到平稳过渡。在两年多的时间里伴随着惠山项目从开工到即将的开业使我倍感荣幸，在xx工作的点点滴滴，苦于乐都是珍贵的人生回忆。祝黄总和各位公司同仁身体健康、工作顺利！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

xx月xx日

房产销售总结报告篇八

各位领导、各位同事：

大家好！

时间过的飞快，在繁忙的工作中，在公司工作不知不觉已经将近2年了。首先，非常感谢公司给我这个成长的平台，令我在工作中不断的学习，不断的进步，慢慢的提升自身的素质与才能。同时，向公司的领导以及全体同事表示衷心的感谢，有你们的协助才能使我工作中更加的得心应手，也因为有你们的帮助。我才能在工作上，围绕公司的中心工作，对照相关标准，严以律己，较好的完成各项公司安排的工作任务。

虽然一直从事房地产这个工作，但是我发现要学习的地方还是很多，通过向领导请教、向同事学习、自己摸索实践，在较短时间内熟悉了工作流程，明确了工作方向，提高了工作能力，在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路。

我十分感谢公司，给了我很多的学习机会，也希望公司日后也能继续一些有些关于销售的培训工作，我希望能通过学习不同的知识，补足自己的不足之处，让自己能把销售工作做的更好。

作为一名销售主管，我本着要不断的完善自己各方面的专业技能这样一个目标，开拓创新意识，积极的完成本职工作，做好房产策划工作，严格细致地要求自己按照公司流程中所有步骤及时完成工作。

在这段时间里虽然做了一些工作，但仍然存在些题，主要表现在：创新精神不足，不能积极主动发挥自身聪明才智，而是被动适应工作需要。领导交办的事情虽然都能完成，工作当中有时会忽略考虑更深一层次方面，这样会造成是被动工作，减慢了工作上升到一定高度的速度。后续工作有些做的不到位，但是，我相信在我自己不断的努力和领导的帮助下，我会尽快提升自己，避免掉一些不必要的失误发生，所以我会不断补充自己各个方面的不足之处，做好销售工作，希望能为公司带来更好的经济效益。

在今后工作中我将继续努力奋斗，巩固现有成绩，针对自身的不足加以改进，争取在新的一年里做的更好。

述职人□xx

20xx年xx月xx日