

五一内衣促销活动方案(通用5篇)

确定目标是置顶工作方案的重要环节。在公司计划开展某项工作的时候，我们需要为领导提供多种工作方案。通过制定方案，我们可以有计划地推进工作，逐步实现目标，提高工作效率和质量。接下来小编就给大家介绍一下方案应该怎么写，我们一起来了解一下吧。

五一内衣促销活动方案篇一

□2□xx品牌厨房xx品牌卫浴7折起团购

□3□xx品牌家具7折起团购

(4) 装修团购85折起，每增加10户再降5个点，一直降到7折零利润装修

(6) 本次活动现场只报名不收取订金，客户报名后只需于我们活动截止日前到我公司签署设计协议即生效，真正无风险的完美家装之旅。

五一内衣促销活动方案篇二

欢度五一感恩回报千万家

20xx年5月1日-3日(周六-周一)

五一超市促销活动

1、惊喜换购仅需1元

超市一次购满元，凭发票到服务台加1元换购商品(价值3-5元左右)。

注：服务台人员做好台帐登记工作、现金的正确收取、小票的正确收集，以免出现误差。每天将收取金额上交财务，活动结束后，按照上交的现金核查换购商品。

2、献惊喜礼金送给您

注：团购及场外个别专柜不参加；购物金额68元以上不累计计算；每次只能使用一次；

3、买30元送10元现金券

超市一次购物满30元送价值10元的(超市专柜/联谊商业单位)xx元现金券一张，买60元送2张，多买多送。

- 1、现金券只能在指定专柜使用；
- 2、现金券在月日至月日期间消费有效；
- 3、现金券不找零，不兑换现金；
- 4、购买xx专柜满xx元时使用一张，满xx元时使用2张，依次类推。
- 5、现金券盖有本公司公章均为生效；
- 6、本次活动的最终解释权归青云购物中心。

此活动所有费用由所参加专柜自行承担。

五一内衣促销活动方案篇三

五月正是天气转暖并趋于稳定的季节，也是进行旅游等户外活动的好时期，特举办“锣开五月、玩美假期”活动，“锣开”是大力度的促销活动，为消费者省钱的时间到了，“玩

美假期”则是假日期间我们将举行很多有意思的活动，此活动的目的就是抓住这段时间的消费者的消费特点。随后还有“母亲节”、“助残日”、“牛奶节”等爱心大行动贯穿整个五月。

五一内衣促销活动方案篇四

劳动是生活的基础，是幸福的源泉，也是每个人走向成功和辉煌的惟一途径。在“五一”国际劳动节来临之际，“五一”国际劳动节是全世界劳动者的节日。劳动创造了美好生活，热爱劳动的人内心快乐而充实。今年的“五一”假日，学校以“劳动最光荣”为主题，推荐同学们开展综合实践活动，培养少先队员积极劳动的热情，养成爱劳动的好习惯。

劳动最光荣

1. 为了能让学生体验到父母工作的辛苦和劳动的光荣，借“五一”节到来之际，感谢父母对自己无微不至的关怀和照顾。
2. 让学生在接受爱的同时学会关爱，学会付出、学会回报，懂得孝敬。

20xx年4月28日——20xx年5月3日

1. 节日知识我了解

在家人的帮助下，了解国际劳动节的知识，可以是劳动节的来源、历史事件、纪念意义，也可以是劳动模范的事迹等。通过学习，增长知识，拓展视野，提高搜集信息、处理信息的能力。

2. 家务劳动我参加

在家人的指导下，做力所能及的家务活，如扫地拖地、做饭做菜、洗碗洗衣、买菜购物、整理房间等，高年级同学可以尝试“今天我当家”。希望同学们通过参加家务劳动，体会劳动的乐趣，感受父母的辛劳，培养感恩之情和独立自主的心。

3. 劳动人物我访问

在家长的带领下，访问、调查身边的劳动者，了解他们平时的工作情况，感受他们在平凡的岗位中默默无闻的奉献精神。通过身边的感人故事，学会尊重、关爱身边的普通劳动者，以积极的心态面对生活。

4. 清理自己的“小天地”（铺床、叠被子、整理书桌、打扫自己的’房间等）；

5. 和爸爸妈妈一起到小区清理花坛内的垃圾；

6. 在父母的协助下，会蒸米饭，学会做一道菜等。

五一内衣促销活动方案篇五

1、惊喜换购仅需1元

超市一次购满元，凭发票到服务台加1元换购商品（价值3-5元左右）。

注：服务台人员做好台帐登记工作、现金的正确收取、小票的正确收集，以免出现误差。每天将收取金额上交财务，活动结束后，按照上交的现金核查换购商品。

2、献惊喜礼金送给您

注：团购及场外个别专柜不参加；购物金额68元以上不累计计

算;每次只能使用一次;

3、买30元送10元现金券