

2023年融资需求填写 融资需求发言稿(汇总5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

融资需求填写篇一

尊敬的xxx□

大家下午好！今天我演讲的题目是《青春需要创业》。

很兴奋能够和大家一起探讨奉献青春这个话题，青春需要实现人生价值，而创业是实现人生价值的最好途径；所以我们可以得出一个结论——青春需要创业。创业难，难创业；作为我们青年应当如何往创业呢？“让青春烈火燃烧永久，让生命闪电划过天空，用所有热情换回时间，让年轻的梦没有终点”！

我非常欣赏《烈火青春》里面的这段话，并一直用它鼓励自己的学习、工作和生活。我以为，青春就应当燃烧，发出亮光才有价值！人的一生可能燃烧也可能腐朽，既然这样，我不愿腐朽，也不能腐朽，我愿意燃烧起来！在坐的朋友们！你们愿意吗？说到这里，我想起了这样一句话：“有的人活着，他已死了；有的人死了，他还活着。”生命的意义在于活着，那末活着的意义又是甚么呢？固然不是为了活着而活着，答案只有两个字，奉献！我们可以假想一下，不付出、不创造、不寻求，这样的青春必定在似水年华中渐渐老往，回首过往，没有痕迹，没有追思，人生四周弥漫着叹息。我想，这尽对不是我们存在的意义。古往今来，有无数能人志士在自己的青春年华就已成绩了不朽的人生，在这里我来不及逐一罗列。说实话□x年前，我刚来工作的时候也有过失落

和茫然，由于工作环境卑劣，空气中到处弥漫着灰尘，感觉现实不尽如人意，感觉离曾的梦想总是有一些间隔，一度堕进困惑当中。

可是，青春的我是一把刚刚铸好的刀，不容得你有片刻的等待和迟疑。我决不能眼睁睁看着这把刀渐渐氧化，失往光泽，随即班驳、锈蚀、风化，最后成为一块废铁。我告知自己，“假如你是金子，到哪都能发光，只要你斗志高昂的面对生活、面对工作，你就会有所取得”。青春是学习的季节，青春是奋斗的岁月，不要停止我们前进的步伐，由于青春的路正长。有空的时候静下心来好好看看书，回头想想自己走过的路，为自己的人生做好一个规划，把自己的理想铭刻在心中，做一个甘于孤单，勇于创新、干劲十足的年轻人。作为一位xx人，心中无不闪烁着梦想，那末现在就是我们努力实现梦想的时候了。我们要做的有很多很多。纵使艰巨险阻，也要努力前行：寻求出色，真诚回报，开释青春能量，点燃创业梦想。或许我们成不了伟人，纵使我们的平淡一生，但这都没关系，群星闪烁时我们一样灿烂，这样的平凡实际上是一种伟大。由于只有我们自己清楚，平凡的岗位需要我们付出，火热的生活需要我们的付出，构建xx的宏伟蓝图需要我们大家一起付出。我们的青春是有限的，有限的青春由于我们的奉献变得充实、久远。

我选择了xx□从某种意义上来讲，就已选择了奉献。青春不是人生的一段时期，而是心灵的一种状态。假如你的心灵很年轻，你就会经常保持很多梦想。大家都知道我们企业的精神务实、敬业、创新、高效，固然我们工作在不同的岗位，但我们具有一个共同的家，在这里，我们信守一样的精神，写下一样的奉献承诺，具有一样的壮美青春。这是一次演讲，更是一次告白。当我满带着青春的气味，怀揣着沉甸甸的梦想与信念站在这里的那刻，我的内心是如此的坦荡与激昂，那种难以形容的兴奋与紧张，我真诚的邀请你们一同分享。

我的演讲到此结束，谢谢！

融资需求填写篇二

尊敬的xxx□

大家好！

很荣幸的能够站在这个讲台上与大家一同探讨创业这个话题，我也十分的乐意把自己对创业的一些认识与大家一同分享。同时，也希望更好的向你们学习更深层的了解差ungye□认识创业从而更好的把握创业。

大家都知道请奶奶就业是各国政府和国际社会普遍关注的社会问题。随着经济全球化的进程和世界主要经济体制经济增长速度减缓，青年就业问题带来的挑战日益严峻。《联合国和秘书长2008年世界青年报告》中表明，在全世界失业人口中青年占40%，据估计，目前世界上共有6600万失业青年。中国无不例外辗转中国各地大中小招聘企业无一不是爆满大学生就业问题已经成为了一个社会问题许多的大学生为了找到一份工作甚至打出了“0”问题工资，相信大家应该都看过一度在全国热播的电视剧《蜗居》里面的海萍和苏醇都是名牌大学毕业的学生工作那么多年仅仅为了城市找一个安心落脚的地方都那么的难，不得不感叹现实生活中的残酷。

在竞争如此残酷的社会就业压力我义无反顾的选择了飞洋选择了创业！

一位能够为祖国和人民作出一些贡献的人，而我更迫切希望的是改造我们家乡的一下谗现状，从此脱离贫穷后过上幸福的生活。因为自己是从苦里长大的最了解他们所爱的那些苦痛着更加坚定了自己的理想，因为我太爱他们，太爱那片生我养我的那片土地。

在我眼里，一切都那么的遥远但我始终相信总有一天将成为现实。一个成功的企业不是春出来的更不是想出来的它是做

出来的，她不是一个人所能做到的，而是一帮人，一群人，一些志同道合且不甘于现状的人共同努力的打拼结果。我从不相信什么命运，我只相信我自己这个世界，没有什么不可能的事情，只是有些时候你没敢去想，更没敢去做更何谈结果xxx曾经说过“没有调查权，就没有发言权”这句话用在现在市场竞争中也是不落时的。创业者首先要有对市场敏锐的洞察力，其次要对市场正确的分析和判断能力，而且还要又必须具备创业者素质。而创业者应当具备哪些品质和素质呢。十大财富品质，“成倍”当仁不让地成为中国企业假的“立业之本”是企业重要的财富品质。“如果缺少成倍的品质，你的一切都将化为乌有，如果缺少把握机遇的能力，机遇在面前却抓不住，你将是一个傻瓜。”

一、刻意创新，具有创新精神，才能让创业者发挥自己四，脚踏实地，创业是需要全身心投入的事业，积极地态度和务实精神才能使创业成功。

二、勤奋，那些具有勤奋品质的人，而对任何工作室全力以赴，追求卓越无论风吹雨打好、都能赋予你不断前进的能量。

三、领导才能，一个成功的创业应当具备决策的能力，理财的能力，经营能力，创新能力，创新能力，交际能力等领导才能并拥有一批坚定地趋随着和拥护者，是组织群体取得良好的成绩。

四、锲而不舍，创业的道路上充满坎坷，是面对成功，还是面对失败，创业者都应该必须执着和坚忍不拔的品格。

五、冒险，当一个机会突然出现时，风险肯定亦随之而来，只有敢于冒险的才能果断地抓住机会，而胆子大则是其中的关键，胆子大就是有勇气承担风险。这种特质在挫折时刻至关重要。

六、终身学习，学习是一个成功者至关重要的品质“活到老，

学到老”，学无止境，只有不断提升自身的能力和品质，更好的发展。

“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”相信只要有颗永不磨灭的心和一双勤劳的双手会创造出一番美好的生活。

给自己一个梦，明天让它实现。相信自己勇敢地去追求。“面包，会有的，牛奶也会有的”只要你不断的努力，不断地拼搏。相信你会成功的。

融资需求填写篇三

尊敬的xxx□

大家好！

这是墨尔本早上8:58，天气特别冷。我想起上周我还在阳光和煦的迪拜，顿时觉得寒风愈加刺骨了。看了看电脑上显示的时间，已经早上九点了，我和另一位创业家约好在这个时间谈话的。

世界上有无数人憧憬着有朝一日自己能创业、写书或是成为f1赛车手，但我的职业却有些不同寻常。我的工作评估创业点子和产品融资演讲，但我并不是vc□

作为appster的成长策划师，我的职责和激情所在就是：聆听创业家、企业家、准创业家或是任何认为他们的产品或服务可以改变世界的人的声音。我的角色就是为他们提供帮助和建议，判断它们是否具有潜力。

9:35分，通话结束了□george(暂且这么称呼这位创业家吧)的点子不错，他想打造一个能识别背景中的黄色鸟类的应用。但这个点子技术上还无法实现。事实上在过去三年里这种点子我已经听过上百遍了，只不过版本不一样，例如植物，动

物，昆虫或是鱼等等。创意本身很不错，一点也不疯狂，问题只是目前技术还没跟上。

每个月我都会听到上百个创业点子。有些很有道理，有些挺不错，也有些是好到振奋人心。realifechange就是其中之一。大约有30%的创业点子则是一派胡言，根本不可能成功。但几乎所有创意都可以归为以下几种：

这种概念客户针对性非常明确。今年1月到4月间，几乎每个b2c创始人给及时服务类产品的融资演讲起的标题都是：“把它称作xxx的‘uber’”这个逻辑我完全能理解，毕竟现代人生活节奏比较紧张，我们可以用来的等待时间越来越少。

从另一面看，服务供应人也可以通过快递或是送餐服务赚外快，不用再过朝九晚五的刻板生活。每次uber扩张到一个新国家或是达成又一个里程碑，我就肯定会接到一波又一波的“xxx的uber”这类的电话。

随着公司规模扩大，b2c创业公司也可以改变方向成为b2b产品，打开新的市场(当然这有利有弊)。而b2b的概念并非表面上这么简单。在融资演讲时，你不能把你的概念用“xxx的uber”一笔带过，就此了事。一个好的及时服务类或相关的创业概念必须为客户提供较高的效用值。如今消费者越来越善于思考他们要做什么、买什么或是下载什么，这一点就尤为重要。

成功的b2c产品一定有一个非常独特的价值主张。注意这里的“独特”，并非“比较新颖”或是“不太常见”，而是独树一帜、独一无二。正如我对我的客户所说的，你要找准现有的市场和它的痛处然后对症下药，而不是随便贴个创可贴草草了事。

融资需求填写篇四

- 1) 店长，负责综合协调支配各个员工工作，督促员工工作，接受配合学校卫生等检查。
- 2) 服务员，要有灵活的头脑，牢记超市内各个商品的价格、位置，服从店长的指挥，并配合店长的工作。
- 3) 保洁员，清理超市和门口的卫生，随时接受检查，做到处处一尘不染，没有灰尘，地面没有污迹水渍泥渍，给客人留下好的印象，并帮助服务员留心超市货架内食品的保质期，超过保质期的及时处理，即将到保质期的及时提醒服务员。
- 4) 进货员，老实诚实，要求会开车，了解店内商品的流量，配合服务员做到店内商品充足，无断货、缺货现象，对保质期短的食品，如水果、面包等，做到每日进货，确保食品的新鲜。

2、管理团队

- 1) 尊重服务业人员的人格
- 2) 互相监督，管理者监督员工的工作，员工也可以向上级提出意见，共同改进
- 3) 营造和谐的团队，既要让员工感受到团队合作的精神，也要有严明的纪律约束员工行为。
- 4) 公平对待，一视同仁，各司其职，发挥才干。

融资需求填写篇五

尊敬的xxx□

大家好！

十八岁，是一个放飞希望的多彩季节，今天，站在人生旅途新的起跑线上，面对国旗庄严宣誓，标志着从此将全面享有宪法所赋予的公民权利，独立承担起对国家、社会应尽的责任和义务。朋友们，奋发吧！让我们立志做一个自强不息的时代青年！因为，在这片热土上，开拓发展的重任终将落在我们肩上，我们将义不容辞的要在这世代生息的土地上各施所长，并把她建设得更加繁荣富强。

在这个庄严的时刻，我们心潮澎湃，思接千载。我们生于斯长于斯，且不说xx人文蔚秀，向称“滨海邹鲁”，也不用说xx人心灵手巧，“种田如绣花”，更不用提“粮食产量甲全国”称号与全国第一个“吨谷县”的“当年勇”，今天，我们要说的是，自强不息、艰苦创业历来是我们先辈的优良传统。想当初，潮汕先民飘洋过海，异国创业，历尽沧桑之后开创了潮人海外新天地，造就了一批旅外侨领、企业家和知名人士，留下了“有潮水的地方就有潮人”的美传，留下了“团结、拼搏、拓展、创新、奉献”的红头船精神激励着跨世纪的青年一代。

作为跨世纪的xx青年，我们首先要树立正确的人生观，少年当立志、儿女当自强，要立志投身到当前经济建设的大潮中，将青春热血奉献给社会主义现代化建设。

此外，我们还要继承勇于尝试的实践精神□xxx同志就是凭着敢想、敢干、敢闯、敢试、敢创新的思想，创造出了“xxx”□“社会主义市场经济”等伟大的构想。远的不说，最好的例证就在我们身边：崛起于上世纪八十年代的xx玩具工艺礼品行业，起步初期□xx并没有珠江三角洲的地缘优势，资金、技术、外销渠道也并不畅通，但正是靠这样一股敢干敢闯、自强不息的精神，许多人从一万几千元逐渐积累，厂房利用旧屋竹棚，设备从土到洋，一步一个脚印闯出一条康庄

大道，经过二十多年的滚动发展与积累，才有了今天的“中国玩具礼品城”的荣誉称号。xx人正是靠着这样一股艰苦奋斗、自强不息的精神，创下了一个还是一个的好成绩。

我们欣赏“人恒自助，然后天助之”的人生，欣赏“天行健、君子以自强不息”的大气，我们坚信，靠着这自强不息的拼搏精神，在xx区委区政府高举xxx理论伟大旗帜和全面贯彻落实“三个代表”重要思想，以经济建设为中心，切实加强社会主义政治文明和精神文明建设的今天，青年一代必将更有作为！韩江春潮涌，健儿逐浪高，在“走正道、树信用、兴品牌、强实业”的理念带动下，在全区402平方公里的土地上，商机涌动，正掀起新一轮创业浪潮。振兴xx经济，我们正面临着更大、更有利的发展机遇！

青年朋友们，今天，从我们宣誓成人的这一刻起，我们要明确自己肩护的历史重任，坚定崇高的政治信念，掌握现代科学文化知识，陶冶高善的思想道德情操，更深入地了解社会、更主动地参与实践，自强自信，努力把个人追求融汇到建设有中国特色的社会主义的伟大实践中去！

青年朋友们！

今天，我们欢聚一堂，明天，我们也许要为求学、为工作而各奔前程。不管你身在何处，请记住这个自强不息、艰苦创业的优良传统，为中华民族伟大的复兴贡献自己的青春和聪明才智，为建设富强、民主、文明的二十一世纪的社会主义国家而努力奋斗！

谢谢大家！