

2023年班主任年度考核表个人工作总结(汇总8篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。什么样的总结才是有效的呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

班主任年度考核表个人工作总结篇一

时间如白驹过隙，一眨眼的功夫，一年转瞬即逝，根据学校安排，我负责政教处工作、担任八语教学及班主任，现将我一年的工作向大家做一个简要的汇报。

我平时关注学习，认真参加政治学习，积极参加教研组活动。平时注重专业知识和教育教学理论书籍的学习，阅读报刊杂志，关心时事政治，关注教改新动态，不断更新观念，以全新的理念武装自己。我待人真诚，坦率。当同事有困难时，我总是乐于及时伸出友谊之手，竭尽全力帮助他人。不过，有时我说话比较直率，也常常会引起他人的误会。

在工作中，我不断摸索，在实践中总结经验，依据学生年龄特点，结合我校实际，坚持以养成教育为重点，推动德育工作的系列化、校本化，努力构建以“仁善化”为核心的德育体系。

通过嘉中之声广播解读《弟子规》，举行“妈妈，我想对您说”书信活动，开展“依法治国”系列教育活动，培养学生感恩知孝的美德，做一个有社会责任心、有担当的善良的人。

顺利推进全员德育导师制、“168爱生行动”，实践全员德育的理念。本学期2名老师主动申请与69名学生结对，政教处制订评价考核机制，进一步规范了活动实施程序，提高了全员德育导师制的实效。（请还没有交记载本和考核表的老师于

会后交到政教处。)

通过开展主题教育，积极探索德育活动的系列化、校本化。以养成教育为重点，开展行为规范主题教育月活动。以纪念日为契机，开展爱国主义主题教育系列活动。通过学习榜样树立典型，不断提高学生自我教育的能力，营造积极进取的校园氛围。通过举办校园化艺术节、读书节，充分展示学生良好精神风貌。通过加强安全法制教育，提高学生法律素养和安全意识。

一学年以，德育工作开展有条理，有系列，收到了较好的成效。在教育部举办的首届“全国青少年学生法治知识网络大赛”初赛、复赛中，我校均获初级中学组组织奖。在“依法治国”读书教育活动中，我校获“全国读书育人特色学校”称号。

把学生教好，让学生进步，是每一位教师最大的心愿、最高的荣誉。我在教学中认真备、上、听、评，及时批改作业、讲评作业，备中我不仅备教材备教法，而且备学生。平时我还注重学习习惯的养成，注重学法的指导和阅读题答题的技巧训练，学生能力得到了较大的提高。我还认真做好“抓两头，促中间”及分层辅导工作。

本学年，我顺利完成教育教学任务。在片组织的第一第二学期期末考试中均超片平均。

在班级管理中，我注重过程管理。一方面，我加大了对学生自主管理能力培养的力度，通过各种方式，既注意指导学生进行自我教育，让学生在自我意识的基础上产生进取心，逐渐形成良好的思想行为品质；又注意指导学生如何进行自我管理，培养他们多方面的能力，放手让他们自我设计、自我组织各种教育活动，在活动中把教育和娱乐融入一体。另一方面，我有效地利用好每周二的班会开展一些专题性的活动，帮助学生澄清思想上的模糊认识，提高学生的思想境界。

我还充分利用余时间和有关学生促膝谈心，及时对学生进行针对性的教育。被评为武进区先进学生集体。

1、在为人处事上，我还要学会换位思考，摒弃急躁情绪，避免好心办坏事的情况发生，进一步团结同事，搞好教育教学工作。

2、不管时代怎样发展，德育工作还需立足学生，加强养成教育、习惯培养，为学生的健康成长服务。

3、班主任工作还用从细节入手，抓住过程管理，多一份耐心和细致，做实做细学生的思想工作，从而营造积极向上的班级氛围。

班主任年度考核表个人工作总结篇二

时间象奔腾澎湃的急湍，一去无返，毫不流连，是有着不一样的去向的，回顾这段时间的工作，你有什么成长呢？是时候认真地写一份述职报告了。我们该怎么去写述职报告呢？下面是小编收集整理的年度考核述职报告，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

20__年对于我来讲是成长的一年、奋斗的一年、学习的一年、是感恩的一年；首先要感激敦敦教诲的领导，感激团结上进的同事帮忙鼓励，感激在我沮丧时鼓励我给我打气相信我的同事，感激那些给我微笑，接纳我和五洲产品的合作者，因为他们的帮忙、认可、信任、鼓励才能使我更加热衷于我的工作，更加热爱我的工作。

一年来，我认真贯彻执行公司销售目标和销售政策，积极配

合销售经理做好本职工作，并和其他销售员一道努力拼搏、进取开拓市场，较好地完成了年度销售目标。根据公司管理人员考核办法的通知精神，按照年终述职的有关要求和资料，现将一年来的个人工作述职如下：

1、x市场全年任务完成情景

20__年，我负责……地区的销售工作，该地区全年销售x万元，完成全年指标1x%□比去年同期增加了x万元增长率为x%□与去年相比原老经销商的销量都有所增长，开发的新客户销售也基本稳定，20__年新客户销售额有望有较大突破。

2、重新捋顺销售网络

在原有的销售网络的基础上，精耕细作。以各经销商为中心，从一个一个市场入手，同经销商编织五洲产品的销售网络，经过我们的努力，和每个经销商细致沟通，耐心做工作，明确各家经销商经销区域范围，做到不重复，不恶意串货，逐一解决售后服务等各项问题，最终让经销商重拾了销售五洲产品的信心。

3、开发空白市场

x地区三个地区20__年底仅有6家经销商，能够正常发货的仅有4家，空白县市过多，能正常销售的太少。20__年年初我对空白区域进行重新调研，结合区域生活用纸消费习惯，制定了详细的市场开发方案，寻找适宜目标客户，有针对性宣传销售产品。经过一年的努力，全年共开发新客户6家，终端连锁超市1家。

4、组织今年的销售工作

进取宣传公司各项售政策及淡储旺销政策□x区域今年销售量比20__年增加了800万以上。淡储旺销政策是我们公司产品率

先把经销商的库房占满，使其不能再储备其他公司的产品，旺季到来，经销商优先销售的都是我们公司的产品，大大提升了公司的销量，甚至一些品种出现断货。如果发货及时的话，今年销量还能提高一块。

5、做好x区域各月市场销售分析工作，落实回款进度并向公司领导汇报各月完成情景，对当月的销售工作进行总结分析并根据当月的销售情景及结合全年销售任务做好下月销售计划。

6、每月至少一次与本区域重点客户一齐分析市场销售过程中存在的问题，对这些问题及时给予解决，并与客户分析竞争对手，商讨提高市场占有率的办法，将有价值的观点和方法及时反馈给上级领导。

7、积极参与并协助上级领导做好一些销售政策的和流程的制定，并对实施情景进行跟踪落实，做好内勤工作的协助和指导。

一年下来，虽然x市场销售工作无论是在销量还是在销售管理方面都取得了突破性的进展，但仍存在一些问题：

1、我们销售工作做得不细、对市场的了解分析不到位，应对市场的激烈竞争反映不够迅速，使我们失去一部分市场。

2、市场串货监管不到位。由于今年销售政策的改变，各家经销商的销售压力比较大，较去年相比个别区域出现串货情景。虽然今年我们对串货问题组织讨论过，但工作还没有做到位，串货问题继续存在，这样对我们产品经销负面影响都很大，对经销商的信心打击比较大。我们销售人员在信息收集、反馈方面做得也不够全面，有的区域能供给信息协助防止串货，而有的区域搜集不到。这说明我们业务人员的业务本事还需更快更好的提高。

3□x市场网络规划不好，二三级市场进货渠道比较乱，市场规范不到位，随意销售现象比较严重。

结合20__年销售工作取得的成绩及存在的问题，并根据生活用纸20__年1.5亿元的销售目标，打算从以下几个方面来开展20x的销售工作：

1、加强市场推广、宣传力度。

在巩固现有的市场份额基础上，加强市场渗透，运用各种有效促销方式或商务手段，确保市场的占有率；制定市场宣传策略，监督广告投放，实施多媒体传播计划，制定并实施销售活动方案。

2、健全营销网络。

完善客户资料的建立、保存和分类管理，负责客户情景收集、调查，20__年消灭x省空白县市。

3、做好业务人员培训、交流工作，进一步完善销售管理工作。

20__年我们要对任务进行落实，做到目标明确、职责到人，保证预期目标的实现，同时会加大销售人员的引进及整合，对新进的人员进行全面的培训，使更多的优秀年轻人加入到我们这个销售团队中来。

4、服从大局，团结协作。

在日常工作中，做好销售经理助理的本职工作，努力完成公司领导布置的各项工作，进取为其他同事的工作创造良好的氛围和环境，互相尊重、互相配合。同时，勇于开展批评和自我批评，对其他同事的缺点和错误及时地指出，并督促改正；对自我在工作上的失误也能努力纠正、主动承担职责。

20__年我仍会和所有销售人员一道努力拼搏，力争20__年公司生活用纸销量增长x%[]为实现公司生活用纸销售总额为x亿元的目标而奋斗。

对我有着特殊意义的20__年即将过去，回看这特殊的一年，仿佛历历在目。在今年的工作中，不迟到、不早退，能遵守各项院纪院规，尊敬领导，团结同事。主动进取的完成各级领导给予的工作任务。在科主任及护士长的领导下展开自身工作，并良好的开展和维持血液透析工作，较好的完成了20__年度的工作任务，具体情景总结如下：

一、思想道德、政治品质方面

能够认真贯彻党的基本路线方针政策，经过报纸、书籍进取学习政治理论，遵纪守法，认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的职责感和事业心，进取主动认真学习护理专业知识，工作态度端正，认真负责，在医疗实践过程中严格遵守医德规范，规范操作。

二、专业知识、工作本事方面

我本着把工作做的更好这一目标，开拓创新，进取圆满的完成以下本职工作，协助护士长做好病房的管理工作及安全管理工作；我能遵守血透室的岗位职责、工作流程、操作规范、做到超前思维，保证在工作中遇到问题时，能有据可查和及时解决，保证血透室工作顺利开展。

在工作中，我本着以人为本的服务理念，强化服务意识，用亲切而有耐心的语言沟通来增强护患感情，细心的讲解透析知识，给予饮食指导，消除患者的恐惧心理和对疾病的盲目感，增强患者的治疗信心。我还经常主动征求患者意见，不断改善服务工作。在没有家属陪同的透析病人透析中，我能担起家属的职责，送水、热饭、搀扶、更衣、协助大小便等，从不埋怨脏和累。

对于我的本职工作，我负有高度责任心，胆大心细。血液透析工作具有较高风险，作为护理操作者，我既有风险意识，又能发挥主观能动性，做到最大限度的控制和避免风险，从而提高护理质量。除此之外，我还有具有高度的营销意识，为医院的经济效益有着高度的敏锐性，做到服务好每位固定病人，留住每位咨询病人，推广医院的软件设施，吸引更多的病人。

三、不足之处及来年打算

我身上还存在一些不足有待改善，比如，在学习上仍有浮躁的情绪，感觉要学的东西太多，心浮气躁，尤其是在遇到挫折时，不能冷静处理；在工作上，有时存在着标准不高的现象，虽然基本上履行自我的职责和义务，可是在主动性方面还有待于进一步提高，这都是我今后需要改善和提高的地方。

护理事业是一项崇高而圣神的事业，我为自我是护理队伍中的一员而自豪，在今后的工作中，我会加倍努力，为护理事业作出自我应有的贡献。在20__年，我会继续发扬我在过去一年中的精神，做好自我的工作急病人之所急，为病人负责，为病人负责，我会全心全意工作，协助科主任和护士长让我们医院的血透室更富特色，更加壮大。

尊敬的公司领导：

您好！

20__年来，我在上级领导的正确指导和销售部同事们的支持下，按照年初总体工作部署和目标任务要求，认真执行公司的销售工作计划和方针政策，在自我分管工作中认真履行职责，较好地完成了上级下达的工作任务，取得了必须的成绩。下头，我就这一年的工作情景述职如下：

一、20__年销售工作取得的成绩

20__年，我按照公司的战略部署和工作安排，为了拓宽销售渠道，挖掘市场潜力，扩大销售业务，树立公司品牌，挤占车辆销售市场，我和我分管的x店的全体销售人员团结一致，齐心协力，共同努力，取得了较好的工作成绩，完成公司下达销售任务的x%□总销售x辆车，总销售额x万元，回笼资金总计x万元。

二、认真努力，进取做好销售各项工作

销售工作是公司工作的重中之重，异常是在当前市场竞争激烈的情景下尤其如此。我做公司的一名销售经理，要把公司对我的信任和重托具体实施到工作中，为此，我以认真、细致、负责的态度去对待它，务必把各项工作做好，推动整体销售工作又好又快发展。那里面，我主要做了以下几个方面工作：

(一) 抓好自身建设，全面提高素质

作为销售经理，我深知自我职责重大。我努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自我，加强业务知识学习，异常是学习公司的销售政策法规与销售工作纪律，把它学深学透，领会在心里，运用到具体实际工作中，以此全面提高自我的政治、业务和管理素质。同时，我做到公平公正、清正廉洁，爱岗敬业、履行职责，吃苦在前，享乐在后，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

(二) 抓好展厅管理，树立品牌形象

展厅是反映和展示公司实力和形象的场所，更是与客户进行有效交流的窗口。为了确保展示厅基本功能和样品的安全，保证展示厅的整洁、有序，我进取抓好展示厅的管理工作：

1. 带领销售人员积极配合保洁人员做好展示厅的日常清洁管

理工作；

4. 销售人员随身携带名片夹，适当时机介绍自我，并递上名片，请教客户称谓。

(三) 抓好队伍建设，全力做好工作

要搞好车辆销售工作，队伍建设是根本。首先，我切实担负好管理销售员的职责，牢固确立“以人为本”的管理理念，认真听取销售员的意见与提议，与销售员同呼吸，共命运，加快销售工作发展。其次，我以自我的率先垂范、辛勤努力、廉洁清正和勤俭朴素，充分调动每个销售员的工作进取性，提高销售员的综合素质，使大家团结一致，齐心协力，把各项工作搞好。

(四) 树立信心，排除万难

x年汽车销售市场竞争异常激烈，为争取完成公司下达的全年销售目标任务，我经常跑给每个销售员作思想工作，要求每个销售员以公司利益为重，抛弃个人私心杂念，要树立信心，坚决执行公司的各项工作决定与工作措施，要想方设法，排除万难，争取完成全年目标任务，以优异的销售业绩向公司汇报。

(五) 制订考核办法，激励先进

为了鼓励销售员进取工作，扩大销售业务量，为公司创造良好经济效益，我根据不断发展的销售新形势，结合实际情景，制订相应的考核办法，激励先进。考核办法充分体现销售员多劳多得的原则，坚决杜绝干多干少、干好干坏一个样的弊病，激励销售员充满干劲、认真努力工作，勇争先进，在车辆销售工作上做出新成绩，取得新成效。

(六) 提高客户认知度，扩大产品消费群体，增强品牌影响力

我要求每个销售员要树立优良服务意识，认真细致为客户做好全方位服务，首先态度要热情大方，服务细致周到，让客户感到温馨愉悦。同时进取向客户车辆相关知识以及特点，并向客户发放公司宣传册，使越来越多的客户了解公司的产品，经过公司品牌的良好信誉，以及产品独有的吸引力和优质的售后服务，为我公司带来更多的客源和业务量，获取良好经济效益。同时进取收集客户留档率，试驾率，控制密采流程，客户满意度，以便能够更好的为客户供给服务。

我高度重视产品销售售后服务环节，将售后服务当成整车销售的后盾和保障。

一是抓客户，增加客户对专营店的依靠感和归属感。

我努力将服务做细、做精，提高客户满意度，减少客户流失异常是忠诚客户的流失作为工作的重点。

1. 确定重点维护对象。建立客户资料库，利用自身资源优势向客户传递市场信息。根据客户次数、客户的品质作为客户的忠诚度的评价指标，找出我们的忠诚客户，作为我们的重点维护对象。

2. 进一步加强客户关系维护工作。经过对流失客户回访及分析，找出客户流失的内在原因，制定改善措施，加强对重点客户的维护。

3. 维护与客户的良好关系。节日期间访问大客户，对特定客户进行巡回访问并赠送礼物，经常与客户沟通并举办假日活动，或举行与客户的联谊晚会，并为客户供给更加全面细致的服务。对于我们的忠诚客户在公司举办的各种活动时优先通知，让客户受到特殊待遇，增加客户对专营店的依靠感和归属感。

二是抓服务，提高客户的满意度。

健全售后服务体系，让消费者感受到专营店富有亲和力的一面，增加专营店的信任度。从自身做起，进取主动地为消费者建立切实有效的监督保障体系，并把监督权力交到了用户手中。“呵护由心开始，服务无微不至。”牢固树立以客户为中心的核心理念，促进服务产值的不断提升。同时，加强后勤服务，合理利用设备，科学节俭办公耗材，让员工放心无后顾之忧。为员工供给人性化的后勤保证，确保专营店业务流畅地开展。

三是抓培训，提高员工的整体战斗力。

加大培训工作的频次。分为定期和不定期的培训考核，营造学习氛围，提升员工服务理念及个人技能；进行职业道德、服务理念、主人翁意识培训，调整员工工作状态，增强中心全体人员的工作热情和团结力、凝聚力；塑造员工服务的工作态度，注重细节问题的发掘，促使员工主动提高自身素质。

每周安排进行个小时的岗位专业知识培训，不定期考试，并将考试成绩纳入月底绩效考核当中；针对日常工作中出现的问题、漏洞等进行总结，构成备忘录；每月分批组织人员到其他专营店参观学习，相互交流，共同提高；利用周一的晨会，全体人员共同学习总公司的各项管理制度、经营理念、计划方针，进一步明确岗位职责，进一步提高工作效率；每一天安排员工进行各自岗位技能展示，并由部门经理当场点评，激发广大业务员的工作热情，到达共同学习、提高的目的。

三、工作中的不足

回顾一年的工作，工作中的风风雨雨时时在眼前隐现，我不仅仅能在工作时埋下头去忘我地工作，吃苦耐劳，富有团队合作精神，具有必须的组织、协调和交际本事，且应对困难从不气馁，能够冷静、果断和全面的去处理，有着强烈的上进心和永不服输的干劲。虽然在工作上取得了必须成绩，但同时，我也清醒地认识到自我的不足，主要是综合分析危机

的本事离上级的要求还是有必须的差距。

四、今后努力方向

今后，我要继续加强学习，掌握做好销售工作必备的知识与技能，以的要求对照自我，衡量自我，以求务实的工作作风，以创新发展的工作思路，奋发努力，攻坚克难，把各项工作提高到一个新的水平，为企业的发展，做出我应有的贡献。

(一)加强自身业务学习。今后，我要继续加强学习，掌握做好工作的知识和技能，提高自身工作本领，努力按照政治强、业务精的复合型高素质的要求对待自我，做到爱岗敬业、履行职责、公正公平、廉洁自律。

(二)加强销售人员管理。贯彻“以人为本”的管理思想，做好人的工作，制定合理的学习教育规划和切实可行的措施，在不影响正常业务工作的前提下，积极开展从业人员的思想政治工作和学习教育活动，整顿思想，增强工作职责心，学习有关规章制度和业务知识，提高业务技能和综合素质。

20__年在科主任、护士长正确领导下，回顾这一年来的工作，紧张中伴随着充实，忙碌中伴随着坚强，团结中伴随喜悦。在院领导、科领导的正解带领下，在同志们的互相帮忙下，圆满地完成了自我所承担的各项工作任务，本着“以人为本”的服务宗旨，深入开展优质护理服务，强化基础护理，圆满完成了各项护理工作，现将工作情景总结如下：

一、在思想政治方面

进取拥护医院的各项方针和规章制度，遵守医德规范，操作规范，坚持以病人为中心，严格按一名优秀合格护士的标准要求自我，坚持以质量为核心，病人的满意度为标准，牢固树立团队精神。

二、工作学习方面

努力学习专科知识，克服业务上的不足。积极参加科室的工作，进取推行优质护理服务，做好各项基础护理，能身先士卒，积极参与其中，不事事靠学生以及实习生，不摆高姿态，能起到带头作用。进取学习各项新技术、新业务。作为一名高年资护士，在工作中严格执行各项操作规程，遵守医院科室的规章制度，时刻注意坚持无菌观念，对待工作认真负责，一丝不苟，加班加点，树立高度的团体职责感和荣誉感，团结同志，能克服各种困难，凡事以工作为重。

我认为要做好护士，首先要有爱岗敬业的心，能安心护理专业工作，要有正确的人生观、价值观，以及良好的品德，所以，我在日常护理工作中，不但严格要求自我，对护理工作中存在的问题也能进取发现提出，并加以解决；进取参加了科室组织的护士操作训练及考核。

三、存在问题

- 1、偶有操作不规范、无菌观念不强。
- 2、工作满于现状，不够进取。

四、发展方向

- (1) 扎实抓好理论学习。
- (2) 在院领导、科主任的关心和指导下，顺利完成医疗护理工作任务，认真履行职责，爱岗敬业，进取撰写论文。
- (3) 以科室为家，工作进取主动，对待病员热情、耐心，满足病人的需求。

护士工作是平凡的工作，然而，我们却用真诚的爱去抚平病

人心灵的创伤，用火一样的热情去点燃患者战胜疾病的勇气。随着社会的发展提高，病人对护理质量的要求也越来越高。在今后的工作中，我将进一步牢固树立“为病人服务、树医院形象”的思想，立足岗位，勤奋工作，履行职责，为提升社区医务人员整体形象增光添彩。

班主任年度考核表个人工作总结篇三

时间如白驹过隙，一眨眼的功夫，一年转瞬即逝，根据学校安排，我负责政教处工作、担任八（）语教学及班主任，现将我一年的科研工作向大家做一个简要的汇报。

我平时关注学习，认真参加政治学习，积极参加教研组活动。平时注重专业知识和教育教学理论的学习，阅读报刊杂志，关心时事政治，关注教改新动态，不断更新观念，以全新的理念武装自己。我待人真诚，坦率。当同事有困难时，我友好总是乐于及时伸出友谊之手，竭尽全力能够帮助他人。不过，有时我说话比较直率，也常常会引起他人的误会。

在工作中，我不断摸索，在实践中发挥优势，主要依据学生年龄特点，结合我校实际，坚持以养成教育为重点，积极推动德育工作的系列化、校本化，努力构建以“仁善化”为核心的德育管理体系。通过嘉中之声广播解读《弟子规》，举行“妈妈，我想对您说”书信活动，开展“依法治国”系列教育活动，培养学生感恩知孝的美德，做一个有社会品德、有担当的善良的人。顺利推进全员国民教育导师制、“168爱生行动”，实践全员德育的理念。本学期2名老师主动申请与69名学生结对，政教处制订评价考核机制，进一步规范了活动实施程序，提高了全员德育导师制的.实效。（请还没有交记载本和考核表的学长老师于会后交到政教处。）通过开展副标题教育，积极探索德育活动的系列化、校本化。以养成教育为重点，开展行为规范主题意象家庭教育月活动。以纪念日为契机，开展爱国主义教育主题教育系列社区活动。通过学习榜样树立典型，聚润不断提高学生自我教育的

能力，营造积极进取的校园氛围。通过举办校园化艺术节、读书节，昂扬充分刻划学生良好精神风貌。通过加强生命全法教育，提高学生法律素养普通法和安全意识。一学年以，德育工作开展有条理，有系列，收到了很好的成效。在中华人民共和国教育部举办的首届“全国青少年学生法治知识网络大赛”初赛、复赛中，我校均获初级中学组组织奖。在“依法治国”读书教育活动中，我校获“全国读书育人阿芒塔”称号。

把学生教好，让学生进步，是每一位教师最大的心愿、最高的荣誉。我在教学中会认真备、上、听、评，及时批改作业、讲评作业，备中我不仅备教学内容备教法，而且备学生。平时我还注重学习习惯的养成，注重学法的指导和阅读题的技巧训练，学生能力得到了较大的提高。我还认真做好“抓两头，促中间”及分层辅导工作。

本学年，我顺利完成教育教学任务。在片组织的第一第二学期期末考试中均超片平均。

在班级管理中，我注重过程管理。一方面，我加大了对学生自主管理能力培养的力度，通过各种方式，既需注意注意指导学生进行自我教育，让学生在自我意识的基础上产生进取心，逐渐形成良好的思想行为技术实力；又注意指导学生如何进行小学生自我管理，培养他们多方面的自主性，放手让他们自我设计、自我组织工作各种教育活动，在活动中把教育和娱乐融入臻。另一方面，我有效地利用好每周二每期的班会开展一些专题性的活动，帮助学生澄清思想上的模糊认识，提高师生的思想境界。

我旧友还充分利用余时间和有关学生促膝谈心，及时对普及教育学生进行针对性的教育工作。被评为武进区先进学生集体。

1、在为人处事上，我还要学会换位思考，摒弃急躁情绪，避

免好心办上当坏事的情况发生，进一步团结同事，搞好教育英语教学工作。

2、不管时代怎样产业发展，德育工作还需立足学生，加强养成教育、习惯培养，为学生的健康成长产品与服务。

3、班主任工作还用从细节入手，抓住过程管理，多一份耐心和细致，做实做细学生的哲学思想工作，从而营造积极向上的班级本校氛围。

班主任年度考核表个人工作总结篇四

尊敬的领导：

本学期，我担任xx班的班主任，我结合学校提出的要求和本班的实际情况，开展班级工作，努力提高学生的素质，使学生能得到全面的发展。以下是我的述职报告：

由于我是新教师，我为了更快，更透彻地了解学生，做到勤下班级，与学生接触，细心地观察他们的言行举止。我发现班中存在一批纪律、生活散漫，不爱学习，集体观念差的同学，买零食的现象也相当严重，造成班内不清洁。我利用班会课组织学生学习《中学生日常行为规范》，结合贯彻学校的各项常规教育，分析本班的特点，制订本班在学习、纪律、卫生等行为规范要求。结合规范开展文明学生评比，利用一切机会表扬遵守纪律，勤好学，关心集体，乐于助人的文明学生，为全班学生树立积极的榜样对象。如每周把评比的结果公布，连续几次做得好的同学表扬。通过这样做，促使学生良好的行为养成。加强课前、课外纪律，发现问题，立即指出，耐心诱导。

学期初，我让每个学生制订好本学期的学习目标，时刻用目标来衡量、约束学生。如徐某，对集体很关心，但上课经常说话，与同学闹不团结，于是我找他谈话，肯定他的优点，

经常与他制订的'目标结合教育，学习态度也有了很大的转变，学习很积极。每次犯了错误，我都耐心地教导，使之认识自己的错误，还懂得同学之间要谦让，互相团结、合作，要形成一个好集体，必须从自己做起。

班主任是班级的组织者，要圆满完成班级的各项任务，必须领导学生，信任学生，调动全体学生的积极性，让他们参与班级管理。为了挑选出来的班干部成熟起来，充分发挥他们主动性，带好和管理好班集体，真正成为班主任的得力助手。

本学期比赛活动较多，工作、学习的任务较重，为了让学生充分发挥其各项技能，增强班级凝聚力，我重视去培养学生的各项素质，发掘其潜能，让学生勇敢地团结在一起面对考验，争取好成绩。经常性去检查学生的个人卫生，及时发现问题。搞好学习园地，优秀作业，并定期更新内容，增长学生见闻，在班上开设信息栏，定期公布全班学生成绩，有纵横的比较，在班内形成你追我赶的良好学习风气。

老师是沟通学校与家庭的桥梁，家访便充分体现出桥梁的作用。学生虽然大部分时间在学校内，但孩子的家庭背景对于孩子的成长有重大的影响，所谓近朱者赤，近墨者黑，通常家长对子女学习的重视程度跟子女的学习成绩成正比。有相当部分文化水平较低的家长，对子女的成绩片面追求高分，却忽视平时的培养。

为此，我会耐心地同家长分析问题并共同协作好去解决问题，从一切为了孩子的角度去改观一些家长的态度，加强平时的培养，共同教育好下一代。一个学期以来，虽然大局上都向好的方面发展，但也存在相当多的问题。如学生的分辨是非能力低，学习懒散，欠竞争性，有个别同学屡次违反纪律，有些同学屡次教育还不能改正，希望在今后工作中，逐步摸索切实可行的方法，诱导他们，使之能专心学习。

此致

敬礼！

述职人□xxx

20xx年xx月xx日

班主任年度考核表个人工作总结篇五

各位领导，各位老师，大家好！

回顾过去的一年，有许多值得总结和反思的地方。为了更好地做好今后的工作，我就本年度的工作情况如下：

坚决拥护党的领导，坚持党的教育方针，积极参加各种思想、政治业务学习活动，勇于解剖自己，分析自己，正视自己。在工作中严格遵守学校的各项规章制度，尊敬领导、团结同事，对人真诚、热爱学生、人际关系和谐融洽，处处以一名人民教师的要求来规范自己的言行，毫不松懈地培养自己的综合素质和能力。

根据教材内容及学生的实际，设计课的类型，认真写好教案。每一课都做到“有备而来”，每堂课都在课前做好充分的准备，并制作各种利于吸引学生注意力的有趣教具。在课堂上特别注意调动学生的积极性，加强师生交流，充分体现学生的主作用，让学生学得容易，学得轻松，学得愉快。课后及时对该课作出总结，写好教学后记。为了提升自己的理论素养，我不但自己订阅了体育杂志进行教学参考，而且还借阅读学习大量有关中学体育教学理论和教学方法的书籍，对于里面各种教学理论和教学方法尽量做到博采众家之长为己所用。

在教学工作中，我的努力得到了回报，所任班级初三学生中考体育成绩喜人，初一学生的体质健康标准合格率达95%以上。

在课余运动队训练方面，我带领学生坚持业余训练，并做到训练有计划、阶段有测验、测验有记录、带领学生科学系统的进行训练。在训练过程中我努力做好学生和家的工作，使家长能够让学生训练，使学生能够安心训练。

总之，在本学年的工作中，在学校领导的正确领导下，我取得了一定成绩，但也不免存在一些不足，我将发扬优点，克服不足，争取在新的一年里取得更大的成绩。

班主任年度考核表个人工作总结篇六

时光飞逝，转眼间来到**已经快一年了，回顾一年来的工作历程，在党委的正确领导下，在单位党支部、同事们以及广大职工的支持和配合下，立足本职，用心工作。这天在那里，就我一年来的工作向各位领导和同志们作以下汇报。

为了适应新形势下工作需要，一年来，始终把学习放在重要位置，努力在提高自身综合素质上下功夫。在政治学习方面，透过深入学习中央新疆工作座谈会、兵团六届五次会议、十七届五中全会等会议精神，进一步增强了党性，提高了自己政治洞察力，牢固树立了全心全意为人民服务的宗旨和正确的世界观、人生观、价值观以及社会主义荣辱观；在业务学习方面，本着“干中学、学中干、边干边学”的态度，向同事职工请教好的、切合实际的管理经验，利用电脑、书本、报纸等了解专业知识，不断更新知识结构，拓宽知识层面，弥补理论、实践经验的不足，增强自身的工作潜力。及时了解布置的工作与实际中存在的矛盾问题，找出解决的办法，为以后工作的顺利开展奠定了基础。

二、立足本职，勤奋努力，做好分管工作

一是切实有效的做好工会工作。在“和谐小康家庭”建立工作、扶贫帮困、安全监督等方面，我用心向工会领导和同行请教，及时完成工会安排的各项工作任务。在工会台帐记录

方面，虚心向其他工会主席学习，分门别类，针对各项工作落实认真做好台帐记录。同时，组织职工用心参加团、连举办的各种文化体育活动，丰富我队职工业余生活。坚持以人为本、服务职工的信念，认真做好金秋助学、扶贫帮困工作，时刻把职工的利益放在心里。认真做好安全监督检查工作和“安康杯”安全竞赛活动，协助安全员做好“三违”监督检查，确保我连今年安全生产无事故。坚持做好连务公开，确保职工对各项政策及时了解。

二是认真作好生产技术工作。针对自己果树管理知识欠缺的实际，加大学习力度，采取多观察，多了解、勤学习相结合的方式，结合团林业站各阶段工作安排，系统的掌握各阶段管理技术方法，明确工作资料及重点，增强了服务潜力和服务水平。

三是春耕春播期间负责播种机车及播种质量。机车的安排上尽量做到按作业量、作业质量、服务态度等多方面平因素结合。之间由于没有经验出现了不少问题，但最终都得以解决。六月在滴灌管理上，由于是第一年管理泵房，对出现的问题解决不够及时，但在后面的滴水过程中不断地进行修改调整，确保了生育期滴水较顺利完成。经过将近一年的大田工作，使我体会到大田管理没有一成不变的模式，需要不断的学习再学习。

四是在片区工作的管理上，一方面坚持做到公平、公正，坚持每次干完活经验收完后务必签字；并且每一天记录清楚，及时录入电脑，方便职工查询。另一方面，在工作中明确规定工作职责以及各个工作环节的要求等等，保证了工作实施后的效率和质量。在这一方面，还存在把关不严，在核工作量上存在不足，派工不均的现象。

另外，我作为一名副职，立足本职做好分管工作的同时，时刻遵循“协调、配合”的原则，作好正职的参谋和助手，全力支持配合正职的工作；同时对其他干部互相尊重、支持，

作到分工不分家。用心采纳合理化推荐、意见，认真完成分管工作。

三、勤政廉洁，树立人民公仆的良好形象

我认为，当干部最简单的就是在党和国家安排的岗位上，尽职尽责，忠于职守，多劳多得的事要干，多劳少得的事也要干，甚至劳而不得的事，只要是工作需要更要带头干。在工作中不能讲攀比，讲享受。如果攀比就比人之所长，人之所优，强化业务知识，熟练掌握管理技能。作为一名基层干部，我时时处处告诫自己，这天能走上领导工作岗位，是组织上给予的信任，是人民赋予的权力。一年来，我遵纪守法，廉洁从政，严格执行领导干部廉洁自律的各项规定，从严要求自己；在工作中时刻做到全心全意为人民服务，认真行使人民赋予的权力，努力做到权为民所用，情为民所系，利为民所谋，真正做到用权不滥。

四、存在的问题和今后努力方向

一年来，虽然围绕自身工作职责和年初确定的工作目标做了很大努力，取得了必须的成效，但与党的要求和干部职工的期望相比还存在一些问题和差距，主要是：

学习不深入，脾气浮躁，果树管理、棉花滴灌管理技术还有待于大幅度提高；

工会工作中深入实际调查研究不够；

工作上不够大胆，处理工作有时过于片面；

工作缺乏全面计划，经常顾此失彼，不能全面兼顾等。

对这些问题，我将在今后的工作中认真加以解决。努力争取做到以下几点：

1、继续加强学习，提高果树、棉花管理水平和驾驭工作的潜力，坚持理论与实践相结合，不断学习，努力适应日益复杂的工作环境。当好参谋助手，并增强自己独当一面的潜力。

2、从工作的实际出发，克服求稳怕乱、患得患失的消极思想和不良情绪，遇到困难要敢于应对，并用心寻求解决办法，正确处理好依法行政与服务职工的关系。

3、放下包袱，抛开手脚，争当一名优秀的基层干部。首先明确摆正自己的位置，完成好自己分管范围内的工作任务，和班子成员搞好团结，顾全大局，把组织和职工的利益放在首位。

4、严格要求，廉洁自律，作好表率，决不利用职权为个人谋私利，决不干有损于群众和广大职工们的事情。清清白白做人，堂堂正正办事，敢于反对、抵制各种歪风邪气。

五、工作以来几点感受

1、各项工作的圆满完成是整个领导班子共同努力配合的结果，所以在日常的工作中搞好团结尤为重要。要善于沟通、勤于沟通，用心支持配合他人工作。

2、要善于总结经验、教训，争取同样的错误不再犯第二次。

3、要有正确的态度，遇到困难不能逃避、害怕，要敢于应对解决，因为在处理事情的过程中我们会不断成长的。

4、要眼勤、耳勤、口勤、手勤、脚勤，善于观察、记录，处处留心皆学问，更何况社会的飞速发展更要求我们不断学习。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

班主任年度考核表个人工作总结篇七

经过近几年的不懈努力和摸索，我总结了以下的几点。借此机会与老师们交流，希望得到老师的帮助和指正，切切实实起到抛砖引玉的作用。

爱，是教师职业道德的核心，一个班主任要做好本职工作，首先要做到爱学生，爱学生是教师更是班主任的天职。从表面上看，它是教师对学生的爱；从本质上看，它是教师对党、对祖国、对人民的爱，我们有责任把这种爱全部奉献给孩子。这是当好一个教师的奥秘所在。一切最高超的教育艺术和教育方法，都蕴藏在教师对学生的热爱之中，没有热爱，就没有教育。这种爱，有着巨大的吸引力。

你想想，一个五六岁的孩子们整天在妈妈的怀里摸爬滚打，都不讨厌妈妈，这是为什么呢？因为妈妈疼他们，爱他们，毫不吝惜地把乳汁献给他们，所以孩子们也就深沉地爱着自己的妈妈。我常想，一个低年级的班主任要带好这些孩子，首先就要当个好妈妈，要象他们的妈妈一样爱他们。老师们曾经赐给班主任一个光荣而神圣的雅号——班妈，这个比喻对于低年级的班主任更是最确切不过了。低年级的班主任只有勤于扮演好这个班妈的角色，才能管理好班级，提高班级的管理水平。

多年来，我长期担任班主任，每当新接一个班级，我首先对班上的学生进行摸底，了解学生的基本状况，对于那些单亲家庭的孩子，我更是关怀备至的体贴他们，使他们重新得到关爱，那些父母早亡，父母离异的孩子心里都有阴影，往往

是性格孤僻古怪，学习兴趣不浓厚，态度不端正，因为他们缺少爱，对生活失去信心，所以不能安心学习。在近年来受经济浪潮的影响，学生队伍中又多了一个庞大的群体————留守儿童，他们的境遇甚至比单亲家庭的孩子更糟糕，他们失去了同龄人应得到的一切。有时连最基本的生活都没有保障，他们是那样的孤独，那样的无助，每当遇到这样的孩子我真的很心疼，我总是对他们多用一份心思，让他们感受到在学校这个大家庭中也能得到温暖。爱的召唤，使孩子们有了热情也愿学了。我想，什么是爱，这就是爱。而且这是更有价值的爱，这是社会的嘱托，事业的期望，这种爱，正是我们教师责任心的源泉。古人云：“亲其师，信其道”。教师的爱一旦被孩子理解和接受，他们同样对老师充满爱，就会心甘情愿地接受老师的教育。

都说低年级学生难教，尤其是班主任难当。虽然我不是个懒人，但我总想以最小的付出换取最大的效益，原以为我的这种思想不对，但当我读到陶行知老先生关于教育的责成效率原则时，也就释然了。“怎样使我的低年级班主任也当得轻松惬意”是我一直琢磨的问题，当我看到魏书生“教育就是帮助人养成良好的习惯”的成功的教育理论时，我豁然开朗，于是我从帮助孩子养成良好的习惯入手。从班主任是全班学生的组织者、领导者和教育者转变为学生的服务者，树立为学生服务的理念，切实当好学生人生道路上的引路人。一个班几十个学生，性格特点不同，兴趣爱好不同，家庭教育也不同，如何把他们培养成有理想、有道德、有文化、守纪律的一代新人呢？如何让这些孩子在人生的道路上有个良好的开端呢？我想，空头说教是没有用的，重要的是根据学生的年龄特征，通过生动活泼的教育形式，热心地引导。一年级的小朋友，他们不知道为什么学习，为谁学习，也不知道怎么学习，我就根据他们喜欢听故事的特点，经常讲些小数学家、小文学家、小画家、等名人的故事给他们听，用这些生动的故事把他们吸引到学习上来，小朋友一听入了迷，我再引导他们想一想，说一说，听了故事，你心里是怎样想的？把你们的想法说给大家听听，看谁想得好，说得好。小故事

的吸引力起到了作用，孩子们幼小的心灵受到了熏陶和启迪。

在孩子们有了美好的学习愿望以后，我就根据他们争强好胜的心理，开展学习竞赛，每次竞赛之前，我都发表热情洋溢的讲话，如，书法比赛之前我说：“同学们，这节写字课，我们进行书法比赛，要求字写得横平、竖直，笔画清楚，端正有力，看谁写得最漂亮，写得好的，我们就评他为小书法家。”老师还要把写得好的张贴再专栏里，老师还有很多的小奖品要送给大家。这一下，同学们可来劲了，一个个手握铅笔，聚精会神，一笔一画地认真书写。一张张工整的作业展示在我的眼前。评出来的小书法家们，得到了奖品，心里可高兴呢。学习兴趣自然就调动起来了。

当然，这种引导既是积极的也是具体细致的。我还要求每个学生做一个成长袋，收藏自己学习中的成果。教师的功夫贵在循循善诱，并以此来激发学生的上进心。低年级的小朋友，上进心是特别强烈的，只要我们服务周到，引导得当，他们就会沿着老师指引的方向去获取新知，增长才干，不断进步！

我把人生分为五个驿站，即：小学、初中、高中、大学和社会。俗话说：“良好的开端是成功的一半”一年级的朋友进入学校就等于步入了人生的第一站口，他们好比一株株娇嫩的花枝，需要精心地培育，才能使他们健康地成长。一个班主任要全面地关心每一个学生，从课内到课外，从学习到游戏，从生活习惯到思想品德，都要细心地扶持，教师对学生的爱，就是通过热心地引，细心地扶来体现的。

刚入学的孩子是什么都不懂的，我就把学习常规、生活常规、清洁卫生常规、课间活动常规等等都编成儿歌，让同学们天天读，时时想，记在心，照着做，并且通过一些有趣的游戏来进行训练，细心扶持，使孩子们初步树立正确的道德观念，形成良好的学习习惯和生活习惯。例如：在一年级上学期，我给他们编了一首儿歌是：闹铃响，快快起，背书包，上学去，遇同学，微微笑，见老师，就问好，进教室，搁书包，

拿出书，快学习。时间一长，晨读的习惯就自然而然的养成了。

班主任除了要全面关心每一个学生外，还特别要对那些顽劣儿童更细心的扶持，要发现他们的长处，正面引导，使之克服缺点，不断进步。对于顽皮学生，我尽量采取魏书生老师的冷处理法，尽量少去拨动他们那根调皮的神经，更不采取磨的办法。设想一个本来就很调皮的学生，加上从低年级开始老师就天天磨练他，到了五六年级他还不被磨出一个调皮精来吗？老师只能从正面把他们从顽皮引入到可爱的轨迹上来。我每接一个班都会遇见几个顽皮的学生由于父母对他们娇生惯养，到了学校还是恶习不改，上课不听讲，下课就打闹，大同学要碰，小同学要欺，在他身上确实难找出优点来。可是他们身上总会有闪光点，我只要能发现一丁点儿有点就及时表扬，并鼓励他克服缺点，努力做个可爱的好学生。通过一段时间的耐心帮助和扶持，他们也会有进步的。就在上学期，学校组织的校园集体舞比赛活动中，我班的童某和葛某，这两个学生在平时，学习基础差，课堂纪律更差，可是，在体操训练中表现特别棒，他两不仅舞姿优美，乐感特别的强，在训练过程中他两不仅自己动作完成到位，还主动帮助其他同学纠正动作，我就紧紧抓住这个契机表扬他们俩，可能是因为很少得到老师的表扬吧，他俩是那样的兴奋，那样的自豪。从此学习也有了很大的进步。就是这个细微之处正说明，只要我们老师坚持耐心扶持，差生也是能进步的。

俗话说：“一勤天下无难事”。作为班主任，要比别的教师多留心眼，多下功夫，舍得花时间，要时时细心观察学生情况，将他们发生的一切事务认真、妥善的处理。在这方面，我一直要求自己“勤快”。勤于处理他们之间的大小事务，即时纠正学生每个不起眼的违规违纪行为。每天，我一直强调学生遵守校规校纪，班规班纪，强调他们养成良好的作息习惯，按时到校，从小培养学生良好的晨读习惯，我长期坚持与学生同时到校，我们班上的学生每天早晨来到学校没有在外面疯狂打闹的现象。正是由于这些“勤”，使我班上的

学生在纪律方面都能严格遵守，很少违犯。班主任要努力做到“勤”，尤其在低年级阶段，班主任需要充当许许多多角色，有人说班主任也是一个官，而且还是主任级别的呢，但也是世界上最小的一个主任官，但是这个最小的主任官，所做的事情最多，最复杂，这个主人官当的成败如何，不仅关系到一个人的健康成长，更重要的直接关系到国家教育事业的成百合兴衰。因此社会是非常看好这个最小的主任官的。

小学生习惯地把老师对事物的认识，当作是唯一的真理，也习惯于把教师的行为方式当作理想化的模式。至于小学低年级学生，在他们心目中，老师更是无所不能，十分完美的。作为教师，要严格要求自己，用自己的言行潜移默化的去影响学生，做学生的表率。

例如，低年级学生自理能力差，课桌、书包里常常乱七八糟。于是，我每天进教室总是先打开窗，再把讲台整理得井井有条，一段时间下来，开窗、理桌居然成了我班学生的习惯。于是，我更规范自己的行为，纸屑入篓，走路靠右，说到做到，和他们一起扫地，一起劳动，慢慢地，我们班上一年级到目前为止还没有排值日表大部分学生都养成良好的行为习惯，劳动习惯。第一学期，都是我亲自打扫卫生，到了第二学期，是天天同学们抢着打扫卫生。当然为了培养每个孩子的责任意识，我以后还是要安排学生轮流值日的。

小学低年级班主任难当，但必须有人去当。只要你真正做到热爱教育，用自己的爱和热情去撞击那一颗颗幼稚的心灵，充分发挥你的聪明才智，那么你一定成为一名出色的小学低年级班主任。

在小学阶段，班主任往往是学生心目中最完美的榜样，老师的一言一行、一举一动，以及处理班级事务的一些方法，都会对学生产生深远的影响。因此，班主任对每位同学要平等对待，尤其对优生和学困生更要平等对待，让他们觉得老师对每位学生都公平。用爱浇灌心灵之花，只有平等地爱每位

学生，才能得到学生的尊重和爱，更要关爱那些被遗忘的学困生，用爱激发他们的上进动力，让他们努力学习，展示自我。使一名后进生转化为优生，要用师爱来激化他们。因此作为班主任一定要有一颗平等的心。

古人曰：“三人行，必有我师”，作为一名班主任，无论工作时间长短，都不是十全十美的，自身都有许多不足和缺点，尤其在班级管理方面经验很缺乏。所以，班主任要不断学习，努力改变自己，发挥自己的长处，改正自身的缺点和不足，努力提高班级管理水平。在这方面，我们要向有先进经验的班主任学习，学习他们管理班级的先进经验为我所用。在我刚担任一年级主任时，班上有70多名学生，整天乱喊乱叫，教室里乱哄哄的，根本无法上课，我用尽各种方法，始终不见效果。我曾经彷徨、气馁，甚至对自己失去信心，这时，我向一些班主任诉苦；他们鼓励我，帮助我，给我传授经验，在什么地方方跌倒，就在那儿站起来。我又重新鼓起勇气，在他们的帮助和指导下，我针对小学低年级儿童的心理，采用鼓励、对比、先进榜样学习法，去激励他们爱学习，遵守纪律。慢慢地，班级比以前好管理多了，工作起来也得心应手，对自己也有了信心。闲暇之余，再向其他先进班主任讨教经验，读一些班主任工作之类的书，确实受益匪浅。在这方面，重要的是我们不要去埋怨环境，更不要挑剔学生身上的毛病多，而要看到自身的不足和缺点。一种方法管不住学生，就用第二种、第三种……甚至几十种。要努力改变自己，提高自身文化素质，去适应新的环境，接受新的挑战，绝不在困难面前低头，甚至跌倒，要争取当好一名班主任，管理好班集体。

总之，班主任的工作是一项繁重而又复杂的工作，要管理好班级，提高管理水平，不仅要有先进的科学的方法管理班级，还要不断学习，提高自身文化素质水平。人无完人，只有不断学习，改变自己，才能适应更艰苦的环境，能承担重任。既然国家和人民将此重任赋予我们，我们就要任重而道远，努力工作，更好地为全人类的教育事业服务。

小学低年级班主任难当，但必须得有人去当啊。班主任工作可以说是酸甜苦辣样样皆在其中，尽管工作不能尽善尽美。但是，只要你真正做到热爱教育，尽职尽责的，用自己的爱和热情去撞击那一颗颗幼稚的心灵，充分发挥你的聪明才智，那么你一定成为一名出色的小学低年级班主任。

班主任年度考核表个人工作总结篇八

一年来，在各级领导关心、培养和同志们帮助、支持下，在各方面都取得了较好成绩。现将一年来本人思想政治、学习、工作、组织纪律和廉政建设等情况向组织汇报如下：

一、思想政治情况

本人思想纯洁，积极向上，任何时期都同党组织保持高度一致。本人在思想政治上能以邓小平同志建设有中国特色的社会主义理论为指针，能自觉和坚决地贯彻执行党的路线、方针、政策，以经济建设为中心，坚持四项基本原则，坚持改革开放。具有正确的政治方向和观点、坚定的无产阶级政治立场。能正确地运用马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和科学发展观的立场、观点、方法，去分清现实生活中一些是非界限，在事关政治立场、政治方向和政治原则等重大问题上，始终保持清醒的头脑和正确坚定立场，对农村的一些苗头性、倾向性问题有政治上的敏感性和洞察力，具有较强的政治敏锐性和政治鉴别力。在任何时候，任何条件下，始终坚持全心全意为人民服务的宗旨，把党和人民的利益放在第一位，思想上相信群众，感情上贴近群众，工作中依靠群众。能牢固地树立共产主义的远大理想，并以此作为自己的精神支柱，从而树立起正确的无产阶级世界观、人生观和价值观。

二、学习情况

一年来，本人认真学习马列主义、毛泽东思想、邓小平同志的建设有中国特色社会主义理论、“科学发展观”的重要精

神，认真学习党的xx大报告精神和党的现行路线、方针、政策，以及时事政治和本职业务知识。能按时认真地参加镇党委中心组的学习和讨论。在学习上坚持三个字，即“恒、实、谦”，“恒”就是持之以恒；“实”就是理论联系实际，学以致用；“谦”就是谦虚谨慎，永不自满。从而提高了自己理论水平和执政执策水平。

三、工作情况

在工作上，本人能积极大胆，认真负责，实事求是，敬业勤政，深入实际，调查研究，真抓实干，务求实效。

(一)在分管党群工作中。带领两乡镇人员，紧紧围绕镇党委、政府的中心工作，切实加强党的思想、组织、作风、制度建设，提高乡镇党建工作整体的水平，为推进两乡镇经济和社会各项事业快速发展，提供坚强有力的政治保证、组织保证和制度保证。

(二)在主管小雄镇政府工作中。本人在县委、县府和镇党委正确领导下，在政府一班人密切配合和全镇广大干部群众共同努力下□20xx年，我镇国税收入达到130万元，完成计划指标152.9%，地方财政收入88万元，完成计划指标的103.5%；实现财政总收入218万元。农民人均纯收入达到4270元，较好地实现了人代会所提出的目标任务。具体做了以下几方面工作：

1、大力推进经济发展,努力打造“富裕小雄”。一是农业经济效应进一步显现。一年来，我们“建基地，扶龙头，抓服务，促发展”，全镇水产养殖、畜牧养殖、粮果种植业及花卉苗木业等四大支柱产业进一步发展壮大，农业大镇的地位进一步得到提升。全镇今年水产品养殖达2万亩，粮食播种1.4万亩，创建专业合作社3家，培育农业龙头企业1家，建成农机示范村1个，实现长毛兔养殖存栏数1.6万多只，新建高湖、塔坑350亩“乌牛早”茶叶基地，新增官塘塘680亩无公害绿色蔬菜基地，落实五支岙村200亩无公害水稻基地建设，

做好了政策性农业保险工作；以省无公害水产养殖基地新东方公司为依托，积极开展与省、市水产技术部门的合作，成功举办三门县青蟹养殖现场培训会青蟹；以兴津柑橘合作社为平台，争创小雄柑橘品牌，以农田水利设施建设为抓手，进一步改善农业生产条件，今年千里清水河道、百库保平安工程目标基本实现，2公里张司岙塘河道清淤、投资260万的五小柱外坦水库大坝漏水工程都已完成，石门水库除险加固工程完成总工程量的70%，为有效防范台风、山洪等自然灾害，实现农业增效、农民增收奠定了基石。二是工业经济稳步发展。1—11月份完成工业总产值9280万元，技改投入490万元，从温岭引回的2家鞋业公司已顺利投产。同时我镇以“个私经济发展年”为契机，建机构、凝共识，搞调研、摸家底，研优劣、明思路，思对策、抓落实，镇党委政府初步拟订了以项目化理念为抓手的个私经济发展对策，编制和完善了《小雄镇个私经济发展五年规划》和镇领导联系重点个私经济发展项目责任制，并带领镇村两级一行80多人到温岭横峰街道进行鞋业考察，召开个私经济发展座谈会、举办了创业培训会，截止11月份，新增个体私营企业40家，超额完成全年县派30家指标；块状经济初成体系，450亩小雄个私经济创业基地规划顺利推进，其中石佛山下120亩一期区块征地、测量等政策处理工作基本完成，目前已有5家、总投资6000多万的个私企业经接洽明确表达了入园意向，这为下一步创业基地的发展奠定了良好基础。