

2023年中职招办主任述职报告(模板5篇)

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

中职招办主任述职报告篇一

我刚接任市职工中专校长时，正是职工教育的低谷时期，学校50多名教师，而学员还不到100名，教室破旧，经费缺乏，连教师工资都很难按时发放，很多教师正想设法调离学校。面对这一现状，作为一名人大代表和校长，我感到压力很大，为不辜负党和人民群众的期望，我决心豁出这百十斤，把学校建成一流的职工中专。

为此，我在深入调查研究的基础上，对学校存在的问题和困难进行了认真的分析，找出了学校停滞不前的原因主要是没有摆脱计划经济体制的影响，仍然在家坐等学生上门，业余培训形式单一，办学形式不活。如不迅速采取措施，转移职工教育工作的着重点，学校将难以生存和发展。于是，我着力在办学模式上进行改革，首先是打破过去旧的招生模式，实行“订单教育”——每次招生前，组织人员深入企业走访调查，了解人才需求情况，根据企业需求制定招生、培养计划，并与企业签订“委托培养协议书”，变招工为招生，学生进入职校门后既是学生，也是与联办单位签订就业合同的“半工半读”的工人。

这样做，一举解决了生源不足的问题，为学校的发展注入了生机与活力。其次是改善办学条件，实行联合办学。随着生源的增多，校园狭小，学生无活动场所的问题显得越来越突出。为解决这个问题，我坚持负重发展，先是与市工会协商，经市政府批准，将寸土寸金的工会旱冰场有偿划归学校使用。

九六年又经市政府批准，在城关镇兰家村以西、南外环路以北征用和租赁土地近100亩，投资600万元，建设现代化的教学大楼，配置了微机、电子电工仪器、学生实习用的机床等先进的教学设备。

为实现省属、部属中专学校联合办学的目标，多次到济南、泰安、(上级市)等有关学校联系，做自我宣传，千方百计扩大知名度。多年以来，我没有歇过一个完整的节假日，有时为了多争取联合办学指标，经常五六天不回家。精诚所至，金石为开。我们的办学的诚意，感动了一些在中专院校的领导，山东电子工业学院、山东信息工程学校、胜利石油学校、山东纺织职业学院、开封卫生学校等纷纷与我校达成了联合办学协议，在我校设置了教学点，每年招生150多人，既解决了本地学生到外地学习的诸多不便，也为经济建设培养了后备人才。

同时，为适应经济建设发展的需要，积极开展学历教育，还先后与山东经济管理干部学院、山东经济学院、青岛建工学院等大专院校，联合举办大专、大本班的学历教育，由学院直接派教授上课。几年来共培养大专、大本学员3896人。目前，学校已形成了12个专业、18个教学班、在校生1283人的规模。九八年，学校完成了由老校向新校搬迁之后，我根据实际，经多方考察论证，利用东校创建了小神龙幼儿园，仅两年时间入园儿童就达到400多名。

现在学校已经形成了脱产中专、大专大本函授、岗位培训、幼儿教育四位一体的办学格局。九八年经(上级市)市政府批准，在我校挂牌成立了×××市经贸职业中专，从而使学校走上了职工教育和职业教育相结合的办学路子。三是加强师资队伍建设和努力提高教学质量。通过加强师德教育，经常性培训、开展十佳教师评选活动等措施，使教师的职业道德和文化业务水平不断提高。

近几年来，学校先后有23名教师受到了市以上表彰，9名教师获

(上级市)市优秀教师和教学能手称号，2名教师受到省级表彰，在市教育局组织的教师课堂过关达标、普通话、三笔字、计算机应用等基本功考核中，所有教师全部过关。四是积极在学校开展各项有益活动，丰富学生生活，加强学生思想道德建设。除通过课堂教学主渠道外，学校每年都组织法制报告会、就业形势报告、革命传统教育、文体活动、爱心教育等一系列活动，对学生进行思想道德教育，加强了校园精神文明建设。

去年根据市委组织部安排，我校结对帮扶皇华镇皇华店子村，通过走访，发现该村初中学生李升阳因父母双亡，家境困难而辍学在家，我们决定免费接收他到校学习，并由学校提供生活费，现在李升阳已顺利完成学业，走上了工作岗位。今年我校高职班学生郭霞因交通事故需做开颅手术，得知这一消息后，我组织全校师生送温暖，献爱心，为她捐款近万元，现在郭霞同学已痊愈出院，其父母送给学校的锦旗上写道“用尽人间美好语，难谢师生救命情”。

二、发挥自身优势，努力为经济建设服务

我是一名人大代表，又是一名教育工作者，充分发挥我校师资设备等方面的优势，努力为社会培养大批实用人才，为×××市经济建设服务是我的重要职责。

近几年来，随着计算机应用范围的扩大，人们学习计算机的要求也越来越迫切。为此，我考察了我市的所有计算机培训点，发现他们有的教学设备落后，有的缺乏教学经验，不能满足学员的要求。于是，在学校资金并不宽余的情况下，我先后投资150万元，购买了200台奔腾iv微机，建设了三个现代化微机室，成立了计算机培训中心，由专业教师任教，对学员进行培训，只收取成本费，有的还免费进行培训。近几年来，先后为市财政局、物价局、工商局、人民医院、农村信用社等30多家单位进行微机培训86期，培训学员6000余人次。

积极为企业排忧解难，促进经济发展是我义不容辞的义务。在对企业走访座谈中，我了解到许多干部职工，很想学习新的科技知识，但由于工作忙抽不出时间。为此，主动与企业联系，送教师、设备上门，在业余时间，对其进行专业培训，使企业职工学习工作两不误。三工集团前年新上了一批先进设备，有些环节需要用微机进行控制，但由于生产任务重，不能抽调人员外出学习。如果技术人员不能及时掌握操作控制技术，这些先进的设备就发挥不了作用，也会造成资金浪费，影响生产效率。

于是我们主动与三工集团联系，由学校派3名专业教师，带着30台微机到厂内，利用中午和晚上工余时间对职工进行培训。使学员们熟练地掌握操作控制知识，提高了生产效益。由此也加强了我校与三工集团的合作关系，现在我校每年都为三工集团定向培养化工专业学员，特别是去年三工集团新上子午胎生产线后，又与我们签订了200名化工自动化专业学员的培养协议，现在首批学员已经分配到开发区新厂工作。几年来，我先后送教师到新纺公司、百货批发公司、54692部队等单位培训干部职工4000余人次，有力地促进了经济的发展，得到了干部职工的好评。最近又为全市企业举办了新企业制度和新会计制度2期培训班，邀请省经济管理干部学院刁厚勤教授和省工商学院杨成文教授主讲，受到了一致好评。

三、认真履行代表职责，充分发挥代表作用

人大代表是国家权利机关的组成人员，代表人民的利益和意志，参与管理国家事务和社会事务。我除了按时参加人代会、认真审议政府各项工作报告，积极参加代表活动，密切联系群众外，还结合本职工作特点和规律，以对人民群众高度负责的态度，通过各种渠道和途径积极向人大和市政府反映人民群众的建议、意见和要求，协助政府推行工作。

前几年，我通过走访了解，群众对职工大病统筹定点医院单一有意见，于是在市人代会期间，我和其他代表向大会提交了

《关于大病统筹就近医疗问题的议案》，市政府高度重视，进行了认真办理，根据群众意见，适当增加了定点医院，干部职工非常满意。今年，我还相继提交了《关于加强职工教育的建议》、《关于制定优惠政策，吸引优秀人才的建议》及《职业学校改革应制定有关政策的建议》，也受到了有关部门和领导的重视，有的已被采纳。

四、加强政治业务学习、不断提高自身素质

几年来，我始终坚持认真学习“三个代表”重要思想以及宪法、代表法等政治业务理论，不断丰富自己。先后参加了教育部举办的校长思想道德和加强青少年思想道德教育培训班，(上级市)市人大举办的代表学法培训班，现均以优异成绩结业。通过学习，我进一步加深了对理论和“三个代表”重要思想的理解，提高了法律意识和自身素质，为模范的遵纪守法和协助宪法和法律法规的实施提供了保证。

在我的带领下，学校教职工心往一处想，劲往一处使，齐心协力、教书育人。学校连续4年被评为(上级市)市文明单位，并先后通过验收成为省级重点职工中专、省部级重点职业中专、国家级重点职业中专。我本人也被评为×××市优秀共产党员、×××市优秀人大代表、省职工教育优秀校长。

中职招办主任述职报告篇二

尊敬的各位领导、各位老师：

大家下午好！

8月份到今天，这学期马上就要过去了，这是我从事班主任工作的第一个学期。对我来说意义深刻。回顾这学期的工作，，我做到了以学生为主体，尊重学生的个性发展这一工作思路，尽量避免简单粗暴的工作方法，开展了班主任工作，虽然没有取得惊天动地的成绩，但也还算欣慰，因为看到了自己班

上的很多同学在进步，自己付出得到了一定回报。下面简述一下我的工作情况：

首先，作为班主任，每天面对那么多充满个性的学生，工作开展的最基本也是重点中的重点是安全问题，对于安全，做到了有要求，有强调，有记录，为防止安全教育的空洞说教，我常在早班会上把身边发生的一些安全事故讲给学生听，有时也由学生之口讲出来，起到了警示作用。同时，我把对学生的德育工作放在首位。他们都是曾经的我们，他们今天所走的路我们也曾经走过，我知道他们这个年龄所追求的，其实是他们内心里的一种真善美，只是他们不知道只有带着善的态度去求真，结果才可能美。我利用每天早班会时间，通过身边事例，网络上的一些故事等，让学生明白做一个有道德的人有多重要，一学期下来，班内没有一例打架斗殴等恶性的事件发生。另外，做到认真完成学校布置的各项工作，重视班风、班纪，深入了解每个学生的思想动态。发现个别学生的问题时，能够主动与家长联系，并力争家长的理解、支持和配合。与此同时，我知道要想使学生管理工作取得良好的效果，就必须和学生交朋友，和学生交朋友，就必须以真心对待他们。平日里，我做到了关心学生的生活、家庭、学习等情况，让他们感觉到老师对他的关注，这样他们才会对你敞开心扉。

另外，我还担任着3个班的《美术欣赏》课，我们的部分学生都缺乏自觉性，表现在个别班级课堂秩序不太理想，课堂上有讲话，交头接耳，甚至是逃课现象。课后我在思考这个问题，作为老师，不能受学生的影响，如果受他们的影响，他们不听，老师也不讲，形成恶性循环，学校正常的教学秩序将受到严重的影响，后果不堪设想。我认为这种问题要先从自身找原因。为什么有的老师课堂气氛活跃，课堂纪律比较好呢？我也向学校的资深老教师请教，并且跟其他的美术课老师展开讨论。最终，制定一套科学，新颖的课程计划。同学们上美术课的热情也逐渐高涨起来。

在这一学期的工作中，班内各项工作正常开展，没有出现大的问题，但是还存在一些学生管理上的问题，我自身也有不足之处，还需要努力提高自身的能力，争取为学校发展作更大的努力。

谢谢大家！

中职招办主任述职报告篇三

尊敬的各位领导、老师们：

下午好！

我是电子商务专业新教师王闪，是16电商3班班主任，同时也是18电商3+2班班主任。下面是我的个人述职报告——默默耕耘，静待花开。

一、工作回顾

1、参与教材的编写

因为目前市场上，针对中职层面的市场营销知识的练习题不止题量少而且重复多，知识重难点把握不准确。所以在20xx年，我的师傅潘巧兰老师就带领我们专业的老师，一起编写了《市场营销》练习册。现在已经出版并在使用中。

2、指导学生获奖

20xx年11月份带领学生参加中职生创新创业大赛创业计划书项目，获得了市三等奖。这是我第一次带学生比赛，在比赛中也见识了许多亮点的项目，启发了新的思路。

3、教师获奖

20xx年我参加网络经济局组织的电子商务创业大赛。这个项目是结合我们学校的大师工作室——刺绣工作室，其主要内容是将我们的传统手工业搭上电子商务的“快车”、结果项目以浦江县第二名的成绩参加了金华市赛，最终获得市三等奖里的第一名。参加创业大赛的还有成立一至三年的企业，他们的经营模式比我们更成熟，与这些企业家们比赛了一场，令我们受益匪浅。我们了解了目前的电商发展，对我们学生的培养方向也很有帮助。除了三等奖我们还获得了意外之喜——最佳人气奖。

二、班主任工作

德育工作是学校工作中的重中之重，而我的秘诀是“爱”、

首先，爱是了解。爱学生就要了解学生。为了了解学生我常和学生在一起，除了上课互动，下课闲聊，我们学校的活动也是拉近师生关系的重要途径。

其次，爱是关怀。我除了口头上的聊天，用的比较多的还有书面聊天。因为许多同学不善于口语交流，我会运用晚自习的时间，让他们给我写信。才华横溢的学生还给我写了藏头诗，还为我画了像。当然，我是每信必回的，还特地准备了卡片式的微信贺卡，只有刮开才能看见我写的内容，比较新奇受到了学生的喜爱。

最后，爱是相互。犹记得某个周日孩子们为我准备生日惊喜，而我在他们离校的最后一个晚自习，还为他们准备了一个蛋糕。上面有每位同学的名牌，代表着我们是一个团圆的大家庭。

三、工作展望

对于新教师而言，我们要做的就是学习学习再学习，实践实践再实践。我会边学边教，边教边学，调整好自己的心态，

安心，静心，耐心地对待我的职业。我会认真地备好每一节课，多参加听课，评课，不断地积累经验提升自己。我会将我的耐心和爱心融入到我所热爱的教育事业中，认真工作，不断地提高自己的专业素养和思想品德。虚心学习，不断反思，努力让自己快速地成长起来。

20xx年新教师的角色转换，王闪老师适应了学校的`教学文化、教学内容以及学生的类型。很好的达到了肖远军教授的关于《教师专业发展及其实现途径》研究中提到的“1年适应、3年合格、6年新秀、9年骨干、12名师、15特级”中的“1年适应”的标准。

2、亮点印迹

虽然王闪老师不是专家教授，但一年来凭借自己的努力也留下了自己的印迹。

干练、睿智、好学。说她干练因为班级学生都唤她为闪哥，这个哥不是传说，是待生如自己兄妹的干练大姐姐。说她好学，是因为她跨界发展，本科市场营销专业，自学教起了图片处理。说她睿智，是因为她懂得优势互补，她和专业组同事在专业建设、专业班级管理、专业创业设计等各个方面都是紧密协作。长途飞行或者飞跃高山，不是一只大雁孤独飞行，从来都是一群大雁成对出行，为此一年来她取得了不错的成绩。指导学生获得市三等奖；与徐聪颖老师等合作参与的电商行业创业大赛中获得市二等奖。参与编写的市场营销同步练已经出版，正在参编中国人民大学出版社新媒体营销教材的两个任务。

3、寄语希望

面对大国呼唤良师的今天，学校的发展也将更多的从硬件转向教师内涵发展，希望基础良好的王闪老师做好职业规划能为三年的合格逐步做好准备，在深化1年适应的基础上，从研

究教材、教法、教具、教师行为逐步向研究学生、学生学习、学法、学具上过渡，使得自己教有所长，研有所得。

中职招办主任述职报告篇四

一、基本情况：

潘胜志，男，苗族，出生于20xx年12月□20xx年7月毕业于西南师范大学数学系

本科学历并获理学学士学位□20xx年7月至20xx年8月在广东省开平市第一中学任教□20xx年8月至今在南海区第一中学工作□20xx年被评定为中学数学二级教师，从20xx年7月参加工作至今已满4年，一直担任数学教学工作，并任班主任。根据有关规定，现申报中学数学一级教师资格。

二、申报理由

20xx年8月被评定为中学数学二级教师。担任过高一、高二和高三的数学教学任务，其中任教高三数学2年□20xx-20xx学年度第一学期获得“校级先进班主任”称号；20xx-20xx学年度第一学期获得“校级先进班主任”称号；第二学期获得“先进学科老师”称号；承担过高一、高二和高三数学尖子生培训和全国数学联赛培训；20xx-20xx年在南海一中工作，担任高三(4)班班主任，高三(4)、(5)班数学科任，第一学期获得“优秀班主任”称号和“最受学生欢迎的老师”称号；其中担任班主任工作4年，至今任现职已满3年，符合有关规定，现申报中学数学一级教师资格。

三.下面是我参加工作以来的总结

(一).在教研教学工作方面，我注意学习教育教学理论，深入钻研教材，虚心向有经验的教师学习，大胆进行教学改革，

经常总结和积累经验，吸取教训，改正缺点，不断改进教学方法，力求把每个知识要点以最佳方法传授给学生。20xx年-20xx年，我教高一(5)、高一(6)班数学，高一(5)班班主任，初生牛犊不怕虎，虽然我刚毕业，经验不足，但是我有新观念、新思想，还有精力旺盛。开学我拟定四关：

第一关：教材关，认真钻研教材，吃透教材，认真备课、上课，觉得处理不当的地方就去请教经验丰富的老师，在他们的热心指教下，我有了很大的提高，为了填补手上资料不足，我订阅了大量的专业杂志，真正做到教学相长。

第二关：吃透学生关，了解学生，因材施教，作为老师，是学生信得过的朋友，跟学生交朋友，以情动人，学生因“亲师”而“信道”，会对你所教科目感兴趣。

第三关：上课关，我是从学生过来的人，学生喜欢怎样的课我心里清楚，备好一节课，不一定能上好一节课，还需要你有驾驭课堂的能力，照本宣科不符合时代要求，我们需要创新，怎样去激发学生主动参与才是最重要的。我喜欢讲一些数学史，创设数学情景，拟定一些开放型题，开设专题讲座。让学生主动思考，以培养学生创新精神和实践能力为主。

第四关：信息反馈关，不要自我感觉良好，就忽约了学生的心声，每一次考试后，我都会叫学生给我提出意见，综合反馈回来的信息，重新拟定教学计划。

下一页还有更多关于“中职数学教师述职报告”的内容

中职招办主任述职报告篇五

原创：王闪

尊敬的各位领导、老师们：

下午好！

我是电子商务专业新教师王闪，是16电商3班班主任，同时也是18电商3+2班班主任。下面是我的个人述职报告——默默耕耘，静待花开。

一、工作回顾

1. 参与教材的编写

因为目前市场上，针对中职层面的市场营销知识的练习题不止题量少而且重复多，知识重难点把握不准确。所以在，我的师傅潘巧兰老师就带领我们专业的老师，一起编写了《市场营销》练习册。现在已经出版并在使用中。

2. 指导学生获奖

11月份带领学生参加中职生创业创新大赛创业计划书项目，获得了市三等奖。这是我第一次带学生比赛，在比赛中也见识了许多亮点的项目，启发了新的思路。

3. 教师获奖

我参加网络经济局组织的电子商务创业大赛。这个项目是结合我们学校的大师工作室——刺绣工作室，其主要内容是将我们的传统手工业搭上电子商务的“快车”。结果项目以浦江县第二名的成绩参加了金华市赛，最终获得市三等奖里的第一名。参加创业大赛的还有成立一至三年的企业，他们的经营模式比我们更成熟，与这些企业家们比赛了一场，令我们受益匪浅。我们了解了目前的电商发展，对我们学生的培养方向也很有帮助。除了三等奖我们还获得了意外之喜——最佳人气奖。

二、班主任工作

德育工作是学校工作中的重中之重，而我的秘诀是“爱”。

首先，爱是了解。爱学生就要了解学生。为了了解学生我常和学生在一起，除了上课互动，下课闲聊，我们学校的活动也是拉近师生关系的重要途径。

其次，爱是关怀。我除了口头上的聊天，用的比较多的还有书面聊天。因为许多同学不善于口语交流，我会运用晚自习的时间，让他们给我写信。才华横溢的学生还给我写了藏头诗，还为我画了像。当然，我是每信必回的，还特地准备了卡片式的微信贺卡，只有刮开才能看见我写的内容，比较新奇受到了学生的喜爱。

最后，爱是相互。犹记得某个周日孩子们为我准备生日惊喜，而我在他们离校的最后一个晚自习，还为他们准备了一个蛋糕。上面有每位同学的名牌，代表着我们是一个团圆的大家庭。

三、工作展望

对于新教师而言，我们要做的就是学习学习再学习，实践实践再实践。我会边学边教，边教边学，调整好自己的心态，安心，静心，耐心地对待我的职业。我会认真地备好每一节课，多参加听课，评课，不断地积累经验提升自己。我会将我的耐心和爱心融入到我所热爱的教育事业中，认真工作，不断地提高自己的专业素养和思想品德。虚心学习，不断反思，努力让自己快速地成长起来。

重新开始，从心开始，勿忘初心！

导师点评

导师：潘巧兰老师

师傅还在取经，徒儿已来修行；若说教育这事，绝对需要躬行。我是王闪老师的师傅潘巧兰。与其说我们是师徒，不如说我们是专业上的战友，互帮互助，共同进步。所以感谢学校让我与这位老师优秀的新教师有了这份情缘。也感谢张兴启、陈美金以及她身边的教师们对她们的不吝赐教。

1. 总体评价

很好的完成了1年新教师的角色转换，王闪老师适应了学校的教学文化、教学内容以及学生的类型。很好的达到了肖远军教授的关于《教师专业发展及其实现途径》研究中提到的“1年适应、3年合格、6年新秀、9年骨干、12名师、15特级”中的“1年适应”的标准。

2. 亮点印迹

虽然王闪老师不是专家教授，但一年来凭借自己的努力也留下了自己的印迹。

干练、睿智、好学。说她干练因为班级学生都唤她为闪哥，这个哥不是传说，是待生如自己兄妹的干练大姐姐。说她好学，是因为她跨界发展，本科市场营销专业，自学教起了图片处理。说她睿智，是因为她懂得优势互补，她和专业组同事在专业建设、专业班级管理、专业创业设计等各个方面都是紧密协作。长途飞行或者飞跃高山，不是一只大雁孤独飞行，从来都是一群大雁成对出行，为此一年来她取得了不错的成绩。指导学生获得市三等奖；与徐聪颖老师等合作参与的电商行业创业大赛中获得市二等奖。参与编写的市场营销同步练已经出版，正在参编中国人民大学出版社新媒体营销教材的两个任务。

3. 寄语希望

面对大国呼唤良师的今天，学校的发展也将更多的从硬件转

向教师内涵发展，希望基础良好的王闪老师做好职业规划能为三年的合格逐步做好准备，在深化1年适应的基础上，从研究教材、教法、教具、教师行为逐步向研究学生、学生学习、学法、学具上过渡，使得自己教有所长，研有所得。

专家提问

问陈旭军老师

答王闪老师

首先感谢学校领导对我的信任，让我担任了3年的班主任，因为班主任承担着一个班四十几份孩子与家长的希望与信赖，不容辜负。班主任工作很多，肯定会很忙，很累，但是教学工作也是必要的。我们的教学过程也是了解学生的过程，班主任对学生的教育也是教学的一部分，两者是互相交融，不可分离的。所以我认为班主任教育和教学工作要相辅相成、互相促进。