

2023年加油站项目建设立项申请报告 加油站辞职报告(实用9篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

加油站项目建设立项申请报告篇一

一年来xx加油站在xx分公司领导的亲切关心和大力帮助下，以强化内部管理为重点，以提高积极效益为中心，确保加油站安全生产无隐患为目的。一年来在分公司各位同仁的帮助下，在xx加油站全体员工的积极配合下，xx加油站在站容站貌、规范服务、以及员工素质都有了较大改善，内部管理水平得到全面提高。今年xx加油站的主要工作有以下几点：

一、经营情况

今年师分公司加强加油站数质量管理，油品统一购进，密度统一执行。严把数质量关，给加油站的经营提供了良好的保证，同时也树立了兵团石油质优量足品牌形象。

进入20xx年，xx加油站在师分公司提供数质量保证的基础上，积极投身开拓市场中，千方百计挖掘潜力客户，拓展市场。“高法”有78辆车，一直在长行加油站加油。我站从20xx年就看上一这家客户，他们不仅量大，而且是事业单位，在应收款上没有风险。我站先后登门拜访0余次，但都没有谈下来。可我站并没有因此放弃，我站开始寻找认识“高法”的朋友帮忙，在方方面面的努力下，“高法”已有来我站加油的意思，但担心我站的油品质量，担心司机套取现金。

于是我站把兵团石油的数质量管理，以及油品进站没有中转环节，在经营管理中我们会帮助用油单位管理司机，使用油单位节约成本的管理方式向“高法”作了详细地介绍。用我站细致的管理工作终于打动了该客户。通过一个月的试运行，“高法”对我站的油品质量、内部管理、员工的服务都非常满意。最让该客户高兴的是，在我站加油后，每月油款比以前降低了5000元。“高法”的车队队长对我说：“我就是喜欢和兵团人打交道，兵团人实在、讲诚信。”

当与客户签完协议，不过是表示完成销售的第一步，而真正的成功是保持住已有的客户。今年我站一方面积极开拓市场，另一方面建立健全客户档案，构建客户诉求，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的需求及时回应，客户的抱怨及时处理，形成紧密融洽的客户关系。在加油现场，我站员工熟记来我站加油的记账客户。在加油操作中我站一直坚持现场办公，司机加油、付款、开发票不用下车，坐在车里就可以全部完成，把最大的方便留给客户。我站就是凭着兵团人特有的吃苦耐劳的精神，赢得客户的信赖和赞扬。

二、内部管理

一个加油站的管理水平不仅仅体现在销售量上，应该反映在多方面、多层次。因此，我站在20xx年，根据管理需要，进一步建立健全各项规章制度和奖惩管理办法，并坚持严格按制度办事，做到制度面前人人平等。以规范化管理为基础，以创新求发展为目的，在管理中牢记“管理创造效益，细节决定成败”的管理理念，全面理解规范管理的内涵，增强忧患意识。从细节入手，确实抓好加油站的规范运营。

今年是xx路加油站和xx北路加油加气站合并的第一年，而我站最大的困扰就是员工队伍不稳定。于是我站把充分调动广大员工的积极性、主动性和创造性作为出发点，建立完善的培训、学习、岗位练兵制度，提高员工的实际操作技能和综

合素质，树立起“兵油人”的现代形象。我站每周选定一个项目进行岗位练兵，每月办一次综合性岗位练兵，培养员工自觉学业务、钻技术的良好风气，促使员工苦练基本功，真正提高操作技能水平和职业素质。树立“以站为家”的凝聚机制，“以站为校”的学习机制和“以站为荣”的激励机制。努力提高员工以加油站为大家庭的高度责任感，激发了员工的工作热忱。

xx加油站是兵团石油公司在乌市建的第一座加油站，备受总公司领导和分公司领导的关注。今年兵团石油总公司的高层领导，中油集团的高层领导多次来xx加油站参观指导工作，并亲切地询问加油站的内部管理情况、销售量情况以及员工收入情况。高管领导在肯定xx加油站工作成绩的同时，也指出了工作中的不足之处□xx加油站就存在的问题进行整改，并增加绿化带。

加油站项目建设立项申请报告篇二

组 长 xxx

成员 xxx xxx

- 1、 危险化学品经营许可，许可经营范围（存储）情况检查，我站证件齐全无超范围经营（储存）情况；
- 2、 建立健全了安全生产责任制、规章制度和操作规程，并严格执行；
- 3、 制定了应急救援预案制定、定期组织演练；
- 4、 配备了安全管理机构和管理人员；

5、对重大危险源做了辨识、评估、检测、监控制度；

6、油罐区及加油区无使用非防爆照明、电气设施、工器具和

电子器材情况；

7、存贮设施安装了液位仪、及时监控液位运行情况；

8、按规定提交了安全评价报告所需资料，并取得了安全评价；

危险化学品主要负责人、安全管理人员资质证书齐全、按时参加安全教育培训；

9、建立了安全事故隐患排查制度并建立了台账；

10、无动火作业、临时用电、高空作业受限空间作业、等特殊

作业按规定程序进行作业许可证不会签、审批情况。

11、无未执行国家有关危险化学品相关规定从事生产、经营（带

存储）使用、仓储运输情况。

xxxx加油站

20xx年2月20日

加油站项目建设立项申请报告篇三

根据分公司文件安排，我站认真落实，对加油站的安全工作

进行了自查，现将自查情况汇报如下：

1、安全制度方面，我站的安全制度健全，安全工作落实到人，成立了安全小组，站经理为安全第一责任人。年初站经理与公司签订了安全责任书，员工与站经理签订了也签订了安全责任书，将责任落实到每位员工。

2、设施设备方面，检查了加油现场设定是否完好、电线是否穿管、加油机跨接、防爆阻隔器、计量泵是否渗漏、各部位灭火器的'配备数量，灭火器是否在有效期内、压力是否充足、卸油区的跨接是否良好、是否配置铜锁、静电夹是否完好、罐区是否有塌陷、跨接是否良好、配电房应急灯是否完好、发电机是否良好。

3、安全教育方面，我站对新上岗人员进行三级教育培训，合格后方可进入岗位。每季度组织一次应急预案演练，让每位员工熟悉自己的职责、每周组织员工学习安全相关文件或相关知识，向顾客宣传安全知识。

1、营业场地有一个射灯接触不好，时好时坏，进过维修现在已经正常。

2、2#加油机加油机跨接不好，经维修后正常。

3、加油站场地破损，上报分公司。

加油站项目建设立项申请报告篇四

据贵局下发的罗商发[20xx]6号文件的要求，我站积极组织人员对文件所要求项目一一进行了自查，根据《成品油市场管理办法》等有关规定和省商务厅关于做好成品油经营企业年度检查工作的通知精神要求，现将我站经营状况自查报告如下：

在贵局的精心指导和上级主管部门的全面领导下，我站工作紧紧围绕诚信经营，发展壮大这个中心展开，努力打造好释放社会性加油站的目标，我站一直发来都强化安全生产的意识，消除安全隐患，确保加油站的安全，开展了强三基，反三违的活动，在安全上做到了主管部门提出的：安全生产只有规定动作，一年来，我站在经营过程中，严格执行了国家有关成品油经营政策及相关管理规定，依法经营，照章纳税，有序竞争，规范操作较好，在质量、计量、消防、安全、环保等方面都没有违法、违规情况安全有序的正常开展销售工作，修订并完善了加油站应急预案，对所有预案都进行了演练，使全站员工对火灾预防，扑救有了深入的认识，并能完成对初期火灾的扑救。

今年通过对员工思想素质的各方面培训，强化了服务意识，服务工作得到了全面提升，员工能做到手勤，腿勤，脑勤，规范的服务程序，赢得了顾客的好评，一年来没得顾客的投诉发生。不但巩固了老用户，还新增了一大批新用户，因而销售得到大幅提升，全年加油站销售成品油2292.409吨，其中汽油649.988吨，柴油销售1642.421吨，取得了近几年来销量的最好成绩，使销量上了一个新的台阶。

1. 开阔市场的力度不够。

2. 精细化管理工作做得不够好，各种文本填写不够及时和完整。

3. 管理人员的服务意识还有待提高。

4. 设施，设备的维护和保养工作不到位。

1. 加强市场开发力度，积极开发新客户，努力提高销售量。

2. 增强管理服务能力。

3. 加强帐务帐表管理，做到准时，准确，完整。
4. 加强员工的思想教育工作，制定完善的考核制度和岗位练兵活动。
5. 健全应对突发事件的管理机制，培养员工应对突发事件的能力。
6. 加强设施，设备的管理，定期对加油站的设施，设备进行保养和维护。

加油站项目建设立项申请报告篇五

我站对站内的所有员工进行了安全教育培训；安全工作做了自查，现将自查情况汇报如下。深入开展加油站安全工作专项整治活动，认真落实加油站安全工作目标责任制。根据加油站制定的安全制度，加油站本着“谁主管谁负责，谁主办谁负责”的原则。真正把加油站的安全工作做到位，做到警钟常鸣，常抓不懈。

一、本月初，加油站组织人员对站内开展了一次全面的安全自查。一是对加油场所和罐区、办公室、配电房、所有安全防范措施及设施进行拉网式全面自查，切实落实防火、防盗、防事故案件的发生的各种措施，做到了不留死角，清除“盲区”，堵塞“漏洞”，二是组织加油站认真开展安全教育工作，真正把各项安全防范措施落到实处。三是定期对加油场所进行大扫除。

二、深入细致认真做好员工的思想教育和心理教育工作，及时排除不安全因素，有针对性的防范和控制措施，关心员工的'学习和工作；坚决克服形式主义，千方百计地为员工排忧解难。

三、加强加油站的治安防范管理工作，加油站没有专门的治

安室，但有专门的值班人员昼夜值班，进一步完善了值班安全制度。确保站内的安全。特别要防止事故案件的发。

四、加油站定期组织人员对站内的安全工作进行检查，凡是站内安全工作有漏洞的地方，必须限期整改，发现安全问题做到及时排除。如果站内不能解决的问题及时上报有关部门。牢固树立“安全第一”、“安全重于泰山”的思想，实行安全工作追查制。

通过安全自查，站内把能够解决和防范的安全隐患及时排除。对可能存在的安全隐患，我们落实了安全责任。为切实做好加油站的安全工作，消除一切安全隐患，我站进行了一次全面排查，现将排查情况报告如下：

- 1、部分员工安全意识不强，如节假日、打电话联系不上；
- 2、用电方面的安全检查。

主要对站内宿舍、配电室、办公室、厨房及一切用电设施进行检查，查电线有无裸露；各配电箱是否上锁；电源是否完好。通过检查，用电设施安全正常。

- 3、加油站大棚有的地方漏雨；
- 4、对消防设施的安全检查

为了加强本站消防工作及消防器材的管理，保护公共财产和站内人员的生命财产安全，加油站贯彻“预防为主、防消结合的”方针，对消防器材进行定期检查，通过检查，发现站内的灭火器摆放不规范、配电房没有配备相应的灭火器，并且有个别人员对使用消防设施情况不清楚，需加以培训。

- 5、加强防盗设施检查

近期，油料被盗现象较为严重，为了确保我站财产安全，为此，在安全检查进程中加强了防盗设施的检查力度，通过检查，发现站内员工有睡岗现象。

加油站安全工作是重中之重，丝毫松懈不得，对此，我们针对排查发现的问题做出如下整改。

- 1、进一步加大宣传力度，提高员工的安全防范意识；
- 2、组织加油站的所有人员学习用火用电知识的学习；
- 3、灭火器欠缺，已上报公司统一配备；加强加油站所有人员的消防意识。
- 4、对于油料我站进行了上锁，站内员工进行昼夜值班不得睡岗。

加油站项目建设立项申请报告篇六

组长：

成员：

- 2、建立健全了安全生产责任制、规章制度和操作规程，并严格执行；
- 3、制定了应急救援预案制定、定期组织演练；
- 4、配备了安全管理机构和管理人员；
- 5、对重大危险源做了辨识、评估、检测、监控制度；
- 6、油罐区及加油区无使用非防爆照明、电气设施、工器具和电子器材情况；

- 7、存贮设施安装了液位仪、及时监控液位运行情况；
- 9、建立了安全事故隐患排查制度并建立了台账；
- 10、无动火作业、临时用电、高空作业受限空间作业、等特殊作业按规定程序进行作业许可证不会签、审批情况。
- 11、无未执行国家有关危险化学品相关规定从事生产、经营（带存储）使用、仓储运输情况。

加油站项目建设立项申请报告篇七

1. 调研主题：如何增强加油站网络开发效率和成功率，提升网建队伍素质，夯实网络开发基础工作，推动工程项目高质量发展，加快项目决算转资，提高项目全生命周期的管理能力。
2. 调研站点：称多县共玉高速珍秦服务区
3. 调研人员：
4. 调研时间□20xx年10月12日—13日

一、调研情况

（一）珍秦高速对站：建设的珍秦高速南北加油站位于共玉高速服务区内，为全封闭路段，该对站服务对象局限于长途车辆，加油站凭借其地理位置和价格差异的优势对服务区加油站销量冲击比较严重，珍秦镇共有社会加油站2座，珍秦加油站、尼宗寺加油站（在建），运营的珍秦加油站占据了辖区市场及过往车辆日常用油。

共玉高速全程663公里，珍秦服务区对站距离玉树市区100公里，距离清水河停车区对站50公里，过往车辆选择补油站点

均为玉树市辖区加油站，服务区未启用也对加油站有一定的影响。另珍秦镇辖区的车辆也不愿上珍秦服务区对站加油，虽然认同中国石油，但进入珍秦对站需绕行50公里，在下一个收费站驶出，严重冲击服务区加油站的油品销量。

员工建议在珍秦镇214国道建设1座自有加油站，以便控制周边及过往车辆，提高销量，与服务区对站互补，日销量可达3吨。

（二）称多县加油站：称多县城共有加油站4座，其中中国石油1座，社会加油站3座，年销售总量3500吨，称多站占销售总量的30%，社会加油站凭借其地理位置和价格差异的‘优势’对称多县加油站销量冲击影响比较大。

在与加油站员工交谈中，为增强网络开发，建议在称多县扎朵镇新建1座加油站，该镇位于s308省道，与215国道相连，前往格尔木市的物流车辆较多，在扎朵镇建设1座加油站，可提高市场占有率，可弥补该乡镇无中国石油的空白，预计日销量可达4吨。

二、反映存在的主要问题

加油站的优质服务和开口营销做得不到位。新员工对安全知识了解初步知识，对管理要求理解较潜。加油站员工流动性大，需加强培训学习。

三、措施和建议

要做好优质服务、开口营销、培训教育，我认为要做好几方面的事：一要树立“以客为先”、“顾客就是上帝”的服务理念，想顾客之所想，急顾客之所急。二要有积极沟通的行动，主动、积极与顾客沟通，逐渐拉近距离，增加交情，就能更好地知道客人需要什么，在想什么，我们该如何去应对？三要做好微笑服务微笑是人与人之间交往最具魅力的名

片，一个发自内心的微笑，不仅给人带来舒适与温馨，还能适时化解矛盾与尴尬。四要对培训教育有计划安排，定期组织一线员工在分公司集中培训，梳理员工想要学习欠缺的知识，制作培训教材，使每一名员工每年不少于2次集中培训。

四、网络开发措施

1. 开展市场分析，为网络开发提供依据。为做好应对市场，积极与政府部门沟通，勤汇报、勤走动，及时了解城市规划发展动态。投资建设组织人员对辖区社会加油站进行全面调查，掌握辖区加油站布局，了解竞争对手情况，摸清加油站车流量情况，通过调研分析为网络开发工作提供依据。
2. 做好网络开发，加强分析维护。制定网络开发维护方案，将各县社会加油站全部进行登记造册，制作网络发展分布图，划分新建、收购、租赁、合作项目计划，目标分解到人，承担开发和维护责任。每个人都有明确的开发和维系对象，做到千斤重担大家挑，人人头上有指标，加大绩效和奖励的力度，做到多劳多得。
3. 密切关注市场变化，掌握竞争对手情况。摸排社会加油站情况，了解社会站有无租赁、收购等方式意向，密切关注竞争对手情况，建立竞争对手档案，有针对性的开展合作策略。
4. 维护品牌形象，努力扩大网点。在对社会加油站开展摸排调查期间，及时收集仿冒中国石油标识标牌的证据，与公司法律顾问配合做好侵权打假工作。加强基础管理，从小事做起，关注细节，了解社会加油站的发展动态，拉近与政府各监管部门的距离，提高办事和沟通能力，为网络开发打基础。

五、提升队伍素质

1. 加强知识学习，丰富知识获取。随着社会的快速发展，知识的更新速度也在不断加快，作为投资建设的基层员工，只

有跟得上时代的发展，努力学习新知识、新技能，只有坚持学习，获取更多的专业知识，向周围的同事和兄弟单位学习，不断增强自身素质，做到在工作中学习，在学习中工作主动当地自我加压。

2. 加强政治理论学习，夯实思想基础。坚持政治理论学习，提高自己的政治理论素质和能力，认真学习上级的各项政策，坚持脚踏实地、埋头苦干，干净做事，不违规操作。

3. 加强能力素质，提升工作水平。在工作中要牢固树立大局观，认真研究业务实际，培养工作的预测能力，抛弃凭经验办事，工作武断的不良习惯，增强工作的规范性。提升业务能力，掌握管理、财务、营销等方面知识，按照要求明确职责，规范流程提高工程项目发展。

六、项目决算转资

1. 控制工程决算时间节点。明确结算时间基础上，制定工程竣工决算转资进度表，对所立项批复按投资计划安排，确定完工投产、施工决算、发票入账、工程决算、财务决算o时间节点，在实施过程标记具体完成日期。

2. 强化工程决算管理。工程决算管理是工程管控工作的重要环节，决算工作决定着决算进度和质量，对建设单位来说意味着确定投资成本，对承包商则是经济的最终收入。对工程项目完成的资产进行细分，在不同阶段完成资产信息录入，制定资产明细表进行核对，确保资产真实完整。

3. 加强监督保障。从工程的立项、预算、物资提报、施工合同、招标、工程管理、工程款支付、投资总额的控制、工程竣工决算到转资的过程，确立各阶段考核标准，明确责任人，形成流程安步骤操作。

加油站项目建设立项申请报告篇八

摘要科学技术是第一生产力，是农业发展的第一推动力。我国是农业大国，发展好农业对于任何时期都是非常必要的事。为贯彻落实党的xx届三中全会精神，了解新时代农村的新面貌，农业的发展状况，我们走访调查了几户村民，了解现今本地的农业生产水平以及农业科技下乡为农民带来的一系列好处与利益。调研过程中有不少的感想与认识，结合所学的《毛泽东思想和中国特色社会主义理论体系概论》，我们总结了一些针对现代农业的对策和建议。

关键词科技下乡科技兴农繁荣

调研时间：月23日

调研地点：

调研人

调研对象：李家村部分村民

调研目的：了解新时代农村的新面貌，农业的发展情况，了解现今本地的农业生产水平以及农业科技下乡为农民带来的一系列好处与利益，深入农村，调查农民真正需要什么。

调研形式：参观访问

一、基本情况

李家村民主要以农业生产为主要收入，还有部分村民出国打工。历年来村民主要种植水稻，玉米，茄子，辣椒等蔬菜，每户村民大约2-3亩地，由于生产设备落后，专业农业技能不足，导致农作物产量不高，水稻大约300千克每亩，因此当地农民收入普遍不高。不过近几年来，区镇两级政府利用多种

渠道，采取多种形式不断加大科技兴农工作力度，取得了明显成效。

(一)农民培训广泛深入。农民是科技兴农工作的主体，他们的认识程度、科技素质及技能的高低，直接关系到科技兴农进程的速度。为此，区有关部门实施了以提高农民素质为主要内容的“农业科技入户”工程，开通农技专家广播电台咨询热线；科技结对子，科技人员定期或不定期地对农民进行技术服务；科技直通车；印发科技“明白纸”；筹建综合性的技术服务站；科技赶集，送科技下乡；乡村科技板报；举办各种类型的农业技术培训班；通过活动，广大农民的科技素质和技能有了明显提高。

(二)科技服务成效显著。多年来，区镇两级农技服务部门切实加强自身建设，千方百计服务于农民，主要包括引进新品种、品种改良、田间池边科技指导等内容。；林亭口镇农科站积极为农户购进优良种子、农药、化肥等农资。种子购进后都要经过发芽实验，没有问题才向农户推广，保证农民的利益不受损失。

励性的推广资金，选择对科技有热情、对农户有影响力的典型农户作为示范户，帮助农民提高科技素质，促进科技增收。

前几次的科技技术下乡对农民的帮助很大，让很多农民得到专业的培训，使产量及质量都大幅增加，因此他们希望这些技术小组能够继续进行指导。

二、科技兴农是农业发展的必经之路

通过此次的调查，我们几点感想与认识。最大的感想就是科技对农业的重要性，不单是农业的生产，也包括对农产品的加工与销售等一系列的程序，都需要有转移的科学技术作为坚实的后盾，提供科学的管理及保障。针对目前中国还有的十一亿农民以及中国目前的基本国情，我们必须坚持毛泽

东思想，高举邓小平理论旗帜，坚持三个代表基本原则，利用现今的科学技术，把中国建成具有中国特色的社会主义国家。通过此次的走访与调查，与上学期所学的《毛泽东思想和中国特色社会主义理论体系概论》知识相结合，总结出以上的感想与认识，总之，科学技术才是第一生产力，已经通过实际经验得到的结论：科技兴农是农业发展的必经之路。

三、对策及建议

(一) 针对需求，切合实际，贴近农民。

改革开放以来，我国农业科技服务可谓举步维艰，农业科技推广服务体系在各种因素的干扰下几近瘫痪，有的农技推广服务站已经撤销，有的虽然保留了牌子，但已经不从事农技工作或不具有从事农技工作的能力。这一现象已经引起各方面的重视，重建和优化农业科技服务体系已经成为农业主管部门和科技主管部门所关心的重要问题之一。农业科技服务在农村不仅不是不需要，而且还大有作为。只是开展农业科技服务应该针对和突出地方农业生产需求，采用农民喜闻乐见的方式，深入农村，根植农民生活环境之中，真正贴近农民生产、生活需要。只有这样，农业科技服务才会焕发出勃勃生机。

(二) 整合资源，发挥合力，健全体系。

民需求与科技服务的互动，把农业科技服务开展得有声有色。由此可见，单纯依靠某方面力量去做科技服务是行不通的，联合各方力量，发挥合力优势，健全面向农民需求的服务体系是做好农业科技服务的必由之路。

(三) 机制创新，技物结合，多方共赢。

农业科技服务体系的建立是一项系统工程，它不仅需要有关各方积极参与，更需要有关各方的精诚配合。维持和吸引基

层农技部门和农资供应企业积极参与科技服务工作不仅是靠政策引导和他们的“觉悟”，更重要的是，他们无偿的农业科技服务可以促进农资销售，从而取得丰厚回报，这种机制有效地解决了“无偿服务”的维持资金问题，同时也为地方管理部门规范农资销售，有效监管市场打下了很好的基础。科研院所与高校在服务过程中，不仅可以得到政府的补贴，而且可以从中得到科研选题，对自己的科研工作大有好处，因而他们的积极性也被很好地调动起来了。有效调动各方积极性参与农业科技服务体系和科技服务实践，并且把这种热情持续保持下去，机制创新是灵魂，多方共赢是关键。

加油站项目建设立项申请报告篇九

摘要在暑假时期，自己响应学校领导指示出去实习，在这期间自己以一个现代大学生的标准严格要求自己，服从安排，特别是在7月21日的四川特大洪水灾害之中抗洪救灾中，发挥自己应有的职责积极响应党中央的指示发挥自己的微薄之力，以不给学校老师丢脸为目标，坚守自己的岗位。

关键词大学生生活、社会实践、经验、锻炼

调研时间：7月21日—8月21日

调研地点：四川泸州宏润资产管理有限公司

调研目的：学习、总结公司管理经验

调研形式：亲自参加

一、正文

炎炎夏日烈日当头。正是因为有这样的环境，正激起了我要在暑假参加社会实践的决心。我要看看我能否在恶劣的环境中有能力依靠自己的又手和大脑维持自己的生存，同时，也

想通过亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，更为重要的是检验一下自己所学的东西能否被社会所用，自己的能力能否被社会所承认。想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。“没有实践，就没有发言权”，只有亲身经历过才会有那种超乎平常的感觉。今年自己的暑假和去年有所不同。其实学校要求我们参加社会实践，无非是想让我们提前接触社会，了解社会，这样才不会在真正走上社会的时候找不到生活的重心，于是我才决定今年要真正的去接触社会，品尝社会的酸甜苦辣。

在我的生活中，我也明白了许多：在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可避免的。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。

现在想来，6天的生活，我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。现今人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用

人单位的招聘条件中，几乎都有工作经验。

所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了暑期打工。暑期虽然只有短短的1个月但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验 and 锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

我的老板在走之前也给了我一些指点，他说：“一个人在他的学生时代最重要的是学习东本，增长见识，锻炼能力，尤其在大学学习时候，选用暑期时间参予社会实践活动是一个很好的锻炼机会，赚钱不是主要的，作为学生，能赚多少钱，

等你毕业了有的是赚钱的机会，然后他给我说了他读书时的事，他说他读书的时候，也是求知欲非常强烈，想方设法地想多学点东本，放假的时候，经常往全国各地跑，不为别的，就为了增长见识”。

在这种地方，看得到更多的机会，更多的挑战，有时会把自已与那些出入写字楼的同样年轻的人比较，心里真的感受到那很明显的差距，当然，这种差距并不是一时一日而起，所以，出到外面，一个正确的心理定位但显得格外重要，不然，常常因为比较把自己看得很不平衡，而迷失自己的方向，那些在我们前头的人们，可以当作是榜样，但不可过多的去计较，自己能做到何种程度，应该有一个很明了很中性的认识，不能过于攀比，更不可自以为是。

因而。结束工作的时候，心里就有一种很渴望的感觉，明白了自己与社会所需的要求，因为现在毕业求职，特别是对于像自己一般的人，更多的时候是社会，职业选择自己，面是不是更多的自己去选择职业，这应该就是所谓的先就业再择业吧，总结我的这次时期社会实践活动，虽然是我的一次社会实践，但我认为是一次成功的，有用的，受益非同的社会实践这将会对我的以后学习起很大的帮助的。

二、感受

经历了将近一周的社会实践,我感慨颇多,我们见到了社会的真实一面, 实践中生活中每一天遇到的情况还在我脑海里回旋,它给我们带来了意想不到的效果,社会实践活动给生活在都市象牙塔中的大学生们提供了广泛接触社会、了解社会的机会。“千里之行，始于足下”，这短暂而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。向他人虚心求教，与人文明交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经

验和知识是我一生中一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，和团体保持良好的关系是很重要的。做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自己这样一个即将步入社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最好的老师，正所谓“三人行，必有我师”，我们可以向他们学习很多知识、道理。实践是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实践自我的最好途径。亲身实践，而不是闭门造车。实现了从理论到实践再到理论的飞跃。增强了认识问题，分析问题，解决问题的能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。同时还需我们在以后的学习中用知识武装自己，用书本充实自己，为以后服务社会打下更坚固的基础！

通过这次的的社会实践活动，我们逐步了解了社会，开阔了视野，增长了才干，并在社会实践活动中认清了自己的位置，发现了自己的不足，对自身价值能够进行客观评价。这在无形中使我们对自己的未来有一个正确的定位，增强了自身努力学习知识并将之与社会相结合的信心和毅力。对于即将走上社会的大学生们，更应该提早走进社会、认识社会、适应社会。大学生暑期社会实践是大学生磨练品格、增长才干、实现全面发展的重要舞台。在这里我们真正的锻炼了自己，为以后踏入社会做了更好的铺垫，以后如果有机会，我会更加积极的参加这样的活动。

在本次的社会实践中我们还同诸多群众谈心交流，思想碰撞出了新的火花。从中学到了很多书本上学不到的东西，汲取了丰富的营养，理解了“从群众中来，到群众中去”的真正涵义，认识到只有到实践中去、到基层去，把个人的命运同社会、同国家系在一起。