

# 最新大学生保险社会实践报告 保险业务员辞职报告(实用10篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。那么什么样的报告才是有效的呢?下面是小编为大家整理的最新报告范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

## 大学生保险社会实践报告篇一

尊敬的公司领导:

我来到公司快满一年的时刻,在公司工作的这段时间里,得到了公司各位同仁的关心帮助。初到公司,我还是个什么都不懂的新手,在领导和前辈们耐心的指导下,我慢慢的成长起来,掌握了各种技术,成为一个能够独当一面的人。在此非常感谢公司各位领导、同事的照顾!虽然在这里我能够开心的工作,安心的学习。但是人总是要有更多的理想,自己的兴趣是什么,自己喜欢什么,自己适合做什么,这一连串的问题一直让我迷茫,如今我萌发了辞职的念头,同时也下定了辞职的决心。只有重新回到社会上去历练,在不断的打拼中去寻找属于自己的定位,才是我人生的目标。

离开公司,离开这些曾经同甘共苦的同事,万分不舍,舍不得领导们的谆谆教诲,舍不得同事之间的那片真诚和友善。

祝愿公司节节高升,再创佳绩!

此致

敬礼!

辞职人：

20xx年xx月xx日

## 大学生保险社会实践报告篇二

尊敬的领导：

您好！

因个人职业选择的原因，我现在请求辞去在人保财险××支公司的职位。公司的企业文化感化了我，我对公司是深有感情的。。

来到人保公司两年了，正是在这里我开始踏上了社会，完成了自己从一个学生到社会人的转变。公司平等的人际关系和开明的工作作风，一度让我有着找到了依靠的感觉，在这里我能开心的工作，开心的学习。

我要感谢xx公司两年来对我的培养，从试用到转正，公司给予了我成长的机会和学习发展的平台，各级领导和同事对我的指导、关心和帮助，将使我受益终身。在工作中我不断得到了张经理、汪经理以及各位部门经理的的教导与点拨、指点与帮助；在参加监护人责任险、学幼险承保时，团队合作中得到同事的帮助与协同；在进行疑案调查、代理××支公司出庭应诉处理保险诉讼案件过程中的收获，都使我受益匪浅。而工作之余同事之间亲密友好的关系，则使我终身难忘。

我从xx年进入公司，正是××支公司经营最困难的时候，我亲身经历了公司摆脱被动不利局面、走上发展的正轨的全过程，同时我也为能在这样一个英明果断的领导班子和团结协作的同事之中工作过而骄傲。

我清楚省公司接纳我们这批新人的决策眼光，公司正值用人

之际，我很遗憾自己在这个时候向公司正式提出辞职。人保财险××支公司美好的发展前景及良好的合作氛围让我在即将离去之际仍感不舍，但今因个人原因，我已决定离开公司，希望我的离去不会给公司带来任何不便；对分公司各位领导、张经理的赏识与信任，我将终抱感激之情。

今后，无论我将怎样生活，我都会永远感激人保公司对我的培养，在我困难的时候，工作中不成熟的时候给我的帮助和宽容。是人保公司给了我现在拥有的一切。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年x月x日

## 大学生保险社会实践报告篇三

通过保险公司及有保险业务的相关单位的认识实习，让学生对公司的性质、经营方式和营运环境获得初步认识，同时，结合所学专业知 识，观察和了解公司的运作特点、业务要求和主要产品，为进一步学习专业知识打下基础。

- 1、做好实习前准备工作，了解实习目的和任务，以提高实习效果；
- 2、遵守实习纪律，服从实习安排，完成实习任务；
- 3、与指导教师定期保持联系，汇报实习进展情况，接受指导教师的指导；
- 4、实习结束，学生须提交《实习单位鉴定》和《实习报告》，

要求实习报告不少于20xx字。

实习对象及指导教师

实习班级： 保险0401班

指导教师： 肖华62781669

素质导师： 曾洁

1、 实习时间□20xx□20xx学年度第一学期末第20、21周。

2、 实习地点：

由学生根据就近（一般是指居住地）、相关（指专业）和安全的原则自己选择地点和单位。

自行联系实习单位，原则是以一家保险公司或有保险业务的公司为主。遇到相关问题，可与相关指导老师取得联系，寻求帮助。

- 1、 了解实习单位的基本情况及其历史沿革；
- 2、 了解实习单位的所有制性质、经营方针及经营理念；
- 3、 了解实习单位的运作特点、业务要求和主要产品；
- 4、 了解实习单位的市场环境及监管环境；
- 5、 了解实习单位的发展战略及经营策略。

考核成绩分为优、良、中、及格、不及格五个等级。

成绩的评定依据指导教师所掌握的情况、实习单位的评语和实习报告几个方面的情况综合评定。

上述实习成绩为及格以上（包括及格）者，计2学分。

## 大学生保险社会实践报告篇四

积极落实省公司有关的一系列重要指示公司的发展，与时俱进，努力工作、务实的效果，是由员工紧紧围绕“基于改革，加快发展，真诚的服务，提高效率”中心，进一步转变观念，改革和创新，面对竞争日趋激烈的保险市场，加强核心竞争力，实施多元化管理，通过努力和奋斗，公司保持着良好的发展趋势，为保险公司的可持续发展做出了应有的贡献。

各级，加强学习提高他们的业务素质和管理水平。作为一名领导干部，肩负着重要的责任由上级领导和所有员工和任务，实现公司的经营政策需要我。所以，我真的注意保险理论的研究和管理能力。注意使用科学的方法来指导我们的工作，规范自己的行为，建立强烈的责任感和事业心，继续提高自己的业务能力和管理能力。

不断提高公司业务人员队伍的整体素质。收购一年，我一直在培训员工的服务质量的重要内容建设团队，和经理的办公室一起来实现有针对性的培训计划，加强领导和员工队伍建设。

1、根据公司的年度销售任务，发布各部门办公室每周、每月、季度和年度销售计划。计划实事求是的精神，根据各种险种特点、客户特征、系办公室各部门办公室的合理和可实现的目标。目标确定了，我把“实现一切，一切监督”的原则，通过加强过程的管理和监控，确保顺利完成各部门办公室的目标计划。

2，作为一个经理，负责业务我真的注意到收购部门办公室团队建设。总是注意到系办公室经理和部门办公室的成员思想和专业素质教育。在过去的一年里，我组织开球，业务讲座、业务培训活动，组织大家学习的知识、经验，找到提高职工

综合素质。培训注重保险的学习理论，知识获取技能，强调团队精神的培养。促进团队学习不断提高自己的质量，公司的持续、稳定发展奠定坚实的基础。

3、帮助经理的办公室全面薪酬制度创新，不断加强公司基础管理工作。建立和post和绩效工资制度改革。今年，我密切的立场，赔偿社会化，绩效奖金和福利多元化“四个现代化”的目标，全面的企业工资制度改革。初步建立了一个可以，可以进入，可以充分激发员工积极性和创造性的用人机制。

除了企业管理，我也是一个营销经理。营销销售只有一个成员，我的主要业务是面对大客户。我的大客户业务主要是shengzi公司。根据公司团队的特点，最初的车辆保险的基础上，我第一次在这个城市商业卡车货运保险。货运保险的开放是提供安全和公司的保费收入增加，真的杀了一举两得。通过不懈的努力，我们的年度保费收入9009549.94元，汽车保险费8250160.12元，759389.82元，汽车保险业务赔付率的过期xx□成为公司的发展的重要保证。

下班后，和负责业务更重要的是，犯错误有时忙。有时服务及时，例如，统计偏差，等。有时与急躁，有时工作太焦虑，而影响工作的进度和质量，不方便在处理一些工作的关系。

## 大学生保险社会实践报告篇五

尊敬的分公司负责人：

您好！我是财险业务经理，因个人职业选择的原因，我现在请求辞去在人保财险xx支公司业务经理职位。

来到人保公司两年了，正是在这里我开始踏上了社会，完成了自己从一个学生到社会人的转变。公司平等的人际关系和开明的工作作风，一度让我有着找到了依靠的感觉，在这里

我能开心的工作，开心的学习。

我要感谢人保公司两年来对我的培养，从试用到转正，到业务经理，公司给予了我成长的机会和学习发展的平台，各级领导和同事对我的指导、关心和帮助，将使我受益终身。

我从xx年进入公司，正是一支公司经营最困难的时候，我亲身体会了公司摆脱被动不利局面、走上发展的正轨的全过程，同时我也为能在这样一个英明果断的领导班子和团结协作的同事之中工作过而骄傲。

但今因个人原因，我已决定辞职离开，希望我的离去不会给公司带来任何不便；对分公司各位领导、张负责人的赏识与信任，我将终抱感激之情，也希望公司尽快给我安排交接人员。

今后，无论我将怎样生活，我都会永远感激人保公司对我的培养，在我困难的时候，工作中不成熟的时候给我的帮助和宽容。是人保公司给了我拥有的一切。

请接受我的辞职请求。

## 大学生保险社会实践报告篇六

尊敬的'领导：

您好！

因个人职业选择的原因，我现在请求辞去在人保财险xx支公司的职位。公司的企业文化感化了我，我对公司是深有感情的。

来到人保公司两年了，正是在这里我开始踏上了社会，完成了自己从一个学生到社会人的转变。公司平等的人际关系和开明的工作作风，一度让我有着找到了依靠的感觉，在这里

我能开心的工作，开心的学习。

我要感谢xx公司两年来对我的培养，从试用到转正，公司给予了我成长的机会和学习发展的平台，各级领导和同事对我的指导、关心和帮助，将使我受益终身。在工作中我不断得到了张经理、汪经理以及各位部门经理的的教导与点拨、指点与帮助；在参加监护人责任险、学幼险承保时，团队合作中得到同事的帮助与协同；在进行疑案调查、代理xx支公司出庭应诉处理保险诉讼案件过程中的收获，都使我受益菲浅。而工作之余同事之间亲密友好的关系，则使我终身难忘。

我从20xx年进入公司，正是xx支公司经营最困难的时候，我亲身经历了公司摆脱被动不利局面、走上发展的正轨的全过程，同时我也为能在这样一个英明果断的领导班子和团结协作的同事之中工作过而骄傲。

我清楚省公司接纳我们这批新人的决策眼光，公司正值用人之际，我很遗憾自己在这个时候向公司正式提出辞职。人保财险xx支公司美好的发展前景及良好的合作氛围让我在即将离去之际仍感不舍，但今因个人原因，我已决定离开公司，希望我的离去不会给公司带来任何不便；对分公司各位领导、张经理的赏识与信任，我将终抱感激之情。

今后，无论我将怎样生活，我都会永远感激人保公司对我的培养，在我困难的时候，工作中不成熟的时候给我的帮助和宽容。是人保公司给了我拥有的一切。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

# 大学生保险社会实践报告篇七

尊敬的领导：

您好！

自xx年4月初入职至今，两年多的时间里我在公司策划部担任策划专员期间得到了公司领导的`关怀和各位同事热心帮助，在此表示感谢。

过去两年多时间里，公司给予了我良好的学习环境和学习机会，部门工作氛围也非常和谐融洽。除了做好本职工作外，我在人际交往和专业技能方面均取得了显著进步，增加了自身的阅历和实践经验。在此对公司两年来的关照表示衷心感谢。

由于本人制定的个人发展目标与公司发展定位有一定落差，个人认为寻求新环境迎接新挑战更有利于自己长期发展及成长需要。加之一些个人原因的影响，对工作造成了一定阻碍。经过本人慎重考虑，现向公司提出辞职，望公司予以批准。对此造成的工作影响本人深表歉意。

感谢公司领导及同事在我在职期间给予我的信任和支持，并恭祝公司的事业蒸蒸日上，再创辉煌；并预祝所有同事和朋友们在工作和生活中取得更大的成绩和收益！

祝愿公司蒸蒸日上。

此致敬礼！

辞职人□xxx

20xx年x月x日

# 大学生保险社会实践报告篇八

尊敬的领导：

您好！

来到xx保险公司也四年多了□20xx年正是在这里我开始踏上了社会，完成了自己从一个学生到社会人的转变。有过欢笑，有过收获，也有过泪水和痛苦。入公司工作四年的时间里，得到了公司各位同事的多方帮助，我非常感谢公司各位同事，对于公司的照顾表示真心的感谢！在这里我能开心的工作，开心的学习。

然而人总是要面对现实的，自己的兴趣是什么，自己喜欢什么，自己适合做什么，这一连串的问号一直让我沮丧，也让我萌发了辞职的念头，并且让我确定了这个念头。或许只有重新再跑到社会上去遭遇挫折，在不断打拼中去寻找属于自己的定位，才是我人生的下一步选择。从小到大一直过得很顺，这曾让我骄傲，如今却让自己深深得痛苦，不能自拔，也许人真的要学会慢慢长大。

目前劳动合同已临近到期，因此我申请提前终止劳动合同，请领导给予批准，并请给予办理养老金、劳动保险以及其他相关工作等事宜。

离开这个公司，离开这些曾经同事，很舍不得，舍不得领导们的`淳淳教诲，舍不得同事之间的那片真诚和友善。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

## 大学生保险社会实践报告篇九

尊敬的公司领导：

您好！

我来到公司快满一年的时刻，在公司工作的这段时间里，得到了公司各位同仁的关心帮助。初到公司，我还是个什么都不懂的新手，在领导和前辈们耐心的指导下，我慢慢的成长起来，掌握了各种技术，成为一个能够独当一面的人。在此非常感谢公司各位领导、同事的照顾！虽然在这里我能够开心的工作，安心的学习。但是人总是要有更多的理想，自己的兴趣是什么，自己喜欢什么，自己适合做什么，这一连串的问题一直让我迷茫，如今我萌发了辞职的念头，同时也下定了辞职的决心。只有重新回到社会上去历练，在不断的打拼中寻找属于自己的定位，才是我人生的目标。

离开公司，离开这些曾经同甘共苦的同事，万分不舍，舍不得领导们的淳淳教诲，舍不得同事之间的那片真诚和友善。

祝愿公司节节高升，再创佳绩！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年x月x日

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 大学生保险社会实践报告篇十

今年也是忙碌充实的一年，我的工作主要是案件的预估录入和处理客户对保险及案件的咨询和投诉及对案件的销案整理及销案结案等等。其中预估录入和客户的咨询和投诉是理赔部的两项比较重要的工作，预估是否准确，要列入分公司的一项考核当中，不单单是理赔部门的一项工作，而是关系到温州中支公司，所以每个月都要关注的一个问题。于是在预估上，对于不知晓的案件金额，收集各方面的资料，如问客户，问查勘员，问损失部位，问三者的车型等等，尽量问的全面，让预估偏差尽量做到最小。

在这过程当中，便会遇到各式各样的客户，有态度好的，十分配合的，让我感到很欣慰；有态度差的，让我莫名其妙的，苦笑不得的……而更是郁闷的便是临近过年那会儿，我那里要提前预估放假期间的工作，让预估工作难上加难，不可是工作量大，一天要估两天的案件，最多的那天一天要估80件，就算全部录入核价系统，也要一个个复制进去查，然后录入系统估掉年终工作总结，何况三分之二的案件是没有录入的，也就意味着要打电话，几十个电话要打，要是打了都明白也就罢了，关键的是连定损员都估不出来，因为很多车子临近过年修理厂关门而导致的无法修理情景，无法拆解，也就无

法知晓，但预估工作并不是因为无法明白而停滞在那里，我必须得到接近的数字，所以常常一个案件，我要打好几个电话，所以预估是一份棘手的工作，但我还是在预估偏差率上很好的体现出来□20xx年我想我会做的更好。

接下来是客户的咨询和投诉，应对客户的咨询和投诉，我首先做的工作便是对此案件的来龙去脉摸个清楚，对不清楚的条款向同事们讨教，于是能够很好的答复客户的疑问，同时也给客户一些很好的提议，常常引得客户“满意而归”，当然这其中也有着难缠的客户，但最终都能迎刃而解。这是我最为开心的事情。在处理咨询和投诉上，不但能让我学会与各式各样的客户沟通的本事，还在理赔及其它知识上给予了必须的学习和提升，特别在20xx年xx月份，投诉仅有1个，还是无效投诉，很明显的降低了，让我很欣喜，这不但说明我们在外工作人员在理论上，技术上，沟通上有了很好的提升，还说明了平时我对于客户咨询问题处理的好。

最终是20xx年的销案工作的做的好。在领导的正确领导下，在同事的相互帮忙下，在自己平时的辛勤努力工作下，案件的未决件数一向处于一个很好的位置□20xx年将做的更好。

完成了今年公司完分配的业务任务，实现了业绩和效益双丰收。为了配合公司业务发展的需要，管理部门人员分配了必须的业务任务，每季度都定期评比，应对了相当的压力，我经过自身的努力，顺利的完成了全年任务，期间遇到的客户多种多样，经过耐心回答客户的疑问，尽量系统解释条款，最终让客户满意买下我们的保险产品，中间虽然有很多小麻烦，但经历这些让我增加了业务方面的知识并更能体会业务员的辛劳。

今年在劳动纪律上公司出台了相应的奖惩文件，本人严格遵循文件精神做到不迟到不早退，上班时间不开小差，认真负责的工作。平时尽量不请假，遇到事情必须请假时，也提早向上级领导申请并交接好自己的工作。做到不影响部门日常

工作正常运行。

本人以“立足本职、扎实工作”为理念，勤奋务实，尽职尽责，按时完成工作任务。并团结同志。本人在工作中一向勤勤恳恳，任劳任怨，把工作放在第一位，及时完成领导交与的工作。由于工作性质的不一样，预估是十分注重实效的，要在规定的时间里完成，如不然，就会超时，所以加班也是难免的。平时都会很虚心的请教领导，请教同事，在工作中能够发现问题、并力求方法解决问题。能够寻求创新，来提高自己的工作效率和工作技能，在工作与生活中，本人与同事间和睦相处，互相友爱，互相学习，互相帮忙。

本人虽然在工作中取得了必须成绩，但也存在许多不足□20xx年要更加的努力克服，在与客户的沟通方面更待上一层，本人要“做到老，学到老”。要不断的学习保险的专业知识，充实自己，也要不断的提高自己的业务水平，更好的服务于我们的客户，更好的为我们的客服部做出一些贡献。祝愿xx在20xx年发扬成绩，更上规模。