

最新在酒店打寒假工的经历感受 大学生的寒假打工社会实践报告(通用5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

在酒店打寒假工的经历感受篇一

走进各高校校园，触目皆是的各种招聘广告无疑会给你留下深刻的印象，在两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书的观点已成明日黄花之际，当代大学生不再囿于象牙塔内狭小的空间，总想探出头去，看看外面精彩的世界。打工无疑是达到这一目的的很好的途径，甚至在校园内形成潮流。调查显示，十之八九的大学生有过打工的经历或计划。这反映出当代大学生在经济大潮冲击下的观念变化。观念的变化带来的各种现象则值得我们关注。

大学生打工，是其参加社会实践活动的形式之一，也是勤工俭学的有效途径。找份兼职工作，利用课余时间打打工，对于即将踏入社会的大学生来说，无疑是有积极意义的，在获得利益的同时，他们之中更多是为了从实践中学习经验，得到锻炼，增加毕业时求职简历的厚度和含金量。

许多学校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，将书本知识与社会实践结合起来。况且，现在不少用人单位动辄以需相关专业工作经验n年以上为条件，令许多优秀毕业生望而却步。于是，越来越多的大学学生的打工观念逐渐地在改变，他们认为：在求学阶段就积累工作经验对日后的就业大有裨益，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力；另一方面可以在将来的求职简历中填上闪亮的几笔。

调查数据：

经调查显示打工学生所选择的打工种类是：22%的大学生选择网络公司；4%的大学生选择暑期教师；19%的大学生选择市场调研员；13%的大学生选择营销策划员；16%的大学生选择做志愿者；9%的大学生选择做促销；5%的大学生选择到快餐厅做钟点工；12%的大学生选择其它。

大学生打工的主要目的是：有35%的大学生是为了增加收入，以便付下学期的学杂费；有36%的大学生是想自己想自食其力，挣自己的生活费，同时也可以减轻家庭负担；有29%的大学生则认为要锻炼自己的能力，报酬无所谓，如果有，那当然更好。

大学生寻找满意工作容易吗？有6%的学生表示很容易；有17%的学生表示比较容易；有52%的学生表示不太容易；有25%的学生表示很不容易。

89%的老师和家长支持大学生假期打工，他们认为大学生通过打工不仅可以锻炼适应社会的能力，让孩子可以尽早的接触社会，还可以让大学生的课本知识在社会的大熔炉里得到实践。仅有11%的家长和老师不支持孩子平时打工，他们认为那样会耽误孩子的学业。而对于大学生打工的目的的看法，有78%的人认为大学生打工是为了锻炼自己，17%的学生认为打工是为了减轻家庭的负担，也减轻自己的压力，是一种孝顺的行为，仍有5%的老师和家长认为大学生打工的目的是为满足自己的个人欲望，甚至是为了吃喝玩乐。

有80%以上的大学生热衷于打工兼职，而一到暑假，大学生打工的愿望则更加强烈。大学生兼职打工的目的很多，但期望在打工中成熟，获取宝贵的助学金则是他们最基本的想法。对于家境窘迫的学生而言，打工则更是他们梦寐以求的。兼职打工还有一个好处：丰富个人经历。时下用人单位在招聘人才时往往要求有工作经历，大学毕业生虽然没有工作经历，

但若有丰富的打工兼职经历，在毕业求职时也是一个重要的砝码。

通过这次调查，我们可以看出，对于大学生打工，大部分人持支持态度，并认为大学生打工有正确的动机，但我们仍然不可忽视大学生打工的真正目的与意义，尤其应该处理好学习与工作的关系。

调查问答：

在知识经济正以前所未有的速度和力度改变着人类社会发 展进程的今天，如何规范这个有着巨大潜力的劳动力市场的问题，不仅是值得深入研究，更重要的，也对现存的法律法规体系提出了挑战。

可以说大学生假期留校打工兼职与用人单位之间是一个愿打，一个愿聘。但假期打工对于学生本人来说有利有弊。利在可以增长社会经验，增加经济收入，丰富个人经历，锻炼意志品质；弊则表现在：一则容易上当受骗，二来假期留校，生活、学习、工作及安全各方面有不同程度困难，尤其武汉夏天酷暑难熬。克服种种困难留下来的人，在同学们眼中就成了敢于直面武汉的酷暑，敢于正视打工的种种痛楚的真的勇士，在整个暑假中，他们会很劳累，甚至还会有一些从未有过的艰辛。

2. 你认为打工对你来说是利大于弊还是弊大于利？

颜学卿：对于我来说当然是利大于弊了，我在做兼职的过程中不断地练习，使得技术更熟练，而且更加自信了，以前我不大喜欢跟人说话的，现在开朗多了，而且我的一些idea经常让别人赞不绝口，在插画这一行我觉得我很有潜力，我甚至有考虑将来会以此为职业。如果不做兼职，我想我觉得不会有这种想法。

顾强辉：我觉得打工挺费神的，上学期就是因为打工而耽误了不少学习的时间，所以学习成绩有所下降，而且总是觉得很累，我认为打工对学习有影响。

李子倾：其实我打工的首要目的不是为了钱，因为我家庭环境不错，但我太缺乏实践的经验了，我不想在这条跑道上比别人晚跑，落后于他人，周围做兼职的同学太多了，而且现在找工作的压力也确实不小，所以我觉得对于我来说，工作让我能提前获得一些经验，现在吃点亏就是为了以后少吃亏，挺值的！

3. 你在打工时是自己找还是通过中介机构？通过中介时有没有受骗的经历？

4. 请问你对于新出现的陪玩家教，测试化妆品等打工活动有何看法？

打工途径：

接受调查的百名同学中有70位表现出了高涨的打工热情，以大二、大三的中高年级学生为主，男生比女生多，其中不乏刚刚读了一年大学的新生，有16位。如此高涨的热情使得打工现象在校园中越来越普遍，同时也带来了许多值得关注的问题。

家教是一种最普遍、最受欢迎的打工途径，它工作轻松、稳定，见效快，最适合有知识没资本的大学生去做。促销、发传单每天忙碌8小时，报酬为15。20元，而家教每小时报酬就有6。10元，艺术专业甚至高达20元每小时。近日兴起的成人教育辅导、艺术类辅导报酬就更高。一些优秀学生也参加一些培训班的辅导工作，包括热门的各种外语、计算机技术等，收入自然也就十分可观了。因此，大多数学生打工首选做家教。然而家教市场竞争过于激烈，供过于求，尽管不少学校也尽可能地为学生提供了勤工助学的机会，比如看守寝室、

打扫卫生、浇花除草、整理图书等。但是这些岗位一般都要照顾家庭特别贫困的学生，况且名额十分有限，对于众多想打工的学生来说，无疑是杯水车薪。于是，许多原先打算做家教的学生不得不纷纷另谋出路。

暑假打工无疑是很痛苦的，大学生们冒着三十几度的高温，承受着身体素质和心理素质的双重考验。天上的烈日、地上的灰尘、街上的喧闹，无不让他们饱尝着打工生活的种种艰辛。某高校一名女生，每天坐公汽东奔西跑，挥汗如雨，一个星期过去了几乎没什么收获，还搭进去了一笔不小的路费和水电费。她说：我最初找的是家教，但是现在家教太难找了。后来搞了两天推销，但是那家公司的条件太苛刻，简直把我们大学生当成了廉价劳动力。最后我想结合自己的专业知识为一家大型超市做商业调查，但是超市对这种事情并不怎么感冒。某大学级一男生找工作无门，干脆卖起了报纸。他每天早上6点钟起床，走到报社拿100份报纸在学校附近一路叫卖。每份报纸只赚一毛钱，尽管利润很低，但是只要努力起码可以保证一天的生活费。要赚点钱真不容易！他深有体会地说，工作难找的局面更加坚定了我考研的决心。

打工问题：

目前，暑期打工的大学生几乎在一种盲目、无序的状态中寻求着工作。学生的期望与社会的需求如何实现对接，看来还只能寄希望于连接这两者的中介机构。据人才交流中心有关人士介绍，目前，人才交流中心还没有建立规范的暑期打工专业市场。

从社会需要看，用人单位其实很需要大学生这样低价高质的人才，有的企业还把吸引大学生前来实习作为培养和储备人才的一种方式。但考虑到经济效益和招聘时的成本，绝大多数企业需要的是长期固定的员工，那些想根据自己的专业、寻找对口单位做短期工的大学生便很难如愿。

经调查发现，受用人单位设置门槛及大学生本身劳动能力欠缺等多方面因素影响，部分大学生打暑期工并不十分顺利，还有不少因未签劳动合同还卷入到欠薪纠纷中。

针对这一现状，部分高校老师和劳动保障部门表示，大学生在获得工作经验和经济利益的同时，更应注重打工期间劳动合同的重要性的和工作性质的合法性。

对于许多大学生来说，暑期打工不仅可以获得报酬，同时还可实践课堂知识，开拓视野。然而，在学生们打工热潮涌动的背后，却也存在着许多令人不安的因素，很多学生虽想打工但苦于多方求职无门；有的虽然找到打工的机会，但打工时往往和雇用方出现如薪金待遇、劳动关系等方面的纠纷；还有的同学打工时还算顺利，但所做工作不能充分发挥自己的专业知识或能力，以致最后连连感叹专业不对口。

打工误区：

大学生不能只囿于校园，必须接触社会，了解社会，然而又得提防沾染社会的不良风气，防止走入打工误区，因而，对大学生打工者而言，打工者的三思是必要的，笔者以为以下三点建议可供参考。

一、打工不能放弃学业。大学生打工者的第一身份是学生，因此我们在处理打工和学习时，应以学习为主，打工为辅。很多同学颠倒了主次，甚至为了打工而完全放弃了专业知识的学习，造成学业荒废，知识漏缺，甚至被劝退学，这样的结果就太得不偿失了。

二、打工要为能动而不为利动。挣钱确实也是打工的一个目的，但这不应该只是唯一目的。对大学生而言，如果能利用打工增加社会能力，这无疑是一笔无形的财富，但打工最好能与自己所学专业的有关工作结合，例如一位中文系的师兄，在打工时有意识地去争取到报社杂志社打工实习的机会，毕

业后，很轻松地就找到了对口的工作。

三、打工应擦亮你的眼睛，提高自身素质。打工其实也具有很大的冒险性，在良莠不齐的社会大染缸里，想如你所愿地打好工并非易事，所以除了提高自己的文化素质来增加就业机会之外，还必须有一双洞察社会的慧眼，在思想上多一道防线，提防一些居心险恶的人。

在酒店打寒假工的经历感受篇二

在当下这个社会，我们使用报告的情况越来越多，其在写作上有一定的技巧。你知道怎样写报告才能写的好吗？以下是小编帮大家整理的大学生寒假针织厂打工实习报告，仅供参考，欢迎大家阅读。

大学其实就是一个小社会，所以步入大学就等于步入半个社会。我们不再是象牙塔里不能受风吹雨打的花朵，通过社会实践的磨练，我们深深地认识到社会实践是一笔财富。社会是一所更能锻炼人的综合性大学，只有正确的引导我们深入社会，了解社会，服务于社会，投身到社会实践中去，才能使我们发现自身的不足，为今后走出校门，踏进社会创造良好的条件；才能使我们学有所用，在实践中成才，在服务中成长，并有效的为社会服务，体现大学生的自身价值。我是一名电子商务专业的学生，而目前处在大一上学期这一特殊时段，还并未过多的接触到有关电子商务的各个专业领域，对于很多知识了解的也是很少，对于着手电子商务的有关行业仍无法胜任，能做的还很少，所以只好自行寻找其他的社会实践，虽然还是没有和专业挂上很大关系，但是起码让自己增加了一些社会经验以及为以后毕业在社会打拼奠定一定的基础。于是一放假我便开始了我的社会实践之路。

（一） 寻找实践部门

有几种途径，分别是自己去找以及亲友介绍：

作为社会实践很关键的开端，我决定先尝试着自己去找工作。然而，找工作却是远远没有我想象的那么轻松。我先是在附近的工厂兜了一圈，却是大失所望。就算你是大学生，人家工厂都未必肯要你，嫌你只打个寒假工又啥干活本领都不会还得重新学起。于是我便走向大街寻找另外的门路。沿街边小店走进，一间又一间的问是否需要寒假工，然而店长们却都是摇摇头说是已经不需要了。偶然遇到一家大型连锁超市在招收短期工，便兴高采烈的前去面试，在一番面试后，由于自己的工作经历实在是空白一片，对于超市的有关运营一概不知，只能以失败告终。很无奈又很不甘，但是，谁叫自己没什么经验呢？靠自己的力量获得一份工作这样的事情，依现在的自身条件来说，是很难顺利完成的，我们缺乏而需要学习的东西还有很多，社会阅历几乎为零。于是，回到家，托一个亲戚帮忙找份工，结果在我舅舅的针织厂里找到一份寒假工。于是，这个寒假的实践地点便锁定在了针织厂，为期半个月。

（二）了解企业及行业文化

在佳纳德制衣厂参观学习的这段时间，我对制衣行业逐渐有了大概地了解。制衣业作为制造业中举足轻重的一员，浓缩了制造业地普遍特点：以产品为中心来组织运作，而且更兼具了劳动密集型工业地生产运作方式：工人的劳动便是价值的！佳纳德的生产车间很大，给人很舒适的感觉，宽敞明亮。每个生产区之间、每台设备之间都隔开必定间隔，这样即使机器很多也不觉得拥挤不堪。给工人们营造了良好的工作环境。

作为制衣企业，缝纫机是最必要也是最主要的设备。问过车间的师傅才知道原来缝纫机还可分为三种类型的，有平缝机、包缝机、特种机。现在生产车间有200台左右不同种类地缝纫机，其中以平缝机居多，包缝机次之。而除了这个主要的车

间，在另一边还有辅助车间，主要进行验货、剪裁、剪线、整烫、包装（贴牌，挂商标）等等这些辅助工序。这里用到的设备有预缩机（预先对布匹进行缩水，以防止日后使用时缩水，主要用于高级衣服）、验布机、电动剪刀、整烫设备、验针机（检验出留在衣服上的针，防止扎伤衣服使用者）等等，工人在各自岗位各司其职。

这件工厂的生产运作流程，一般情况下成三角状。首先从辅助车间开始裁剪配置，再转到中间车间进行缝纫加工，完毕再转到辅助车间验货剪线包装。而有时由于时装的一些特殊需求，厂内无法满足条件时还得结合外面工厂来完成生产，比如说一些绣花或是一些花边的制作等等。将其运到外面加工，然后再运回来再生产。

具体地介绍一下生产流程，首先是工厂接订单，接着师傅会根据订单内有关要求设计排版并试着进行制作样品，将样品与客户交流，可以的话工厂便会开始到外面去采购布料和线等等材料，一般都是到中山的地方去采购，回来后便由师傅琢磨并进行排版画出样板图，将样板图送到辅助车间，让辅助车间根据师傅的排版图裁剪布料，再将裁剪好的布料送往车间进行缝纫加工。师傅一般会根据衣服的制作过程将衣服的制作分为好几道工序，不同的工人各自进行各自的工序，由师傅进行指导，各司其职，而工人的工资也正是所做工序的酬劳乘以所做件数，正所谓多劳多得，少劳少得。接着车间将衣服制作成型后，便送到辅助车间，首先是辅助车间工人对成品进行检验，不合格的便要送回车间翻工，合格的便接着在辅助车间，进行剪线、包装以及其他的工序，集装成箱，便可送给客户了。这样就算基本完成了一道订单任务。而其中，样板设计，排版的重要性事无可厚非的，它决定着整个流程能不能继续下去。

根据我的观察，佳纳德制衣厂属于小型企业，生产规模不大，绮生产作业属于流水型作业，厂里只有一个师傅，负责排版教工指导。通常衣服的制作逐步完成，通常一批货从客人下

单开始至交货，起码也得要几个月。采取小流水作业的原因主要是由时装的式样加上该厂的客观情况决定的：时装工序短、交货期短、品种多、结构复杂、不固定、而且厂小人少。不可能大批量、用大流水方式去完成，所以小流水比较适合。

该厂主要出现的问题有：（1）人手不足。想要达到最佳的生产状态应该要配置300台缝纫机，但因为工厂地处偏僻，不易招工，造成现在工人不足，所以现在无法达到300。我认为，除了继续招聘员工，还应该对在厂地缝纫工人培训，提高技能。从专业技校招聘必定量有专业技术地学生，让工人互相学习，使专业技能得到最大范围地利用。（2）排班问题。该厂有时会出现闲忙不平衡地现象：有的工种要加班，有的工种却没事干。该厂地排班有问题，工序与工序之间衔接得不通畅，以致浪费了资源，造成空闲。

企业应秉持一人为本的思想，使员工在生产过程中自觉发现和防止质量问题地出现。不放过任何一个已发现地质量问题，不让有问题地衣服进入下一个生产工序，及时对问题进行补救。迅速发现质量问题地根源，有效减低因出错而造成地沉没成本。

（三）社会实践的体会及心得

这次社会实践虽然不是在自己专业基础上进行的，但是我还是很努力的做好自己的本分工作，从接触车间开始，到学会车平缝车，从把破布车得乱七八糟，到能够按照工序车好衣服，其中的过程，不是没有困难，也不是没有过埋怨，更不是没有想过要放弃。但是，自己一直激励着自己，这样都没法忍受的话，以后出去社会工作怎么办呢？一定要坚持坚持再坚持！感觉好像在工厂没什么知识可学，但是，我确实学到了很多，了解到了很多以前从不知道的东西。虽然自己没什么社会经历，但我并没有因为没有经验而退后，我相信自己也能做的很好我的工作是在那做平车工，每天8点钟—中午12点再从下午的2点—晚上6：00分上班，有时加班要从

晚上7:00—10:00。虽然时间长了点，虽然有时会感觉很累，但还是坚持。在这里，不一定有人会告诉你要干什么，但你必须自觉地去，而且要尽自己的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！很多人都说大学就是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚。尽管是在大学，学生还终归保持着学生的身份。而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到的只是很简单的问题，只要套公式似的就能完成一项任务。因为我们接受教育的程度高，我们拥有比一部人更高的起点，有更多的知识层面去应付各种工作上的问题。作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这是至关重要的。毕竟，3年之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，要锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才。

半个月的社会实践生活早已过去，但是这次实践却是依旧影响着我。在困惑中学习与前进一步，不断进步；在磨练中坚韧与勇敢，不断成长；在实践中认知与体验，不断加油。半个月的社会实践虽然比较辛苦，但是也充满着欢声和笑语。

（一）社会实践要素

通过本次社会实践活动，我发现了很多很值得我们注意的方面，我概括性的总结了四点如下：

(1) 善于沟通。这段时间的社会实践也让我认识到了更多不一样的人，也有其发现与别人沟通好的重要性。然而，这种与人沟通好的本领，不是一下两下就能学会的，而是慢慢磨练出来的。我们在大学中，没有很多机会接触很多社会的人，那么，大学社团便是很好的一个锻炼沟通能力的平台。就像之前我有时与别人交谈时不懂得应变，老是冷场，造成双方都觉得特尴尬。而且，好的沟通能够使自己更好的融入集体中，事半功倍。

(2) 自信而不自负。我坚信自信是十分重要的。但是，作为大学生，刚刚出去社会的话，有时难免心高气傲，这绝对是要不得的。我们要自信，是对自己的肯定，而不是夸耀。另一方面，大学生刚出社会，由于社会经验的亏缺，难免会有很多挫折，那样也决不能自卑。要保持自己的那份自信，社会经验是积累出来的，一次失败不怕，再来一次，一定要有自信可以做好的！

(3) 脚踏实地。在工作中我认为一定要老老实实、踏踏实实的干。不能够做事推三阻四，专挑好的干，不好的全部不干，那不好的就非得别人干了？没有这种道理的。脚踏实地也就可以增加自己的印象分，使得自己能让上级更加喜欢和提拔。

(4) 不断学习。现在的社会不断发展，日新月异，说不定你今天学了，明天又有很多新的冒出来，就要自己去不断的学习，让自己不断的进步，才能立足于社会。

(二) 自身的反省

根据这些，我又对自己这半个月的工作进行反省，又发现了自己存在的诸多不足：

(1) 沟通能力欠佳。所以我今后应该在日常生活、社团活动等活动中不断提高自己的沟通能力，学会变通。

(2) 缺乏社会经验。一直窝在校园的象牙塔，以前从不知道社会与校园不同道如此程度，很多东西自己仍不是很晓得，为人处世还不够成熟，做事不够稳重。从这次实践中，我已经学习到了很多为人处世跟过应该注意的东西，该圆滑时要圆滑，该坚守自身原则时一定要坚守。这次实践也为自己增添了一些社会经验。我想，大学四年中，我还会有很多的社会实践机会，我一定会好好把握住，以此来不断磨练自己，增加自己的社会阅历。以便在三年多以后出去社会找工作时拥有更多的筹码。

(3) 知识的匮乏。出去社会实践才知道，原来自己读了十几年的书还是有很多不懂的。有些东西在课堂学不到，有些东西在课堂学了但到了社会都没有用了。但不管怎样，在这接下来的大学时光，我应该好好把握住读书的机会，多学点只是，多长点见识，这才是重要的。

(三) 今后的目标

经过了这次的社会实践，我懂得了很多，也更加明白了学习的可贵性。回到学校，我一定会更加珍惜大学生活，抓紧时间学习更多的东西，掌握更多的知识，但同时也不能只是死读书，要牢固自己的专业知识并加以实践，而不能将时间耗费在网络等不应该的浪费时间的东西上。同时要注重提高自身的综合素质，运用所学知识更好的实践，实现从理论到实践的飞跃。为自己以后步入社会、认识社会奠定良好的基础。

在酒店打寒假工的经历感受篇三

实践报告摘要：为了充实我的寒假生活，接触社会，体验劳动者的辛酸，积累工作经验和社会实践经验，提高自身的实践能力，作为大学生的我，于xx年1月10日至1月20日，在广州一家牛肉店里以打工的方式参加了xx年寒假社会实践活动。通过这次打工的社会实践，我达到了自己的目的，学到了很

多东西，充实了自我，也锻炼了自我。同时，我也发现了自己存在的不足，需要在以后的生活中加以改进。本文主要介绍了我此次寒假社会实践的背景与目的，实践过程和实践总结。最后，我总结了自己的打工经验，并对大学生假期打工提出了几点建议。

关键词：大学生打工；寒假；社会实践；牛肉店；经验

一、寒假社会实践活动的背景与目的

在xx年寒假和春节即将来临之际，广东海洋大学工程学院组织开展了工程学院xx年寒假社会实践工作，目的在于丰富同学们的寒假生活，培养学生人际沟通的技巧和在实践中不断提高处理问题的能力，引导大学生运用所学知识和技能服务人民，奉献社会，鼓励大学生参加积极社会实践，了解社会、认识国情，增长才干、锻炼毅力、培养品格。在这样的背景之下，为了充实自己的寒假生活，接触社会，体验劳动者的辛酸，积累工作经验和社会实践经验，提高自身的实践能力，作为广东海洋大学工程学院的学生，我毅然以个人方式报名参加了这次寒假社会实践活动。

二、社会实践活动过程

此次的社会实践，我选择以打工的方式进行，一方面能达到自己的社会实践目的，另一方面也能赚点生活费，减轻家庭的经济负担。在实践之前，我首先要作出抉择的是确定实践地点。因为考虑到大城市比较容易找到工作，而且我在广州那边有熟人，于是我就确定了广州作为实践地点。接着要考虑的是找什么样的工作。因为我从来真正工作过，所以不知找什么工作好，但我期待工作的心越来越强烈，认为什么工作都好，只要能不让自己饿着就行。最后我要干的就是做好心理准备。因为当今大学生打工上当受骗屡见不鲜，而且社会上好人、坏人也不容易分辨。既然我选择了寒假打工，那么我就有上当受骗的可能，所以要提前做好心理准备。不过我一

直相信这世上好人还是很多的，所以只要自己小心谨慎点，一定会没事的。于是，我调整好自己的情绪后，于1月10日上午坐车前往广州一朋友那里。

10日当天下午到朋友那里时，我就说了我此行的目的。我那朋友就马上提醒我说，要小心点，找工作的话还是要到那些档口、店铺里找，不能找那些要通过电话联系广告，那些大多数是骗人的。于是，我就先住在朋友那里，第二天开始找工作。10日早上，我吃完早餐之后就到附近大街上沿着公路挨个店面挨个店面的扫描招聘启示。不知走到了哪里才好不容易看到了一家快餐店门口贴着招聘启示的大字，但我还是有所顾忌，继续往前走。走着走着，又看到了一家药店里有招工，看到了有适合自己的收银员、营业员。不过我还是继续前行，又不知走了多久，不知不觉绕了一圈回来了，于是，我鼓起勇气，去那家快餐店问老板需不需要临时工，可老板却说快过年了，他这店快关门了，不需要招工。我的心一冷，快过年了，很多外来工都要关店铺回家过年了，工作不好找了。于是我又鼓起勇气到那边药店问了一下那里的美女店员，她却说那里不缺人手了。我只好失望地回到我朋友那里。这可是我第一次找工作，第一次碰钉子呀，大学生找工作还真的不容易呀。我朋友知道后就安慰我，说要到附近的餐饮店帮我问问。很幸运的是附近的一家潮兴牛肉店正好需要一个人手。于是，我就从1月10日开始在那里工作，直到1月20日下午才工作结束。

在酒店打寒假工的经历感受篇四

大学生，那是国家的栋梁，民族之希望啊！如今却在那疾呼“压抑，憋屈，郁闷”，恐怕我们这今天的栋梁，也不过是明天烧火的柴火而已了。可见国家之兴亡与民族的希望也都将是牵系在我们身上，如不及时的去反思去解决，则国家将危矣，民族将危矣！

近来又识得一君，人们常称之为“英雄”，此“英雄”乃真

英雄也，飞天遁地，吞云吐雾，无所不能，可见一般了。不过这些只是在那灰白的荧幕前罢了。《奇迹》，《天堂》，《传奇》等等等等，他们都是英雄的缔造者。“英雄”在荧幕上杀鬼驱怪，却也在慢慢的侵杀着如此君被称为“英雄”者。“壮志饥餐胡虏肉，笑谈渴饮匈奴血。”忆古今，斯华年，英雄者，去也！

2/5我在做什么，网络，喝酒，抽烟，打球，看书，闲谈等。颇多的爱好，却也是夹杂着五花八门的味道，如身中五毒，时而如冰山雪地之寒冷，时而又似火山烈焰般炙热，时而又如万蚁钻心之疼痛，时而又如僵尸朽木之呆滞，时而也如原子爆炸之焦躁与不安。2/5的时间我做了什么，我病了，我什么也都没做，只有一个人躺在病床之上，今天我坐卧不宁。

如我者，皆天下。另有调查表明，目前大学生中有近10%的存在自杀倾向。有人说是要去追随海子，选择卧轨。又有人要去学习老舍，选择水葬。还有很多人是受了《狼图腾》之影响，要学习蒙古人，露尸荒野，魂归腾格里。（另有最新报道，我校便有一女自缢而亡了）。10%，此数据又是如此惊人。大多数人承受着生活中的压抑，及社会所带来的就业压力。思想与精神自由流散，久久也不能找到自己的归宿点，丢失了信仰。也就是如同无头的苍蝇一般，但我们毕竟还都是属于高等动物，因而也就使我们产生了愤怒，自虐，甚之于自杀。

在酒店打寒假工的经历感受篇五

在现实生活中，报告的适用范围越来越广泛，不同的报告内容同样也是不同的。那么报告应该怎么写才合适呢？以下是小编收集整理的大学生寒假收银员打工实习报告，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

本人石仟亿利用寒假假期在学校附近的家乐福超市参加社会

实践，当一名收银员。

初次脱去学生的外衣，以一名社会青年者的身份参加工作，对于一直在象牙塔的我，还是有些胆怯。最初进去我一点社会经验都没有，甚至连真假钞都不能识别。我对自己没有信心，也怀疑自己是否可以胜任这门工作，但一心想利用假期锻炼自己的我还是坚持留下来试一试。经过三天收银部主管跟我们培训，我们了解了整个卖场的概况，知道了怎么样对待顾客——“三唱一核”、基本礼貌用语，怎样识别真假钞，怎样操作收银的电脑，并通过“跟机”让我们知道怎么应对各种情况。

后来就是真正的上机了。最开始自己还是不适应，感觉很累，但是后来就慢慢适应了。经过二十多天的实践，让我感触颇深。

我发现在收银部有百分之七十五的都是学生工。可见学生参加社会实践的意识在增强。与他们在一起处事我感觉很好，少了年龄的差距，少了人事的圆滑，感觉比较亲切。

首先我体会最深的就是“现实”这两个字，这么多天的实践，我感觉收银员在整个社会的地位是比较低的。虽说在盈利性的企业，是以“顾客为上帝”为理念，但是有些顾客却滥用权力，以为有钱想怎么样就可以怎么样。把收银员的一些小过失扩大化，有的甚至故意找碴，根本不尊重收银员的人格，而收银员还得和蔼的向顾客赔礼、道歉、解释。可见收银员的社会地位地下。同时我感到幸运的是，我不是永远的收银员，这也是激励我在以后的学习中更加努力，能取得一定的社会地位。

“现实”还表现在收银员到金库投库当中，在与金库对账的时候，如果有发现短款，五十元以下必须当天赔偿，这是公司的规矩。冷漠的不是钱，而是有些人的心。在那种没带钱而你又必须归还时，有人有能力帮你却不帮。那种无奈是痛

苦的。我经历过，但最后有人帮助了我，使得我安全度过了。

其次让我感触深的就是国民的素质，一个国家的发展前景看的不是现在的科学技术有多强大，而是那个国家一代又一代人的精神素质。在超市，每天都有各种各样的人来购物，与他们的财产一钱有直接联系的就只有收银员。

我遇见的顾客中爷爷奶奶虽然麻烦一些，但是恶言相撞的，相对而言，要少一些。

我感觉素质最恶劣的是中年人，他们有些人完全以骂人来发泄，把收银员的自尊完全践踏在地上。俗话说“得饶人处且饶人”他们既不包容人，反而抓住一个地方就死咬不放，想尽各种办法来伤害你，达到他们泄恨的目的。

最让我担心的就是小孩子。大部分小孩都是娇生惯养，想买什么就买什么，想吃什么就拿什么。父母视为掌上明珠，对其百依百顺。在这种优越条件下，教育出来的小孩却居然来连起码的礼貌也没有！不管怎么样，收银员的任何一个人都是他们的长辈啊。有些小孩子甚至连行为习惯都没养好，乱拿别人的东西。小孩子是祖国的未来，可是这样的一代，中国怎可交给你们？这其中，其实父母有很大一部分责任。他们的一举一动都影响着他们的孩子，所以父母应该树立一个好榜样。

还让我感受深的是家乐福的运作。在我工作的这么多天中，我发现了不少问题。好多条形码扫不出来，原因有很多，有的模糊不清，有的褶皱，有的根本不存在于电脑。还有好多商品价格与标价不一，取消单品的程序麻烦等等，都导致了好多顾客不满。可是这些问题却迟迟未得到解决，办事效率低下。公司内部人员冗杂，好多促销员做事不够仔细认真。家乐福员工多，可是员工的餐厅却很小，热饭的微波炉少，热饭很困难，在里面吃饭很艰难。想让员工卖力工作就必须给员工一个舒适的工作环境，这是一个企业应该做到的。作

为外国企业在中国，由中国人承办的企业却没有发挥“家乐福”，这个品牌效益，没有发挥它的. 潜能，这是很可惜的！所以也导致超市生意越来越不好。

在最后快过年的那几天，家乐福的人流量剧增。收银部的人却少了，领班，助理，主管，科长，都上阵“杀敌”了，二十几台机子全开，可是还是民怨沸腾，家乐福的弱点也就暴露出来了。我想如果在此之前将一切迎接准备工作做好，人流量会更大，生意会更好。

我还感受到温馨的一面，我遇见过表扬我人好的老年人，我遇见过夸我可爱的中年人，遇见过有礼貌的年轻人，看见过温柔的教导小女儿的爸爸，看见过善解人意，教导儿子的妈妈。他们的每一个善解人意的语言，动作，都深深打动了，也是我一直坚持下来的动力。

在收银部我人缘很好，领班，助理，主管都对我很好，金库的惠姐和他们都总是语重心好的教育粗心大意，做事毛躁的我。刚开始不觉得，随着在那里呆的时间越长越觉得他们人挺好的，我感到很温暖。

我觉得不管遇见什么，在这个世界上还是好人永远多些，光明的一面要多一些。经过这次实践，我想告诉大家，学会善待尊重身边的每一个人，给他们一个理解的神情，关切的举动，善意的微笑，这都会是他们前进的动力。

我感谢帮助过我的人，感谢尊重、支持、包容我的人，感谢家乐福给我的机会，让我学会了很多知识，得到了很多做人做事的经验。非常感谢！