

最新银行入党发展对象培训心得(模板7篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

融资部工作总结篇一

今年我县的畜牧工作在县委、县政府的领导下，全面贯彻落实科学发展观，以市场为导向，以小区建设为重点，以提高畜产品质量安全、增收农民为目的，以“一创双优”活动为动力，以“选课题，攻难题，送技术，提效益”活动为抓手，大力推广畜牧新技术，落实补贴政策，强化畜产品质量安全，完善动物疫病防控措施，全方位服务好招商企业，圆满完成了年初制定的各项工作和目标，有力促进了我县畜牧业持续快速发展。

今年完成了省定的生猪无公害畜产品生产基地示范县、畜牧技术推广体系改革与建设补助项目、生猪标准化改造等项目建设。畜牧技术推广体系改革与建设补助项目在全省绩效考核中被评为全省第一名，增加项目资金10万元，由去年的30万元，增加到今年的40万元。1家养殖企业被定为省级标准化示范场，我县3个畜牧项目被市政府列入重点工作。濮阳市领锐牧业有限公司在天津股权交易所成功进行股权交易，首轮融资201.5万元，鸣响了全市生猪产业股权交易第一锣，翻开了畜牧产业资本运作新篇章。赢得了濮阳市畜牧工作现场会来我县参观。市政协来我县调研畜牧业发展。县老促会对我县畜牧发展进行调研等。

预计今年，肉类总产5.9万吨，较去年同期增长5.4%；蛋类总产达7.2万吨，较去年同期增长2.5%；奶类总产达1.65万吨，与去年同期增长8%。

(1) 投资2.2亿元的双庙张顺翔肉鸡产业化项目完成了西安上肉鸡养殖小区、王家种鸡场、和18万吨饲料厂基础设施建设。

(2) 投资1.6亿元的古城乡拓展肉牛、奶牛项目完成了牛舍、青贮池、办公区等级基础设施建设。

(3) 投资20xx万元的盛源羊场，完成了基础设施建设，引进肉羊500只。

(4) 投资3000万元的牧晟达养殖有限公司羊场建设，建设标准化羊舍14间，引进种羊300只。

(5) 投资1500万元的阳邵乡三餐源万只羊场，完成基础设施建设，存栏肉羊5000余只，出栏肉6000余只。

(6) 投资1200万元的联合胜佳3000亩苜蓿草种植在古城乡种植苜蓿草3000余亩，通过省畜牧局组织的验收。

(7) 投资7000万元的利群农牧科技有限公司猪场扩群
新引进种猪1000余头，存栏生猪4000余头。

(8) 投资5000万元的雨泽牧业有限公司二期扩建，新建猪舍6栋，1200平方米料库，1000立方米沼气池等。

(9) 投资20xx万元的恒达牧业完成猪舍建设12栋，300立方米沼气、办公室建设等。

(10) 投资20xx万元的祥锐牧业扩群，引进种猪300头，现存

栏生猪20xx余头。

全县新建、改扩建养殖场（小区）38个，其中新建改扩建猪场21个，牛场8个，禽场6个，羊场3个。其中年出栏生猪10000头以上的3个，年出栏生猪5000头以上的10个；新建改扩建年出栏50万只以上的肉禽场5个，改扩建存栏50000只以上的蛋鸡场1个。

共使用禽流感疫苗281.75毫升，新流二联疫苗192万羽份，猪瘟疫苗133.8万头份，高致病性蓝耳病疫苗70.2万头份，猪口蹄疫疫苗130万毫升，牛羊口蹄疫疫苗26.5万毫升。

根据市局工作安排，开展2次拉网式抽检行动，全县共出动监测人员1350人次，监测养殖场320户，养殖环节共抽检1650份，屠宰环节抽检1612份，出栏贩运环节2988份检测结果均为阴性。年初就规模猪场、肉牛、羊瘦肉精自检工作下达了文件、分配自检任务，要求其在养殖、出栏前进行自检，确保无瘦肉精事件发生。

河南顺翔集团投资2.2的元在双庙乡大翟湾建设年产18万吨饲料加工厂1座，王家建设32万套种鸡厂1座，西安上建设年出400万只的肉鸡养殖小区1座。

融资部工作总结篇二

一、自述：

我于2016年10月28号加入点睛公司，时间过得真快，转眼之间我来到公司已两个多月，在公司各位领导正确领导下和各位同事的帮助配合下，完成了这两个月来的各项工作任务，在这两个多月里我是收获良多，感触良多，思想、和技能方面都有了更进一步的提高；在此对帮助我的公司各领导及同事表示深深感谢！下面是对自己在公司两个多月的工作及来年工作计做一份总结：

二、工作岗位和工作能力方面

我的工作岗位是一名检验员、工作方面的主要负责加工件、淬火件、模架检验工作及模架配件清点、注塑车间巡检及塑料件成品入出厂检验、产品剖切测量尺寸报告，和对客户检厂资料的准备工作；在日常检验工作中发现的问题，能及时通知各项目负责人或相关部门负责人处理，并做好检验记录及相关报告，使问题能尽快解决。所以我本着“把工作做的更好”的目标，以对各工作负责的态度，脚踏实地、尽职尽责做好各项工作。

三、个人修养、品德、职业道德方面

这两个多月来，本人认真遵守公司纪律，按时出勤，坚守岗位，有时工作需要完成的加班也要把它做好，保证工作按时完成。业余时间努力学习模具各方面的专业知识，提高自己的专业水平，在工作中态度端正，品质观念意识强，并且认真负责的对待每一项工作，保证每项工作的完成。

四、不足之处以及需要改进的地方

两个多月来，我做了一定的工作，但距领导们及同事们的要求还有一些差距，公司主要生产的产品是模具及塑料件，但我对于常用的规范及测试标准均还有一些不够了解，缺乏经验，在检验过程中我深知这个岗位的重要性，决心在后续加倍努力工作，来克服自己的不足，只有不断的努力学习并积累工作经验，才能提升自身的工作技能，以进一步把握公司质量关键点的管控。

同时在工作中也发现一些检验、测试的规范还未完善，没有一套标准化的检验、检测方法可供参考，而这些都需凭工作经验去检验、测试；这样在检测时很容易出现漏检及检验不规范问题，本人希望在2017后续工作中、尽快（3个月内）将公司标准化完善。虽然在工作上会遇到很多挫折，但是我相

信只要努力就会有收益。业余时间我会加强专业知识的学习，以便提高自己的技能水平，更好的做好质量检验工作；为能成为公司满意、领导满意、同事满意的员工而努力。

五、2017年度计划

- 1、把公司所有外购、外加工件物料等放在待检区，经检验合格后在入库；
- 2、加大各车间巡检力度；
- 3、将成品抽检合格后在入库；
- 4、从品质控制转为品质预防！
- 5、全面推行维护ts16949-iso9001:2008的要求、努力使公司的品质走上制度化、标准化！
- 6、将公司各个工序的质量，放入工作重点。把公司的品质尽可能提升到更高层次阶段！

总结报告人：质量部

融资部工作总结篇三

半年来，我镇规划工作紧紧围绕镇党委、政府的年初工作目标，在市规划局正确指导下，根据我镇转型发展的总体思路，科学规划、加强管理，协调配合好相关部门，较好地完成了各项工作任务，现将主要工作情况总结如下：

一是启动《全镇总体规划》及《工业集中区》规划修编工作。两项规划均完成于20xx年前，于现阶段我镇发展现状已有很多不相符及滞后之处，也对不利于今后项目申报、审批等，急需修编并获准上级部门通过。我们请市规划院负责修编工

作，八月初将形成初稿，预计整个工作将在年内完成。二是为贯彻落实全省新型城镇化和城乡发展一体化精神，配合市规划局，开展优化镇村规划布局编制工作。目前已经完成全镇53个自然村基本情况的调查。该轮规划将村庄分为“重点村”、“特色村”及“一般村”三类，今后重点将发展前两类村庄。因此，结合优化省级镇村规划布局的编制，上半年我们也对去年已完成的《村庄保留点规划》进行适当的调整，待优化规划布局定稿后，上报审批。三是启动了凤凰山户外休闲公园规划的编制。该项目占地约550亩，拟依托原有缓坡地形，整合自然资源，打造户外休闲运动的天堂，开展汽车露营、滑草、拓展训练、卡丁车、山地自行车、极限运动等项目。目前正在概念性规划编制阶段，将尽快在近期组织首次规划论证工作。

同时，为配合相关规划的编制工作，对建成区范围内1：1000地形进行了修测，新测xx山东侧地块□xx村东侧地约2平方公里范围。

配合项目推进情况，上半年为xx天谷项目一期工程办理设计要点及用地红线，为安置小区、新四军纪念馆等工程办理相关规划许可，为xx竹木业□xx竹木业等企业办理新建厂房的相关手续。

今年上半年收取建房申请38件，经过与城管、国土、村等相关部门现场查看，组织集中会审三次，根据每户不同情况，作出相应的具体审批意见。目前来看，自去年执行宜政规发4号文件以来，通过相关部门及村的共同努力，农户建房的规范化意识有所加强，违章建房情况有所好转。

桥涯村房产证遗失补证、老车站改造、翔阳小区部分违建处理等问题，起因各异，错综复杂。经过与规划局、国土部门、房产部门的协调，目前这些问题正在得到积极的处理。

1、完成总规、工业区规划修编及报批工作。

- 2、完成村庄规划、凤凰山户外休闲公园规划编制。
- 3、做好相关项目建设的规划手续报批。
- 4、继续执行日常建房会审制度。

融资部工作总结篇四

第四季度是生产工作大忙季节，安全工作绝不能松懈，要求每月要定期召开一次安全生产例会，研究分析生产中的安全问题，消除安全隐患，制定整改措施，并进一步强调安全生产注意事项，落实安全生产职责、责任，确保安全文明生产。提高对安全事故预防能力，对生产过程的安全生产现状，进行分析 and 总结。

二、强化检查消除隐患确保公路交通安全

加大公路安全巡查力度，重点对危桥、危涵、抢修施工现场，交通事故多发路段和公路安全隐患路段进行深入细致巡查和整治。

(一)对影响公路交通安全的路面病害(重点是坑槽、沉陷)进行及时修复，做到标志设置规范齐全。

(二)对施工、养护现场要加强安全管理，必须设有安全管理员具体负责安全管理。

(三)对施工现场的材料堆放和机械设备停放进行合理规划，对占用有效路面的堆积物及时全面的清除，及时排除影响车辆安全通行的各种因素，做到工完料净，必须做到“安全施工、文明施工”。

(四)对路基缺口、危险路段、桥涵、水毁路段的标志标牌设置及安保工程要加强巡查和检查，发现问题及时修复，必须

做到随缺随补，确保公路标志标牌齐全醒目。

(五)上路施工必须按国家规定摆放施工标志标牌，作业人员必须穿戴标志服帽，自觉做到不伤害自己、不伤害他人、不被他人伤害的“三不伤害”。在处治公路安全隐患的过程中，同时要加强水毁抢修和大中修工程场地的安全防范和公路安全保通，保证施工人员和过往车辆及行人的安全。

(六)冬季是风雪多雾恶劣天气较多的季节，要求对所管养的冰雪、大雾、潮湿、泥滑路段备有防滑砂石材料。对存在事故隐患的路段要及时处治，一时无法处治的要设立规范醒目的安全警示标志，尽可能避免险情和事故的发生。

三、加强机驾人员和车辆机械及交通工具的管理

要切实加强对车辆、工程机械的管理。严格车辆维修、检验、调派制度，严禁无证和酒后驾车。车辆、机械技术状况不能满足安全需要的，不准上路行驶和进入生产作业场所。特别是职工上、下班使用的交通工具更要严格管理，必须实行定车、定人、限速行驶和持证上岗，严格遵守《中华人民共和国道路交通安全法》和安全操作规程，杜绝违章指挥、违章操作、违反劳动纪律的“三违”现象发生，增强机驾人员的安全意识和自我保护能力，以提高其职业道德和驾驶技术水平及服务质量。

四、严格消防安全管理

(三)要落实责任，严格奖惩。采取逐级签订责任书等方法，一级抓一级，层层抓落实。严格实行“责任追究”、“责任倒查”和“一票否决”制。

五、加强安保工程建设安全管理

道真至镇南公路(道真段)安保工程建设工程的安全管理工作

必须切实加强，施工单位(四川省泸县第五建筑工程有限公司)自身的安全管理(包括民工住房、工棚和施工现场)，要明确安全责任，克服以包代管的问题，经常进行安全教育、监督和检查，发现有安全隐患要及时整改，要消除漏洞，规范管理，避免事故的发生。

六、规范安全生产管理内业工作

所安全办要认真做好内业资料的收集整理，要求图表上墙、资料归档，此项工作要按照上级检查方案规定的要求按质按量完成。

工作计划表就是使用表格的形式反映工作计划的内容。表格是工作计划的工具。通过它将工作计划指标或要完成的工作项目列明汇总，表达出企业工作计划的基本内容。本站搜集的《第四季度工作计划表范本》，供大家参考阅读，更多内容，请访问工作计划频道。

融资部工作总结篇五

年末又至，很多公司都要求员工做好本年度的工作总结和来年的工作计划。

总结，是指全面综合自己一年来的业务表现，包括收获，不足等。

计划，即展望和规划自己来年的工作目标，达到怎样的地步。

怎样才是一个出色的总结计划呢？

工作总结是对过去某一时期或某项工作的情况(包括成绩、经验和存在的问题)的总回顾、评价和结论。

它一般先由公司的高层按照战略需要对各部门进行工作等级分类，然后由各部门负责人指导，组织员工制定，最后由人力资源部或管理委员会和公司管理层与员工一致探讨决定。

工作总结的应该包含：

1. 概述
2. 主要工作内容
3. 主要问题
4. 建议。

工作计划是对未来工作可能面对的现状，问题，变化等做前瞻性的部署。

按照我们的定义，它可以分为两种类型：积极型和消极型。

积极型能够很好的预见未来的各种问题，对可能出现的风险有很好的准备，在问题出现时能够有效的解决它。

消极型一种是事后弥补，一种是滥竽充数。

前者往往是等到问题产生后再去想解决方案。

后者则是得过且过，完成只是为了完成上级任务。

在笔者看来，工作计划包含两个方面：

1. 计划的行动
2. 安排计划行动的进度。

工作总结的概述，往往包含了某一时期工作的背景，前一时

期定下的目标，公司这一时期的经营状况，业内的动态，产业的走势等。

提纲挈领地总结的框架，也就是逻辑性表现出来。

概述是工作总结的开始。

如果感到工作总结不知如何下手，但是又觉得自己有很多话说，有个很好的方法可以借鉴——不断地问自己：我为什么要写工作总结？“领导的要求。”这样的回答那你可以去网上拷贝份他人的工作总结。

如果是以下回答，那么，相信你的工作总结真的是为了总结：

“为了知道自己一年的工作成果，到底做了什么。”

“总结工作失败的地方，哪些没注意到的，哪些可以做的更好的。”

“看看去年的某种或某些情况下我哪些事情没有抓住，如果我现在形势去做这个会是什么结果。”

“回味下自己的人生。”

“对比其他人的总结，看看自己有什么不足和优点，说不定有些奖金。”

“看看自己是否符合工作要求，为未来的职业发展做个参考。”

“更好的了解公司和业内形势。”

一旦有了这些想法，那么概述自然而然地就出来了。

以下思路仅供参考：

1. 当前经济形势简要说明。
2. 公司情况介绍，包括此时期内较大的企业行为，变革，新制度等。
3. 总结从什么方面切入，着重点在哪。

总结的结构。

时光荏苒，岁月如梭，时间就这样不经意的从你的指缝中溜走，就在你反应过来的时候，她只给你留下一个背影让你感慨回忆。

回首已经过去的20**。

在今年夏天的一慵懒的午后，我独自一人怀揣着一份信念，来到南中环街体育路口的联通南楼三层idc机房，信心满满的参与了公司单位的面试，果然我的信心满满没有让我失望，我被录取了，就在面试过后的第二天我满怀憧憬的来到工作单位，迎接我的新工作，我人生的新起点，还有新同事，新朋友，以及新挑战。

转眼间我来到南昌比翼网络公司机房服务部已经4个月了，在这个4个月里有挫败，也有收获；有快乐，也有忧愁；有得到，也有失去。

(一)

我作的主要内容有：

2. 服务器各种软件的安装调试。
3. 金盾防火墙的各种操作，以及熟知其工作原理，了解它的专业术语，可以和金盾客服做没有任何问题的沟通。

4. 机房巡检，查看网络物理接口是否正常，服务器硬件设施是否正常，查看空调运行是否正常，下雨期间机房是否漏水，机房各种配套设施(如：灯管，应急照明灯，灭火器等)是否正常，如有问题，第一时间发现并马上解决。
5. 对外来参观人员做好接待，严格登记。
6. 积极完成领导交付的工作。
7. 聪明的和客户交流沟通，积极的回答客户的问题。
8. 牢记各种工作故障处理流程，有条不紊的工作处理故障。
9. 和同事交流学习工作心得，请教不懂的问题。

和同事友好相处，互帮互助。

一切为了客户，为了客户的一切

(二)

总结在过去的时间里，我在工作中遇到的问题 and 处理问题过程中的感思，我觉得我在以前工作中的欠缺和在接下来的工作里的改正方法：

欠缺与改进

1. 对待工作积极性不高，以为只要把自己手头的工作做好就够了，能把工作拿下就好了，其实不然，随着社会的发展，当今工作的特性主要在于，要会自主性工作，创造性工作，具有发散性思维，可以尽自己最大的能力 为公司创造更多的财富。
2. 不善言谈，和领导同事交流比较少。

关于不善言谈这个问题我想深入的述说一下，对于我的这个毛病(暂且把他归为毛病)我也会认为很不好，有的时候我也会羡慕那些口才好的人，我认为我和他们比我是有缺陷的’，但是我很善于听也很有耐心，善于观察，从很多言谈中吸收、领悟对自己有用的信息，也感到很自得。

有时候，我认为在个别交往中，可以少说话多听。

当然不善言谈的我，也吃了不少——“不善言谈的亏。

3. 学习各种网络技术，补充工作技能，完善自身素质，提高工作水平，严格要求自己，遵守公司各项规章制度，与同事之间相处融洽;工作上，尽职尽责，除了做好本职工作外，还对公司的各项业务及运作情况作了一个全面的了解，熟悉业务知识，更好的做好本职工作。

展望即将到来的20**。

时光真的是一种伟大的未知的元素，任何东西在她面前都显得不堪一击，她就像一把尖刀，让你还没感觉就已经被她刺中要害，任何人都逃脱不了时间的统治。

既然无法逃脱，那就好好的工作，在有限的的时间里做出无限的贡献，发挥自己最大的能量为自己为公司在成功的道路上填砖加瓦。

在新的一年里我的工作计划与希望是：

1. 严格控制自己增强“责任感”。

责任——恒久不变的话题，严格律己，把责任心体现到具体的工作中去。

2. 更加积极主动对待工作。

每天主动完成属于自己的工作，做到“今日事今日毕”“日清日高”。

3. 加强学习力求精益求精，把握一切可以提升自身专业能力，自身素质，的机会，加强平时工作中的总结，加强和同事领导的沟通，业余之际多参加一些培训机构。

(如华为网络工程师liunx系统培训，英语学习，等等)

4. 学习更聪明的与人交流，在一切安好的情况下达到自己的目的。

5. 说了一些这么多以后，我说一下实在的东西吧!工资，我希望是可以的话就涨涨吧，嘿嘿……涨多少?这个问题的答案当然是多多益善了。

哈哈……。

6. 最后再在这新的一年我希望各位公司领导，各位一起战斗同事，都可以在新的一年身体健康，心想事成，万事如意，财源广进，大吉大利，马年里马上有一切。

看着撕去的一页一页日历表，我们又在期待着新的一年!

想起脚下的一步一步脚印痕，不经意感慨时光飞逝的流年!

静水嫣然，寒冰莫凌。

拾起一片片秋天的回忆。

走在白茫茫的雪地里，虽然寒风侵蚀着每个角落，但是有温暖38度的怀抱在等着你，心里唱着周杰伦的《发如雪》，看着路边的白雪茫茫，回想起一起走过的20**不管有多少苦回头想想都是甜的，心里是满满的对于新年20**年的期待，期

待20**年公司业绩蒸蒸日上，财源滚滚;期待家人朋友合家团圆.

万事如意;期待自己工作生活如鱼得水鱼跃龙门成就自己的一番事业，你若安好，便是晴天，新年新气象努力向着新生活大步迈向前奔，追寻属于自己的明天。

融资部工作总结篇六

一年的时间真快呀!本着对职业负责、对专业负责、对学生负责的原则，勤勤恳恳地工作，现将一年的工作从德能勤绩廉方面总结如下：

一. 德

我坚持四项基本原则，拥护中国共产党的领导，坚决贯彻党的教育方针和政策，热爱教育事业，关心学生，团结同事，为人师表，热爱祖国，关心国家大事。要想成为一名合格甚至是优秀的教师，首先需要拥有高尚的师德，我积极参加学校组织的各项活动，认真对待每一次的培训和学习，认真执行学校的各项规章制度。积极学习科学发展观，在实际的工作中寻找一条科学的发展之路。

二. 能

在各位领导和老师的关心和帮助下，圆满完成本年度工作。教学是学校各项工作的核心，也是检验一个教师工作成败的关键。一年来，我坚持抓好新课程理念学习和应用的同时，积极探索教育教学规律，充分运用学校现有的教育教学资源，大胆改革课堂教学，加大新型教学方法使用力度。努力做好教学五认真，虚心请教经验丰富的教学骨干，同时经常通过上网搜看有关教学视频和相关课件来进行研究教学设计和教学方法，从而让孩子们能轻松地获得知识，感受到学

习的乐趣。积极参加学校组织的校本教研活动，通过“以研促教”来提高自己的课堂教学水平。

三、勤

坚持做到爱岗敬业，遵守学校的各项规章制度，积极参加全校教职工大会，认真学习学校下达的有关文件。每周按时参加升旗仪式，从不缺勤。一年来的总情况：无迟到、早退、病假、事假、旷课等考勤，出全勤。

四、绩。

本年度，我担任一年级一班的副班主任工作，平时认真配合班主任做好班级管理，以“爱心、耐心、细心”贯穿始终去关心每一位学生，去搞好班级的每一次活动。据学校德育工作计划，认真开展各项活动，加强学生行为习惯训练及良好心理品质的培养。关心学生的学习和生活，特别关注后进生，给予他们更多的关怀，鼓起他们学习的劲头，更好地融入班集体中。认真做好上级交给我的各项工作，教学思想端正，工作态度好。

五.廉

坚持对学生负责，对自己的操行负责。对于学困生的课后补习，我坚持认为是一名教师应该做的。我时常想，若是孩子们都很优秀，那还需要我们教师干什么。我们的职责就是使学生成为优秀的人才，这其中是需要我们去引导和付出的。所以面对学困生，想尽办法让他们进步，所以我从不赞成“教师有偿家教”。

这一年来，有成绩，有收获，但更发现了很多不足的地方，这些都是我在今后的的工作中努力的方向。总之，这是付出与收获，汗水与成功相伴的一年，希望在以后的工作中让自己做得更好！

融资部工作总结篇七

1月份：

- 1) 完成体系文件的管理评审工作，保证满足体系认证的符合性；
- 2) 准备公司物业资质申报工作，并做好相关的工作；
- 3) 加强与业主的沟通，制定公司工作简报；

2月份：

- 3) 完善公司规章制度的内部建设，确保公司工作开展的正常运作；

3月份：

- 1) 做好一切iso9000质量认证体系的准备工作，并保证认证工作顺利的进行；
- 2) 做好大厦评“区优”的申报工作，同时完善好评优资料的创建工作；

4月至6月：

7月至9月：

- 1) 做好市优创建的准备工作 and 市优申报工作，以“市优”标准整理相关的评优资料；
- 2) 全面展开体系文件的内审工作和管理评审工作；

10月至12月：

1) 完成体系文件运行的复审工作；

融资部工作总结篇八

回顾20xx年度的企划工作，我们以扩大品牌著名度为工作重心，分别从报纸、户外活动、帝豪客户关爱、网络四个方面来进行整合性质的品牌宣传。

每个月度都在当地主流报纸做两到三期的硬广，兼有软文发布，每一到两个星期做一次户外巡展，适当做客户关爱活动，并且长期做网络宣传。除此之外，为了树立良好的形象，我们还积极参加了公益献爱心活动。参加本地区的车展，特别是11月份的车房联展，我们积极参与并且获得冠名权，往的了良好的效果。

帝豪品牌在濮阳地区是新品牌，上市之初做以品牌著名的扩大为核心的宣传，其指导方向是正确的。20xx年度我们完全贯彻的这一工作核心。并且在品牌著名度宣传也取得了明显的效果品牌覆盖率达到百分之七十以上。取得成绩的同时，我们也发现了自身的不足，从每月销量上来看，每月的宣传力度不可谓不大但收效却甚微。究其原因，是我们只是留意到品牌宣传了力度和覆盖面，却忽略了精确度，有对牛弹琴之嫌。枪声很大，致命率却很低。在有看客户分布鉴别方面缺乏正确的分析。而且在宣传内容方面长期单一化，没能够找到强有力的品牌诉求。

为了你不上面提到的缺陷，我们公司经研究决定了下一年的企划部工作计划。决定，有单一的品牌著名度宣传转变为，以进步服务质量为基础的品牌宣传为工作重心。从大张旗鼓的宣传转变为和风细雨式的体贴进微的品牌亲和力宣传。部部为营。

具体到宣传手段，我们会继续网络性质品牌形象宣传。扩大户外宣传力度，把户外活动宣传工作做足做细，部部为营，

精确制导没一位客户。同时，做好店内活动，把老客户维护活动最为重点，他们是未来为品牌赢得好口碑有力气力。此外，我们在店内进步服务质量，除提升帝豪品牌美誉度外，也进步作为经销商4s店的品牌形象。一手做产品品牌形象，一手做整体4s店品牌形象。另外也会根据传统节日，每个一两个月做一次上规模性的活动，以提升其在社会上的曝光度。

回顾20xx年我们有得有失，期间的重重阻碍，并不能阻挡住我们前进的道路，我们会以积极的态度面对困难，以理性的方式客服困难，越挫越勇□20xx年，我们坚信，会打一个漂亮的销售仗。