

2023年药学医院社会实践报告(通用5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

药学医院社会实践报告篇一

实践目的:通过实习了解药品超市的基本操作过程,掌握药品导购服务技巧提高服务水平,锻炼自己的社会实践能力。

实践报告正文

随着生活方式的更新和社会交往的活跃，药品行业蒸蒸日上，药品的种类也日益繁多。在人们生病时，需要药物的治疗，药店对于大多数人来说，则是一个方便的选择。但是，药物种类繁多对于不同体质的人来说，选择合适的药物对于患者的早日康复格外重要。今年寒假，我在托克逊县城实践了半个月时间，获得了经验，更增长了见识，使我对药店导购工作有了更深的了解。

在达康药店半个月的实习已划上了圆满的句号。在这里，第一次接触社会的实践生活，体验到生活的艰辛和不易，总体来说还是有不少的收获和所得。从一个对药品行业无知的少年变成一个既具有初步药品知识，又懂得简单的疾病治疗的青年。实习的收获是不能用语言一一所能描述的，总的来说有酸有甜、有苦有乐，苦的是让人记住那些几十种药物的疗效和基本成分，还得分清它们的适宜人群，是否有严重的副作用。快乐的是和同事领导的和睦相处以及老板的风趣幽默，还有顾客对自己付出服务的肯定与赞赏和自己既充实又有滋有味的实习生活过程。其实，实习的日子不是很长，当初的我还不知道药品导购到底是干什么工作的?不知道原来感冒也

是分种类的，风热感冒，伤风感冒，对于不同的患病症状，区分感冒的不同种类，用以不同的药物进行治疗，才不至于吃了药还不见效。师傅在工作上的教导，是那么的叫人印象深刻。在这里，自己对药品超市和药品导购方面有了比较深刻的认识。药物的种类繁多，总体的可分为处方药和非处方药。处方药是置于柜台内，通过持有医生的处方才能购买的药物，常见的为那种可令人产生依赖性的，如吗啡类镇痛药及某些催眠安定药，心血管疾病药和本身具有毒性须听医嘱的药物。非处方类药物无需医生处方即可购买，一般置于药品超市自选货架上。由于药品超市大，药物种类多，则将这些药物分别以其不同治疗功效而归类，划分区域文章药学社会实践报告范文。止咳平喘类、抗感冒类、维生素类、胃肠道类...每一类药物也有好多种药品，我们药品导购则是在患者进入药品超市时，询问患者所需要的药物，然后由各类药品分区负责人带领患者去相应药品去选择适当药物，同时以其病情进行相应的推荐，这就要求导购员做到对药物成分和其服用后反映及其疗效有深刻的了解，这也有利于我们充分掌握基本的用药知识。

初期，店长会对所有的员工进行药品基本知识的培训，才会上岗，还会对服务人员进行定期的考核和认定。在药店实习最刻骨铭心的是药店员工竭尽全力为客人提供“温馨细微”的服务，使患者温暖至心。都说服务是经营企业的形象之本，是企业的竞争之道，那么达康药店的服务魅力有表现在哪呢？那就是一张诚挚动心的笑脸，一声声悦耳动听的话语，一次次全身心投入的服务而凝结出一个个回味无穷的优质服务。在那里实习的半个月时间学到的东西可不少，感触也颇多，若要为患者或患者家属提供优质的服务，就是要充分读懂患者的心，充分理解患者的需求，以最低的价格推荐最有疗效的药物，帮助患者省钱，让患者买的放心，认识到我们药店才是真正为百姓着想的好药店。所以，要在当下满足患者的多方面要求的同时，把服务的质量提高。

在药店实习的这半个月，在工作岗位上勤勤恳恳付出的不光

有汗水，还有智慧和技巧，更多的是自我超越。因此，自己变的成熟了，少了一份脆弱，多了份坚强，忘了如何去依靠，想的是如何去学习让自己独立自强。没有了父亲和母亲的关怀，没有了老师和同学的指点，自己的一切事物都得要自己亲自去解决，增强了自己的自信心，从这次实习中我深深的体会到没有自己办不成的事，只有自己不去做，认认真真的学习，勤勤恳恳的做事，这就是生活，是真正的生活！

结束语：通过这次社会的实践，我学会了自立，懂得了团队在工作中的作用，也对药学专业方面的工作有所了解，对常见疾病的治疗和所用药物又所认识，为以后的工作和学习提供了宝贵的经验和教训，我会依次为起点，以后更加勤奋学习，锻炼自己的各方面的能力，努力提高自己的综合实力！应主动积极向他人学习和请教，同时加强自学能力和驾驭解决难题的本领。

总之，我会好好体会这次药学专业岗位实习给我带来的成果，我相信这对我今后的工作中是极其有帮助的。人生的路还很漫长，事业路上的坎坷谁都不能预测，但是我们却要牢记优胜劣汰这条亘古不变的原则，在这个处处充满挑战的社会我们只能让自己不断加强。确定好自己的人生目标，扎扎实实的工作，把自己融入社会，让自己适应社会的发展需求。这次毕业实习的时间虽然不是很长，但我得到了很好的实践机会，同时更为自己以后的工作和学习作了很好的铺垫。

药学医院社会实践报告篇二

范文一：

见习时间□xx月xx日—xx月x日

地点□xxx

主题：在口腔科见习半个月

调查报告：在口腔科见习半月

学到的知识：

1认识器械、材料及它们的用法。

2了解了其他常见病的护理及预防原则。

3熟悉了常用医疗无菌，污染物品的处理方法。

4积累了与患者沟通的技巧，提高了自己的觉悟。不足之处。

5门诊病历的书写方法。

临床经验：1做根管治疗时患者若张嘴时间过长，可在其嘴角涂抹凡士林，防止嘴角裂。

2加失活剂后可加丁香油棉球加氧化锌，棉球的作用是减压。

3瘻管，口腔及颌面部皮肤形成瘻管，大量炎性肉芽组织增生，处之易出血，长期排脓，有死骨形成。

5若无炎性渗出或符合根充指征，就可行根管充填。瘻管会慢慢消退。

6最好每一次扩管都要用酒精棉球擦拭扩大针，以防止污染其他根管，同样擦拭牙胶尖。

7前牙开随用球钻，熟练后可用裂钻。

8扩管时若患者疼痛剧烈，可根管注入少量地卡因或利多卡因。

常用知识：1口腔常用药甲硝唑、利君沙等只可用于18岁以上的患者服用，年龄较小者应适当减量。

3拔牙后不能漱口，因为自来水中含有许多细菌。

口腔小手术饮食问题：

(1) 术后2-4小时，进食无渣冷流食，如排骨汤、鸡汤、酸奶、凉牛奶、冰激凌、果汁等。

(2) 术后4小时至次日可食半流食和软食，如蛋羹、米粥、蔬菜泥汤等。

(3) 术后三天开始进食高蛋白饮食。

总结：

在口腔科实习的半个月学到了很多知识。明白了理论与实践相结合的重要性。见到了——病的临床表现，症状体征，了解了患者的心理状态，体会了整体护理实施的关键所在。加强了对常见药物的计量用法。进一步学习了对龋、牙髓炎、尖周炎的症状、治疗方法。积累了与患者沟通的技巧。熟悉了医院的各项规章制度和身为一个医师的基本工作职责。时间虽然短暂，却开阔了眼界。在此谢谢各位老师的关爱及教育。在今后的学习中我会继续努力，争取理论结合实践，早日做一名优秀的口腔医师。

范文二：

药学专业大学生寒假药店实习报告：

进了用药的安全性。

刚去药店先学习辨别药物的具体位置，药品的分类和具体摆放的位置，并且能说一段自己的`话语让顾客去购买并且满意，一开始还紧张甚至不知道该怎么说怎么去做，找不到药品还经常拿错药品，在别人的帮助下我渐渐熟悉了各类药品也知

道了怎样去帮别人介绍药品。

在药房的学习和亲身体会，让我对中药和西药有了更好的掌握。中药的种类包括解表药，清热药，化痰止咳平喘药，祛风湿药，活血化药，行瘀气药，消食药，补虚药等等。还有中药煎药注意事项：由于中药的质地、性质往往有显著差异，因此，煎煮方法或煎煮实践常不相同，有先煎、后下、包煎等。煎药要注重火候，火候的控制要根据药物的性质和质地，如气味芬芳的中药，适宜用武火急煎，煮沸数分钟后，改用文火略煮即可；煎中药要先用大火煮沸，后转文火煮。中药是能够完全治愈疾病的最佳良药，坚持长期服用中药，可以治疗多种慢性疾病，从而得到健康良好的身体。西药是现在药品的主力，在推荐药品时要确保推荐药品的准确无误、例如高血压患者在服用降压药品时应先问顾客平时用药，有些药品是对顾客没有作用的，在购买消炎类药品时应先问顾客是否对红霉素过敏，以免拿错药，对顾客造成不良反应。为了确保药品的质量，药品一经销售，不得退换。这就要养成认真负责的工作态度。西药的多种应用，如西咪替丁用于消化道溃疡，但在皮肤的应用中也很常见，主要应用了西咪替丁的不良反应之一：对内分泌和皮肤的影响，它具有抗雄性激素的作用，可抑制皮肤分泌来治疗皮肤科部分皮炎患者，利用药物不良反应而达到治疗目的。在这里不仅是学习了销售的技巧，更多的是中药的特性与对不用药物的深入了解，进一步的了解了药品。

作为一名药学专业的学生，只学习书本是远远不够的，是不能学以致用的，理论和实践相结合才能把我们所学的知识带给人们，所以，我利用寒假去药店实践并接受锻炼。在药店实习时我学到了很多，比如顾客购药时，感冒会买几种感冒药同时服用，胃病会买几种治胃病的药同时服用：稍有炎症就会同时服用几种消炎，在药店接待顾客时，顾客购买所需药品时候会由于同种药品产地多，所以，向顾客推荐药品时，我首先要了解药品本身的情况，然后做简单的介绍，以提高顾客对销售人员的信任度。再就是在语言举止上表现的应口

齿清晰，语速均匀，动作熟练，微笑服务等，让顾客感受到我的服务热情。

在药房我学到了很多很多，使我受益匪浅。而我也知道要学习的还有更多更多，学无止境尤其在药学的中药方面自己本身就是学中药专业的，而且中药的种类成千上万其性能又千变万化所以我要学习的还有更多更多。

在实践同时，我每天都认真的进行自我检讨，改掉了许多之前的坏毛病，培养了自己良好的生活习惯，比如说提高了自己的应变能力，遇事能够独立思考，办事不再拖拖拉拉；与此同时，我没有忘记虚心向老员工请教学习，从他们身上我学到的不仅仅是如何做到一个合格的药品销售员，更重要的事学习到了热心奉献、一丝不苟的工作作风和不骄不躁，积极乐观的良好心态，为我以后的工作生活打下坚实的基础。

经过寒假的实践学习，我进步了很多，也成熟了很多，但是我深知自己人生道路才刚刚开始，路还很长，需要自己去踏实地走好每一步，我会牢记我们的校训和正信的精神，并时刻提醒自己要好好学习，好好工作，做一个有为青年，做一个对社会、对国家有用的人！

药学医院社会实践报告篇三

专业：药学专业

年级：

班级：

姓名：

学号：

实践单位：吐鲁番地区托克逊县达康药店

实践时间□20xx年2月1日至20xx年2月15日共15天

实践内容：药品导购与药店服务

实践目的：通过实习了解药品超市的基本操作过程，掌握药品导购服务技巧提高服务水平，锻炼自己的社会实践能力。

实践报告正文

随着生活方式的更新和社会交往的活跃，药品行业蒸蒸日上，药品的种类也日益繁多。

在人们生病时，需要药物的治疗，药店对于大多数人来说，则是一个方便的选择。

但是，药物种类繁多对于不同体质的人来说，选择合适的药物对于患者的早日康复格外重要。

今年寒假，我在托克逊县城实践了半个月时间，获得了经验，更增长了见识，使我对药店导购工作有了更深的了解。

在达康药店半个月的`实习已划上了圆满的句号。

在这里，第一次接触社会的实践生活，体验到生活的艰辛和不易，总体来说还是有不少的收获和所得。

从一个对药品行业无知的少年变成一个既具有初步药品知识，又懂得简单的疾病治疗的青年。

实习的收获是不能用语言一一所能描述的，总的来说有酸有甜、有苦有乐，苦的是让人记住那些几十种药物的疗效和基本成分，还得分清它们的适宜人群，是否有严重的副作用。

快乐的是和同事领导的和睦相处以及老板的风趣幽默，还有顾客对自己付出服务的肯定与赞赏和自己既充实又有滋有味的实习生活过程。

其实，实习的日子不是很长，当初的我还不知道药品导购到底是干什么工作的？不知道原来感冒也是分种类的，风热感冒，伤风感冒，对于不同的患病症状，区分感冒的不同种类，用以不同的药物进行治疗，才不至于吃了药还不见效。

师傅在工作上的教导，是那么的叫人印象深刻。

在这里，自己对药品超市和药品导购方面有了比较深刻的认识。

药物的种类繁多，总体的可分为处方药和非处方药。

处方药是置于柜台内，通过持有医生的处方才能购买的药物，常见的为那种可令人产生依赖性的，如吗啡类镇痛药及某些催眠安定药，心血管疾病药和本身具有毒性须听医嘱的药物。

非处方类药物无需医生处方即可购买，一般置于药品超市自选货架上。

药学医院社会实践报告篇四

专业：药学专业

年级：

班级：

姓名：

学号：

实践单位：吐鲁番地区托克逊县达康药店

实践时间□20xx年2月1日至20xx年2月15日共15天

实践内容：药品导购与药店服务

实践目的：通过实习了解药品超市的基本操作过程，掌握药品导购服务技巧提高服务水平，锻炼自己的社会实践能力。

前言

正文

随着生活方式的更新和社会交往的活跃，药品行业蒸蒸日上，药品的种类也日益繁多。在人们生病时，需要药物的治疗，药店对于大多数人来说，则是一个方便的选择。但是，药物种类繁多对于不同体质的人来说，选择合适的药物对于患者的早日康复格外重要。今年寒假，我在托克逊县城实践了半个月时间，获得了经验，更增长了见识，使我对药店导购工作有了更深的了解。

在达康药店半个月的实习已划上了圆满的句号。在这里，第一次接触社会的实践生活，体验到生活的艰辛和不易，总体来说还是有不少的收获和所得。从一个对药品行业无知的少年变成一个既具有初步药品知识，又懂得简单的疾病治疗的青年。实习的收获是不能用语言一一所能描述的，总的来说有酸有甜、有苦有乐，苦的是让人记住那些几十种药物的疗效和基本成分，还得分清它们的适宜人群，是否有严重的副作用。快乐的是和同事领导的和睦相处以及老板的风趣幽默，还有顾客对自己付出服务的肯定与赞赏和自己既充实又有滋有味的实习生活过程。其实，实习的日子不是很长，当初的我还不知道药品导购到底是干什么工作的？不知道原来感冒也是分种类的，风热感冒，伤风感冒，对于不同的患病症状，区分感冒的不同种类，用以不同的药物进行治疗，才不至于

吃了药还不见效。师傅在工作上的教导，是那么的叫人印象深刻。在这里，自己对药品超市和药品导购方面有了比较深刻的认识。药物的种类繁多，总体的可分为处方药和非处方药。处方药是置于柜台内，通过持有医生的处方才能购买的药物，常见的为那种可令人产生依赖性的，如吗啡类镇痛药及某些催眠安定药，心血管疾病药和本身具有毒性须听医嘱的药物。非处方类药物无需医生处方即可购买，一般置于药品超市自选货架上。由于药品超市大，药物种类多，则将这些药物分别以其不同治疗功效而归类，划分区域。止咳平喘类、抗感冒类、维生素类、胃肠道类...每一类药物也有好多种药品，我们药品导购则是在患者进入药品超市时，询问患者所需要的药物，然后由各类药品分区负责人带领患者去相应药品去选择适当药物，同时以其病情进行相应的推荐，这就要求导购员做到对药物成分和其服用后反映及其疗效有深刻的了解，这也有利于我们充分掌握基本的. 用药知识。

初期，店长会对所有的员工进行药品基本知识的培训，才会上岗，还会对服务人员进行定期的考核和认定。在药店实习最刻骨铭心的是药店员工竭尽全力为客人提供“温馨细微”的服务，使患者温暖至心。都说服务是经营企业的形象之本，是企业的竞争之道，那么达康药店的服务魅力有表现在哪呢？那就是一张诚挚动心的笑脸，一声声悦耳动听的话语，一次次全身心投入的服务而凝结出一个个回味无穷的优质服务。在那里实习的半个月时间学到的东西可不少，感触也颇多，若要为患者或患者家属提供优质的服务，就是要充分读懂患者的心，充分理解患者的需求，以最低的价格推荐最有疗效的药物，帮助患者省钱，让患者买的放心，认识到我们药店才是真正为百姓着想的好药店。所以，要在当下满足患者的多方面要求的同时，把服务的质量提高。

在药店实习的这半个月，在工作岗位上勤勤恳恳付出的不光有汗水，还有智慧和技巧，更多的是自我超越。因此，自己变的成熟了，少了一份脆弱，多了份坚强，忘了如何去依靠，想的是如何去学习让自己独立自强。没有了父亲和母亲的关

怀，没有了老师和同学的指点，自己的一切事物都得要自己亲自去解决，增强了自己的自信心，从这次实习中我深深的体会到没有自己办不成的事，只有自己不去做，认认真真的学习，勤勤恳恳的做事，这就是生活，是真正的生活！

通过实训、实习，我对药品的专业知识有了很大的提高了，尤其是服务意识、语言交流与表达能力、处理与患者关系能力、团队协作能力等方面具有明显的提高，为自己以后走上社会做了个好的开始。社会上由课本上学不到的东西，那就是社会经验，为人处世的经验，想想自己四年之后就要真正的走向社会，参加工作，也许自己的这次实习就是自己新的开始，也就意味着自己的成熟，我会在以后的工作和学习中，不怕困难，勇于克服，在实践中锻炼自己的能力，努力提高自己，实现自己的理想。

结语

通过这次社会的实践，我学会了自立，懂得了团队在工作中的作用，也对药学专业方面的工作有所了解，对常见疾病的治疗和所用药物又所认识，为以后的工作和学习提供了宝贵的经验和教训，我会以次为起点，以后更加勤奋学习，锻炼自己的各方面的能力，努力提高自己的综合实力，立志献身于药学，为人们健康奉献出自己的力量。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

药学医院社会实践报告篇五

学院的良好形象;并且理论联系实际,不怕出错、虚心请教,同带教老师共同商量处方方面的题目,进行处方分析,大大扩展了自己的知识面,丰富了思维方法,切实体会到了实践的真正意义;不仅如此,我们更是认真规范操纵技术、熟练应用在平常实验课中学到的操纵方法和流程,积极同带教老师相配合,尽量完善日常实践工作,给各带教老师留下了深刻的印象,并通过实践笔记的方式记录自己在工作中的点点滴滴,得到众多老师的交口称赞。

通过这一周的实践,我们对中西药房的工作有了进一步的熟悉,进一步了解了药库和制剂室的工作任务,在实践过程中我们以踏实的工作作风,勤奋好学的工作态度,虚心向上的学习精神得到了带教老师的一致好评,为接下来的进一步实践打下了更加坚实的基础。

我们坚信在剩下的14天里我们会再接再厉,以更加饱满的热情和更加踏实的态度对待此次实践,决不辜负药学院各领导老师对我们的教导和期看。

我们的社会实践给与社会以了解当代大学生风采及将来社会事业建设者、继续者的业务水平的契机。可以说,暑期社会实践是一次社会与我们大学生实现双赢的机遇。我们不再是象牙塔里一心只读圣贤书的少年,也不再是年少轻狂经不住社会考验的普通读书人,由于暑期社会实践让我们与往常有所不同□20xx年的暑假是异乎平常的一个暑假,我们走出校园,背上行囊,往参加暑期社会实践,往把青春奉献给社会,为自己的人生书写一篇满足的答卷。社会是个大熔炉,大学校园是半个小社会。我们的成长,我们的需求,都是跟随社会

脚步的。社会实践是一笔丰富而深刻的财富，投身于实践，才能熟知社会对人才方向的需求；投身于实践，才能把自己奉献于社会。这次暑期实践我实践队以“深进实践，落实科学发展；服务社会，立德行于自身”为宗旨，奉献社会的同时不断完善自我，并时刻谨记学校的办学理念和育人宗旨，使我们的实践得到了实践单位的高度好评。

北京求实律师事务所是北京比较繁忙、业务众多的律师事务所之一，我们——由法学07级七名同学组成的实践队伍在此接触到了大量的法律咨询、求助案件，在专业领域获得了实际的工作经验，巩固并检验了自己几年来本科学习的知识水平。

第一天的实践，是以回答普通法律题目咨询为主要内容的。北京居住人口众多，民事纠纷自然应接不暇。当事人就采光权和自己的房屋居住权向我们咨询，这是一个普通的民事纠纷，当事人在验收房屋时发现房屋采光效果与开发商在购房协议上约定的并不一致。为此当事人决定起诉房屋开发商并要求开发商赔偿相应损失，而开发商则以为购房协议上的关于采光效果的约定只是理想化的效果，与实际规划及国家相关规划行政部分的实际审批结果有关，与开发商并无直接关系，因此开发商不承担赔偿责任。当事人则拿出了签定购房协议之时开发商的小区宣传资料，当事人与开发商的购房合同是建立在该宣传资料的小区规划图之上的。建成之后实际小区的房屋密度增大，建筑数目增多，相关建筑物遮挡，从而导致当事人所购买的二楼采光效果变差。由此可以断定开发商违约，没有履行与当事人签定的合同中所约定的建筑效果事项，开发商应当承担赔偿责任，当事人有权申请仲裁或向人民法院起诉。我们专业而条理清楚的回答让当事人信心倍增，并不住的称赞我们的理论功底和专业知识，实践单位也对我们嘉许不止。第一天的实践让我们品尝到了劳动的汗水，甘冽留香，劳动是美丽的。暑期实践固然炎热难耐，但是汗水和赞扬给了我们收获的喜悦。我们把课堂上的知识应用于实践中，看到咨询者满足的笑脸我们顿感欣慰。感谢学

校给予我们这样实践的机会，感谢社会对于我们的信任。我们会更努力地贯彻落实科学发展观，把实践落到实处，让暑期社会实践的队旗在人们的心中飘扬！

实践收获一：投身社会奉献群众

随后的几天，我们着上印有石油大学校徽的实践队队服，擎着鲜红的暑期社会实践队旗，代表律师事务所走上街头，在社区进行法律咨询及宣传，为居民解决疑难题目。受某单位的邀请，我们又进进该企业进行法律宣传，普及法律知识。在解决一个个疑难之后，我们顿感欣慰，多年来，为学业付出的汗水不仅仅体现在考试分数上，把学习把握到的知识应用于实践、自己投身于实践，同时群众对我们嘉许称赞的目光、微微竖起的大拇指，像炎夏里的习习凉风，齿颊留香。

实践收获二：深进实践广泛实践

我们随后将编辑好的普法宣传资料影印成册，上街散发，并随机解决居民的日常法律题目。七日的宣传、咨询，我们在北京的暑期社会实践活动取得了圆满成功，除了广受好评以外，我们在对法专业的理解、理论水平进步以及业务素质增强方面也收获颇丰。我们七名实践队员也对实践活动进行了深刻的总结和感悟，并将相关稿件以邮件形式发给校团委，进行投稿宣传。为期七天的实践共参与受理、办理案件13起，制作各类意见书，代律师事务所书写起诉状、意见书等法律文书，在繁忙的七月为实践单位分忧，处理简单的法律事务，起到了至为关键的作用，受到实践单位领导的表扬和赞许。

实践收获三：遇事冷静处理人际交往增强

在实践期间，我们实践队员之间与实践单位的工作人员形成了友好的工作关系，并得到了各位前辈的指点教导。工作之余，各位前辈、同事询问我们的大学生活状况，并时不时地考察我们的法律专业知识，我们专业而从容地回答另在场前

辈翘起了大拇指，称赞道看到了祖国法律业界的希看。在业务能力水平方面，我们的法律专业术语口语表达、法律文书写作水平有了很大幅度的进步。在实践之余，我们实践队员之间相互交流经验，取长补短，建立了良好的同学及工作关系。实践结束后，我们相互交流了实践收获，并指导建议对方的暑期社会实践报告的撰写，让这次实践有了完美的题名。

本次暑期社会实践我们以“深进实践，落实科学发展

服务社会，立德行于自身”为核心宗旨，铭记校训，让自己的一言一行符合学校的办学宗旨及教育目标，努力体现石大精神风采。实践单位对于我们的工作能力给予了高度好评，并称赞到，我使业界感受到学界的高素质，展现了当代大学生的青东风采，让祖国法律事业感觉到后继有人。这让我们品尝到甘冽的辛勤汗水所带来的甜意，对人生、对社会有了更新的熟悉和了解，并对大学生涯乃至人生有了更新的规划。

谁说意气风发，我们年少轻狂，经受不住暴雨的洗礼？谁说象牙塔里的我们两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书？走出校园，踏上社会，我们能不辜负他人的期看，为自己书写一份满足的答卷，让全社会，在这个仲夏感受到长江后浪正厚积薄发而进！

转眼间大学四年就快要结束就还剩下一年了，即将踏上社会的我而很懵懂，不知道社会的酸甜苦辣，之前一直是学生，也没有到社会上去实践工作过，这很是不好。终于在即将踏入社会之前有了一次社会实习的机会，我当然不能放过，兴高采烈的去参加实践去了。希望在毕业之前能够了解工作生活的艰辛，在毕业以后踏上社会也不至于无所依赖。

在实践结束以后我感觉这个暑假过得异常的丰富，其中最大的收获就是第一次真正的接触了与中药学专业有关的社会部门，进行了短期的社会实践活动。这次活动让我亲身经历了本专业的工作流程，仿佛是一次模拟的职场人生，受益匪浅。

联系到中医院实习是通过一位要好的初中同学，她所读的专业是药学(中药学方向)。今年过年的同学聚会上，我便听她聊起了她在寒假时14天的到中医院实习的经验。当时的我兴奋不已，直说暑假的时候也要一起加入她们的行列。

八月初，我带着从辅导员那开的证明信，和好朋友一起来到了中医院报道。首先去科教科和那里的医生说明我们是来进行短期实习的学生，然后科教科开介绍信给财计科和药剂科说明我们的来意。在财计科交完费后，一位李老师带我们去中药房熟悉环境。

第二天开始正式上班。我们的实习期虽短，但实习的内容和其他大三、大四的实习生没有什么区别。每天和专属的指导老师一样时间上下班，在药房里协助老师抓药，有空的时候将缺的药材及时补够。

还记得刚到药房的几天，我对药材所在的位置都很不熟悉，抓一味药就要问一次老师，烦的不得了。于是我在有空的时候用纸将药材的名字按顺序抄下，再多多转转药盘，刻意的去记记药的位置，甚至于想到一个联想的办法，比如从下面开始将药盘编号，将编号和药材的名字进行联想几天下来就对药材的位置有了大概的印象。

然后再过了几天，进入了另外一个阶段。由于我们的中药学课程还没有学，所以我对药材的药性不是很清楚，老师一开始教我用药性的方法来归类，然后不知不觉地，下次再见到这味药的时候就自然想起了上次的暗示，回忆起了药的位置。

在药房里的时光过得很快，每天都是站在药盘中间不停的抓药，其实我觉得这是一份很机械的工作，没有什么专业度可言，只要是看得懂字，记得住位置的人都可以胜任这样的一份工作。药房里的老师每天都找不同的话题来聊，有时候说得火了甚至还骂两句，但我想，这也是因为工作本身没有太多的乐趣和潜力的原因吧。

4天的实习生活让我和中药有了第一次的亲密接触，我记录下了中医院中药房里所有的药材，同时也将大部分的常用药材记在了心里。认识了300多种常用药材，我想这是我最大的收获吧。

带我实习的老师和我算是半个老乡，老师很慈祥，她经常在工作不忙的时候教我一些认识鉴别中药的方法，也和我讲一些有关在药房工作的利弊，她说她在药房工作了三十年，人情世故见得最多。我还在平时不用上班的时候去安娜老师家拜访了一回，老师带我参观她的书柜，里面全是有关中药的书籍，其中最老的竟然比我还要大上三、四十年。我在老师家借了三本书回去看，受益匪浅。

在实习期结束的时候，老师为了我写了一段实习鉴定，其中有一句话令我兴奋了一天。她在评语中写到：“由于学习刻苦，目前已具备了独立操作的能力……”，这是对我的实习工作的一种认可，也是我这14天来不断努力的最大的收获。

暑期的社会实践活动，给了我们更多的接触社会的机会。在这写实践活动中，我感觉自己就像是社会中的一员，在社会中不断的磨练自己，学会如何与人相处，学会特殊的技能，学会更好的容入社会。

这一次暑假的学习实践，使我明白了许多道理。“宝剑锋从磨砺出，腊梅香子苦寒来”这次实践活动有苦也有甜，在魔力和充实自己的同时，让我更多的认识社会，了解社会，使自己未踏入社会就已经体会到社会的更多方面。