

公司活动报告发言稿(精选8篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告的格式和要求是什么样的呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

公司活动报告发言稿篇一

为了破解长期困扰我们的工作难题，更加准确地把握政策、理清思路、更好地服务大局，经邹主任同意，由马国旭副主任带队，王文等五名财务人员参加，于8月4日至8月6日，赴经济技术开发区，主要学习他们在公司经营、土地运作、财务管理以及融资工作等四个方面的先进经验。通过三天紧张的行程，我们开阔了眼界、增长了见识，充分感受到了全国开发区都是一家人的深情厚谊。同时，我们也看到了开发区美好的前景、坚定了实现目标的信心，达到了预期的目的，完成了此行的主要任务。具体情况小结如下：

一、在两个开发区座谈的主要内容：

(一)公司经营方面：

两个开发区的总公司都经历了与管委会“两块牌子、一套班子”的合署办公阶段。不同的是一个先合后分，一个是先分后合。

xx开发区总公司，在20xx年之前，老总由副主任兼，比较独立。20xx年，因为管委会主要领导变动，并入财政局合署办公，采取“大财政、大预算、大融资”的管理模式。实行“三权分离”，决策权(管委会)、预算概算(总公司)、建设权(建设局)。总公司的定位是投融资平台。

xx开发区总公司经过20xx年的发展历程，成份比较复杂。在财务管理与控制方面，初期与管委会合在一起，常务副主任兼老总。现在则相对独立，但总公司财务部还是要承担财政局一部分分工。总公司的定位是：一城市运营商。第一是负责土地开发，包括征地拆迁，但为了回避关联业务起见，拆迁、安置采取了两条线管理；第二是承担基础设施建设；第三是低价位商品房建设。二在早期有市场行为。一方面做过房地产开发项目，主要是在区外发展，做利润。另一方面组建外贸集团，现在是全国五十强；三是政府投资机构外地学习考察报告20xx外地学习考察报告20xx□一方面是管理投资工作，其中一个大的亮点是投资银行业，在江苏银行和交通银行都有股份。另一方面是满足引进外资需要。具体是做了江苏王子、创投基金(担保公司)和高科技领域。

比较一下两个开发区总公司的发展历程，我们很容易得出一个结论：投资公司的运行没有一成不变的模式，应因时而变，“方便管理、利于大局，增速发展”才是硬道理。独立不独立，只是领导分工问题，不是决定公司发展与否的关键因素。

所以，此前一直困扰我们的“新城公司缺乏自主权，运行不顺畅”的问题，说到底，其实是由于我们单纯站在公司角度考虑的原因，是缺乏全局观念的表现。

(二) 土地运作

从介绍的情况看，两地思想都比较解放，善于规避政策，勇于创新措施，敢于以我为主。都力求利用最少的土地资源，开发更大的经济效益。用他们的话就是“没有大的项目、好的项目，是不会轻易批土地的”。当然，两地的发展也同样受到了土地指标的瓶颈制约□xx开发区抓住机遇，曾以9800元/亩的价格购买了其他地区10000亩的土地指标，主要作为安置房的土地储备，因为今后回迁户必然要求把他们的安置房由小产权转为大产权，从而引发不稳定因素。而且，对于已经落户的产能相对较低、土地产出比不高，或者不符合整

体产业规划布局要求的企业，采取了合同一到期就不再续约的做法，重新收回土地、重新布局。这其实也是我们招商引资的一个契机，发达地区产调整出局的企业，在我们这里应该还是会有一定的发展空间的，可以与我们其它的招商项目综合考虑。

除了土地的一级开发外，两个地区还都进行了房地产开发。xx开发区的一个成功做法是与xx中学(母校)强强联合，由开发区在境内提供土地，xx中学投资，新建xx中学分校，从而带动周边开发的房地产项目升值更快、运营更好，实现了社会效益和经济效益的双赢。xx开发区由于成立较早(1984年12月)，沾了政策的光，起步阶段是国务院投资助推，用他们的话说就是“当初钱都花不完的”，所以，在土地整理方面是做好“七通一平”才挂牌上市。在这方面我们目前还不具备这样的财力，只作为情况通报提一下。

(三)财务管理和投融资工作[莲~山课件]

第一，财务管理方面。

由于其必须符合总公司运营模式的要求，具体业务的处理方法林林总总，这里就不再展开。

但有一个共性问题，就是由于开发区高速发展的特殊性，政企业务交叉的现象难以避免，表现在会计处理上，就是即便最新的《会计准则》里面的会计科目，也满足不了新的业务要求。和我们一样，两地也都采取了“自造”会计科目的做法。比如在处理房地产开发子公司的成本核算上，总公司就设立了“开发成本”的会计科目。由于业务关系过于繁多，区分起来十分困难，有些会计科目甚至都细化到了六级、七级。最后审计的时候，鉴于业务的真实性和合理性，审计人员也只能一笑认可。

相信不久的将来，随着相关法律、法规的进一步完善，国家

一定会出台一个区别于其他的、专门适合于开发区的会计准则。相当于介乎企业会计和事业会计之间的一个会计门类。

第二，投融资工作。

在投资方面，开发区的投入产出周期较长，在投入产出比上，不能也不应与企业相比较，因为这里面还有个社会效益和社会责任的问题。尤其在开发区普遍存在的、资金运转极端困难的情况下，这个周期就更显漫长，投入产出比也更像是杯水车薪。因此，在资金远远满足不了投资需要的情况下，两地开发区在早期的时候，都采取过一些非常措施。比如对于标准厂房的问题，就采取过先给企业使用几年，再成本价卖给企业的“壮士断腕”的做法。看起来开发区是亏了，但其实从另一个角度来说，卖过的厂房还在开发区，收回的资金又可以继续投入。这完全是特殊时期的特殊之举，是因势而为的变通做法，不能也不应按平常时期的标准来衡量和看待。

在融资方面，两地都采取了发展、做实子公司，自主搭建融资平台、提高银行授信额度的积极做法。为了做大企业的营业收入和现金流，满足银行更大授信额度的要求，各个子公司相互间的变通交易就顺理成章了。xx开发区由于资金需求和缺口更大，投入的人力相对更多，有10名融资人员分兵出击，多点开花。尤其值得我们借鉴的是，他们与股份制银行的成功合作。由于体制的原因，可以变通的余地相对更大、机会更多。

二、总的体会和几点建议

(一)总的体会

这次考察的两个开发区都是二级市的开发区，起步更早，规模更大，在经济总量、影响力和吸引力上我们确实没有可比性。之所以选择去，主要是两地发展理念、业务水平以及文化底蕴打动了我们，尤其是他们的业务，值得我们学习的地

方很多。从结果来看也是收获颇丰，不虚此行。

但是，让我们不曾想到的是，我们引以为骄傲的，人居然都没听说过。我们的宣传工作确实太落后了。要知道，我们去的可是这些城市的最前沿——开发区，而且又是本省，同在江北。

(二)几点建议

- 1、建议管委会在财力许可的情况下，今后有针对性的多组织人员出去学习，效果当会立竿见影。
- 2、进一步加大宣传工作力度，尤其要针对各地的开发区。人家都没听说过我们，再多的机会，也不会想到我们。
- 3、招商引资的视野应该更加开阔。可以借鉴政府常用的结成友好城市的做法，与发达地区的开发区结成友好开发区。显而易见的好处是占领了招商引资的有利平台，人脉资源更广、招商信息也更多。

短短的三天时间，面对面的座谈也只是几个小时，我们的收获和体会还是很多的。一些深层次的问题和破解之道，我们会在今后不断的工作实践中思考、改进。当然，我们也一定会与这些新交的朋友长期保持友谊、保持联系。

公司活动报告发言稿篇二

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我的工作是协助主任抓商险，主要负责投保录入、单证管理。20_年以来，在公司上级部门的正确领导下，在保险社主任的带领下，我较好地完成了各项工作任务。下面就工作状况向

各位领导和同事们代写论文做如下汇报，不妥之处敬请批评指正。

一、用心主动，完成保费收入

为了完成保费任务，在工作中我和同事们经常加班加点，尤其学生平安保险录入期间，由于入保的学生多，时间紧，我们起早贪黑，废寝忘食，几乎每一天都要加班到十点以后。我和同事们任劳任怨，毫无怨言，我们的共同心愿就是期望我们的公司越来越好。由于我和大家认真主动的工作，力争年底全面完成公司商险的各项保费任务。

二、加强学习，提高业务技能

为了适应当前工作的需要，我时刻把学习放在第一位，勤于学习，善于创造，不断加强自身业务素质的训练，不断提高业务操作技能和为代写论文客户服务的基本功，掌握了应有的专业业务技能和服务技巧。同时认真钻研保险业务知识，精益求精，全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平，个性是增强保险方面的知识，努力做一个真正的保险人。于此同时，也用心贯彻总公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效。

透过学习，我在日常管理中能够认真严格的按照上级公司的《财务管理规定》、《单证管理规定》和承保相关规定，用心有效的开展工作，在业务台帐专项检查、单证管理验收、单证装订、应收保费管理等多项检查中得到了较好的成绩。

除了投保录入工作，我还负责单证管理。在单证管理上严格按照总公司单证管理办法执行，保证单证安全，防范风险，规范使用，仔细认真做好各个细节环节的整理工作。在工作中严格按照规章制度操作，坚决杜绝违章、违规现象的发生。

三、认真工作，加强服务质量

作为一个出单员，每一天摆在面前的总是那平平凡凡的保险单，看起来工作是枯燥无味，但我深知，每一笔录入，每一次出单，都和保险社全年任务的完成、公司的形象紧紧地联系在一起。每出一份保单，要填50多个空，稍不注意就容易填错。比如有时候容易把车架号和发动机号看错，有时候容易把起保日期搞错，有时候容易把客户的身份证号码填错……因为每一天来的客户状况各不相同，所以每一天的工作量也是不同的。有时一天来的客户只有是几个人而已，相对录单就没有那么繁忙和混乱。但如果遇到一天的客户流量很大，就会让自己手忙脚乱，为了保证每一笔录入的准确性，我每时每刻代写论文都在提醒自己要认真负责，工作的认真使我每次都能顺利的完成保单录入，没有失误，这个让我感到很欣慰。同时我在必须程度上加大对原有客户的重视程度，掌握续保业务的分布状况，提前做好续保准备工作，争取早联系、早沟通、早签单，尽量避免因疏忽和时间延误而造成业务损失。以诚实守信、主动热情、服务周到应对每一位客户。

四、工作不足及今后打算

一年来，我凭着对工作的热爱，竭尽全力来履行自己的工作和岗位职责，努力按上级领导的要求做好各方面工作，取得了必须的成绩，但还有很多不足。首先我还应继续加强内控制度的学习，远离合规风险；其次在工作上要向先进的保险社学习，加强内业整理。

在下半年的工作中，我将和同事们共同努力完成上级领导交办的各项工作任务，做好日常工作。我会在工作中努力查找差距，勇敢地克服缺点和不足，进一步提高自身综合素质，把该做的工作做实、做好。

最后祝愿我们公司在公司领导的带领下、全体员工的共同努力下，再上台阶，再创辉煌。

公司活动报告发言稿篇三

在团建拓展培训结束后又回到了工作岗位上时，回顾几天前的野外拓展训练的全过程，依然记忆犹新。训练场上“巨石山别动队”和“龙山队”的对战与合作、组内的团结与协作、全体参训队员的通力合作、个人的自我挑战等等，都上演了“成功”与“失败”；教练在协助我们每个队员完成训练任务的同时又交给我们思考和行动的方向。队友、教练，每一个训练项目，每一次教练点评，都历历在目。

我们共有30余名队员，整理后编为2队，选出队长、副队长、卫生员。分组后的短短数十分钟内，各小组成员集思广益确定了队名、队标、队歌，口号。通过小组风采展示的方式进行pk让人感受到团队力量的震撼力。“巨石山别动队”和“龙山队”两个队pk教练问前方需要支援，我们回答后方支持，教练说队长需要板凳，队友就急忙蹲下给队长当板凳，需要袜子就赶紧脱袜子，需要鞋带不假思索的解下鞋带，最后“龙山队”最先完成，感受到了胜利的喜愉，体会到付出了就有结果的欣慰。“信任背摔”是站在2米多高的背摔台，心中真的有一种害怕的感觉，其实，胆怯不是来自信任背摔的背摔台的高度，是来自那种背摔的方式，一个人直挺着、往后倒！“队员们准备好了吗？时刻准备着”。台下队友叫着背摔台上队友的名字说“我爱你们”就有种莫名的感，一下有了信任感、信心和勇气。信任背摔项目结束后，我们围成一个圈儿，分享自己对这个培训项目的感受，大家体会到人与人之间之间的互相信任、团队成员之间的互相信任，是干工作、做事业的基础，没有信任，一切都会变成空谈。

在工作和集体生活中，我们都是团队中的一份子，要时刻拥有团队互助、协作的精神，都能认真对待工作中的每一项任务，竭尽全力去完成。通过这次拓展训练，让我深刻体会到了团队的巨大向心力，成功属于团队的每一个成员，如果没有团队里每一个成员相互协作、共同努力，就像一艘孤帆，

难以远航。离开了拓展训练场，回到了工作环境，只要我们带着团队的精神，把每一件工作都当作是拓展训练中的一次挑战，就没有战胜不了的困难，就没有解决不了的难题。

公司活动报告发言稿篇四

为进一步解放思想，更新观念，学习先进，查找不足，激发全县上下大干工业、大上项目的热情，6月2日至10日，我们组织各乡镇、有关部门的主要负责同志共计40余人，赴××市六县(市、区)就项目建设、园区建设、招商引资以及新农村建设进行了学习考察。学习考察期间，听取了当地的经验介绍，实地考察了工业园区(经济技术开发区)、企业、农村。现将学习考察情况报告如下：

一、感受××，发展态势令人震撼

××市是一个农业大市，经济基础比较薄弱，但近几年来他们却取得了飞速发展，创造了落后地区迅速崛起的“××现象”。考察期间，考察团所到之处，无不感受到当地涌动着发展的热潮，他们思想解放程度之高、经济发展势头之猛、改革开放力度之大，令人震撼，发人深省。概括起来，主要有以下几个特点：

一是干部群众的观念新、思路活。当地之所以能够取得大发展、快发展，第一位的原因就在于这些地方的干部群众观念新、思路活，能够在纷繁复杂的大环境中找准发展定位，能够在挑战中发现和抢抓机遇，能够在不可能中发现可能，以超前的思维、崭新的理念和富有创造性的工作实现了大发展、快发展。他们的发展理念特别新，他们解决难题的办法特别多，他们推动工作开展的方式特别活，他们把人才视为第一资源的意识特别强。(例子)

二是加快发展的势头猛、气魄大。××市各县(市、区)无论是工业园区的总体规模还是企业的单体规模，都气势恢弘；无

论是发展速度还是发展质量，都堪称一流。（例子）

三是招商引资的措施硬、方法多。考察团参观的××市几个县（市、区），都把招商引资作为加快发展的根本举措，不断创新招商思路，完善招商措施，激活招商主体，千方百计招大商、引巨资，借助外力加快了自身发展。（例子）

四是争先创优的状态好、劲头足。当地干部群众的精神都十分振奋，不管是党委政府的负责人，还是企业的厂长经理，都有一种不甘落后、不肯服输的劲头，都有一种居安思危、勇创一流的精神，都有一种挑战自我、超越自我的魄力。（例子）

二、分析××，成功经验可资借鉴

从总体上讲，××市各县（市、区）思想体制障碍克服得好、主体主动性调动得好、发展环境打造得好、创造性的工作开展得好，这些成功实践给我们以深刻的启示：

超前的思想意识，赋予了他们宏大的气魄。××市各县（市、区）之所以在经济发展上保持了迅猛的势头和强大的后劲，最根本的就在于他们拥有开阔的眼界，能够敏锐的发现机遇甚至主动的创造机遇，能够动态的、创造性的解决发展中的各类难题20xx最新外出学习考察报告工作报告。与他们相比，我们一些同志的思想还不够解放，有的存在唯条件、唯客观的思想，缺乏加快发展的信心；有的在工作中瞻前顾后，顾虑重重，放不开手脚，迈不开步子；有的看问题总是先看到困难，而不会在挑战中发现机遇，更谈不上创造性的利用机遇。所有这些，都是我们加快发展的障碍，是我们落后的根源，必须在今后工作中认真解决。

外向型经济格局，提升了他们发展的速度。××市各县（市、区）之所以能够得到飞速发展，一个重要的原因，就是他们都把扩大开放作为兴县的根本之策，在招商引资上招招新、招

招实，在资本运营上敢探索、敢尝试，借助外力激发了内部潜力，使经济发展焕发出旺盛的活力。虽然我们也把“开放兴县”作为三大战略之一，在近年来的工作中也积累了一些招商引资经验，但实事求是的讲，相当一部分同志在这方面还是“门外汉”，思路不够宽，方法不够多。

完备的发展载体，奠定了他们腾飞的基础。“没有梧桐树，引不来金凤凰”。经济规模的扩张，离不开有效的平台和载体。××市各县(市、区)都把园区建设作为拉动经济发展的有效载体，规划建设了一批高标准工业园区，以完善的设施和一流的服务，吸纳了一批大项目、好项目入区发展，形成了聚集效应，拉动了经济发展。就我县来看，近年来自己与自己比，迈出了不小的步伐，拉出了园区的基本框架，引进培育了一批项目，但横向比较，特别是与××各县(市、区)相比，还有相当大的差距。

饱满的精神状态，铸就了他们永往直前的动力。精神状态是信念，是支柱，更是一种动力。××市各县(市、区)之所以能够克服一个又一个的困难，取得一个又一个的辉煌，最根本的原因就在于他们有一种永不自满、永不懈怠、永不停步的精神，有一种不向困难低头、不向挑战屈服的勇气。我们必须看到激烈竞争的严峻形势，认识到小进即退、慢进亦退的道理，不能有一点成绩就沾沾自喜。要实现大发展、快发展，就必须把精神状态调整到最佳，努力跳出本地本单位的“小圈子”，放眼全市全国的“大范围”，瞄准先进，奋起直追，以一种见贤思进、见贤思齐的雄心壮志，全身心的投入到各项工作中去，努力创造一流的业绩。

优越的创业环境，实现了他们跨越发展的梦想。环境代表着形象，蕴藏着后劲，体现着实力。××市各县(市、区)通过软硬环境的不断提升和整合，使单一效应的环境因素产生叠加效应、磁场效应和连锁效应，吸引了大量的人流、物流、资金流，推动了经济的跨越式发展。学习××市，就必须进一步树立“环境是生产力，优化环境就是发展(20xx最新赴美

国考察报告)生产力”的观念，把环境营造从“物”的层面提高到“人”的层面，从“干部”的层面提高到“全民”的层面，努力创造引得来、留得住、有奔头的投资环境。

三、学习××，推进我县更快更好发展

“他山之石，可以攻玉”。考察团在感叹××市六县(市、区)快速发展的同时，一致表示，要认真消化吸收考察成果，努力在结合上下功夫，在灵活运用上下功夫，真正使学习考察成为解放思想、更新观念的过程，成为反思工作、改进工作的契机，成为加快发展、实现跨越的动力，在六个方面实现新突破：

一是在解放思想上实现新突破。思路决定出路，观念就是财富。××市各县(市、区)的发展历程已经有力的印证了这一点。解放思想不是空洞的口号，而是要根据不同时期的不同情况，对客观形势有一个科学的判断和准确的把握。大家必须坚决摒弃照搬条文、自我设限的思维模式，继续坚持既定的发展思路不变，坚持抓发展的劲头不减，研究政策，灵活运用，只要有利于加快发展，就要大胆的闯、大胆的试，努力在挑战中抓机遇，在实干中求完善。

二是在以工强县上实现新突破。工业是国民经济的主导力量，工业化是不可逾越的发展阶段。我县作为传统农业县，不论从短期还是从长远看，工业化这一课补不上，结构就难以优化，经济就很难翻身。要实现更快更好发展，就必须继续按照“全党抓经济，龙型为主线，重点抓工业，关键抓项目”的思路，坚持不懈的抓投入、上项目，不断加快工业化进程。实现以业兴企、以企兴业的良性循环。

三是在招商引资上实现新突破。××市各县(市、区)的发展实践表明，招商引资是基础薄弱地区加快发展的希望所在、出路所在。我们必须把招商引资放在基本县策的地位来认识，全力以赴跑资金、引项目。要借鉴××市的经验，抓好对招

商引资优惠政策的调整充实，重点是要抓好对涉企收费项目的清理，该砍掉的坚决砍掉，对违规收费、违法施政的严肃处理。

四是在破解瓶颈上实现新突破。土地、资金等要素瓶颈能否得到有效破解，体现着领导干部的能力和水平，也决定着经济发展的成败。要学习××市各县(市、区)解决焦点、难点问题的胆识和魄力，创新思路，创新机制，在落实政策中发现新机遇，在发展实践中寻求解决问题的方法。

当前关键是要抓好农民增收和农村的规范化管理。在推进农民增收上，重点是要推进农村经济由以农业为主向农、工、商多元化转变，加快农村二三产业的发展，使更多的农民转变为产业工人和工商业者，不断提高工资性收入和经营性收入在农民收入中的比重。

六是在狠抓落实上实现新突破。要把抓落实作为一项政治任务，切实抓住每一天时间，凝聚每一份智慧，抓住每一个机遇，办好每一件事情。要以饱满的精神状态抓落实，始终保持孜孜以求、锲而不舍的创业激情，以寝食难安的危机感、时不我待的紧迫感和率先发展的责任感，时刻把发展大计放在心上，把每项工作抓在手上，努力创造一流的业绩；要以创新的方法抓落实，敢于突破不合时宜的“惯例”，善于把上级政策与部门实际结合起来，把外地的先进经验与自身的发展实践结合起来，努力在结合中出思路、出特色、出实绩；要以实干的作风抓落实，深入基层，深入群众，深入经济建设第一线，搞好调查研究，协调解决实际问题，切实把广大党员干部的精力引导到加快发展上来，引导到苦干实干上来，推进全县经济不断跃上新台阶。

公司活动报告发言稿篇五

这金秋收获的季节，我有幸参加了县局组织的省教科院专家课改经验交流研讨会。今天我们来到了北留和润城镇。在此

次的研讨会上进一步明确课改的研究方向：以课例研讨为主要载体、课堂观察为基本方法、课堂诊断为必需路径、学习培训加速教师成长、促进教师专业水平提高为目标指向。在这里我们分别聆听了四位老师的精彩课例以及两位专家的专业点评，是我收获颇丰。

一、善于发现

数学知识和生活有着密切的联系，作为数学老师要善于发现，善于从生活中找素材，把知识生活化，这样可以提高学生的兴趣。在课上两位老师都从生活中寻找素材，而非直接教教材。例如：吴老师利用手、人民大会堂的柱子、路灯等来让学生认识间隔和间隔数。孙老师在进行巩固练习时让学生说说生活中运用到的连线问题，既训练了学生的动口能力也加强了知识与生活的联系。

二、善于倾听

学会倾听非常重要，尤其是老师。教师有效地倾听，能让学生觉得自己得到了老师的器重、认可和尊重，能激起学生的发言欲望，提高发言质量。更为重要的是，教师这种认真倾听学生说话的习惯，给学生养成倾听习惯，树立了可感的榜样。

每位学生的思维都是不同的，在课堂上我们不能只听取正确的答案，还要去听学生们的不同答案，更要留时间让学生诉说他们的疑惑。这也让我想到自己，平时我在上课时只顾着在班上寻找正确答案而忽略了思考“错误”答案。

三、善于表扬

表扬是一根火烛，有意无意间照亮了别人的一生；表扬是一块罗盘，似明非明时指引了别人的方向；表扬是一种力量，低头抬头间给予了别人动力源泉。在课堂中我经常表扬学生，但

是采用的模式比较单一。在以后的教学中应该像两位老师学习，多采用不同方式来表扬学生，激励学生的学习兴趣。

1. 公司外出培训总结范文
2. 外出学习个人培训总结
3. 外出学习心得体会
4. 外出学习心得体会表
5. 外出学习心得体会

公司活动报告发言稿篇六

201_年9月25日，我校组织员工到广西阳朔旅游，旅游线路主要是聚龙潭----图腾古道----漓江游船----西街泡吧----遇龙河漂流----单车骑行往返大榕树。9月27日下午，全体人员乘坐大巴安全回到长沙，旅游圆满结束。

本次活动主要为了让学校的全体员工在自然美景中增进交流和了解，增加团队的凝聚力。在阳朔的这几日，大家的身心得到放松和调整，营造出了团结、活跃、奋进的氛围。此次旅游活动共分几个阶段：

一、前期准备，制定方案

201_年7月25日，陈总召开办公室全体人员会议时，曾提出一年组织几次团队活动的建议。9月底为各教学点培训间歇期，经学校领导研究，决定于9月25日至27日组织全体教职员工去阳朔旅游。

9月12日，办公室提交了三条旅游路线。9月15日，确定旅游路线为三天两晚阳朔游。9月16日，通过向多家旅行社询价，

最终确定在独立成团进行旅游，并制定了《201_年9月份旅游项目方案》。9月19日，经校长审批后开始实施。9月20日，与旅行社签订协议，并支付定金，与导游联系。9月22日，准备所需物资，发放旅游须知和注意事项。9月23日14点，全体人员共计33名乘坐大巴前往阳朔。

二、山清水秀，笑声不断

乘坐大巴离开长沙开始，全体人员就在向彬彬的带动下开展活动，一路高歌，一路笑声，开往阳朔。在阳朔的几日，大家玩得很开心，美丽的阳朔、清澈的漓江，充满异国情调和民族特色的西街都富有情趣，晚餐时大家开怀畅饮，酣畅淋漓，打水战时，团队合作，所向披靡，高潮迭起……一张张照片记录了大家的欢乐与青春。整个行程给大家的是团结、互助、凝聚，营造了有青春、活力的氛围。体现了学校良好的团队精神。

三、安全回归，收获颇丰

这次旅游是学校一次大规模的集体活动，学校领导非常重视，也投入了很大的人力和财力，但由办公室没有举办类似活动的经验和个人能力所限，本次旅游，主要是组织工作上，还有诸多需要改进的地方：

一、明确目的，统一思想

首先相关负责人应当深刻领会活动的精神，并要把活动精神准确传达给员工，统一大家的思想，调动大家的积极性和主动性，晓之以理，动之以情。其次，及时观察和了解员工思想动向，快速反应，早做安排。

二、理清思路，抓好细节

在出游景点的选择上，思路不够清晰，应该仅仅围绕本次活

动的目的，合理选择景点和住宿方案，将安全、卫生、舒适等放在重点。要预先考虑到各种可能会出现的问题并做好防患、准备工作。对于景点的天气、地形等一些细节问题要查询清楚，以便于组织团队活动。

三、加强领导力，提高执行力

在本次活动中，作为责任人的我发现了自己很多性格和能力上的不足，最为突出的就是不能够恩威并施、缺乏领导力和号召力、处理事情不够果断和灵活。我需要加强思考，努力学习，从领导、同事身上学习他们的优点和长处，使自己能够在各个方面胜任所肩负的工作，为学校的发展出力。

本次活动也是大家充分展示自己的一个绝佳的机会。在学校，我们看到的更多的员工在工作上的表现，但在这次旅游中，可以看到大家其他一些方面的表现：本次活动是学校的一次大型活动，每一份记忆、每一张照片都是值得纪念和珍藏的。活动结束后，计划整理并精选一些照片，刻成光盘，一是作为纪念；而是充分发挥其后继的作用，在新人入职时，可以展示给他们看，这也是学校文化的一部分。

公司活动报告发言稿篇七

xx区文明办：

为进一步弘扬中华民族敬老尊老的传统美德，关爱老年人中的弱势群体，乡领导高度重视，经研究决定于20xx年重阳节期间，组织走访看望“四老”人员活动，特申请购买慰问品，需要经费4500元。望予审批为盼。

申请人□xx

申请日期□xx年xx月xx日

公司活动报告发言稿篇八

20__年x月x日，艺·泉教育中心卧龙实验幼儿园、永威·鑫城幼儿园、欧丽集团幼儿园在汝河新区小学举办了一场别开生动的趣味亲子运动会。

本次运动会得到了汝河新区小学领导的大力支持，区民办史老师等各位领导光临了本次运动会开幕。上午9:00亲子运动会正式开始，伴随着运动会进行曲，护旗手步入会场，紧接着大、中、小班在教师的带领下步入会场，并高喊“快乐宝贝，我最闪亮”等口号。走向主席台，孩子们可爱的笑脸，家长们兴高采烈的表情，为小运动员鼓掌呐喊。

幼儿表演的健身操，活泼、可爱，“彩虹”亲子趣味游戏，把运动会推向高潮，家长、孩子在活动中其乐融融，陪伴孩子们度过了一个有意义的运动会。

本次活动得到了中原区教体局民办教育的大力支持，民办幼儿园的发展离不开上级领导部门的帮助支持，使民办教育事业更加规范化的发展，我们会继续发扬民办教育事业，把我园做好做强。