最新客服主管的述职报告(优秀9篇)

报告,汉语词语,公文的一种格式,是指对上级有所陈请或 汇报时所作的口头或书面的陈述。报告的格式和要求是什么样的呢?这里我整理了一些优秀的报告范文,希望对大家有 所帮助,下面我们就来了解一下吧。

客服主管的述职报告篇一

尊敬的领导:

伴随着我们告别了任务繁重的20xx年,迎来了满怀希望的20xx年。承蒙公司领导的信任,我于去年年初被提升为客服中心主管。现就过去一年的主要工作进行回顾、思考,希翼于能提炼经验,更上台阶。

作为物业服中心的主管,我的工作主要是:整理好各岗位上的资料并归档,做好购水电情况的核对,并及时补充相关数据,协助xx公司做好数据的完整补录,做好相关费用的催缴工作,做好售水电异常情况的月结统计并上报,检查督促前台岗位的接待工作,落实规定的任务目标,协助同事处理好较为复杂的售水电业务,协调与业主较为复杂的相关业务,以及负责及时处理各类投诉与回访等等。

一年以来,我认真落实工作职责,贯彻物业管理的各项法规政策,执行公司的有关规章制度,较好的做了日常接待工作:

首先,团结同事,乐于助人,较好的保持了与公司各同事良好的人际关系。我始终认为,如果和同事的关系都搞不好,更不要说去和业主融洽气氛和气一团了。作为领班,我以身作则,严于律己,起到较好的表率作用。与全体文员一起,团结一致,为我们前台各项接待工作的顺利开展,为让业主满意作出自己应有的核心作用。

其次,及时做好新员工的培训。前台文员一直人数较少,尤 其在去年底今年初,随着的相继离职,给我们部门的工作衔 接带来一定影响。在及时补充人员后,通过我手把手的演示, 耐心详细的讲解,让她们在尽可能短的时间内初步达到了上 岗要求。在我们高效、有序的组织下,能够轻重缓急妥善处 理各项服务工作。

另外,及时组织相关费用的催收。根据任务分工,我主要负责住房与门面物业费的催缴。每季度首月上旬督促物管员对临街门面进行物业费的预缴工作。

此外,及时对相关数据进行统计整理。严格实行痕迹管理,即彻底摆脱过去事情异常又无记录的情况,所有存在异常的情况都有书面记录,业主签字认同。较好的保持了工作的连贯性。及时对单元门维修业主投诉建议会议记录等进行整理归档。

再有,及时完善物业管理收费系统。补录所有小区的车库杂屋资料。

还有,能按质按量完成公司交代的其他重要工作。业主满意度调查,清理所有车库杂屋水电费。

一年以来,虽然我的各项工作都能取得一定成绩,但我知道自身也存在很多不足。如对待复杂问题的处理上,分析问题解决问题的能力还有待提高,作为领班,个人有时专注于个人工作,对前台的工作形象尤其是细节方面还要加强管理。针对以上问题,今后我的努力方向是:首先要加强理论学习,虚心请教领导和同事,进一步提高业务能力,进一步提高工作效率;其次要在严谨、细致上下功夫,多投入更多的精力,抓好团队管理,使自身综合能力不断得到提高,使公司的窗口更加规范高效。

另外, 我在公司工作的五年多时间里, 积累了许多工作经验,

尤其是接待业主服务业主方面,总结起来有以下经验和收获:

只有摆正自己的位置,心态平和,态度谦虚,才能又快又好的做好各项服务工作,赢得业主的满意;只有牢固树立服务意识,加强沟通协调,才能消除业主的担忧,赢得业主的信任。

最后,感谢公司领导的信任。同时相信我们物业公司在20xx 年各项工作能更上一层楼。

客服主管的述职报告篇二

时光飞逝,20一年在一物业服务公司全体员工的忙碌中匆匆而过。在公司领导的热忱关怀下,在部门主管的悉心指导下,在公司同事的密切配合与帮助下,我的各项工作顺利完成,在此感谢各位对我的关心和帮助。作为一名物业楼层管理员,我的主要工作职责是:对管辖区乃至整个小区进行日常检查,空置房及装修房不定期不定时巡查,业主内部矛盾和纠纷的协调与解决,业主投诉和建议的正确处理,定期对业主进行回访等。

一年以来,我尊敬领导,团结同事,热情服务住户。上班不 无故迟到早退,坚持学习,坚持在工作中找寻乐趣。公司给 了我这个成长的平台,使我在工作中不断的学习,不断的进 步,慢慢的提高自身的素质与才能。为了20--年工作再上一 个新台阶,现将20--年主要日常工作和阶段性工作总结如下:

- 一、日常工作及完成情况
- 2、建立健全业主档案工作
- 3、报修情况:根据实际情况对业主报修的内容和问题都进行了及时跟进处理,并及时建立相关档案。

- 4、信息发布工作: 粘贴小区各类通知单, 电话通知业主关于临时停水、停梯等事项。
- 5、住户服务意见调查工作:完成日常工作的同时,积极走进小区业主家中,搜集各类客户对物业管理过程中的意见及建议,不断提高本人的服务质量及服务水平;更能进一步深入了解到业主的心声。
- 6、跟进小区工程遗留、业主投诉等事项。

二、自我总结和认识

在这一年里,我虽然完成了公司交代的各项任务,得到领导的褒奖,同事的好评,同事也赢得了业主对本人工作的认可和服务的满意。但这离不开领导的正确指导,离不开同事的协助配合。我知道距离一名优秀的专业的物管员还有差距。客观自我剖析,自身尚存在诸多不足之处:首先,由于本人性格内向,文化素质不是很高,这就造成本人在语言表达方式和艺术性处理问题方面,还有很大的提升空间;因此,以后我还要加强理论学习,尤其是有关业务知识的学习,夯实理论基础,积累工作经验,与时俱进的跟上物业管理行业的发展态势,虚心请教,向能者学习,提高驾驭复杂事务的处理能力。也恳请各位领导继续批评指正,以待在今后的工作中进一步加强。

- 三、20--年工作和学习安排
- 1、认真负责的完成本职工作,在工作中不断吸取经验教训,不断提高工作效率。
- 3、时刻遵循物业从业人员的服务准则,当好业主的好助手,好助理。认真听取小区住户的需求和建议,了解他们生活中所遇到的困难。对于他们所提出的合理建议与要求,及时认真的解决力所能及的事情,记录他们的批评建议,报给相关

部门,及时跟进。对于住户间的纠纷矛盾,不惧困难,尽量让他们双方满意。

- 4、加强理论知识的学习,了解物业管理行业的发展态势和对人才要求;虚心请教;总之,通过各种方法提高自己的理论水平,不断积累工作经验让自己成为一个合格的物业管理人员。
- 5、积极参加公司组织的各项培训工作,认真学习,不断提高自己的业务水平。

今朝花开胜往昔,料得明日花更红。20—年业已过去,我们满怀信心的迎来20—年。新的一年意味着新的面貌,新的挑战,新的机遇。坚信在公司领导的英明决策和运筹下,一物业公司的明天会更好。做为公司的一份子,在20—的工作中,我将一如既往,竭力做好本职工作,为公司的发展贡献一份微薄的力量。

客服主管的述职报告篇三

为了在新的一年里更好的扬长避短,克服之前工作中的不足,树立良好的服务口碑,20---年南部会所将致力于加强规范管理、协调沟通、落实执行。以提高管理服务效能,营造和谐生活环境,配合营销工作为中心计划开展工作。

- 一、加强员工培训,完善内部管理机制。
- 1. 在现有工作手册的基础上,根据工作需要

不断完善工作手册,落实执行公司下发的iso质量管理体系文件,使每一位员工了解工作规程,达到规范自我、服务业户的目的。

2. 根据年度培训计划对员工进行定期的业务、技巧、服务意识等方面的培训,通过不断的强化学习,不断提高会所员工

水平,尽快带领出一支业务过硬、服务意识强的员工队伍。

- 3. 对会所员工自身特点、专长、结合日常工作表现,进行合理评估,合理安排岗位,明确发展方向和目标,对不称职员工坚决撤换。
- 二、积极配合营销及客服工作的开展。

通过推出更贴心的服务,展示物业服务水准,做到人人都是称职的"形象销售员",令客户对公司及楼盘增强信心。

- 1. 根据销售中心的装修以及布局提出合理化建议,做好服务软包装。
- 2. 服务礼仪不漏掉每一个需要注重的细节。
- 3. 个人简历服务用语文明、礼貌,统一说词,规范用语。
- 4. 通过销售中心以及样板房的服务,展示后期物业服务的水准。重点在于提升物业公司的形象,发掘并展示公司服务的优势和亮点。
- 5. 对物业的营销推广提供物业管理的卖点,充分介绍物业优势而又避免随意许诺,对客户提出的物业管理问题进行咨询答疑。
- 三、开展业主需求调查。

积极参加与销售中心开展的业主联谊活动,集中了解业主反馈的信息,在销售中心帮助下,在入住前开展业主需求调查,以求了解业主的年龄结构、文化层次、兴趣爱好及各类服务需求,通过分析,确定管理服务标准及各项服务收费标准,使今后的物业管理服务更加贴近业主。

客服主管的述职报告篇四

20--年转眼即过,对于我个人和整个领海公馆客服部的员工而言,这是稳定发展的一年。一年来,在公司总部各部室领导、同事的悉心指导和项目各部门的无私帮助下,领海公馆客服部比较顺利的完成了20--全年的各项工作。现将过去一年的工作情况汇报如下:

一、日常工作开展情况

20--年,客服部严格执行公司总部的各项工作要求,制定了本部门重点工作计划,并以此为中心,积极开展日常的工作。主要包括以下方面:

- 1、交房及物业收费工作:去年项目交房共计10户,目前已交房户为130户,剩余26户尚未交房;全年正常收取已交房客户物业费1619970。11元,地产补贴物业费10416—。88元,完成全年预算数的63。64%;水电能源费清欠67户,清欠率达到88%。
- 2、社区文化活动:全年共举办社区文化活动32余次,主要包括妇女节、母亲节、物业开放日、中秋乐团圆、圣诞节儿童自助午餐会等活动,这些活动丰富了业主们的精神文化生活,拉近了物业公司与业主的距离,便于增进彼此的感情交流,得到了地产领导及业主的一致好评。
- 3、团队建设活动:全年开展部门培训30余次,涵盖物业基础知识、岗位知识、形象礼仪、法律法规等多个方面,在提升员工业务素质的同时,也增进了员工之间的交流与互动。在部门内部形成了良性竞争,敢追敢超的工作氛围。
- 4、保洁监管:全年对保洁外包公司进行了有效监管,根据保洁外包评分结果,全年共处罚2400元。重点对问题整改的落实和复查工作进行关注,对包括大堂、电梯、楼层公区保洁、

入户保洁、垃圾房管理、车库清洁等方面的工作进行全天候 检查,实现了业主零投诉。

- 5、重点工作: 20—年,项目先后经历了青岛市创优、项目外审、总部品质检查等工作。面对这些工作的重中之重,客服部全员在做好日常工作的同时,加班加点,同心协力,顺利完成了上述工作。
- 二、工作中的不足
- 1、与其他项目相比,物业收费率不高。
- 2、员工对物业知识了解比较欠缺,工作技能有待进一步提高, 工作主动性和积极性需进一步调动。
- 3、社区文化活动的内容和形式需进一步结合业主实际,真正达到业主满意。
- 4、便民服务内容和类别较少,缺乏开展经验。
- 三、20--年工作展望

新的一年,新的挑战。客服部全体员工将以更加积极的态度,服务好业主,维护好公司利益。坚持以客户为中心,以客户满意为目标,为公司创造更高价值,力争取得更多、更优异的工作成绩。

客服主管的述职报告篇五

一年复始,万象更新,转眼间海门中南物业公司在新的历程中匆忙而紧张的跨过了20--年,回顾自己9个多月来的工作历程,收获及感悟颇多,从20--年3月进入公司以来,在公司各级领导的带领和关怀以及各位同事的积极协助下,凭着自己认真负责的工作态度,圆满的完成了公司领导赋予的各项工

- 作。现将20一年工作汇报如下:
- 一、本人于20一年3月正式加入海门中南物业管理有限公司,担任客服领班一职,入职之初,在客服主管的带领下,完成以下工作:
- 1. 针对客服工作人员专业知识不足,在严格按照客服部年度培训计划进行培训的同时,加强现场培训,通过真实案例实操实练,通过理论与实践让客服工作人员更深刻的认知专业知识的重要性,在五月份客服部安排工作人员参加南通总公司组织的客服专业技能的培训与考核时,荣获全公司第二名的好成绩。
- 3. 完成20—年6月的1. 7期及8月的1. 6期交收楼活动,入伙600 多户。针对交房期间的遗留问题积极与地产工程、施工单位 沟通跟进,及时的完成遗留问题的处理,极大程度上避免因 施工遗留问题导致的业主投诉及满意度下降。
- 4. 对客服部台账进行梳理,针对现有台账混乱及部分台账空白现象,从四月份起建立健全的部门台账,对erp数据录入的真实性、准确性等数据进行整改,加强erp录入工作人员的培训工作[erp录入步入常态化。
- 5. 由于小区管理面积较大,针对部分标识标牌的统一制作需要大量的时间的问题,客服部制定张贴临时标识标牌,对现有不统一的标示进行休整,完善各类标示工作。
- 6. 根据精致塔要求制定客服部关于馨风采、馨服务、馨家园的提升计划并落实执行,五月份组织开展温馨五月情感恩母亲节活动,通过社区活动加深物业与业主的关系,让业主更深层次的了解并接受理解物业。九月份开展的中秋社区活动,培养业主家是最温馨的港湾,社区是家的构成内心认同。取得业主一致好评,并要求以后多举办此类活动。

- 二、20--年9月中南世纪锦城盛大开盘,在公司领导各方面权衡之下,我于20--年10月被调任到世纪锦城任客服主管,在此期间完成以下工作:
- 1. 针对销售大厅各项工作与小区存在一定的差异性,员工对新的工作环境及工作任务不太明确,做好员工之间的动员工作的同时,制定并实施会所服务标准以及各部门详细工作流程,对安排的工作具体落实到相关责任人,要求当天能完成必须当天完成,不能完成的要查出原因、制定计划,按规定的期限完成,改变懒、散、慢的不良工作习惯,对提高服务意识、有效开展工作起到至关重要的作用。
- 2. 十月份样板间正式对外开放,在此期间完成样板间的全面开荒工作以及销售中心的细致卫生清洁。
- 3. 根据验收标准完成对销售中心、样板间以及配套设施的验收,并对存在的遗留问题要求整改并跟进结果,对维修后的遗漏工程进行复检。
- 4. 针对案场工作要求,对南部会所工作人员加强员工礼仪礼节及专业技能培训,通过使用玻璃杯、咖啡杯,服务区域摆放香薰,保洁工作人员使用统一工具盒,秩维规范交通指示,客服提供问茶、续茶服务以及一些小的细节来提升服务质量,体现物业服务亮点。
- 5. 配合房地产销售推广、开盘工作,以销售中心、样板房的使用、业主接待及环境保洁等物业服务工作方面为重心开展服务工作,顺利完成世纪锦城2-8#楼的开盘、魅力锦城、华彩篇章业主联谊等活动。

客服主管的述职报告篇六

尊敬的领导:

20xx年x月,自到公司工作至今,回顾这一年多的时间,离不 开同事们和领导对我工作的支持和信任。在这一年多来,我 始终不忘自己作为一名管理者的职责,虽然领导班子成员几 经变动,但我始终与班子成员保持良好的沟通,团结协作, 努力工作,较好地完成各项工作任务。现作述职如下:

在刚入职时,作为一名普通的客服管理员,努力学习物业管理知识,在思想上始终与公司保持一致,做好基础本职工作,认清自己岗位职责,勇于解决较难处理的事情,做到"思想认识到位,工作到位",在较短的时间内适应本岗位工作。入职后第三个月开始担任客服部主管,在此岗位工作的x个月中,抓好本部门的各项工作,提高客服部整体服务意识,对各项工作进行合理安排、管理,提高了工作的实效性,具体包括:对各楼负责人的重新划分;协助项目成立收费小组;每周的排班与工作计划;各种资料的收集、整理归档;制作了客服工作常用电话联系单;经常地提出合理化建议;接待业主投诉,独立处理投诉上百起;协调与工程部的工作等。工作中,在短时间内使本部门各项工作实现了有序管理,同时,不断充实自己的专业理论知识,相关法律、法规的学习,努力提高自身专业素质。

作为积极上进的年轻人,勇于承担责任,服从领导各项工作 安排,我于20xx年x月x日,担任东二区区域主任,在此岗位 工作的x个多月的时间里,一直严守区域岗位职责开展区域各 项工作,作为区域负责人,将精力用在抓管理与服务上,提 高区域整体服务水平,最终完成收费任务,这是根本要求。 制定了本区域的管理方案,并有针对性的进行实施,以"做 好基础工作,提高服务水平,最终达到物业费的收取"为总 体工作思路,并围绕这一思路开展一系列有效的工作,使区 域管理工作得到了提高和改善,制定了区域工作管理制度和 考核办法,在抓好管理和服务的同时,在基层树立起"不干 则罢,干就干好"的敬业精神,强化区域人员素质培训,提 高其服务意识,重点抓好基础工作:

- 1[x号楼门前隔离桩的安装,解决业主出行问题;
- 2、对业主工程报修及时处理并对有偿服务进行重点回访;
- 3、对各楼宇及其公共区域的巡查,包括地下空间以及业主家中情况的掌握;
- 4、建立健全区域各种资料,尤其是收费相关纪录;
- 5、经常对基层员工进行生活上的关心,工作上的监督检查等。

作为区域的负责人,时刻起到表率作用,区域管理工作也是有序管理、稳中推进,其中,物业费的收取工作也是一直居第一位,区域整体收费率为68%,个人认为还是较出色的完成了区域的管理工作。

作为一名中高层管理工作者,我深知以身作则的重要性,日常工作生活中,也是亲历亲为,在担任综合部经理岗位工作以来,我每天最后一个下班,尽忠职守,工作岗位的调动并没有改变我对工作的热情,在工作中,努力做好上级安排的各项工作:

- 1、加强办公室的管理,制定办公室管理规定;明确办公室人员岗位职责细分,做到责任到人;落实中午与夜间的值班,做到不管何时业主来访、咨询、投诉、交费都有人接待,提高办公室人员的服务意识。
- 2、完善库房、资料室的管理工作。库房领用物资必须有相关 负责人签字确认的《物品领料单》,由专人负责资料室各类 文件的收集整理工作等。
- 3、协调、监督检查、指导区域工作,甚至直接参与区域试点工作,同时,协调各部门全力配合区域各项收费工作。

- 4、处理业主投诉,协调解决业主家中具体问题,与业主协商物业费的收取。
- 5、组织项目部每月进行自检及综合整治工作,诸如对园区违规广告的拆除,底商的文明经营以及门前环境卫生管理等。
- 6、积极努力协调与保安公司、开发商、社区和城管等外联工作。

目前负责综合部工作两个多月以来,我承受着一定的压力,我也付出了很多的时间和精力,有时候事情多起来,忙得一天闲不下来,但我觉得很充实,对于我来说,在这不长的时间内,我所收获的要远远大于我的付出。对于我这样的年轻管理工作者来说,还有很多急需提高和改进的地方,接下来的时间里,我会利用闲暇时间重温所学管理理论知识,欲挤出时间参加mba理论知识学习,以不断充实自己,提高自身的综合素质和管理水平。但我自身现在还存在很多不足之处:缺乏实际工作经验;对大局观的把握及思考不够到位;对员工的管理缺乏力度;工作效率有待进一步提高;与基层员工的沟通及了解不够。

我并没有惊人的业绩,也没有耀眼的资历,优势也不足挂齿,但我有的是积极上进的工作心态,默默无闻的敬业精神,我从不奢求什么,只希望大家能够了解我,帮助我,支持我!也正因如此,我更加清醒地看到了自身存在的差距,促使我在今后的工作中,恪尽职守,虚心好学,更加勤奋的工作,努力克服自身的缺点和不足之处,从我做起,以感召班子,影响部门,带动员工,以增强我们的凝聚力和战斗力。

1、新年春节临近,加强综合整治工作,考虑底商可能会做宣传工作,对此,我们应加大巡查力度,对违法违规广告,及时予以清除;消防安全、环境卫生方面在春节前要彻底检查,对商户加大管理力度,建议对商户环境卫生实行门前三包责任制。

- 2、时至春节,考虑基层员工可能请假,甚至辞职回家过年的情况增多,建议各部门负责人提前做好员工思想工作以及节日期间的工作安排。
- 3、能源的节能降耗。例如: 电梯工在业主上下班高峰时,对乘梯人员进行疏导,尽量使电梯满载运行,减少电梯运行次数,因为电梯每运行一次的费用将近一块钱。
- 4、加大楼宇保安职责范围,对保安提出更多具体要求,如效果不佳,可否考虑由区域增加人员,负责安保工作,名称但不能叫保安,以免混淆责任,此想法必定增加人工成本,对此,可否与社区联系,春节期间或在一定时期内,招一些志愿者负责园区安全巡视工作,毕竟小区有很大一部分业主很关注小区的安全。
- 5、加强管理人员综合素质培训,包括:专业理论知识,收费技巧,案例分析等。

收费方面:

各区域做好基础服务工作,提高整体服务质量,热情接待业主,对业主问题的答复要统一口径。

了解业主情况,经常性地与业主沟通交流,感情投资,由物业费收取的公对私,逐渐转变为私对私。

提高收费人员综合素质,知识面一定要广,区域负责人以身作则,重点落实收费工作。

将业主分为x类,针对每一类采取不同收费措施,将业主家中 具体问题记清,以便有充足的时间跟业主进行谈判,将收费 任务尽可能的往前赶。

春节期间对业主一些礼品的赠送、便民服务等。例如: 过年

业主出行乘坐出租车居多,并且车不好找,我们可否与出租汽车公司协商方便订车事宜。

最后,感谢大家耐心听完我的述职报告,今天借此机会,我想说:在这一年多的时间里,感谢领导对我的批评、教育和培养,感谢与我朝夕相处的全体同事对我的支持、理解和信任。

谢谢大家!

述职人□xxx

20xx年x月x日

客服主管的述职报告篇七

20_年3月,我正式升任__客服部主管,对于我个人来说是新的人生驿站、从__卡调入__不知不觉中就从事客服工作近1年有余,感慨颇深、虽然很多人不了解客服工作,认为它只不过是接下电话、做下记录这些简单的事情罢了、其实不然,要做一位合格的、称职的客服人员,需具备相当的专业知识,掌握一定的沟通技巧,并要有高度的自觉性和工作责任心,这一点我是深有体会。尽管客服工作很平凡,但它即将在客户的日常生活中扮演着重要角色,而且我相信随着社会的逐步向高端水平的发展,势必被多数人所看重。

在过去的一年多的时间里,经过了10余月的历练,参与了公司组织的4次品质培训,也在公司上级领导的支持和公司客服职能部门及本项目领导、同事的共同努力下,在工作取得了些许的成绩、在此,非常感谢公司各位领导在工作中给予我的大力支持与帮助、为了更好地开展下一步工作,及时发现和完善工作中的不足,现对我目前的工作情况作如下汇报:

一、部门日常工作的开展及履行自身工作职责与本人的工作

做好所管辖范围的内部员工管理工作,在工作中,本人积极勤恳,认真负责,以身作则,遵守公司各项管理规定,务求为本部门员工做好榜样。同时,担任"主管"一职后,本人能向领导及时做好汇报,向下级传达、布置工作,确保信息的畅通,保证工作的顺利进行。

- 4、监督做好员工考勤工作。按照公司管理要求,严格执行员工考勤制度、严格要求上、下班不迟到、早退并做好签到打卡。
- 5、在物业费的催缴方式上采取灵活多样式,在任职期间,20_年物业费的收缴率达95%,历史欠费收缴率达85、36%。 20 年物业费达40%。
- 6、带领要求本部门员工在业主报事中做到"事事有着落件件有回音"的服务承诺、本年度接待处理客户报事_556件,完成率98%,业主满意率100%。
- 7、为提高部门员工的的专业知识性,提高自身素质与业务技能,严格按照培训计划进行部门培训,本年度组织部门人员90余次。
- 二、人员队伍管理
- 1、加强部门内部纪律管理

纪律是严明队伍的保证,是确保工作正常开展的有力保障、 在日后工作中对纪律要"常抓、常管",坚持按"制度办 事",务求打造一支"纪律严明"的客服部服务队伍。

2、加强工作的落实和监管力度

严格执行我司的工作方针"重在程序狠抓落实从我做起立即执行"。

3、加强员工的培训力度

强化培训,提高员工的沟通能力、协调能力和处理突发事件的能力,落实各项计划和新措施,抓细节,追求"为业主服务树中奥品牌"的服务理念,不断引导员工改变观念和树立良好的主动服务意识,从提升品质服务观念开始,从认真研究每一个服务细节开始,带动整个服务体系的提升。

三、工作中存在的不足

总结20_年工作开展情况,虽然取得了少许成绩,但也存在着 些许不足:

- 1、部门员工做事不细心,责任心不强。
- 2、与业主沟通能力还有所欠缺。
- 3、客服前台与园区管家在业务方面沟通不及时,导致有些工作疏忽。
- 4、部门人员无全方位发展,只在从事单一工作。

四、20 工作计划

在公司领导的大力支持和各部门的紧密配合下,客服部的各项工作也基本上完成了各阶段的工作目标,展望20_公司精细化管理年,我们信心十足。

客服主管的述职报告篇八

两年来我将关爱体现在生活最小细节中把真情融入工作每一

环节里从爱心出发相互理解真心相待赢得了员工尊敬和认同 这是我人生最大财富!我骄傲是公司最友爱团队我自豪我是优 秀团队中一员!

一、注重客服中心服务理念和团队文化建设努力创建一支富 有凝聚力和战斗力学习型团队

所谓团队单纯理解为特定范围一群人而应是大家同一目标声音一起努力团体这一团体是否团结是否有凝聚力是否有相互学习、知识共享决定了团队战斗力它是影响单位或部门发展关键因素之一。

"众心齐泰山移"我深知:无论多么优秀管理人员其个人能力是有限而众人智慧是无穷怎样去设计客服中心内部文化激发每一位员工爱岗敬业、积极向上工作热情创建一支富有凝聚力和战斗力学习型团队让每员工具有归属感和职业自豪感这是自客服中心成立之日起至今一直是我孜孜追求境界和竭力奋斗目标。

x号在公司团队建设中是难度系数最大单位中心员工年龄差别大用工方式不统一薪酬待遇偏低工作烦琐压力大个人素质要求高而且在工作中经常不被理解遭遇委屈是家常便饭"客服中心是防火墙话务员是灭火器"这是x号日常工作真实写照常戏称"客服中心对外是矛盾汇集中心对内是克服困难中心"事实确如此面对现状如何在这种情况下舒缓员工压力?怎样防止服务过程员工自我情绪失控而产生负面影响?通过样方式和途径去激发员工工作和学习热情增强员工对岗位认同感对企业忠诚度是我常常思考和需解决实际问题。

管理是观点是服务更是艺术激励与日常管理与团队建设密切相关不可分割客服中心激励工作具有人力资源管理共性也有它特殊性大家都知道无论任何单位发展都离不开全体员工创造力和积极性虽然物质激励仍然是衡量员工自身价值重要指标但事实上在特定环境下精神激励作用在一定程度上超出了

物质奖励意义我认为:有激励就有动力有期许就有冲刺有认同就会产生归属感两者之间是作用力与反作用力关系基于这个观念在x号目常管理工作中将激励措施面向所有员工我关注每个员工一点一滴进步表现量体裁衣灵活运用一张满意笑容赞许眼光一句肯定话都会员工"温馨服务天天进步"动力重视员工欣赏员工塑造员工点点滴滴积累就形成了团队合力保证了中心整体服务水平不断提升和各项目标顺利完成。

我常常告戒和勉励同仁:面对市场面对客户所呈现必须是最好已与电信溶为一体站出来就代表着随州电信!

二、细化基础管理量化绩效指标营造了公平、公正、公开考核氛围

标杆要定位管理要精细指标要量化评价要公允这是我对客服中心日常管理工作简单概括。

回首过去,我们精诚团结,拼搏进取,较好的完成了各项工作任务,这离不开公司各级领导的高度关注、支持理解和关怀教导,是欣喜而难忘的!

展望明天,我信心百倍,蓄势待发,在新的一年里,我将以更加饱满的工作热情,时刻与公司、部门步调保持高度一致,圆满地完成上级交给的各项工作!

客服主管的述职报告篇九

在人们素养不断提高的今天,报告的适用范围越来越广泛,报告具有语言陈述性的特点。写起报告来就毫无头绪?以下是小编为大家收集的客服主管终述职报告,仅供参考,欢迎大家阅读。

尊敬的领导:

时光荏苒,我到xxx物业管理有限公司上班已两年多了。在公司领导支持与帮助、同事的共同奋斗下,按照公司的要求和部署,较好的完成了本职工作。我通过两年多来的学习与工作,工作的方式、方法都有了较大的进步,现将近一年来的工作情况汇报如下:

由于客服部的工作是直接面对本小区业主,所以客服部是小区物业公司形象最为重要的一个部。也正因为如此,公司制定了"天天让您满意"的服务宗旨和一切为了顾客、一把手亲自抓、一票否决制度、一丝不苟态度、一抓到底作风的"五个一"质量文化准则。客服管理员的日常工作主要有:接待业主来访;处理业主投诉;处理业主报修的联系、跟进、回访工作。

由于感到自己的知识、能力和阅历与自己的岗位有一定的距离,所以总不敢掉以轻心,一年多来不断加强在专业知识方面的学习,在这方面公司也加强了对专业知识的培训和考试等方式,使我们在工作中能够灵活运用相关的专业知识,这样下来在业务水平方面的确有了一定的进步。经过不断的学习、不断积累经验、知识,均已具备了一定的工作能力,能够自行处理日常工作中的各种问题。能够以正确的态度对待各项工作任务,热爱本职工作,认证努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质,争取工作的主动性,努力提高工作效率和工作质量。

通过对工作的总结,着实发现了一些问题和不住,主要表现在:第一,由于最初对物业管理专业不是很了解,许多工作都是边干边摸索,以致有时工作起来不能游刃有余,工作效率有待进一步提高;第二,有些工作还不够细,一些工作协调不是十分到位;第三,相关的专业理论水平还不能全打到刚公司对一名合格管理员的要求。对于物业公司最重要的工作之一就是收缴物业费,每年我们对物业费都有优惠政策,这样一来可以提高物业费的收缴率,是对我们公司服务质量的衡量,更是业主对我们所做工作是否满意的体现。第四:

维修墙体发霉也是我们上半年的工作重点之一。因此物业公司的领导和地产负责人分析了主要原因:一是冷桥现象,二是墙体阴水造成的。因此制定了维修方案;我们客服部接到报修墙体发霉的电话第一时间先给地产负责人回报情况,较为重要的地产负责人回亲自去看,分析情况,安排维修人员及时处理,尽量做到让业主满意。

今后在工作中把提高物业管理知识、服务态度、工作水平作为重点。不断加强学习,拓宽知识面,努力学习物业管理知识和相关法律常识。加强对物业公司发展的了解,加强周围环境、同行业发展的了解和学习,要对公司的统筹规划,但前情况做到心中有数;更要注重本部门的工作作风建设,加强管理,团结一致,勤奋工作,形成良好的部门工作氛围。不断改进对业主、其他部门的服务水平及支持没配合能力。

我将以饱满的热情服务好业主,维护好公司利益,积极为业 主提供优质的服务,为公司创更高价值造,力争取得更大、 更优异的工作成绩。

此致

敬礼!

述职人∏xxx

20xx年x月x日