

最新三下乡实践报告书写格式(精选5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来看看吧。

三下乡实践报告书写格式篇一

社会实践是大学生全面素质提高的重要环节，是学生将所学知识应用于社会的重要过程。它既是学生学习、研究与实践成果的全面总结，又是对学生素质与综合能力的一次全面检验。以下是小编整理的关于实践报告书写格式，欢迎阅读参考。

【实践报告书写格式】

一份完整的社会实践论文应由以下部分组成：

1. 论文题目

论文题目应该用简短、明确的文字写成，通过标题把实践活动的内容、特点概括出来。题目字数要适当，一般不宜超过20个字。如果有些细节必须放进标题，为避免冗长，可以设副标题，把细节放在副标题里。

2. 学院及作者名称

学院名称和作者姓名应在题目下方注明，学院名称应用全称。

3. 摘要(有英文摘要的中文在前，英文在后)

论文需配摘要，摘要应反映论文的主要内容，概括地阐述实

践活动中得到的基本观点、实践方法、取得的成果和结论。摘要字数要适当，中文摘要一般以200字左右为宜，英文摘要一般至少要有100个实词。摘要包括：

a) “摘要”字样；

b) 摘要正文；

c) 关键词；

d) 中图分类号。

4. 正文

正文是实践论文的核心内容，是对实践活动的详细表述。这部分内容为作者所要论述的主要事实和观点，包括介绍实践活动的目的、相关背景、时间、地点、人员、调查手段组成，以及对实践活动中得到的结论的详细叙述。

要能够体现解放思想、实事求是、与时俱进的思想路线，有新观点、新思路；坚持理论联系实际，对实际工作有指导作用和借鉴作用，能提出建设性的意见和建议；报告内容观点鲜明，重点突出，结构合理，条理清晰，文字通畅、精炼。字数一般控制在5000字以内。

5. 结束语

结束语包含对整个实践活动进行归纳和综合而得到的收获和感悟，也可以包括实践过程中发现的问题，并提出相应的解决办法。

6. 谢辞

谢辞通常以简短的文字对在实践过程与论文撰写过程中直接

给予帮助的指导教师、答疑教师和其他人员表示谢意。

7. 参考文献

参考文献是实践论文不可缺少的组成部分，它反映实践论文的取材来源、材料的广博程度和材料的可靠程度，也是作者对他人知识成果的承认和尊重。

8. 附录

对于某些不宜放在正文中，但又具有参考价值的内容可以编入实践论文的附录中。

实践论文的写作过程应包括以下步骤：收集资料、拟订论文提纲、起草、修改、定稿等。各个步骤具体做法如下：

1. 收集资料

资料是撰写实践论文的基础。收集资料的途径主要有：通过实地调查、社会实践或实习等渠道获得；从校内外图书馆、资料室已有的资料中查找。

2. 拟订论文提纲

拟订论文提纲是作者动笔行文前的必要准备。根据论文主题的需要拟订该文结构框架和体系。学生在起草论文提纲后，可请指导教师审阅修改。

3. 起草

论文提纲确定后，可以动手撰写实践论文的初稿。在起草时应尽量做到“纲举目张、顺理成章、详略得当、井然有序”。

4. 修改、定稿

论文初稿写之后，需要改正草稿中的缺点或错误，因此应反复推敲修改后，才能定稿。

1. 书写

实践论文要用学校规定的稿纸单面书写(必须用黑或兰黑墨水)或用计算机打印，正文中的任何部分不得写到稿纸边框线以外。稿纸不得左右加贴补写正文和图表的纸条，或随意接长截短。用计算机排版、打印一律用a4打印纸。版式要求如下：标题(“小二”“华文中宋”或“黑体”“加粗”居中)，学院及作者名称(“四号”“仿宋体”居中，学院名称与作者名称之间应空两格)，目录(“二号”“黑体”居中)内容(“小四号”“宋体”)，摘要(“四号”“黑体”“加粗”)：内容(“四号”“仿宋”)，关键词(“四号”“黑体”“加粗”)，正文内容(“四号”“宋体”)。实践论文文中汉字必须使用国家正式公布过的规范字。

社会实践报告”，它的体例、写法目前还无定论，可以参考“调查报告”的体例和写法。我个人认为，“社会实践报告”应该有以下几部分：

标题：可以是公文式标题，即《关于……的实践报告》；也可以是观点式标题，例如《社会是大课堂，实践长真知识》。

前言：写出社会实践的参加者、实践的主题、时间、地点。。然后用“现将此次实践活动的有关情况报告于下从而过渡到正文。

正文：写实践者根据学校要求应该和自己想要报告的内容，例如：活动内容，经验体会，理性思考，问题和建议。作为学生应该着重写自己的认识，特别要写出自己的体会，思考后的理性认识，对组织社会实践活动评价。

结语：可以写出作者对此次活动的意见、批评或者建议。

落款：署名和报告时间。写上参加实践者的个人或群体(如班、组)，报告完成的时间。

应该注意的是，写作时可以按以上几部分构思，但行文时不要写上“前言”、“正文”、“结语”、“落款”等字，而要写标题，如“基本情况”、“主要体会”、“几点思考”、“问题和建议”等。

三下乡实践报告书格式篇二

一分耕耘一分收获，这话用在我们暑期社会实践上再适合不过了。在这个炎热的夏天，我们暑期社会实践团，挥洒汗水，收获富足。

冒着三十多度的高温，克服着语言不通的困难，我们义无反顾地来到了横市镇界头村进行我们的暑期社会实践。中南大学向来鼓励学生在课外积极锻炼自己，因而我们的调查得到了学校的大力支持，也正是因为如此，我们在调查中，始终不忘自己身上肩负的责任，始终以中南人的标准严格要求自己，始终秉承着中南大学“经世致用”的校训。我们用自己的行动证明了我们的能力和耐力。

当然我们的付出没有白费。在实践中，我们不仅得到了一系列的第一手的数据和资料，更让自己的实践能力得到了提高。作为我们团队的组长，我更是肩负着更大的责任，我是团队的核心骨，既要掌握团队的行动方向，又要在具体实践中起到特定作用，还要协调整个团队，增强团队的凝聚力。尽管因为经验缺乏，我在这些方面遇到了一些困难，但是经过不断地反思和讨论，我总是能在最后做出正确的决定。同时，这次实践更让我明白了团队的重要性：我们是一个集体，我们的力量应该要大于我们五个人的合力，而要做到这一点就需要每个团队成员不遗余力地贡献自己的知识、时间等，并

且我们需要向一台机器的各个零部件一样不断磨合，才能更好的发挥好整个团队的作用。

总之，这次实践带给我的记忆是难忘的，我会不把这次实践当做结束，而是把它作为一个起点，积极参与更多的社会实践，在实践中提升自我！

三下乡实践报告书格式篇三

经过长途跋涉，我们终于走进了吕梁，走进柳林，也走进了一个陌生的世界。

我对山区的认识是从贺家坡乡的杨家凹开始的。为了支持我们的活动，县里专门派车接送我们，协助我们的工作。

对我来说，两个月前玩过山车时游客们的尖叫声还回荡在耳边，今天我们就坐上了名副其实的“过山车”。黄土高原的山路，除了固有的崎岖回环外，有平添了几分艰险。一边是高山峭壁另一边就是万丈深渊。从车窗向下看去，直接就是望不到底的深谷，生与死往往只有一线之隔，一步之差。面对更真实的恐惧，车厢里的队员反而呈现了出奇的平静。不是透过车窗看着远山，就是直视前方，看着一个又一个必经的险坡。也许人们都再设想我们将要去的杨家凹是什么样的，抑或更具使命感的制订着自己的工作计划。可以这样说，对于将要发生的一切，我们一无所知，除了设想还是设想。

而我的思绪仍就停留在刚刚离开的贺家坡。一到贺家坡就听见孩子们用稚嫩的嗓子不断的喊着：“向来访者学习！好好学习，天天向上！”一种久违的亲切感顷刻间涌上心头，好久没有听到这样的声音，见到这样的场面了。走过去，只见排成方阵的孩子们穿着不合季节的运动装，手中举着彩色的花束、花环，在老师的指挥下有规律的挥动着，汗水不断地顺着脸颊淌下去，一个个神情严肃而认真。在乡领导的带领

下，我们走进了贺家坡小学，那里已经聚集了许多的村民。领导们开了一个简单的欢迎仪式，当时接近中午，烈日当头，我们这些身着短衣短袖的大学生已经觉得炎热难耐了，可那些孩子们依然静静地，直直地站着，任凭火一般阳光毫无保留地烤在他们身上。我们看在眼里痛在心里，毕竟这一切是由我们造成的，况且他们怯怯而不敢直视的眼神也是我们所不愿见到的。

杨家凹是我们小分队进驻的第一个自然村。听司机师傅说，这还是一个交通相对便利的村子，其他邻村只能步行去，而且距离都相当的远。那里，我们是不能去的。

村民们很早就在村长家等我们了，通过一些简单而直接的交谈，我们了解了好多。这里的家长比我们想象的开通的多，他们普遍意识到教育对孩子的未来有直接的决定作用，一般家庭都会尽最大力量供孩子读书。杨家凹已经连续五年大旱了，贫瘠的土地上，本来就不宜种植粮食，而赖以生存的枣树，长势也极为可怜，当时已经接近收获季节，可每棵枣树的枝条上却不见结枣，可见今年又将是个歉收年。

这里的教育水平很落后。教师授课以自己制定的教学计划和班里的尖子生的掌握状况为准，其他大部分学生很难跟上老师的授课进度。落后的教学方式导致的直接后果是升学率的滞下，这个村应届生升学率为0，而经过复读的学生升学率也不过10%，况且是要去柳林一中补习的，在那儿一年下来得花费两千五百元左右，对于一个面朝黄土背朝天的普通农民来说，这可不是一笔小数目呀！在本地复读虽然便宜，但效果很难让人满意，据说，有的孩子读了三年也没能考上高中。

这些山里的孩子们就在经济条件与教学条件之间左右为难着，最终家庭稍困难的学生就此失去了读高中的机会。当然这并不是绝对。宋老师就是一个例外。

江平哥的妈妈总是那样自信的笑着，她家简陋的窑洞里陈设

简单而朴素。（江平哥家的穷是出了名的，以前就连卖豆腐的都绕过他家的门，到去别处卖。）面对贫穷，她以常人难以想象的毅力挺了过来，不仅添饱了肚子，而且将两个孩子培养成文化人。如今两个儿子都已经走出了大山，成为了人民教师和脑科医生。对此，她家的一副对联是最能说明的了：“无情岁月增中减，有味诗书苦后甜”横批：“苦尽甘来”。

那种甘甜的滋味，一定像那红红大大的枣子吧。下午，我们快离开杨家凹的时候，田雨的姥姥给我们拿出了储藏了很久的红枣（听说这是只有过节时才肯拿出来），红枣上有一层灰蒙蒙的东西，要是在家里，我一定会冲了又冲，洗了又洗，可在这里根本没有任何必要，因为这的枣树不喷任何农药，完全的纯天然，如果是一层黄土，我就更高兴了，在这里黄土是绝对的主宰，所有的一切都在黄土里生，黄土里长，没有黄土就没有那里生存的根基，再没有什么比黄土更干净的了。于是我毫无顾忌的吃了起来。这里真不愧为红枣之乡，我从未吃过像这样甜的红枣。姥姥又从柜里拿出了几块小冰糖分给了孩子们，这下他们可乐坏了，一个个美滋滋的含着糖，高兴得像过节一样，一种喜气洋洋的气氛洋溢在整个窑洞里，就连我也觉得自己到了儿时的童年。多么不可思议，满足他们的仅仅是一块城里孩子不屑一顾的冰糖！什么肯德基、麦当劳他们从未听说过。而城市里的孩子天天喝着“娃哈哈”，吃着巧克力，嚼着山珍海味，也无法体会这种发自内心的喜悦。他们在物质上无可比拟，不可一视，但在精神上却缺少太多的感动与欢娱。

村子里的孩子们都相互认识，每天像兄弟姐妹一样生活在一起。他们大部分时间都在村子或田间地头玩耍，充分地享受着大自然的呵护，每一种植物他们都能说出名字和用途，每一种昆虫都是他们的伙伴，什么捉蚰蚰、逮蝥蝥、打草虫样样精通，甚至连害人的蝎子也不怕。大自然赋予他们健康的体魄，纯洁的心灵和质朴的本性。他们的童年是快乐的，他们的成长是自然的，可偏偏缺少了能让他们获得更好的知识，没有知识这些山区孩子的未来是什么呢，他们的希望是什么

呢。

我们——这些志愿者，正在用实际行动来点燃这些孩子的希望之火，让他们知道还有许多人关系着他们的成长，他们的前途是光明的。虽然在成长中他们会经历更多的挫折与困难，但他们的精神不会垮，不会灭，因为有无数的志愿者在背后支持他们。值得我们欣慰的是那些身处逆境，坚韧不拔的孩子。他们坚持与困难作斗争，从来没有放弃过，那黑黑亮亮的眸子不正是这种精神的凝结吗？同时也是这些孩子教会了我，人生中有许多事是不能由自己决定的，但我们可以选择抗争，用自己的力量去征服它，摆脱它，让自己在生活的惊涛骇浪中不断前进！也许是我们给他们带去了希望，但更是他们教会了我：要自己给自己寻找希望，奋斗希望！

时光飞逝，短短的行程就要结束了，我们小组的成员在最后一天晚上，望着璀璨的星空，轻轻吟唱起了一首又一首歌曲，没有过多的语言交流，一切情谊与感受都融入了浓浓的歌声中。在莹莹的星光下，我们望着层峦迭嶂的高山，望着影影绰绰的枣林，我们的歌声一定会飘过去吧，让大山里所有的孩子都听得到。他们定会听出这些大哥哥大姐姐对他们的殷切希望，让他们知道，大山是阻隔不了他们求学之路的，为了理想奋斗吧，为了希望奋斗吧，要知道在无限的爱心下，希望是永恒的。

三下乡实践报告书格式篇四

下面是unjs整理的关于暑期三下乡社会实践报告书，希望对你的暑假社会实践报告写作有帮助！

之前从来没有过类似于社会实践的经历，更不用说到乡下去和自己接触很少的一个群体同吃同住同劳动，这无疑是一次难得的经历。人的一生很短，而世界很大，我们是没有足够的时间去不一样的地方感受各种各样的生活的，所以能够有机会去体会一下别样的生活是很意义的。在不一样的环境中

你会学到新的东西，而这些东西就是帮助一个人慢慢蜕变，长大以至成熟的催化剂。

一、实践目的

1. 做好课题的调查研究工作，实地思考如何建设社会主义新农村。
2. 结合当地实际，共同探讨思考有效的使用“经学助学基金”的新方向。
3. 组织好队员的下乡实践活动，体验生活，让大学生了解社会、认识社会，特别是贫困地区的状况。

二、实践时间□xx年7月16日——7月21日

三、实践地点：河池市都安县地苏乡大定村

四、参与人员：广西大学学生经济学社干部，候补干部，社员及指导老师

五、实践内容：

1. 基本情况

大定村是地苏乡其中一个比较比较富裕的村子，全村地形为条形，分为若干个屯，村**要的种植作物为玉米，该品种的玉米主要用来加工成饲料，也有少数的一年三熟的稻田。除了种植农业作物，还种植了山草，鸡血藤等等编织材料。村民平时主要从事编织工作，村里有几个编织厂，这些厂都小具规模，生产加工的编织产品大多都是是出口产品，品种繁多，手工精致，及具特色。所以大定乡又有编织之乡的美名。玉米种植和手工筐篮的编织是大定村民的主要增收途径。

村里有一座名为大定小学的学校，学生都是村里较小的孩子。学校教学楼有两层，篮球场一个，石乒乓球台两个，教学设施比较简陋，教室内的课桌等也很破旧了，从整个环境来看不算很好。

2. 实践过程

7月16日上午，随着一路上时晴时雨的天气，我们渐渐远离城市的喧嚣，经过四个小时的车程，终于于中午到达了下乡目的地——空气清新，风景秀美的大定村。这时天已放晴，如村里一下车就看到的负责来安顿我们的大定村主任等人给我们的大大的微笑，让我们一下子就感到了一股淳朴亲切的气息，很温暖。这是一个这样的地方：有大片大片的玉米地与水田，青黄相间，空气很好，或远或近的地方有着许多和我的家乡桂林的山很相像的山，典型的农村建筑。唯一的小学离村部很近，从窗户望进去，孩子们的教室破旧而凌乱，光线从布满蜘蛛网的细铁杆照在满是灰尘的课桌和长条凳上，它们都很矮，黑板不大，很粗糙，让人几乎可以想象得到一张张质朴而纯真的脸，他们规矩的坐着，认真的样子。

全队分成两个小队，在村委有关负责人的带领下，带着准备好的食用油和面条等物分别走访了村里的五保户及特殊家庭。我多分到的小组是走访各上队的孤老家庭韦贞洪老人及五保户韦家良老人的家。韦贞洪老人的家是一间很小的砖砌的房子，屋内陈设简单，没有什么值钱的家用电器。据了解老爷爷有两个儿子，他们分家后老人就独自生活，平时就是经营自己的以小片玉米地。年过花甲的老人身体依然硬朗，见到我们一群年轻人的到来很是开心，和我们说起了他的历史。虽然没有受过过多的教育，但是老人年轻时却在村里担任过重要的干部职务，为村里做过很多事情。从老人的一举一动，说话的兴致中，也映射出他平日的孤独，人老了，本来应该儿孙满堂的享受天伦之乐的，本来就更需要儿女的关爱，而一个人，再怎么好也总是会孤独吧。

大定村的种植作物主要是玉米，而下乡之时也正时值收玉米的时候，通过收集相关需要收玉米的农户家的情况，下乡队伍也分成小组跟随农户下到玉米地里收玉米，干农活。当地村民大多数家里都会有人编织，编好的篮子是需要放到空地上晒干的。我们的队员也做了一些编织品收晒的搬运工作。另外，在村主任的带领下我们还参观了附近的两个编织厂。这两个厂虽然规模不大，可是却不难看出其发展的欣欣向荣之势。样品库内摆着上千种不同款式的编织品，可谓是形状各异，品种俱全，相当漂亮，是一道独特的风景线。据厂里负责人介绍，这些编织品目前主要是出口国外。期间，我们也有队员在编织厂里和厂里职工一起参与了编织品的加工工作。

除了于村民们一起劳动，下乡队伍的调研组也对事先设计好的题目在村里展开了调研活动。主要是对村民的生活水平和孩子的'教育情况进行走访调研。从整个村的情况来看，大定属于一个较富裕的村落，村民们主副业相结合，收入提高，家里基本上都有如彩电等的日常家用电器，个别较富裕的还装上了电脑，并连接了互联网。在能源方面，村里也建了沼气池，不仅环保，还节约了其他能源。通过在村部公告栏上的条文，我们也了解到大定村委把建设社会主义新农村的政策分配得很全面，定的目标实际而有意义，充分体现了解放思想，实事求是的原则，所以我们看到的大定村呈现出繁荣向上的面貌，绝对是社会主义新农村的代表。

同我们下乡队伍随行的，还有在去之前经学社员通过在广西大学内进行设点募捐所得的图书及购买的跳绳，篮球等体育用品。这些都是要在大定小学里构建“育才图书室”和“文化活动室”的物品。18日，我们的队员钉好了书架，所有物品全部上架，摆在了大定小学的教室内。19日，我们召集了村上的孩子在村部进行了生动活泼的宣教活动。从教唱英文字母歌到讲解奥运知识，一片欢声笑语，我们的热情感染了孩子们，孩子们的童真单纯感染了我们，大家都一起沉浸在了童年之中。在次日的“经学助学基金”的发放仪式上，大

定小学的校长及其他校领导也为学校成绩优秀的学生颁发了奖金，以资鼓励孩子们好好学习，争取更大的进步。“经学助学基金”的发放也是经济学社下乡的一个主要活动之一，这些奖金虽然不多，可是带着我们最美的祝愿与期望，希望能激励山村的小孩能奋发图强，走出一片自己的天地。

另外，我们针对孩子们开展的游园活动，与当地球队展开的友谊篮球赛及与大定村文艺队合作进行的联欢晚会也把我们下乡的活动推到了一个又一个的高潮，大家相融在了其乐融融的气氛里。

21日，在与和我们相处了近一周的村民们的挥手告别中，我们结束了这次暑期三下乡社会实践活动。

六、实践总结

1. 体会与收获

三下乡实践报告书格式篇五

系部名称：

专 业：

年 级：

班 级：

姓 名：

学 号：

实践单位□ xxxx有限公司

实践时间□ 20xx年一月一日 至 2014年一月一日 共 一天

实践报告正文

一、实践目的：介绍实践的目的，意义， 实践单位或部门的概况及发展情况， 实践要求等内容。

这部分内容通常以前言或引言形式，不单列标题及序号。

二、实践内容：先介绍实践安排概况，包括时间，内容，地点等，然后按照安排顺序逐项介绍具体实践流程与实践工作内容、专业知识与专业技能在实践过程中的应用。

以记叙或白描手法为基调，在完整介绍实践内容基础上，对自己认为有重要意义或需要研究解决的问题重点介绍，其它一般内容则简述。

三、实践结果：围绕实践目的要求，重点介绍对实践中发现的问题的分析，思考，提出解决问题的对策、建议等。

分析讨论及对策建议要有依据，有参考文献，并在正文后附录。

分析讨论的内容及推理过程是实践报告的重要内容之一，包括所提出的对策建议，是反映或评价实习报告水平的重要依据。

四、实践总结或体会：用自己的语言对实践的效果进行评价，着重介绍自己的收获体会，内容较多时可列出小标题，逐一汇报。

总结或体会的最后部分，应针对实践中发现的自身不足之处，简要地提出今后学习，锻炼的努力方向。

五、正文字体：宋体小四号字。

字数：3000字左右

系部名称：管理学院

专 业：市场营销

年 级：14级

班 级□b141108

学 号□b14110827

姓 名：唐建涛

实践单位：苏州比得电子技术有限公司

实践时间□ 20xx年08月12日 至 2016年08月26日 共14天

深化改革开放以来，特别是十八大召开以来，市场经济在资源配置中的作用显得更加重要，它对资源配具有决定性作用。

作为我校经管专业的学生，在这样的历史大背景下，积极参与到市场运行之中，去认识市场、了解市场、融入市场认识市场运行的机理，对我们成长与发展具有尤为重要意义。

在这样的背景下，我选择了苏州比得电子技术有限公司参与社会实践，主要内容是跟随公司销售人员参与产品销售、产品介绍、客户关系维系以及新客户的发现与开发。

整个实践期间，重点落在销售领域，销售是营销的一个很重要的组成部分，与我的专业也相对契合，因此这次社会实践不仅会有益于我积累经验，还有助于我将所学理论或者知识

在现实工作中进行实践和检验，有利于对相关知识的巩固和深化认识。

苏州比得电子技术有限公司是一家专注于测试测量领域数字化、模块化、无线信号处理技术及相关产品的研发、销售、服务的高新技术企业；致力于在解决信号采集、信号数据分析、追踪溯源领域内提供精密、可靠、经济的信号处理解决方案。

公司代理销售国际知名品牌各种原装测试测量传感器，同时为了更好地服务亚太市场，其还与美国cch合作在常州设立传感器生产基地。

这一次社会实践，并不只是参与到传感器销售这一具体领域中去，而是希望通过这一次的社会实践，了解销售这一营销的重要组成部分的操作流程，以及相关注意事项。

锻炼寻找信息、处理信息、反馈信息、寻找客户、开发客户以及维系客户的能力，加深对销售这一过程的认识和了解。

本次的社会实践主要集中于销售模块的客户发掘与客户维系，主要的活动包括拜访客户以及参加展览会两个重要活动，其中所拜访的客户包括客户公司的技术人员以及客户公司的采购，具体的时间安排为：

8月16日

拜访客户

鲁巴斯特机械有限公司

8月17日

拜访客户

儒拉玛特自动化(苏州)技术有限公司

苏州凌创电子系统有限公司

8月24日

参加展会

上海国际工业装配与传输技术展览会

上海国际汽车制造技术与装配及材料展会

其余时间

在公司处理日常业务

8月16日，我随公司的销售人员前往了苏州新能产业园，拜访了产业园内新落户的企业——路巴斯特机械有限公司。

该公司主要从事知名汽车品牌的零配件的产品生产，生产过程中需要用到我公司相关的传感器元件。

此次拜访客户的目的有两个，一方面是要加强与该客户的联系与沟通，另一方面，要了解该公司未来的发展方向，寻求未来的合作机遇。

鲁巴斯特机械有限公司是一家新起的产品零部件加工和销售的企业。

目前其规模还较小，作业及办公面积大致为1500平方米左右，但发展势头很强。

我们在该公司楼下和该公司一位技术员见了面，然后在该技术员的引荐下和他们老板见了面。

谈话开始前，我们先给了他们公司最新的产品介绍手册，然后我们并没有继续宣传我们的产品，而是与公司老板聊起了天。

我们从侧面了解了一下该公司的未来发展方向。

作为一个民营企业，尤其是新兴民营企业，无时无刻不在考虑着未来企业的发展方向。

从谈话中，该企业老板对汽车行业的未来前景并不看好，而对工业机器人制造很感兴趣。

他说，往后的时间，经过考察以后，可能会降低汽配件的生产比重，而逐渐向工业取送机器人的生产。

这一次的客户拜访其战略意义远大于其战术意义，在与客户交流过程中让客户了解自己的产品远没有了解客户真正的未来的需要重要，只有了解了客户才能针对其发展方向，提供正确的、适当的产品介绍才能使客户体会到在期最需要你的时候你就出现的感受。

8月17日我随公司销售人员拜访了儒拉玛特自动化(苏州)技术有限公司以及苏州凌创电子系统有限公司两个客户的采购人员。

这两家企业规模较大，其中儒拉玛特自动化(苏州)技术有限公司是一家中外合资企业，主营业务是自动化生产线制造。

该公司选择的传感器使用的牌子较多，传感器使用量较大，其潜在的客户价值巨大，如果能让其将大部分的传感器订单锁定在公司目前经营的传感器品牌之内将会给公司带来巨大利益。

同16日一样，送出了产品介绍手册以后，我们并没有就某一

系列的传感器进行谈话。

同该公司采购人员的谈话中，我们询问了该公司每一天的大致的传感器采购量，今年的业务状况，有没有接什么大的订单需要用到传感器元器件的`。

另外，我们就该公司采购传感器的标准、途径以及品牌类型向该公司采购人员进行了咨询。

由采购人员得知，他们购买传感器主要有客户指定型号和品牌，然后直接采购装入生产线。

而其目前也因为在构买一些品牌的传感器的时候由于找不到合适的渠道而发愁。

了解完情况以后，我们就目前公司所经营的传感器品牌进行了介绍，并且向其表示对于一些特别难以找到合适渠道买到的传感器，我们也能通过国外的办事处买到。

并对以往的一些业务进行了交接，比如，我公司取得某知名传感器企业的华东销售代理权，该品牌以往的一些销售渠道可能已经作废，但可以与本公司合作，和买到该品牌的传感器。

随后我们告别儒拉玛特公司的采购人员，又去苏州某工业制造园区，拜访了

苏州凌创电子系统有限公司的采购人员，凌创公司的经营范围与儒拉玛特大致相同，整个拜访过程无过多差别，只是在采购的付款方式以及售后服务方面提出了一些与该公司相适应的要求。

8月24日，上海国际工业装配与传输技术展览会&上海国际汽车制造技术与装配及材料展会。

这一次展会一共有七个展览馆，吸引了国内外自动化行业的上百家公司参加展会。

我们参加这次展会有两个方面的目的，第一是发现新的客户，有些客户一直想联系，却苦于没有途径联系上，通过展会就能与客户取得联系。

有的客户以前不了解，通过展会，可以加深对其的了解；另一方面，公司也要寻求转型，传感器行业的竞争正日益激烈，利润空间受到一再挤压，公司也要寻求新的转机。

此次的展会之行主要考察了防侧漏及自动化包装行业的行业前景。

除去上述时间，工作日内都在公司进行日常业务的操作，包括网上订单商榷，仪器调试，收发货物，填制票据等日常工作。

这一次的社会实践，改变了我的一些传统固有观念。

销售不仅是把产品卖给客户，还需要考虑到客户的特殊需求。

比如客户购买产品后的付费要求，产品的使用环境等等都需要考虑在内，避免后期的麻烦。

在进行国际贸易时还要考虑汇率以及产品在国外使用时的外部环境，比如我国的电压为220伏特，而美国的标准电压为110伏特。

如果按照国内的标准进行仪器调试而又在外国使用，就会出现问題。

客户拜访不代表产品介绍，客户拜访的目的更多的是了解客户的需求以及客户的发展方向。

这既不会让客户感到你的功利性还能更好地了解客户。

同时，作为一个代理销售企业，还需要了解客户的财务状况，业务情况等信息，这样才能有效的控制坏账的产生。

另外，客户以及客户信息的获取也是多途径的。

在寻找客户时可以通过行业黄页筛选具有合作机会的企业，可以通过已有客户介绍，可以通过网络寻找，同时还可以通过展会获取。

作为销售，必须要对行业的总体形势有准确的把握，对所售产品的运作原理，产品的调试及简单问题的修理有所掌握，仅仅作为一个销售的身份进行销售是很难做好销售的，也必须全面的考虑问题。

这一次的时间学习，让我感悟到，现在的工作岗位所需要的人才都是复合行的人才，不仅要有专业的知识技巧，相应的其他能力也很重要。

比如，外语的交流能力，计算机能力，驾驶能力以及相应的绘图能力(如cad绘图技术)。

在今后的学习生活中要着重培养自己的综合能力，使得自己能够更加适应现代工作岗位的需要。