

2023年听报告英语表达(实用9篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

听报告英语表达篇一

以下是本站实习报告栏目编辑为您整理的5000字实习报告范文，供您参考，更多详细内容请点击[本站查看](#)。

5000字实习报告范文

时光荏苒，瞬间即逝。转眼间大学生活已剩最后半年。然而一切如梦初醒，揉揉眼就面临着要离开生活学习了四年的母校，踏入社会接受社会考验的时候了。

为增加实践经验，我利用学校安排的课程实习时间，再根据自身的优势及专业能力，找到了相关于本专业的实习单位及岗位。并在规定的时间内在企业完成相关的实习任务。

经朋友的帮助，我有幸在海口xx旅行社进行为期两个月的实习生活。我很感谢朋友以及公司给我这样的难得机会，同时由衷地感谢公司同事在此期间对我无微不至的照顾以及帮助。

20xx年xx月xx日-xx月xx日，我在xx省海口市xx旅行社进行了为期两个月的实习活动，在实习期间，我主要以旅游市场调研和办公室文秘类工作为主。在这两个月的实习工作中，我得以亲身体验社会，学到了很多在课堂上学不到的知识，并获得把课堂学习的理论知识与社会实际实践相结合的机会。通过这次实习，我对旅行社的经营、管理及组织结构有了初步的了解，在实践中使我认识到旅游业的一些基本情况，以

及其对地区乃至国家经济发展的重要性，并补充了自己有限的理论知识，提高了实际的操作能力。

一、实习单位简介

XXXX旅行社有限公司位于XX省海口市大英路69号嘉茂大厦3楼，是经过国家旅游局□XX省旅游局批准，省工商局注册的具有法人资格的私营专业旅游企业，是足额交纳旅游质量保证金的单位，注册资金50万元。被评为“海口市十佳国内先进旅行社”，在20XX年XX月全国旅游业消费者满意度调查活动中被中国旅游监督管理委员会评为“全国旅游业十佳信誉单位”。

公司拥有一支职业道德良好、业务水平高的业务策划人员及训练有素、熟练各种语言、服务水平高的专业带有队伍，数名导游历年来被评为“海口十佳导游”称号。公司秉承“宾客至上，信誉第一、优质服务”为宗旨，竭诚为旅客提供“食、住、行、游、购、娱”等一条龙最佳服务。

我从1月初应聘进入公司至离开，员工稳定在80人左右，公司主要业务为专业XX地接，计划团队，常规纯玩散客，会议自由人，高尔夫，自驾车等。

二、实习主要目的

在XX学习生活了四年，对XX省也有个一个大概的了解□XX省作为一个岛屿，四面环海，气候怡人，具有得天独厚的旅游资源□XX省的旅游业发展前景非常的美好。我学的是市场营销专业，平日里上课很少涉及旅游方面的知识，出于对XX旅游发展前景的看好，我平时经常看些有关旅游方面的书。旅行社作为旅游业的承载者，具有极其重要的战略意义。

所以，这次毕业实习单位我选择旅行社，希望通过社会实践，能对XX旅游业有更进一步实质性的了解。同时，在实习过程

中注意培养自己的自学能力、动手能力、理解能力、为人处事能力以及思维能力等。进一步巩固和理解在课堂及书本上所学的知识，培养和提高理论联系实际的能力，更好的为建设社会主义伟大事业而奋斗。

三、实习内容及收获

(一) 办公室文秘类工作

由于第一次较正式的步入社会，走进公司上班，加上领导对自己的具体工作能力等方面不是很确定，所以在xx旅行社实习的第一个月里，公司并没有分配什么重要的任务给我，仅仅是一些办公室里杂乱的工作，比如：取文件，送文件，打印，接电话，打扫卫生，整理办公室，倒开水等。虽然这些只是杂乱的小事，但我并没有抱着随意的态度，而是对每件事都很认真的去处理，我个人觉得连小事都不能做好的人，就别提做什么大事了！

经过一个月基础性的工作后，我与公司同事和领导进行了相互了解，彼此间建立了一定的信任感和亲近感，并且使我学会了一定的社会交际，提高了自己为人处事的能力。

(二) 旅游市场调研

随着市场经济的不断发展，市场营销学正不断地向旅游行业渗入，现已形成了旅游市场营销学，并逐渐地完善。市场调研作为市场营销的一部分，有着最为基础和重要的意义。

在公司实习期间，我有幸得到了一次实践性地市场调研活动，真是兴奋之极。在学校里，经常听老师讲些有关市场营销和市场调研的理论知识，偶尔有些实验性地模拟调研，但从没有过如此正式地社会调研。对我来说，这次绝对是一个把四年来所学的理论知识与社会实践相结合的绝佳机会，所以我本人非常的慎重与认真。

在做市场调研的整个过程中，我表现得相当活跃与积极。调研前期进行了调查问卷设计，以及调研对象分析，很多观点还得到了上级和同事的认可与赞许。市场调研中期，也就是正式有对象性的社会调查，我和同事们以小组的形式进行，按区域分配，我所在的小组负责海甸岛一块。

我们接到任务后，我提议以街区为单位，每人负责一部分，分头行事，完成后到kfc集合，这样可以有效利用人员，在最短的时间内完成任务，同事们都表示同意。于是，充满激情、汗水、劳累与期望的一天就这样开始了。回到公司，我们进行问卷统计与分析后，把结果交给了负责人。领导看了市场分析后对我们赞扬了一翻，晚上还请大家去happy☺

经过此次调研活动，我对xx旅游市场有了更进一步的认识了解，特别是顾客这一块，也对自己有了更深的认识，发现了许多不足之处，需要更努力地不断学习提高。

四、对xx旅行社发展的`一些想法及建议

虽然第一次进旅行社工作，并且仅有短短的两个月，但通过近期的观察与思考，以及平日在学校里老师悉心的教育，我对xx旅行社的发展也有一些粗浅的想法与建议。

目前☐xx旅行社主要面临着三大问题：

第一，同行业激烈的竞争。从xx建省并确定旅游业为xx经济支柱性产业之一到现在，包括大大小小，国内国际的旅行社不下160家，特别是90年代☐xx省经批准注册的国内、国际旅行社达1千多家。面对一个xx☐在有限的旅游资源开发下，共同存在着如此多的竞争者。所以☐xx旅行社面临着极为激烈地竞争。

第二，优秀员工流失问题。现在很多企业都面临着一个共同

的问题，那就是优秀员工的流失，旅行社作为服务性企业，人员具有高流动性。我在公司实习的短短二个月中，就有一位优秀的导游想离开，但不知道经理用了什么方法留在了她。这不是一个小问题，人才的流失将带来一系列问题，如企业机密泄露，客户流失，成本上长升等。所以，旅行社应该重视这一问题。

第三，旅游市场混乱。相信到xx旅游过的人，都知道xx旅游市场的大致情况。从“12.1”事件，到黑导，宰客现象[]xx旅游市场其实处于一种相对混乱的状态。但是近年来，经过政府对市场进行的各种调控后，现在稍有好转。不管哪一行业，市场混乱将增加企业许多额外的成本，严重地将导致企业灭完。

面对以上问题旅行社该做些什么呢？

- 1、优化旅游路线，提高旅游服务质量。
- 2、做好客户服务，让顾客开心地来，满意地走。
- 3、开发新的旅游资源，创造竞争优势。
- 4、做好人员管理，降低人力资源成本。
- 5、完善企业管理制度和人力资源管理制度，留住人才。
- 6、塑造旅行社企业文化，树立企业形象。
- 7、规划旅游市场，制定营销策略，明确产品定价，做好市场宣传与营销管理。

五、实习总结

通过在xx旅行社为期两个月的实习，使我对xx旅游市场有了

进一步认识，并且对xx旅行社也有了一个大概地了解。同时，在进行理论与实际相结合的过程中，灵活运用了自己的专业知识，展现了自己的能力，也发现了自己存在的许多缺点。

在此，我非常感谢公司及同事对我的光照与帮助，同时也忠心地感谢学校老师对我无私地培养与教育。

听报告英语表达篇二

尊敬的公司领导：

您好！

首先感谢公司对我的培养，长期以来对我的关心和照顾，使我得到了家庭般的温暖。和大家在一齐的日子里，让我学到了很多知识，学会了很多为人处事的原则。

现由于本人身怀六甲，需要长时刻的修养。不能在公司继续工作了，决定在xx年xx月xx日辞职，特向公司提交辞职报告。期望你能及时找到适宜的人选接任我的工作。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

申请时间□20xx年xx月xx日

听报告英语表达篇三

辞职报告范文，不管出于什么原因辞职要写辞职报告，下面

带来辞职报告范文，欢迎阅读。

尊敬的领导：

您好！

我自201*年3月6日进入公司，到现在已经一年有余了，正是在这里我开始踏上了社会，完成了自己从一个学生到社会人的转变。在过去的一年多里，公司给予了我许多学习和锻炼的机会，开阔眼界、增长见识。

我对公司给予的照顾表示衷心的感谢！但是，经过近段时间的思考，我越来越迷惘！我越来越觉得现在的工作、生活离自己想要的越来越远。所以，我必须离开，去过我思想深处另一种有别于目前的生活。我想，生活应该是在选择到适合自己的道路以后，再持之以恒地坚持！公司目前已经过了一年最忙的时间，是充电、整顿、储备人才的时刻。

相信，我的离开会很快有新生力量补充。因为这不是我想要的工作、生活状态，所以，我现在对工作没有激情、对生活也极其懒散。本着对公司负责的态度，为了不让公司其他同事受到我消极情绪的影响，也为了不让公司因为我出现工作上的纰漏等，我郑重向公司提出辞职，望公司给予批准！

祝公司稳步发展，祝公司的领导和同事们前程似锦、鹏程万里！

此致

敬礼！

申请人：辞职报告

尊敬的领导：

我带着复杂的心情写这篇辞职申请书。由于大家对我的能力的信任，使我得以加入长安镇计生站工作，并且在此期间获得了许多的机遇和挑战。经过这段时间在单位从事的计生工作，我学到了许多宝贵的工作经验和实践技能，对计生工作有了初步的了解。

生活上，得到大家无微不至的关怀；思想上，得到领导与同事们的指导与帮助，有了更成熟与深刻的人生观。这三个多月的工作经验将是我今后工作和生活中的一笔宝贵财富。

由于个人职业发展的原因，经过慎重考虑，我不得不向单位提出辞职申请，并希望能于今年10月16日正式离职。在这里，特别感谢部门的领导和同事们在过去的工作、生活中给予的大力扶持与帮助。对于由此为单位和部门造成的不便，我深感抱歉。

但同时也希望单位能体恤我的个人实际，对我的申请予以考虑并批准为盼。在正式离开之前我将认真继续做好目前的每一项工作。

此致

敬礼！

辞职人□xx

20xx年xx月xx日

尊敬的x主任：

您好！

工作近四年来，发现自己在工作中、生活中，所学知识还有很多欠缺，已经不能适应社会发展的需要，因此渴望回到校园，

继续深造。经过慎重考虑之后，特此提出申请：我自愿申请辞去在xxx的一切职务，敬请批准。

在xxx近四年的时间里，我有幸得到了单位历届领导及同事们的倾心指导及热情帮助。工作上，我学到了许多宝贵的科研经验和实践技能，对科研工作有了大致的了解。生活上，得到各级领导与同事们的. 关照与帮助；思想上，得到领导与同事们的指导与帮助，有了更成熟与深刻的人生观。

这近四年多的工作经验将是我今后学习工作中的第一笔宝贵的财富。在这里，特别感谢yyy(xxx的上级单位)a主任□b主任□c主任在过去的工作、生活中给予的大力扶持与帮助。

尤其感谢xxx z主任在xxx近二年来的关照、指导以及对我的信任和在人生道路上对我的指引。感谢所有给予过我帮助的同事们。望领导批准我的申请，并请协助办理相关离职手续，在正式离开之前我将认真继续做好目前的每一项工作。祝您身体健康，事业顺心。并祝yyy□xxx事业蓬勃发展。

此致

敬礼！

辞职人□xx

20xx年xx月xx日

听报告英语表达篇四

报告心得体会，是指对于一场或多场报告会议后的自我反思和总结。报告心得体会的目的是为了更好地了解自我，在未来的报告会议中更好地表达。报告心得体会的写法，可以是自由式，也可以是结构化式，本文将从五段式来讲述，它包

括引言、报告会议的经历、心得体会、个人提升、结语。

第二段：报告会议的经历

在本段中，需要回忆一下参加过的报告会议，例如会议主题、地点、时间、组织方和参会人员等。这些都是很重要的元素，因为在接下来的心得体会中，这些都是需要被参考的。同时，我们可以对会议主题进行了解，应对不同的主题和内容的报告会议，也需要的是不同的策略和方法。这里可以提到一些自己当时的策略和方法的优点和缺点。

第三段：心得体会

在这一段中，需要对自己的表现进行自我评价，并明确自己的不足和优点。根据经历，当时自己的表现和感觉可以回忆，而如何评价自己的表现则需要客观的思考。好的表现，我们可以肯定自己的表现，并寻找是什么使自己表现得非常成功，以备今后参加报告会议的时候可以选择相应的策略和方法。当然，不足也是需要找到的，自我批评是在事后总结中最重要的，因为只有通过认识自我才能不断地提高。在这个过程中，我们需要认真思考：如果我们遇到相同的事情，对题目的认识是否够深，对于策略和方法是否有了明确的认知。

第四段：个人提升

在这一段中，应该是对本次报告心得体会的核心和重点。当我们认识到我们自己的水平有不足之处时，我们需要提高自己的能力。我们需要不断反思，总结经验，努力提高自己的语言表达能力、分析思维能力等。我们可以通过不断阅读、不断了解行业知识、不断思考问题，来自我提升并改进不足之处。同时，我们也需要通过沟通、交流和表达，不断提高自己的能力，形成自己的思考方式和方法。

第五段：结语

通过本次的报告心得体会，我们可以更好地了解自己的优点和不足，让自己在未来的报告会议中更好地发挥自己的优势，提高自己的水平。通过不断总结和反思，自己的语言表达能力和思维能力会更加敏锐，这将会对自己今后的发展产生很大的帮助。当然，总结的目的不仅是为了我们个人，也可以为了对公司和团队的改善和提高产生共同的效应。希望在以后的日子里通过不断地实践和总结，自己能够越来越优秀。

听报告英语表达篇五

首先，报告心得体会是在听取别人的汇报之后，对内容和表达方式进行总结、分析和思考，从中汲取经验和教训的过程。在这个过程中，我学习到了许多东西。首先，我学会了如何认真听取他人的发言，吸收别人的观点，并思考如何对他人的想法进行进一步展开和探讨。这不仅可以提高我自己的发言能力，同时也可以增进我与他人的沟通。其次，我学会了如何更好的组织我的思路和表达方式，尤其是在有限的时间内快速地整理自己的想法和知识。

其次，通过报告心得体会的过程，我认识到了知识的不断迭代和更新是非常重要的。我们每个人都有自己的知识储备和生活经验，但是这些知识和经验很可能已经过时或者被新的研究成果所取代。因此，我们需要不断保持学习和更新自己的知识，以更好地应对复杂多变的现实问题。与此同时，我们也需要保持开放的态度和好奇心，及时接纳新观点和新技术，才能在这个快速变化的时代中不断变得强大并取得成功。

第三，我意识到了良好的汇报能力对于职场发展的重要性。不论是在学校还是在工作中，都需要通过报告和展示能力来向他人展现自我和个人价值。这不仅是一种交流技巧，还是一项挑战。对于职场中的汇报能力，我们需要掌握几个关键方面：包括清晰地组织自己的思路、不拘泥于讲稿，倾听和接受他人的反馈意见，等等。这些都是必须掌握的技巧，依然需要我们不断提高和更新自己的能力。

第四，通过报告心得体会的过程，我意识到了自己在个人成长和职场发展中的优势和不足。在参与会议和汇报的过程中，我们不仅要了解自己的优势和长处，还要认真审视自己的不足和不足之处。这不仅可以帮助我们进一步提高自己的能力和修养，同时还可以更好的拓展自己的人脉和资源。在这个多元化和变化不断的时代，个人成长和持续学习是确保自身独立发展的核心动力。

最后，通过报告心得体会的过程，我意识到了团队配合和合作的重要性。团队配合不仅是减少差错和提高生产力，也是提高个人能力和职业竞争力的重要因素。在团队中，我们需要发挥自己的优势，同时要起到协调和支撑的作用。这些费时费力的过程常常为我们提供了更多的机会和挑战。因此，我们需要时刻关注团队的凝聚力和效率，并努力将自己的能力和潜力与团队配合，从而共同促进团队更为广阔和期望的成长和发展。

总之，通过报告心得体会的过程，我学会了更好的思考，更高效的协作和更加清晰的沟通。这些能力不仅对我的个人成长有所帮助，同时可以也帮助我更好的融入这个快速变化的时代。因此，不断做出总结和汇报，不断提高自己的能力，才能使得这个世界更为美好！

听报告英语表达篇六

认真写好述职报告,是搞好述职评议的前提条件之一。下面是爱汇网小编为大家整理的述职报告例文,供大家阅读!

一、加强政治业务学习，不断提高自身素质。

一年来，能够积极参加医院组织的各项学习活动，比较系统地学习了邓小平理论□xx大和xx届三中、四中全会精神，做到思想上、政治上时刻同党中央保持高度一致。同时，坚持学

以致用、用有所成的原则，把学习与工作有机结合，做到学习工作化、工作学习化，两者相互促进，共同提高。特别是通过参加医院组织的各项评比活动，对照先进找差距，查问题，找不足，自己在思想、作风、纪律以及工作标准、工作质量和工作效率等方面都有了很大提高。

二、认真负责地做好医疗工作。

“救死扶伤，治病救人”是医疗工作者的职责所在，也是社会文明的重要组成部分，医闻工作的进步在社会发展中具有不可替代的作用，为此，我以对历史负责、对医院负责、对患者负责的精神，积极做好各项工作。一是坚持业务学习不放松。坚持学习妇产科学理论研究的新成果，不断汲取新的营养，促进自己业务水平的不断提高，全年共计记业务工作笔记万字，撰写工作报告份，撰写业务工作论文篇。二是坚持“精益求精，一丝不苟”的原则，热情接待每一位患者，认真对待每一例手术，坚持把工作献给社会，把爱心捧给患者，从而保证了各项工作的质量，受到了社会各界的好评。全年共计接待患者人，实施手术例，治愈病人人(次)。

三、严格要求自己，积极为医院的发展建言出力。

作为医院的一员，“院兴我荣，院衰我耻”，知情出力、建言献策是义不荣辞的责任。一年来，紧紧围绕医院建设、医疗水平的提高、业务骨干的培养等方面开动脑筋、集思广益，提出合理化建议，充分发挥一名老同志的作用。同时，严格要求自己，不摆老资格，不骄傲自满，对比自己年长的同志充分尊重，对年轻同志真诚地关心，坚持以工作为重，遵守各项纪律，坚持代病工作，兢兢业业，任劳任怨，树立了自身良好形象。

一年来，在领导的帮助和同志们的支持下，工作虽然取得了一定成绩，但与组织的要求还差得很远，28年来一直从事妇幼保健工作，1994年11月被聘为主管医师。现将本人任职以

来的工作情况总结如下：

在政治思想方面，始终坚持党的路线、方针、政策，认真学习马列主义、毛泽东思想和邓小平理论以及江的“xxxx”等重要思想，始终坚持全心全意为人民服务的主导思想，坚持改革、发展和进步，不断提高自己的政治理论水平。积极参加各项政治活动、维护领导、团结同志，具有良好的职业道德和敬业精神，工作任劳任怨、呕心沥血、多次被评为县、市、省级先进工作者。

在分管业务工作期间，积极围绕妇幼卫生工作方针，以提高管理水平和业务能力为前提，以增强理论知识和提高业务技能为基础，坚持走临床和社会工作相结合的道路，积极带领全院职工齐心协力、努力工作，圆满完成了各项工作任务。

在工作中，本人深切的认识到一个合格的妇产科医生应具备的素质和条件。努力提高自身的业务水平，不断加强业务理论学习，通过订阅大量业务杂志及书刊，学习有关妇幼卫生知识，写下了打量的读书笔记，丰富了自己的理论知识。经常参加国家及省内外举办的学术会议，聆听著名专家学者的学术讲座，并多次去省市及兄弟单位学习新的医疗知识和医疗技术以及管理方法，从而开阔了视野，扩大了知识面。始终坚持用新的理论技术指导业务工作，能熟练掌握妇产科的常见病、多发病及疑难病症的诊治技术，能熟练诊断处理产科失血性休克、感染性休克、羊水栓塞及其他产科并发症及合并症，熟练诊治妇科各种急症、重症，独立进行妇产科常用手术及各种计划生育手术。工作中严格执行各种工作制度、诊疗常规和操作规程，一丝不苟的处理每一位病人，在最大程度上避免了误诊误治。自任现职以来，本人诊治的'妇产科疾病诊断治疗准确率在98%以上、独立完成数百例剖宫产及其他妇产科手术，病人都能按时出院，从无差错事故的发生。

注重临床科研工作，参加了《药物促排卵联合人工授精治疗不孕症临床研究》县级科研项目，荣获一等奖。撰写论文四

篇，并先后在省级刊物发表，受到了专家的赞赏和肯定。

注重人才的培养，自任职以来，积极指导下级医师的工作。在妇幼卫生人员的培训中，担负组织和教学任务，由本人具体指导培训的各级妇幼人员达2千余人次，提高了各级妇幼人员的工作能力，真正发挥了业务骨干作用。

本人在分管保健工作期间，严格按照上级妇幼工作要求，认真制定了切实可行的工作指标和计划，进一步完善了县、乡、村三级保健网，建立了妇女、儿童“四簿四卡”，并定期检查落实，掌握全县妇女、儿童的健康状况。每年为女工健康查体3千余人次，0-7岁儿童健康查体1千余人次，实现了妇女、儿童系统化管理，有力保障了妇女、儿童的身体健康。

配合主管领导，完成各项目标任务，如初级卫生保健、创建“爱婴医院”等工作。认真组织学习，培训业务骨干，深入各乡镇，配合各级领导，当好参谋，并制定切实可行的实施办法，积累了大量的实施材料，在省市抽查、评估、验收时，顺利通过。

学习、宣传、落实《母婴保健法》，整理收集有关材料，书写版面，组织人员利用宣传车到各集市、乡镇宣传，散发宣传材料，带领同志们办起宣教室，并帮助指导各乡镇办宣教室或宣传栏，为《母婴保健法》的落实打下一定基础。积极开展婚前查体工作，发放《致新婚夫妇的一封信》，进行新婚保健知识及优生优育知识的宣教，每年举办学习班1-2期，提高了孕产妇自我保健能力，降低了孕产妇及新生儿的发病率和死亡率，为提高我县的人口素质奠定了基础。

自xx年本人主持全院工作以来，积极协调好领导班子之间的关系，齐心协力、求真务实、大胆创新，不断吸取先进的管理经验，坚持走临床与保健相结合的路子，通过改善院容院貌，增添医疗设施，提高医疗水平，使临床工作上了一个新台阶，促进了各项工作的开展。在管理方面，建立健全各项

规章制度，加强行风建设，注重思想教育，任人唯贤，积极发挥业务骨干带头人的作用，通过岗位责任制，职称评聘分开等措施的实施，极大的提高了广大职工的工作积极性，强化了主人翁意识。一年多来，临床工作有了新的突破，业务收入达到建院以来的最高水平。社会保健工作也得到了进一步完善，极大地提高了两个系统化管理率，降低了孕产妇及新生儿死亡率，使保健院的各项工作有了新的飞跃。

综上所述，本人从政治表现、任职年限、业务技术、科研能力等方面已经具备了晋升副主任医师资格，评聘后，本人将认真履行职责，努力做好各项工作，为妇幼卫生事业贡献毕生力量。

(一)切实履行社会义务，为服务和改善民生而努力

围绕全年工作重点，我们对班子成员进行了明确分工，细化到人，确保重点重抓，确保时序进度，并定期会办解决实施过程中的问题。

1、提升仓储物流能力。一是着力改善中心库硬件设施。新团中心库码头、场地、电力、配套用房等设施因疏港4级航道施工被拆除。今年来，我们投入 125万元进行恢复性建设，其中争取财政资金60万元，夏粮收购前已全面投入使用。建成后，码头长度将达到175米，通航能力1000吨位。该库总投资400万元烘干线设备可日处理粮食300吨。二是着力改善骨干库基础设施。购销总公司通过自筹资金50万元，对现有2万吨仓容的中南粮库4幢老仓库屋面翻新(水泥瓦)和场地加厚处理，库容库貌得到改善。三是普遍维修收纳库，方便农民就近售粮。全年完成了对26个收购库点的维修改造，共投资58万元。

2、“放心粮油”工程建设扎实推进。积极为全市广大消费者营造安全放心的粮油消费环境，“放心粮油加工企业”、“粮油消费放心店、示范店”创建总量始终处于各县、市区之首。今年我局已被市放心消费创建领导小组办公室推

荐上报“省级放心消费行业示范单位”。

3、增储计划全面完成。我局积极与财政等相关部门沟通，专题向市政府主要领导汇报全市地方储备状况及扩大存储规模的必要性与可行性，获得市政府批准，今年新增地方储备达9000吨，全市地储总量达1.9万吨。

4、粮食收购超历史水平。我们将全年收购任务分解到26个国有收储企业，最大限度发挥收购库点作用，把夏粮收购作为全年收购的重头戏，夏粮共入库11万吨，其中：托市收购小麦2.9万吨，通过腾并仓容和最大限度发挥境内骨干粮企的作用，秋粮托市收购力争5万吨。在稻谷产区共设6个库点，确保我市不出现农户秋季“卖粮难”问题。

5、主渠道作用显现，千方百计实现农民增收。全市国有收储企业坚持常年收购农民余粮，不限收、不拒收，为巩固粮源让利于民，夏、秋粮收购价平均超出邻近县市每百公斤4元钱左右。部分骨干库还通过创新收购方式，实行“一次售粮、二次结算”，“龙头企业+粮农合作社+农户”一体化经营模式。

(二) 坚定国有粮食购销企业改革的信念，着力提升粮食经济的发展水平

我们毫不动摇地把国有粮食购销企业改革作为今冬明春粮食工作的重中之重，按照“整合资源、内联外引、转型升级、跨越发展”的总体思路，以购销总公司为平台载体，组建粮食集团。经过前期的考察学习调研，得到很多的启发和思考。目前，我市现有独立核算的国有粮食购销企业30家，26家能够正常运行，存储规模在万吨以上的仅新团国储库、中南粮库2家，小的库所仅有2000吨仓容量。因乡镇区划调整后，部分库点经营量锐减，库所呈现小而散、小而弱，与社会上的其它经营主体相比，竞争力在下降，加之基层库所现行的运营体制、机制已严重滞后，有的库所吃饭都难以维继，主渠

道的作用在弱化。因此，集中优质资产进行集团化运作并使其具备完全市场化功能迫在眉睫。我们将按照省市出台的指导意见和优惠政策，规范操作，打一场全市粮食系统“二次改革”与自我革命的攻坚战。通过整合存量资产，合理布局，创新粮食购、销、储机制，提升规模化产业化水平，实现社会效益和企业经济效益的双丰收。我市国有收储企业的基本状况与近一年来我们反复的论证，改革的条件基本成熟，深化国企改革方案已上报市政府，有望在土地、税收等方面获得政府出台扶持措施。我们将站在保障全市粮食安全、提升全市粮食收储能力和水平的新高度，精心谋划，统筹安排，局党委成立专门班子，全力做好各项准备工作，作为明年全年工作重中之重。

(三)精心组织，超前谋划，全力以赴搞好夏秋粮收购

全力以赴做好粮食收购工作，是粮食部门的职责所在，更是实现国有粮食企业经济效益和社会效益的必然要求，年初我们提出了收购总量、经营模式、地储总量“三个突破”，安全、价格、质量“三个确保”的总体要求，达到了预期的目标。一是抓住骨干库的领跑作用。局领导及购销公司先后组织部分骨干库负责人赴南方销区拜访大客户，洽谈合作事宜，确保合同履约率和购销总量在往年的基础上再有所递增，确保以量取胜。仅夏粮小麦品种签订购销合同达6.5万吨。二是自营和托市两手抓、两不误。为解决自营资金的瓶颈制约，在最大限度争取农发行4.1亿元贷款额度的基础上，鼓励部分库所到常年业务单位争取定金支持，总结往年的经验教训，我们反复重申，在自营与托市收购方面决不能等待观望，唯有千方百计打足库容，避免单打一，严防错失最佳收购时机。三是库所联姻、横向联手，形成整体。国有收储企业充分发挥示范带动作用，坚决避免往年收购过程中各自为战、相互竞争抬价的现象。夏粮登场前夕，我局还专门组织了社会上有一定经营规模的个体粮食经营户召开座谈会，倡导理性竞价收购，坚决杜绝恶意竞争抬价，扰乱市场秩序的行为。在全市召开的夏粮收购工作会议上，明确要求全市的国有收储

企业不分规模大小，要形成拳头、抱成整体，通过牵线搭桥，其中12家库所间的联手更加紧密，在广大客户群体印象中夏粮的品种优势正在逐步显现，以质取胜，以量取胜，成为部分骨干企业牢牢巩固南方销区市场的一大法宝。今年秋粮托市收购我们大胆迈出了历史性的一步，已明确全市境内设立6个收购库点，确保收购量6万吨。

(四)注重亮点工程建设，奋力进位争先

粮食流通监督检查工作和放心粮油创建工程是近几年我局工作的特色亮点，我们始终坚持做到“人力优先调配、经费全力保障”，注重发挥我市粮食流通监督检查联席会议的作用，形成了粮食、工商、质监、物价、卫生等相关职能部门齐抓共管的局面，营造良好的内外部执法环境。五月底前，我局对全市获得粮食收购资格的法人和个体经营户全面进行资格核查，对资格条件发生变化的62户粮食经营户给予注销其收购资格，为全市粮食收购工作创造良好环境。为了把我市粮食流通监督检查工作再登一个新的台阶，我们自加压力，坚持创新与创优相结合，把国家粮食流通监督检查示范单位创建工作始终作为一项中心工作来抓，有专门班子、专门人员、专项经费予以保障，9月份已通过省局考核验收，得分98.5分，有望获得表彰为“省粮食流通监督检查示范单位”（市仅此一家）。今年来，我们把放心粮油创建工作纳入粮安工程的体系建设来抓，在确保粮食供应安全上下功夫，上半年与工商部门联合考察全市境内粮油经营门店120余家，列入今后创建“放心店”、“示范店”的后备计划26家，通过对全市“放心粮油店”梳理排队后，分别在城区和重点乡镇选择8个店面进行包装，按照市局三星级放心粮店的标准和要求，投入专门资金进行激励和扶持。重点培植3至5家有影响力的“示范店”，引领全市放心粮油(店)、加工企业提质升级，力争近一、二年内再创国家级放心粮油示范企业1至2家。

随着港粮食码头建设步伐的加快，吸引了一大批意向投入粮食物流、粮油精深加工的客商前来考察洽谈，我局以此为契

机，站在提升我市粮油产业发展战略水平的高度，集全局之智，聚全局之力，全力开展粮油产业的招商引资活动。截止10月份，我局已超额完成了市政府下达的1个亿元农业产业化项目任务。

(六)切实加强机关作风建设，不断提升服务企业、服务社会的能力和水平

习提出“打铁还得自身硬”，今年我们把创新创优的着眼点放在机关作风建设上，为了更好地服务粮食经济工作，带领基层企业奋力开拓，为基层放样子、作表率，凝心聚力谋发展，我们以全市开展的打造“学习型、服务型、创新型”机关为抓手，出台了全体机关工作人员“八个严禁”的规定，并以文件形式下发到全体人员。文件明确要求，将执行情况与个人经济利益、评先晋升相挂钩，真正让“八个严禁”成为大家自我约束的“高压电”。我们以星期六党校学习教育活动为契机，把机关工作人员学业务，提升技能；学法律、规章，提升管理水平；学习党的理论知识，增强党性修养作为丰富学习内容、充实武装头脑为切入点，机关作风建设呈现了新的面貌，在完成、市政府下达的城市创建、拆迁维稳、安全生产、农村秸秆禁抛、禁烧等工作中，做到“人、财、物”三优先，大局意识、时间结点意识在实际工作中都得到充分的体现。中央“八项规定”出台后，我们组织机关全体人员全面排查，制定贯彻落实的具体措施，班子成员带头做起率先垂范，努力营造出风清气正的机关新形象。夏秋粮收购期间，机关工作人员分工挂钩在一线、服务指导在一线，自行解决午餐和休息场所，这些细微之处作风的转变赢得了基层企业负责人的广泛赞誉。

担任教导副主任一职，不知不觉已过去将近三年，任期即将届满。回顾任职期间的工作，我收获了很多。

在任职期间，我同时担任着五年级一个班的语文教学工作和班主任的工作。说实话，在竞聘前，我反复思考过会不会因

为教导处副主任的工作而耽误了学生对知识的掌握，放松了对学生班级的管理。所以，在竞聘前，我就已经想好了所有的处理方法，然后才充满信心地走上了竞聘的舞台。在竞聘成功之后，虽然我还处在休假期，但是，我已经将自己在接下来的一个半学期的教学工作和班主任工作都已经规划好，并制定好了所有的计划。在回校任职以后，我就按照我的规划前进。庆幸的是，教学工作和班级管理都没有耽误。

在任职期间，我还主要负责读书活动、学籍管理、党支部工作，还要协助教导处的工作。在繁琐的工作中，我始终抱着一颗要对得起学校对我的信任的心在工作。因此，我每时每刻都提醒自己：要勤勤恳恳、踏踏实实、兢兢业业，要称职。在任职期间最大的收获莫过于三个字——细、快、实。

一、工作实

人一急就容易犯错误。而我也不喜欢将工作挤在一起完成。因此，在完成每一项工作前，我都会先了解时间结点。然后根据工作时间结点的不同和工作的重要程度进行按时按质地完成。比如学籍问题。由于是初次经手，很多地方需要学习。为了避免出现问题，我都是在班主任完成之后，再对照资料重新审核。

当然，我还存在很多很多的不足，比如创新观念不够，实践能力不足，处事方法不妥，等等。但我会在我的岗位上继续加油、努力，争取能做一个大家都满意的教导处副主任。

二、做事快

时间就是生命。自己浪费一分钟，可能就会影响几十个一分钟。在任职期间，我也很清晰地认识到，做事要讲究效率，要快。以前的我也会出现惰性的时候，尤其是在疲惫的时候。但是，任职以后，很多工作不容许拖延。因此，我每天在上班的车上会思考一天要完成的事情，在下班的车上会回想一

天工作有无疏忽或是晚上要完成哪项工作，尽量做到当天的事情当天完成，上交的工作在时间结点前完成。

三、思考细

教学工作、班主任工作、教导处工作都告诉我，在平时的工作中要细致观察，仔细思考。就拿简单的一项监考安排来说。我第一次安排监考是在学期初的测评。那时的我思考一根筋，单纯地认为只要不重复就可以。但是在安排过程中发现，有些老师的监考可能会与上课的课程相冲突。就当我以为所有安排已经妥当的时候，巫校的一个忠告又提醒了我：每个年级的监考应该都要安排至少一个相应学科的老师，这样便于发现试卷的问题，及时地进行解决。一项监考安排下来，我收获了经验。所以在期末安排监考工作的时候，我懂得了要多方面考虑，但旧问题不在，新问题又现——我忽略了人际关系和男女搭配的问题。最后我得出一个结论——细工出好活。

述职人□xxx

20xx年xx月xx日

听报告英语表达篇七

作为一名大学生□C报告是必不可少的一项任务□C报告是一种学术性写作，旨在对特定主题进行系统的研究和分析。在撰写C报告的过程中，我深感收获颇丰，不仅让我学到了更多的知识，也提高了我的学术写作能力。在这篇文章中，我将和大家分享我对于C报告的几点心得体会。

第一段：学会理顺思路是成功的关键

在写C报告之前，我深知自己的综合能力还需要进一步提高，

于是我决定通过学习方法、整理思路来增强自己的写作能力。C报告是一项严肃的学术研究，因此在写作前，我花费了相当大的精力来阅读相关文献和参考资料，从而了解主题的背景和发展趋势，这样有助于我更清晰地了解该主题的研究方向。

另外，在写作中，我发现理顺思路是最关键的一环，我们不能盲目地把所有研究画在一个大纲上，而应该在选择研究内容时，注意“全面、准确、有针对性”这三个关键词。在思路和研究内容准备好之后，我便开始了我的C报告写作之旅。

第二段：要注重方法论的应用

在C报告的写作过程中，我加强了方法论的学习。方法是一项非常重要的研究工具，好的方法可以解决很多问题。比如，在实际研究中，我们要采用实证研究方法和理论研究方法，来验证研究结果是否靠谱。同时，我也注意到材料的搜集和分析是非常重要的步骤，要求我们遵守学术道德、严格要求自己。

第三段：文献综述的意义

C报告中，文献综述起着至关重要的作用，可以为我们提供大量的前人经验，为我们的研究工作提供指导意义。在整理文献的过程中，我发现前人的研究和经验是我们很好的借鉴和参考。因此，在撰写前，建议大家认真阅读和整理相关文献，并在自己的研究工作中加以应用。

第四段：多种交流方式的选择

C报告不仅要求我们进行实证研究和理论研究，也要求我们进行学术交流。在交流的过程中，我们可以选择多种方式，如口头报告、PPT演讲、海报展示等。只有通过多种方式的交流才能将研究发现更加深入人心。不仅如此，在交流过程中，

也可以得到其他学者和同行的审核或提意见，这对我们的研究结果更具有指导意义。

第五段：总结与收获

通过C报告的写作，我体会到了写作不只是单纯的记录思路的内容，更需要全面的考虑。同时，我也发现了自己的不足之处，并努力着改进。此外，在写作的过程中，我不仅学习了写作的技巧，还增强了对材料的搜集和分析能力。综上所述□C报告对于我的重要性不言而喻，不仅指导了我的专业研究，同时也加深了我对专业知识和研究工作的理解。

结论

总之，通过撰写C报告，我不仅扩展了自己的学术视野，还得到了很多学习研究的机会。写作虽然是一项枯燥乏味的工作，但只有充实、准确、切实有所感悟，才能发现并且把握知识点。我相信，在今后的学习和工作中□C报告的经验 and 体会必将帮助我们更好地面对挑战，展示自我价值。

听报告英语表达篇八

为了使暑假实践内容能更好的为我所学专业做基础，所以在放假前我联系了我的一位叔叔。通过他的介绍，我在临沂天元建筑公司找到了一份假期实践工作。

那是一栋六层楼高的多层建筑。我到实习工地的时候，工作已经到了尾期。虽然这次实习的内容不多，但当一个假期坚持下来我也觉得是一种胜利。

短短的三十天的实习，让我从一个白白净净的人几乎变成了一个黑人。尤其是最热的那几天，在那被太阳炙烤的工地上即使在那呆着不动汗还是不停的直往下流。虽然我的实习不用体力劳动，只是跟随监理师傅们学习但我觉得这样的工作

还是太累了。有好几次都打起了退堂鼓，但想到了这份工作的. 来之不易和那些正在工作的农民工时我又自己要求自己坚持了下来。

我想这十天我坚持下来了没有让我失望。

这次实践让我学到了很多书上还没有学到的内容，也让我明白了作为一名建筑人员的不容易，尤其是农民工的不容易。通过实习，让我了解了生活的本质和工作的基本要求。通过实习我了解到想成为一名优秀的建筑业人员要求很高，我要走的路还很长。要学习的内容还有很多很多，我认识到大学学习的重要性那就是要我们努力提高自身的质量。这次实践，让我提高了对未知的兴趣，让我对未来充满了渴望。

通过暑假实践，我了解到这次学校要求我们实习的目的不在于要求我们去挣多少工资而是在于要我们去了解这个社会的工作形势和初步了解社会上的一些基本情况有利于我们毕业以后能够更快更好的适应这个社会。

假期虽然只有短短的四十几天，我想它的目的更在于要求我们精心规划好它的活动内容，让我们更好的充分利用起来方便我们以后的学习和工作。

实践出真知，奋斗才有目标有希望。作为一名即将走向社会的大学生，我们要充分利用好每次实践的机会。只有这样才能实现我们心中的那个梦。

听报告英语表达篇九

随着社会的发展和教育的普及，人们越来越注重知识的获取和经验的积累。而报告心得体会作为一种重要的表达方式和交流方式，被广泛应用于各行各业。在我的学习和实践中，我深刻理解到了报告心得体会的价值和必要性。以下就此主题展开我的思考和分享。

一、报告心得体会的定义和特点

报告心得体会，简单来说，就是将自己的学习和实践经历进行总结和反思，并通过口头或书面的方式传达给其他人。其特点在于，它是一种具有个人特色和主观性的表达方式，既能反映作者的理解和感受，又能为读者提供有益的参考和启示。此外，报告心得体会也具有多样性和灵活性，可以通过不同的形式和方式进行，如演讲、论文、日志等。

二、报告心得体会的价值和作用

报告心得体会不仅是一种表达方式，更是一种学习工具和思维方式。它能够促使我们对学习和实践进行更深入的思考和反思，从而加深我们对知识和经验的理解和掌握。同时，通过与他人分享自己的体验和心得，我们也能够汲取他人的智慧和经验，扩大我们的视野和认识。此外，报告心得体会还能够提高我们的表达能力和沟通能力，使我们更加自信和具有说服力。

三、如何撰写有效的报告心得体会

有效的报告心得体会需要具备以下几个方面的要素。首先，需要明确写作目的和受众对象，确定好传达的内容和意图。其次，需要进行充分的准备和调研，深入了解主题和相关领域的知识和信息。然后，需要进行系统的思考和分析，将自己的体会和经验进行总结和提炼。最后，需要注意文体和语言的准确性和精练性，提高写作的逻辑性和可读性。

四、报告心得体会在实际中的应用

报告心得体会在实际中有着广泛的应用场景。例如，学术论文和科研报告需要进行充分的总结和论证，以传达作者的研究成果和思考成果。企业管理中，也常常使用报告心得体会的方式进行团队建设和知识分享。另外，在个人成长和发展

方面，报告心得体会也是一种很好的提升方式，通过学习和反思自己的经验和体会，不断完善自己的能力和素质。

五、报告心得体会的未来发展

随着社会和科技的不断发展，报告心得体会也将面临新的挑战 and 机遇。一方面，需要不断丰富和拓展内容和形式，适应不同行业和领域的需求。另一方面，需要注重技术和平台的创新，不断提升写作和表达的效率和质量。迎接未来，我们需要更加深入地理解和应用报告心得体会，不断提高自己的表达和思考能力，为自己和社会做出更大的贡献。

总之，报告心得体会作为一种重要的表达方式和交流方式，具有多种价值和作用。我们需要充分理解和应用它，提高自己的表达和思考能力，不断推动自己和社会的发展。