

最新银行党建述职报告完整版(实用6篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

银行党建述职报告完整版篇一

中信银行实习报告（一）

实习是大学生进入社会前结合理论与实际最好的锻炼机会，也是大学生进入职场前调节自我的过渡期，更是大学生培养自身工作能力的磨刀石，作为一名即将毕业的大学生，本人于2018年2月1日到2月29日在中信银行股份有限公司西安分行进行了为期29天的实习。实习期间，在单位领导和指导老师的帮助下，我熟悉了中信银行的主要经济业务活动，理论水平和实际工作能力均得到了锻炼和提高。现将暑期实习的具体情况 & 体会作一个系统的总结。

一、本次见习的目的

- 1、通过在西安市中信银行的见习，并进一步巩固我在本专业的的基本理论，依靠理论联系实际，以增强自我解决实际问题的能力。
- 2、通过在中信银行的见习，达到了社会实践目的，通过自己在中信银行进行的调查了解，基本上熟悉了中信银行的主要经济业务活动，基本上能熟练的办理该银行的一项业务。
- 3、熟悉中信银行的发展情况、经营模式和整体经济形势。

4、通过在中信银行的见习，我知道了自己在专业知识上以及在实践能力上缺乏。

二、中信银行简介

1、见习单位概况

中信银行成立于1987年，原名中信实业银行，是中国改革开放中最早成立的新兴商业银行之一，是中国最早参与国内外金融市场融资的商业银行，并以屡创中国现代金融史上多个第一而蜚声海内外。

中信银行的业务辐射全球70多个国家和地区，全国540余家分支机构战略性地分布在经济发展迅速的中国东部、沿海地区以及内陆的经济中心城市。16000多名员工为客户提供最佳、高效、综合的金融解决方案，以及优质、便捷的网上银行、电话银行以及信用卡客户服务中心等电子银行服务。

凭借业务的快速发展，优秀的管理能力、出色的财务表现和审慎的风险控制，中信银行近年来的成就广获业界认同，并深受国内外权威机构的肯定。在英国《金融时报》公布的“2008年全球市值500强企业排行榜中，中信银行首次入榜即排名第260位。在英国《银行家》杂志公布的2008年度“世界1000家银行”排行榜中，中信银行一级资本排名位居第77位。

2、中信银行经营业务

人民币存款、贷款、结算、贴现业务；汇兑、旅行支票、信用卡业务；代理收付和财产保管业务；经济担保和信用见证业务；经济咨询业务；外汇存款、汇款、放款、担保业务；在境内外发行或代理发行外币有价证券；贸易、非贸易结算；外币票据的承兑和贴现、买卖或代理买卖及外币有价证券；外币兑换；出口信贷。

三、实习经历及工作内容

2月1日到2月29日期间，我有幸进入中信银行股份有限公司西安分行实习。期间，我主要在信贷部门跟随我的师傅王彩君老师学习信贷业务。师傅是名客户经理，主要从事的信贷业务是个人贷款和小企业贷款以及理财产品的营销。

所谓“信贷”，“信”是指银行提供的信用，主要是表外业务，包括授信额度、开具银行承兑汇票、开具银行保函、开具信用证等；“贷”是指银行发放的贷款，主要是表内业务，包括流动资金贷款、项目贷款、银团贷款、票据贴现、贸易融资、死人贷款等。信贷资产业务在银行资产总额中所占的比例，一般已经达到70%以上。所以，管理好信贷资产，就等于保证了银行的利润来源。

我在师傅的带领下，熟悉了个贷和小企业贷款申请贷款所需要的资料。如私人住房抵押贷款需要身份证、结婚证、户口本、房产证、土地证、收入证明、信用调查报告、贷款申请书、核保书、贷款合同等等。了解到贷款的形式可以多样的，就私人购房贷款来看，有私人住房按揭贷款(包括抵押登记、过渡期担保、免担保放款)、私人住房房改房贷款、私人住房公积金委托贷款、私人住房组合贷款、私人住房押旧买新首付款贷款、私人住房质押首付款贷款等等。这些都是我在帮师傅整理和输入客户贷款资料时积累总结的。

对于私人企业的贷款，银行应该更加谨慎。作为客户经理，对于贷款的收回应付首要责任。所以，对于企业贷款的贷前调查、审查工作和贷后管理工作是必不可少的。而我所接触到的贷前调查工作是对借款企业的实际控制人进行信用调查、调查贷款实际用途、和通过进来报表调查其还款来源；而贷后调查工作就需要进行不定期的实地访问，对每月报表进行分析来确保其还款来源的可靠性。

银行实行的是客户经理负责制，既客户经理负责一定数量固

定的客户，并根据对这些客户的营销业绩来计算薪酬。所以，如何营销银行产品，获取客户资源，是每个客户经理的生存之道。找到客户并不难，困难的是要留住客户并深层挖掘客户。这就需要客户经理同客户保持长久的联络，成为朋友。我见过很多客户来找我的师傅，他们并不是来了解产品的，而是来叙家常的，而我的师傅在倾听他们的同时适时地把握时机，向他们推荐好的理财产品。我也发现师傅每天都会抽出半个小时的时间专门用来关心她的客户，给他们打电话和发短信。我也有幸得到师傅的允许，通过电话营销的方式给他的客户推销产品，在短暂的一两分钟内抓重点的介绍产品，并使客户对我们的产品感兴趣还真有点难度，几十个电话打下来就4、5个客户愿意买，但我当时还是很兴奋，颇具成就感啊！

在中信，我觉得最能吸引客户光临的是它的服务，其中包括服务态度服务质量。在我的实习期间，西安分行举行了两次针对贵宾客户的活动。一次是邀请了三甲医院的中医医师来银行坐诊，另一次是帮助客户的孩子从小树立理财意识而举行的小小银行家的桌游游戏。我也参与了这两次活动的筹备，并得到了老师们的好评。

四、感受和体会

这次实习，对我来说，是一次机遇，也是一次挑战。29天的银行实习生活，除了让我对中信银行的基本业务有了一定的了解外，我觉得自己在其他方面的收获也是挺大的。我深深地感受到自己所学知识的肤浅和在实际运用中的专业知识的匮乏。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”看似简单的业务处理，当真正上岗时却有这么多的细节需要注意。比如：对待客户的态度，首先是要用敬语，如您好，请签字，请慢走；其次，与客户传递资料时必须起立并且双手接送，最后对于客户的一些问题和咨询必须要耐心的解答。这使我认识到在真

正的工作当中要求的是我们严谨和细致的工作态度，这样才能在自己的岗位上有所发展。

在今后的工作中，我需要虚心向他人学习，和同事培养团队协作精神，在实际生活中，我还需学习与沟通交流等一些做人处世的基本原则，不断提高自己的素质。在银行，尽管许多操作看似简单重复而枯燥，但要做到保持始终如一的工作热情和长期高效的准确无误还需要加倍努力以及进一步的再学习。从此次实习中，我认识改进了自己的一些缺点，学会了如何戒骄戒躁、耐心谨慎地对待自己的工作。作为一名即将步入社会的我，这次的毕业实习无疑成为了我踏入社会前的一个平台，为我今后踏入社会提供一次良好的契机。

中信银行实习报告（二）

转眼间，我在中信银行武汉分行近一个月的银行实习结束了，我从没想过会如此不舍。“千里之行，始于足下”，这个暑期短暂而又充实的实习，让我受益匪浅，是人生的一段重要的经历。实习中有苦有甜，平坦的大道上多个门槛是种挑战也是一种机遇，这个门槛也许是障碍也许是通向另一个世界的门票。

我是七月十九日开始到银行实习的，一个月的实习，我不仅体会到学校里的学习生活没有的社会工作的繁杂与压力，也的确感悟到中信银行以客户为中心的经营理念及由此带来的竞争优势。更重要的是，我在辛苦的实习中，收获颇多。一个月的实习里，我基本掌握了会计柜岗位职责，银行业务的《票据法》《支付结算办法》《账户管理办法》，同时掌握了转账支票，现金支票，银行汇票，银行本票的运用原理及业务流程。了解了单位银行结算账户集中开立系统，增资验资开立情况，变更印鉴，票据清算打码等银行基本业务等等，我相信这对我专业知识的提升以及为将来进入社会真正走上工作岗位是非常有益的。

一、第一阶段的实习

在实习的前几天里，我主要跟主任学习，一方面要学习相关的实务操作，其中会计占决大多数，既要强化已有的知识，还要学习新的知识，另一方面，还要学习人民银行下达的相关文件。结合金融研究等杂志刊物，了解银行改革的方向，动态。在学习中，我深切的感到，学习就是为了提高，提高素质，加强对工作的负责态度，每一个员工都有权利和义务去学习!在学习了各种相关知识的同时，我还积极向业务员学习。因为现在银行是实行的柜员制，所以我并没有机会去进行操作，但是就是从旁边的学习中，我学到了工作之外的东西。当银行提出从以产品创新为中心到以顾客为中心转变的原则时，就是对业务员最大的挑战和考验。业务员所要求的不仅是熟练的业务操作，更应懂得如何同顾客交流，为顾客服务，服务优于管理，一个好的管理者更是一个好的服务者。起初对于那种一张报纸，一杯茶的管理者的生活在这彻底改变，报纸是了解客户，了解银行的手段。茶是服务于客户的。“创建学习性组织，争做学习性员工”每个员工勤奋学习的精神，带动着银行业务的广泛开展。身在银行，身处不同的岗位，都是为客户服务，每一位中信的员工都是我学习的对象。在跟客户经理的学习中，我认识到客户资源的优劣决定了一家银行业务结构盈利状况和竞争力水平。实施客户知识管理可以提高客户资源的开发和利用。在实习中，我归纳总结了客户知识管理的结构，并用理论知识和时间不断丰富。改善银行与客户之间的关系，拓展业务空间，发展利润源泉。在对客户服务的同时，我明白并领悟着，中信在资产总额大但资本欠缺的情况下，是如何利用资本的稀缺性的。利用最少的经济成本获得最大的收益，是每个客户追求的，资本追求利润，决定了资本是闲不住的，只有通过创新金融产品来节约经济成本。

在对会计业务的学习中，让我了解最多的是对公业务。对公业务的会计部门的核算(主要指票据业务)主要分为三个步骤，记帐、复核与出纳。这里所讲的票据业务主要是指支票，包

括转帐支票与现金支票两种。对于办理现金支票业务，首先是要审核，看出票人的印鉴是否与银行预留印鉴相符，方式就是通过电脑验印，或者是手工核对，（目前中国银行使用的都是手工核对）；再看大小写金额是否一致，出票金额、出票日期、收款人要素等有无涂改，支票是否已经超过提示付款期限，支票是否透支，如果有背书，则背书人签章是否相符，值得注意的是大写金额到元为整，到分则不能在记整。对于现金支票，会计记帐员审核无误后记帐，然后传递给会计复核员，会计复核员确认为无误后，就传递给出纳，由出纳人员加盖现金付讫章，收款人就可出纳处领取现金（出纳与收款人口头对帐后）。转帐支票的审核内容同现金支票相同，在处理上是由会计记帐员审核记帐，会计复核员复核。这里需要说明的是一个入帐时间的问题。现金支票以及付款行为本行的转帐支票（如收付双方都是本行开户单位的）都是要直接入帐的。而我们熟知的是“存放中央银行款项”，则是与中央银行直接往来的省级分行所使用的会计科目。

二、第二阶段的实习

后一阶段的实习主要以大堂引导和户外宣传活动为中心，期间进行了几次相关业务的培训。正是这些知识的培训，使我逐渐了解了金融，了解了银行，更是了解了中信银行。通过在中信的学习，我越来越深刻地了解了中信相对于其他银行的不同之处，了解中信发为客户着想的各种业务，我想这正是可以使中信在银行业间不断壮大不断深入人心的关键所在。中信的细腻，周到，以及独到的业务，不仅使客户选择了中信，同时也使我们非常自豪可以在这样一个蓬勃向上有活力的银行实习。

有了这些对中信银行的了解，我们便可以代表中信去做宣传工作。我们把中信介绍给大家，使尽量多的人可以享受的中信优质的服务，同时也拓展客户群，为中信创收。在学习了相关的政策和业务知识后，。我们跟随中信前台工作人员，一起边宣传边现场发卡。我们分成左右两组，各组都在做积极的宣传。活动结束后我们群的宣工作和发卡量明显高于另外一组。我

们凭借我们的热情和口才还有不怕碰钉子的态度,更是凭借我们东方卡本身的魅力,赢得这一场各个银行间银行卡的“战争”。

银行党建述职报告完整版篇二

作为现代金融领域的核心机构,银行在经济社会发展中扮演着至关重要的角色。为了不断提高自身的竞争力,银行必须不断创新与进步,适应市场的变化与需求。我有幸参加了一次由银行业协会组织的银行先进报告会,对银行的现代化、数字化转型和风险管理等方面进行了深入讨论和研究。在这次报告会中,我深刻认识到银行业在面对各种挑战时的勇于创新 and 坚持不懈的精神,总结出了以下几点体会。

首先,银行的现代化转型是不可逆转的趋势。在报告会上,与会专家们普遍认为,随着科技的进步和互联网的普及,传统的银行业务已经无法满足客户的需求。因此,银行需要通过数字化技术来对业务进行改进和创新。例如,使用人工智能和大数据分析来提高风险评估的准确性,利用区块链技术来提高跨境支付的效率等等。银行现代化的转型不仅有助于提高银行的运营效率和客户满意度,也能够为银行带来更多的商机和发展空间。

其次,数字化转型并不仅仅是技术层面的改革,更是一种全面的战略变革。在报告会中,我注意到许多银行已经开始了数字化转型的尝试,但仍然面临着很多的挑战。其中最大的挑战是如何融合传统的金融业务和数字技术,使之成为一个有机的整体。要实现这一目标,银行需要从组织架构、人员培训、流程优化等多个方面进行全面的改革,并与外部的科技公司和合作伙伴进行深度合作。只有在这种全方位的变革下,银行的数字化转型才能得到全面的推进和顺利的实施。

再次,风险管理是银行现代化转型的核心关键。银行作为一个风险敏感的金融机构,必须具备完善的风险管理体系。在

报告会上，有关风险管理的话题被广泛讨论。与会专家们一致认为，银行应该加强对风险的识别和评估，并采取相应的风险控制和监管措施。在数字化转型的过程中，银行面临着新的风险挑战，如网络安全风险、数据泄露风险等。银行必须加强对这些新型风险的管理，并制定相应的风险应对策略。

最后，银行的现代化转型需要全社会的支持和配合。银行作为金融体系的重要组成部分，其现代化转型不仅对自身的发展有着深远的影响，也关系到整个金融体系的安全稳定。因此，政府部门应加大对银行现代化转型的支持力度，提供相应的政策和法规支持。同时，银行应积极与其他金融机构和企业进行合作，共同推动金融体系的现代化和协同发展。

通过参加银行先进报告会，我对银行的现代化转型有了更深入的了解。银行业作为金融体系的核心和重要组成部分，必须不断适应市场和技术的变化，勇于创新 and 变革。数字化转型不仅是提高银行运营效率和客户体验的必然选择，也是银行能够在激烈的竞争中脱颖而出的关键因素。银行现代化转型需要全社会的共同努力和支持，只有这样才能够建设一个更加安全、高效和稳定的金融体系。

银行党建述职报告完整版篇三

近年来，随着科技的迅猛发展，银行业也在不断引入先进的技术和理念，以适应日益变化的金融市场。为了加强银行业的交流与合作，提高各银行的竞争力，一场银行先进报告会日前在我所所在城市举行。通过参加此次报告会，我不仅获取了最新的银行业的动态信息，而且对未来银行业的发展方向有了更明确的认识。

首先，报告会中关于区块链和数字货币的讲解给我留下了深刻的印象。据报告指出，区块链技术将极大地改变传统的银行金融模式，减少中间环节，提高交易效率和安全性。同时，数字货币的发行也将为金融市场带来重大影响。通过学习和

了解这些先进的技术和概念，我对未来银行业的发展充满信心。

其次，报告会中提到的智能客户服务系统也让我感到兴奋。现代人越来越注重便捷和高效的服务，而智能客户服务系统通过人工智能和大数据的运用，可以实现智能化的客户服务，提供精准的金融解决方案和定制化的服务，大幅提升客户满意度。作为一个银行的用户，这些先进的技术将为我带来更加便利的金融服务体验。

再次，报告会中讨论的虚拟银行的出现让我对未来银行业的发展前景感到期待。虚拟银行是指以互联网为主要渠道，实行网上开户、网上理财等服务的金融机构。相比传统银行，虚拟银行拥有更低的运营成本，可以提供更低的利率和更高的利息回报，吸引更多的用户。虚拟银行的兴起将加深银行业的竞争，同时也会促使传统银行加快转型和创新，为用户提供更优质的金融服务。

最后，报告会中提到的银行业合作与共赢的理念给我留下了深刻的启示。传统上，各大银行之间存在竞争关系，但是在报告会上，银行业的相关人士强调了合作的重要性。他们认为通过共享资源和优势，各家银行可以在服务、产品和技术等方面互补，共同提升行业整体实力，实现共赢。这一理念引起了我深深的共鸣，也让我明白了合作才是银行业发展的主流趋势。

通过参加银行先进报告会，我深刻认识到了银行业的发展方向和未来的挑战。区块链、智能客户服务系统、虚拟银行以及合作与共赢的理念将是未来银行业的关键要素。我相信只有不断学习和适应这些先进的技术和理念，每一家银行才能在日益竞争激烈的金融市场中立于不败之地。作为银行的用户，我也期待能够享受到更便捷、智能、安全的金融服务，在金融科技的浪潮中与银行一同成长。

银行党建述职报告完整版篇四

第一段：引言（120字）

银行先进报告是一种对银行业发展趋势和创新方向的技术总结和探索，具有重要的指导意义。在参与银行先进报告学习交流的过程中，我深感到这些报告提供了许多有益的洞见和思考。下面我将简要总结并分享一下我对银行先进报告的心得体会。

第二段：技术的推动力（240字）

银行先进报告中对于技术的讨论和应用是一个重要的话题。随着信息技术的飞速发展，银行业正面临着数字化、智能化的挑战和机遇。这些报告强调了技术在银行业发展中的推动作用，如人工智能、云计算、大数据分析等。通过应用这些技术，银行可以提高运营效率、优化风险管理、完善客户体验等，使银行业更加高效和智能。我深感这些先进报告的技术视角和思路值得我们借鉴和学习。

第三段：风险管理的挑战（240字）

银行业的本质是金融风险的管理和分配，因此风险管理一直是银行发展的重中之重。银行先进报告中对于风险管理的讨论深入浅出，以案例和数据为依据，详细解读了不同类型风险的识别、评估和控制方法。在我看来，风险管理的复杂性和多样性是现代银行面临的最大挑战之一。这些报告提醒了我们银行要加强风险管理的能力，引入创新的风险管理方式和工具，以应对日益复杂的金融环境。

第四段：客户体验的重要性（240字）

在数字化时代，客户体验越来越成为银行发展的核心竞争力。银行先进报告中对于客户体验的探讨突出了银行要以客户为

中心，在产品的设计、服务交付和渠道创新中注重提升客户体验。这些报告提供了丰富的案例和实践经验，如个性化推荐系统、智能柜员机等。我认为，只有真正理解客户需求，提供个性化、便捷的金融产品和服务，银行才能留住客户、保持竞争优势。

第五段：个人成长的启示（360字）

银行先进报告给我带来了深刻的启示和思考。首先，不断跟进并应用新技术是银行发展的关键。作为银行从业人员，要积极拥抱创新，不断提升自己的技术水平和创新意识。其次，风险管理是银行业成功的保障，我们要加强风险管理能力，注重风险防控，提高业务的可持续发展能力。此外，客户体验是银行业发展的关键，我们要始终保持客户至上的理念，提供更好的金融产品和服务，增强客户粘性和满意度。最后，作为个人，要不断学习和探索，积极适应银行业发展变化，提高自身的综合素质和能力。

总结（120字）

通过参与银行先进报告学习交流，我对银行业的发展趋势和创新方向有了更深入的理解。银行先进报告强调了技术的推动力、风险管理的挑战、客户体验的重要性等关键议题，同时也给我个人带来了许多思考和启发。我相信只有持续学习和创新，我们才能在变革的时代中立足并发展壮大。

银行党建述职报告完整版篇五

农业银行用户覆盖面宽广，在农行实习是一次不错的体验。下面是本站小编收集整理农业银行实习报告2000字范文，欢迎阅读与参考。

农业银行实习报告2000字(一)

一、实习目的

作为一个即将毕业的大学生，参加毕业实习是为了增加社会经历，提高工作能力，也是踏入社会前的一次重要锻炼，为以后我们更好的适应工作岗位提前做好准备。

此外，由于我已经被中国农业银行广东省分行录取，这次去农业银行实习也能够让自己提前熟悉银行的基本业务，了解银行工作流程，为我毕业后顺利成为一名合格的农行正式员工奠定基础。

二、实习时间

20xx年3月30日——20xx年4月29日

三、实习单位

- 1，中国农业银行广州市天河支行
- 2，中国农业银行广州市东圃支行(农行天河支行网点)

四、实习内容

因支行工作的需要和安排，我这次的实习分成了两个部分，前面三周是在“中国农业银行广州市天河支行”实习，最后一周是在天河支行的网点“中国农业银行广州市东圃支行”实习。

1，中国农业银行广州市天河支行

主要职责：在综合管理部实习，主要负责整理支行收发公文资料，包括各种公文资料的整理、归档、以及档案销毁等，此外还包括各领导安排的临时工作。

两年前在中国银行实习的经历告诉我，银行的工作其实很简单，在各岗位分工后，工作内容甚至变得很单一。这次在农行天河支行里面工作后给我的感受是：支行里面，各个部门岗位的工作内容变得更加简单了。

我在支行的实习是在综合管理部工作，主要跟着综合管理部的各位领导学习、做事，整理公文资料就是其中最多的任务。至于那些公文资料内容，就是支行所发或转发的各种通知内容，以及支行人事调动、银行规章制度等。

2，中国农业银行广州市东圃支行

主要职责：主要负责大堂经理的工作，包括大堂引导、解决顾客遇到的各种问题、向顾客介绍农行产品等，此外还包括后台安排的各项工

“站大堂”是最能锻炼人的工作，因为大堂经理每天都会遇到顾客提出的各种不同的问题，这些“问题”能够促进我们对银行业务的全面了解，做到熟练掌握银行的业务。不仅如此，这能够让我们从顾客的角度了解农行，可以为更好地提升农行服务水平提供有利的建议。

与之前在中国银行实习不同的是，这次更多的是走向了前台，直接面对面的和顾客交流。由于东圃支行是一个综合性的大网点，每天的业务都非常多，所以我们每天的工作也非常忙碌。比如，除了担任大堂经理的职务，每天下班之前还要派发对公客户回单，录信用卡台账，甚至还需要一个个去打电话开发潜在的优秀客户。

五、实习体会

服务是企业的灵魂，而银行正是服务性要求很高的行业。在实习期间，我时刻以一名正式农行员工要求自己，谨遵客户至上的服务理念。这段经历让我学到了很多很多，尤其是站

大堂时直接和顾客交流的经历让我获益匪浅，感受良多。

大二寒假期间在中国银行的实习经历让我收获了很多，在某种程度上来说，我甚至认为那次实习所学到的东西比我大学前两年里学到的还要多。经过大三的一些培训、参加“三下乡”、以及证券公司实习，我渐渐的使自己具备了进入社会所需要的一些能力，并且一直在努力提高自己。再次进入银行实习，虽然已经没有了当初的那份新鲜感，但还是时刻在努力工作，认真学习。

体会1：广州，充满激情的城市。

记得当初一心想来广州，最终还是来了，这段实习过后，我想说：“我来对地方了！”

体会2：银行工作，其实并不轻松。

“客户至上，始终如一”是农业银行的服务理念。实际上，农行对于每一个员工的要求都是如此。记得实习期间，支行曾对我们实习生举办了一个“实习生培训大会”，要求我们用心服务，保持微笑。

正是在这种高标准、重服务的要求下，农行的每一个员工都谨遵“客户至上，始终如一”的服务理念。每天的晨会中，我们都会背诵“柜台十句”、“大堂八句”和“常用六句”；行长也会时常提醒我们要注意“把顾客当作上帝”来服务。

记得有一次，一个顾客抱怨柜台办理业务速度太慢，我上前去解释一番之后，他却大骂起来：“农行的服务太差，一点都不为顾客考虑，不知道多开几个窗口啊……”。面对他的一些无理取闹，我只能极力去解释并道歉。他闹了很久，我一直认真听着他的抱怨，然后耐心地向他解释并道歉。这样的事情很多，有时候我会觉得：并不是银行的服务不好，而是某些顾客的要求有点过份了。

网点大堂如此，后台也是异常的忙碌，加班到八九点是常有的事。其实，支行也差不多，在综合管理部工作的三周里，我们三个实习生，一直认真工作，才把一年的公文资料基本整理完毕而已。总是感慨，婵姐一个人如何完成这么多的工作？曹姐每天电话不停，袁科就算是出去旅游都还要关心行里的工作情况……只能感叹：金融行业，其实并不轻松啊。

体会3：工作，其实并不可怕。

这次去实习，是第一次去广州。一个人，在毫无准备的情况下就踏上了去广州实习的路，到那边了什么都不清楚。不过还好，一个月之后，我可以说我已经适应了那边的生活。

记得一年前，一直犹豫要不要考研，分析来分析去还是选择了就业，原因很复杂，但有一点可以确定的是：我并不害怕工作。我并不会因为想逃避社会而选择继续留在校园，更不会因为害怕工作辛苦而选择继续读书。

当我第一天踏进支行时的时候，几个陌生人问我是不是来实习的，然后说大家先自我介绍一下。我自然就用不说了，小本一个；然后是小文，西南财大研究生；当小光说他是北京大学研究生的时候，我顿时觉得压力好大！不久，我又了解到“天河这次招了42个人，只有10个本科生”，总是想着和这么多优秀的人在一起，估计以后的压力会无比巨大了。

体会4：努力，机会永远存在！

这是送给自己的一句话。经过这次实习，对比自身，还是看到了自己以后可能向上发展的一些机会，虽然不一定会实现，但还是要努力吧，总会有希望的。

六、实习总结

通过一个月的实习，我对农业银行的基本业务有了一定的了

解，基本掌握了大堂经理的工作内容。作为一个即将毕业的大学生，这次实习无疑成为了我踏入社会前的又一次锻炼，为我今后正式成为一名合格的农行员工奠定了基础。

农业银行实习报告2000字(二)

一、实习单位简介

中国农业银行是四大国有银行之一，是中国金融体系的重要组成部分，总行设在北京。在国内，中国农业银行网点遍布城乡，资金实力雄厚，服务功能齐全，不仅为广大客户所信赖，已成为中国最大的银行之一。在海外，农业银行同样通过自己的努力赢得了良好的信誉，被《财富》评为世界500强企业之一。中国农业银行xx县支行城关分理处是xx县支行直属的一个营业网点，一直鼎力支持宁海经济的发展，在地方经济建设中发挥着极其重要的作用，以优美的环境、丰富的金融产品，竭诚为各类企事业单位和城镇个人客户提供安全、快捷的全方位优质金融服务。

银行党建述职报告完整版篇六

银行实习是一个不错的历练机会，下面是本站小编收集整理中国银行实习报告1000字范文，欢迎阅读与参考。

中国银行实习报告1000字(一)

实习地点：中国银行淄博分行

实习时间[]20xx年x月到x月

中行概况

1) 中行地位：中国银行是中国建立最早也是国际化程度最高的一所优秀的国有银行。连续多年被国际银行组织评为中国最佳银行和世界10大银行。如今也是世界500强和中国10强的优秀企业。

2) 中行历史：中国银行是中国历史最久的银行，在孙中山的批准下于1912年成立。同时中行也是最早成立海外银行的银行，于1929年在伦敦成立第一家海外银行。百年的力史也为中国的银行业的发展起了引导的作用。

3) 中行分布：中国银行是中国目前国际化程度最高的银行。不仅分布在全国各地，同时也分布在世界各地。在伦敦，在纽约，在东京，在新加坡，在莫斯科，在悉尼，你都可以看到那红色醒目的标志。它代表着中国的银行业的形象，代表着中国优秀企业的形象，代表着我们中国的经济在进步，在发展，在腾飞；在向着国际化，世界级前进。

4) 中行战略：中国银行有很多竞争性的战略。第一个是实行it蓝图战略，把所有部门的银行业务分系统合为一个系统，提高办事效率，方便统一管理。第二个是工商e线通，派专门的人员去到工商局，当有新企业在工商局注册时，让企业去中国银行去做验资证明，然后开户。那以后的存款和贷款都在中国银行进行。然后为企业提供一整套的流程服务。第三个作为国际化的银行，中国银行为留学生提供一系列的留学资金证明，留学贷款，信用卡和借记卡等服务。其他还有很多的战略，但是由于实习时间较短，就给大家介绍这么几个。

5) 中行的人：中国银行作为一个优秀的中国企业。企业的员工都至少是本科学历以上的较高素质的员工。对人尊敬，为人和善，做事积极，认真负责。所以跟他们相处很愉快，同时也可以学到很多在单位上怎样对领导，对客户，对工作的态度和方法。

6) 中行部门：中行大大小小的部门有10几个将近20个的样子。

从外部的物业管理部，保卫安全部，人力资源部，办公室到核心业务的个人金融部，银行卡部，公司业务部，个人业务部；信息科技部；风险管理部；财务管理部等等。每个部门都各尽其能，并且相互合作，相互联系。共同支撑中国银行的健康快速的发展。

7) 中行业务：对应的部门就有对应的业务。和其他银行一样，中国银行的核​​心业务也是存款，贷款，结算，银行卡，外汇等。我实习的部门则是公司业务部，主要是对公司或者企业等组织处理资金业务，发放贷款，征收存款等等。像中国银行山东分行的大客户有中国移动，中国联通，鲁商集团，山东高速等等。这是中国银行盈利的一个重要部分。

工作状况：

1) 刚去期间：刚去的几天，什么都不懂，什么都不会。只能一边看，一边听，一边想，一边试。首先从开始认识部门的每个成员开始，去收集和记录他们的信息。然后就集中去看相关的书籍(经济学，金融学，货币银行学，商业银行学，中国银行产品手册，中国银行业员工守则)去了解银行的运作流程，银行的工作业务等。

2) 工作期间：在公司业务部。新员工的主要任务就是负责服务的后台业务。第一就是统计工作，在邮箱里面，省行下发任务，然后我就帮忙下发给下面的五区三县的支行。然后把他们汇总的任务在汇总起来，发给省行。这些表格的内容不外乎于：企业信息表(包括企业的规模，资金，诚信)；客户经理表(时间，职位，管理企业)；贷款评估表；第二，除了统计表格外，我还帮助各个客户经理和主任们去打印，复印和扫描文件。还有去各个科室去传递文件，传达信息，领取物品，叫行长签字等等。这些杂活，只要能做的，都尽力做好它。

中国银行实习报告1000字(二)

这次实习的岗位是大堂经理，所涉及的工作内容基本有. 教客户开户，填单据，兑换外币的程序，对公，对私业务的引导。以及给予客户存款贷款建议，介绍客户理财渠道，提供给顾客一些财经信息。还有教客户如何用atm自动缴费机、网上银行的使用方法等等。

实习的感想：作为一名经管系国贸专业的大学生，我一直很期待能够有机会到银行、证券、保险等金融领域的公司去实习。这个期待已久的梦想终于在今年的暑假实现了：在中国银行池州分行进行暑期实习。虽然实习只有短短的一个月，但却在金融知识、银行业务、公司内部管理等方面给我上了一堂意义深远的实践课。特别是中行各部门经理对我的悉心教导与细心关怀，让我感受到了中行这个大家庭的美好与温馨，让我对中行充满了感激与敬仰！

银行并不像我之前想象的那样，工作轻松，银行的工作人员也是很辛苦的，看似简单的工作其实里面包含的细节非常的多，每一步都需工作人员的小心谨慎。而且还经常为了完成某项工作而加班，当然这也是因为中行的员工具有很强的责任心，对自己的没完成的工作会主动加班完成，尽管加班是没有工资报酬的。这更让我感受到了中行这个大家庭的团结与责任心，而这对于企业尤为重要。没有团结，企业内部就会一片混乱，难以发展，只要企业内部团结就会战无不胜，即使再难的事，只要团结，就一定会成功；而如果只有团结而没有责任心，企业就难以在市场经济环境下取得与竞争对手的相比较优势，就无法体现一个企业市场地位，同时也难以得到客户的广泛认同，企业的发展就会举步维艰。而中行此时展示给我就是这样一个团结、负责的大企业的形象，我相信通过中行员工齐心协力的工作，中行领导远见卓识的领导，中行一定能取得与竞争对手的巨大优势。

我所在的中行的文化理念是微笑服务。对每一位客户的到来和要求都要热心欢迎和对待，特别是遇到一些年纪较大的顾客更是要将这些经济上涉及的细节慢慢不厌其烦的道来，一

是为了给企业赢得更好的口碑，另一个是银行涉及业务的资金都是每个顾客的心血，我们必须要对其对我们的寄托和信任认真负责。银行不仅要求我们对每一位客户都笑脸相迎，对每一位自己的同事更是要关爱、关心。值得赞扬的是同事们对每一件顾客要求小事都会放在心上并认真对待的，而且工作时都有节俭的好习惯，不浪费。每天早晨的晨会是总结一天的工作和互相检查仪容仪表的时候，接着就是以全新的心态和面貌开始了一天的工作。我想不管在哪一个企业，如果有良好的企业文化，员工有积极的心情，那么这个企业的发展将会蒸蒸日上，也会是更多人才向往的地方。

在银行里我和每一位同事都相处的非常好，也学到了很多的东西，包括关于银行以及和银行相关的如保险的基本的知识，为人处事的方式方法，从客户交谈中学到的社会知识和经验等等。我觉得实习对在校大学生有重要的意义也是非常必要的。通过实习能够不断充实和完善自身的知识结构，培养自我教育、自我管理和自我发展的能力，将学到的知识联系实际并在实践中得到校验，锻炼适应能力和社交能力，从而积累社会阅历和工作经验，走出成功就业的第一步，为国家和社会作出应有的贡献。希望这次的实习经验可以为我毕业以后的求职、发展的道路提供一些帮助，更重要的是我对自己以后的成功有了更多的信心。

中国银行实习报告1000字(三)

这次实习所涉及的内容，主要是会计业务(对公业务)，其他一般了解的有点、捆钞技能的锻炼;大堂引导以及顾客服务方面的锻炼;信用卡业务。

一、会计业务

对公业务的会计部门的核算(主要指票据业务)主要分为三个步骤，记帐、复核与出纳。这里所讲的票据业务主要是指支票，包括转帐支票与现金支票两种。对于办理现金支票业务，

首先是要审核，看出票人的印鉴是否与银行预留印鉴相符，方式就是通过电脑验印，或者是手工核对，（目前中国银行使用的都是手工核对）；再看大小写金额是否一致，出票金额、出票日期、收款人要素等有无涂改，支票是否已经超过提示付款期限，支票是否透支，如果有背书，则背书人签章是否相符，值得注意的是大写金额到元为整，到分则不能在记整。对于现金支票，会计记帐员审核无误后记帐，然后传递给会计复核员，会计复核员确认为无误后，就传递给出纳，由出纳人员加盖现金付讫章，收款人就可出纳处领取现金（出纳与收款人口头对帐后）。转帐支票的审核内容同现金支票相同，在处理上是由会计记帐员审核记帐，会计复核员复核。这里需要说明的是一个入帐时间的问题。现金支票以及付款行为本行的转帐支票（如收付双方都是本行开户单位的）都是要直接入帐的。而我们熟知的是“存放中央银行款项”，则是与中央银行直接往来的省级分行所使用的会计科目。

一些数额较大的走账（一般两百万以上包括两百万）要登记大额款项登记表，另外报备合肥管理部以免头寸不足。

“一天之际在于晨”，会计部门也是如此。

每天早上的工作就是对昨天的帐务进行核对，打印两份昨天的回单（大小额转账、网上扣税……），一份留底，一份盖上转讫章按照帐号分类放入回单柜内给客户，并对昨日发生的所有业务的记帐凭证进行平衡检查等，一一对应。然后才开始一天的日常业务，主要有支票，电汇等。

二、点、捆钞技能的锻炼