

2023年创业投资项目计划书示例(模板5篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，很快就要开展新的工作了，来为今后的学习制定一份计划。计划可以帮助我们明确目标，分析现状，确定行动步骤，并制定相应的时间和资源分配。下面是小编带来的优秀计划范文，希望大家能够喜欢!

创业投资项目计划书示例篇一

餐厅经理：1人合计5000元

主管：1人1200---1500元/人合计1500元

领班：2人800---1000元/人合计元

服务：14人600---800元/人合计11200元

传菜：4人600---800元/人合计3200元

二、厨务部：18人：

厨务主管：1人

西餐师傅：3人荷台：3人

案子：3人西点：2人

合计26000元

三、吧台：2人800---1000元/人合计元

四、收银：2人1000元/人合计元

五、pa部：4人550元/人合计2200元

六、库管：1人1000元/人合计1000元

七、财务：1人1500元/人合计1500元

八、采购：1人元/人合计元

九、经营核算：

1、月销售额：31元/月毛利率：68%

2、毛利：31元/月x68%=212160元/月

3、人员工资：59600元/月

创业投资项目计划书示例篇二

虽然地点并不是服装服饰店经营成功的唯一前提，但是铺址的选取仍然极大限度地影响店铺生意的好坏。好店址的特点主要有6个方面：

1、商业活动频繁。商业活动频繁的地区一般指商业中心、闹市区。

2、人口密度高。在商业街、居民区附近开店，人流量大，各年龄层和社会阶层的人都有，对于服装服饰款式或类型的选择比较容易。

3、客流量大。涉及地理位置和交通条件等因素。

4、交通便利。一般来说，交通便利的话，客流量自然增大。

5、人流聚集或聚会较多。百货商场、服装商场附近的服装服

饰客流量较多，因为客人在逛完商场后会顺带到附近的街店转一圈。

6、同类店铺聚集。经营同类商品的店铺越多，顾客在这里进行比较和选择的机会就越多，因此若能集中在某一地段或街区则更能招揽顾客。

经比较分析店面地址：

地点的选择对日后店面的营运好坏影响很大，所以一定要找个商圈位置好的店面。经过调查我发现，这一带相比较而言具有发展潜力，这需要我们大家一点一滴去寻找，去摸索，然后再定论目的地。

创业投资项目计划书示例篇三

项目：

大学饮食联盟

创业人：

泰山学院信息科学技术系04计科张波朱国华孙明洋李波鹿海波

创业项目缘由：

在大学中一直被诟病的就是大学食堂的饮食问题，大学的饮食质量不高已成为公认的问题，仅仅是满足了学生们的温饱问题，而质量却远远没有达到学生们的要求。部分大学的饮食状况令人担忧，甚至有的大学食堂出现了集体中毒事件。

本企业划就是根据这一点，为了保障大学生的饮食安全，提高大学生的饮食质量，成立大学饮食联盟，旨在为高校大学生提

供价格低廉安全高质并富有特色的食品，并且同时为各高校提供一定的勤工助学岗位，帮助贫困生更好的完成学业。

创业机构设置：

大学饮食联盟为总部，在高校通过考核招收大学毕业生并且签订一年工作合同培训后在所在高校设立高校饮食分部。

大学饮食联盟在各地适当选址建立蔬菜种植基地，水果种植基地以及牲畜养殖场，建立配送车队，为各高校分部统一生产配送蔬菜水果等食品原料。并且和农业研究机构合作通过高科技不断提高所生产原料的质量，降低成本。

大学饮食联盟总部设立管理培训部门，各高校饮食分部在所在高校选择招收大四非考研大学生为管理人员，并送培训部门培训。

大学饮食联盟从厨师培训学校招收厨师进行适当培训后送各高校饮食分部担任厨师，同时各高校饮食分部自行招收学生或者社会下岗人员作为窗口服务员。

大学饮食联盟总部不定时到各高校进行质量抽查，保证大学饮食联盟提供服务保质保量。

创业细节：

1. 大学饮食联盟的经营范围是特色食品，如鲁菜，川菜，粤菜等以及地方名吃，并且进行学生生源地调查，根据高校地理位置适当调整各菜系以及地方名吃的搭配，使来自不同地方的学生都能吃到适合自己口味的饭菜。
2. 大学饮食联盟的经营理念是一切为了大学生吃的更好。
3. 大学饮食联盟以提供助学岗位，交纳一定食堂租金为条件

同各高校进行洽谈，为大学饮食联盟的发展壮大铺平道路。食品原料由大学饮食联盟负责统一生产配送，在降低食品原料成本的同时保证食品原料的高质安全。

4. 大学饮食联盟招收的管理人员为本校大四非考研学生，让深受大学饮食质量低下之苦的大学生监督员工的工作，切实保证大学饮食联盟所提供食品的安全与质量。

创业投资项目计划书示例篇四

绿色与智能的消费观念引领人们进入了健康的消费时代，在往后，人们的消费趋势更加注重节能环保和智能这两个方面。在家居市场，消费者在除了选用传统的节能卫具、灯具来节能的同时，也没有忽视对“智能”生活的要求。智能化的家装设计可以更好地实现人们对人性化家居的需求，并同时可以起到节能的效果。加上现在国内部分城市正在大力建设物联网的项目，这必将使得智能家居产业化的进程大大的推进。

二、业务要求

本项目所完成的是一个智能家居系统，它具体实现的功能如下：

2. 系统监视家中的环境系数，如有异常，及时短信或电话通知主人；
3. 可以根据环境系数控制家电，以达到环保节能的要求。

三、项目产出

项目完成后的产品如下：

2. 该板上烧写好操作系统和应用程序，方便用户使用；

3. 已经添加了应用程序的操作系统的2进制镜像一份；
4. 产品的开发流程文档一份(按功能模块分类)；
5. 产品的使用说明书一份；

四、实现方案

产品开发的实现主要如下：

3. 我们使用开发板的usb接口外接摄像头实现视频图像的采集和保存的功能；
4. 我们用开发板的串口外接sim800gprs模块实现短信的发送与接受；
5. 我们可以用arm的i/o来接受外部传感器传来的环境系数数据。
6. 我们可以使用arm的i/o来传输控制信号给外部控制电路，以控制家电；
7. 我们可以使用开发板上的lcd来实现用户的ui界面，触控功能；

五、实施方案

实施安排

六、团队管理

我们的开发团队共有5人：

各个模块的负责人如下：

团队的管理：

b)在开发过程中各个负责人一定要写好开发文档，宁愿要文档不要代码；

七、资金预算

所需的物质如下：

1. 天嵌公司的tq2440开发板+lcd+gprs模块+摄像头模块一份；

2.sim卡一张

3. 温度、湿度、二氧化硫的传感器若干

4. 房租、桌椅租用、水电费5个月

5. 文档的打印费用

6. 管理费(目前没有)

以上成本为7000元左右(有水分)加上劳务费大概在12000元左右(1个月工资只有200)。

八、可行性分析

我们主要从以下3个方面分析：

1. 技术□linu_内核的偶数版本是稳定版本，2.6比2.4更加入了抢占式内核，完全可以实现实时性□arm920t采用精简指令集，哈佛体系结构，5级流水线技术等，2440有400mhz的主频完全可以满足产品程序的调度和运行速度□linu_下的usb2.0的驱动已经很早就有人实现完成了□gprs模块也已有实现的先例□

lcd的触控技术很多年以前就已经成熟了。所以技术实现该产品没有问题。

2. 经济，产品的成本在12000元左右，相比同类产品已经是低价了，在市场上一个小小的开关标价198元，一套电动开合帘标价1453元，而指纹门锁更是标价2418元，一套系统更是至少在万元以上。开发一套系统是12000左右，但是批量生成的单件成本应该在5000元以下吧，所以说，我们的价格占有优势。

3. 市场，这是我们处于弱勢的方面，智能家居市场已经逐渐成熟了，我们并不是第一批进入市场的。但商品房市场日益扩大，家居市场也随的发展，房价节节高升，家居价格也水涨船高，(不要骂我，我也不想房价涨)一户愿意花100w万元买套房子的人，难道他就会舍不得多加1%买套智能家居。所以，我们的市场还是很广大的。

创业投资项目计划书示例篇五

社会生活节奏普遍加快，给快餐业的存在和发展带来了机遇与挑战。虽然中国的快餐业发展十分迅速，但洋快餐的优势地位使大部分市场与中式快餐无缘。如何逐步占领市场，是首先需要解决的问题。

调查显示，当人均收入到达xx美元时，传统的家务劳动将转向社会。中国快餐业将随着我国经济发展而进入高速发展的阶段。

目前，已经存在的西式快餐并不适合国人对快餐的消费观念和传统饮食需求的观念。并且，快餐在美国的发展向来是以价格低廉而著称的，211985大学名单，是大众日常消费的对象。但在中国快餐市场上，西式快餐的价格，普遍大众很难理解，这也决定了不可能让工薪阶层经常去消费那份新奇“快餐”。

但经过对目前存在的一些中式快餐来看，小、脏、乱、差的状况仍然很严重，这些问题给我们建中式快餐连锁店供给了绝好的市场机会。只要我们能抓住这些市场机会，改善中式快餐经营中存在的问题，并发展我们的自我的特色，那么我们进入中式快餐市场并且占据较大市场份额的创业计划，是极有可能成功的。