

实践活动开题报告(优质10篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢！

实践活动开题报告篇一

随着经济发展，老龄化不断加快，老年人群体不断壮大。他们的身体和心理状况都如何呢？近日，温州医科大学精神医学学院“夕阳天使”心理健康实践队，依托心理、医学专业知识，以老年人为对象，在瓯海区吕家岸、樟岙山、丹东等地周转房相继开展爱心服务类活动。

在志愿服务中，实践队成员们结合专业的“阿尔兹海默症”量表，通过指导语对老年人注意力、定向、记忆力等方面进行初筛。据不完全统计，筛查发现中度阿尔兹海默症老年患者5名，轻度共有4名。

针对这些特殊群体，“夕阳天使”成立专业小分队开展陪伴、追踪和回访。入户送上新鲜水果，面对面慰问阿尔兹海默症老人，同时做好家属心理安抚。

阿尔兹海默症是继心血管病、脑血管病和癌症之后，危害人们健康的“第四大杀手”。阿尔兹海默症患者需要平和的环境，让患者居住在原有的环境中，不要搬家，不要装修，甚至不要更换家具，照料者也不要换来换去的，因为他们对于环境和照料者的变迁很难适应。很多家属难以习惯患者记忆差、精神异常是病态，总以为患者在故意作对，十分生气或焦虑，对病人和家属自身的情绪都有十分恶劣的影响。实践队员表示，“希望大家能像关爱孩子一样关爱老人，多一点耐心，也多一点包容。”

在志愿服务过程中，实践队员们还通过血压、血糖测定提醒老年人注意饮食、锻炼；根据需要，直接将按摩、理发生活服务送到家门口；还为老人私人定制合照和”萌萌哒的自拍照，给他们的晚年生活留下珍贵和童趣记忆。

温州医科大学“夕阳天使”实践队还相继开展义诊服务进街道活动中心、慰问老年护理中心的孤单老人等活动，以周转房等活动平台，针对老年人开展系列关爱活动，学以致用专业特色，积极为夕阳天使们送健康送清凉。

实践活动开题报告篇二

2011年6月29日星期五，广州--职业技术学院艺术设计学院--一班在广州越秀公园开展了以“服务社群，争做中华优秀传统文化传承者”为主题的“三下乡”社会实践活动。

为了策划和筹备这个活动，--一班团支部分工合作，有条不紊地进行活动动员和前期准备。全班35个同学相互配合出色完成了这次的“三下乡”活动。活动当天，全班同学6点30分就迅速起床，比预期集中的时间早了半个小时。

上午的时间，他们通过团体的力量把山里的垃圾死角清理干净，同时也听从管理人员的工作安排，发挥社区服务和环境保护的作用。在活动期间同学们积极认真，并且把在附近的游客吸引了起来，谈笑之中，一些游客也开始走进了志愿者的行列，开始动手钳垃圾了，得到了游客们和管理人员的赞扬，真正发挥了“服务社群”的力量。

下午时间，再次集合在被称为羊城八景之一的广州越秀公园，特意走过五羊雕像、古城墙、中山纪念碑、中山纪念堂等文化建筑…这为考察历史文化了解革命前事提供了一个很好的平台。这也正是他们参加“三下乡”活动“争做中华优秀传统文化的传承者”的主题之一。

活动顺利结束当晚，一班35份手写“三下乡”心得体会陆续上交，他们把当天活动最真实的心底情感用手中的笔及时记录了下来。

当天，一班全体同学抓住了有利时机参与各种形式的暑期“三下乡”活动，积极投身于社会实践统一起来，自觉走与实践相结合、努力缩短成长与社会需要之间的距离，了解历史，争做中华优秀传统文化传承者的同时对他们自己才干的增长也具有十分重要的意义。实现服务社群与促进大学生的全面发展，健康成长的有机统一。

实践活动开题报告篇三

严霜冻结了整个世界，想把一切都包进它瑟瑟的白色的外衣。寒冷的风肆意的钻进人们的身体，。正是因为有这样的环境，正激起了我要在寒假参加社会实践的决心。我要看看我能否在恶劣的环境中有能力依靠自己的又手和大脑维持自己的生存，同时，也想通过亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，带来一份额外的收入，好帮爸爸妈妈买点什么东西。

那么，我的社会实践活动就从我的找工作拉开了序幕。我穿着大头皮鞋，带着我的黑色绒帽，骑着我的脚踏车带着希望与渴望，开始了我的找工作的征程。一开始，我想一天拿35块钱，其实目标也很低，不是吗？可是，在所有我能干的招聘单位中没有这样的红利。我打听了其他同学，他们也都是如此。每天20块钱，干9个小时，天天劳累，时时想休息，可是休息时间很少。简直是可怜呀。

总结了以前的失败的教训，摆正好自己的位置。于是我找到了一家餐饮酒楼。老板就让我来做传菜员。每天25块钱。第二天，我便开始了我的寒假社会实践生活。刚开始的时候心理极不平衡。心想来从小到大读了这么多的书，在家从来没有

这么苦. 就算农忙, 我也没有这么累. 可现在只能端盘子, 一天到晚都得端盘子. 在加上我们传菜部的负责人是个多嘴的老大妈, 整天念叨, 叫你干这干那.

但是, 人总是要适应自己自下而上的环境, 我不想赐开始就干不下去了, 不行, 我一定要坚持下去。要在自己的式作的环境中让自己的工作做行很轻松, 首先行把自己同事之间的关系搞好。因此我只好暂时避其锋芒。尽快地熟悉自己所在的工作环境。我所工作的地方是一个两层楼的酒楼, 酒店大堂在一楼, 楼上有包房, 厨房在二楼, 传菜间也是在厨房所以在传菜间里可以看到厨管理的机会。

厨房是厨师的战场, 由其是是生意非常的时候, 那种场面真的就跟战场上打战一样, 厨师的工具以及厨房的任何摆设和物品(包括调味品和原材料)都是厨师的武器, 锅、碗、瓢、盘也为威望工作编奏出一首首生活的乐谱。墩子也叫切配, 专六负责原材料的精加工, 打盒负责将切好的原材料拿给灶上的师傅, 并且做好装盘, 菜品的装饰。蒸菜师傅负责使用蒸箱蒸菜, 灶上师傅掌勺用来专门负责菜品的烹制, 点心间的师傅专门负责面食点心的制作, 凉菜间在另一间房里, 负责冷菜的制作以及水果的制作, 我们传菜间的工人很简单, 只要反台上做好的菜将盘子边上多余的菜汁擦干净, 需要配上味碟的将味碟配上, 有汤的菜配上汤勺, 并且注意菜品的出品顺序和出品的速度快慢并且要保持好住处的有效, 随时传递好前台以及威望之间的住处所以每天工作和学习, 在传菜部很累很辛苦, 腰是酸的, 腿是麻苏苏的, 眼皮是黑色的. 反正很累很累.

说”, 做切配的做打盒的徒弟经过长期的踏实的努力就能成为灶上的师傅就能掌勺就能独当一面, 这就是他们之间的联系和区别“。领班还对我说:”你跟我们的一些同事不一样, 你是受过高等教育的, 应该多利用时间不断地学习, 不断地充实, 不断地提升自己, 年轻人不要怕吃苦, 年累人就行能挑大梁, 年轻人的时候不吃苦, 难道到老了再吃苦吗?” 确

实，听了他对我所说的金玉良言。我的确让的思想认识有了更深一层的提高，某种程度上，给我指明了很好的一个努力方向。我的老板在走之前也给了我一些指点，他说：“一个人在他的学生时代最重要的是学习书本，增长见识，锻炼能力，尤其在大学学习时候，选用寒期时间参与社会实践活动是一个很好的锻炼机会，赚钱不是主要的，作为学生，能赚多少钱，等你毕业了有的是赚钱的机会，然后他给我说了他读书时的事，他说他读书的时候，也是求知欲非常强烈，想方设法地想多学点书本，放假的时候，经常往全国各地跑，不为别的，就为了增长见识”。

我觉得的这次实践很累但也很好，有好好磨练自己的意志，有别人对我说金玉良言，真心的关心我。我知足了。

我总是很想在生活中寻找自己的位置，寻找实现自己价值的方式，于是和我有相同想法的许多人不约而同地选择了“打工”，可能因为这是我们心目中最理想也是最快的自我“增值”的方式。

当我们自信满满地踏上这条鲜艳的五彩之路的时候，战斗的号角才刚刚吹响。从开始的兴奋热情到中途的迷惘不知所措，再到试图放弃退缩，直到艰辛的坚持，当我们的锐气被磨减的时候，当我们备受冷落的时候，当我们的付出得不到应有的回报的时候，当我们的骄傲被踩碎的时候，当我们面对突如其来的未知的与想象中迥然不同的社会的时候，我们突然发现自己是何等的渺小与脆弱！第一次“上班”，第一次在厨房被寒水冻得瑟瑟发抖却不能离开，第一次被人呼来呵去地指挥做事情，第一次体会到工作的艰辛，第一次领工资，我突然发现社会的复杂和生存的不易。

寒假时期社会实践活动，虽然是我的第一次社会实践，但我认为是一次成功的，有用的，受益匪浅的社会实践。这将会对我的以后学习起很大的帮助的。

实践活动开题报告篇四

大一的这个暑假，我过得挺充实的，同样它也是最有好处的，跨出学校的大门，融入社会，这是一个质的飞跃的过程，其中的辛酸苦楚只要自己体验过才明白。走进社会，需要一份勇气，需要一份睿智。

经历了艰辛的找工作的过程，我精疲力尽了，想放弃了，老板要么说没有工作经验，要么说暑期临时工不招收。折腾了好一阵子，我们附近一邮政银行招大堂经理的助手，我兴致勃勃地去应聘了。我把我个人的基本资料和在学校的状况详细地向行长介绍了，或许是我运气好，或许是行长觉得我挺可靠的，我被录用了。那个开心劲儿，甭提了！工资待遇什么的，我都没什么要求，只要能录用我，给我一个锻炼潜力的平台，我就心满意足了。

第二天我就开开心心地去上班了。早晨八点到了邮局，我就开始拖地，擦凳子，打扫打扫，好让整个大厅干干净净，给所有人一种舒适的感觉。邮局正式上班了，陆陆续续地有顾客来办理业务了。我满带着笑容迎接每一位顾客，让他们先坐下，然后等到叫了自己的号再去办理业务。在工作的过程中，也不是一帆风顺的，有时面带微笑询问顾客有什么需求时，顾客只顾一个劲儿的走上前台办理业务，也不搭理我。这时我只能耐心地和顾客讲解。有时我也有做的不周到的地方，有一次一位先生拿着自己的号到前台去了，我微笑着走过去，轻声说：“先生，不好意思，您前面还有一个人，下一位才是你。”他瞪着我，一脸不耐烦地说：“刚不是叫到我的号了吗明明就是我！”我陪着礼：“对不起啊，叫到你的号了，我误会了。”这位先生又转身白了我一眼。那种尴尬，那种滋味真的不好受呢。每一天都会遇到形形色色的人，有的人看我像个学生，表现出赞赏的样貌，能和我温和地交谈，有的人看我是个学生，对我的热心服务表现出满不在乎，无所谓的样子。不管怎样样，我都要求自己，我是服务大众的，我就是磨练意志，锻炼潜力，我要微笑待人！工作一整天下

来，真的很累，站的腰酸背痛，晚上下班时，我还要再打扫一遍大厅，然后才回家，真的好累！

但是，我挺珍惜这份工作的，不仅仅因为得到这份工作实属不易，更多的是你我在工作中学到了很多，我提升了很多的潜力。在邮局做大堂经理助手的一个月，我每一天早出晚归，觉得还有节奏感，我过得很充实。在工作中，我运用我在学校已经掌握的电脑操作技能完成简单的邮局业务方面的操作，这就更好地将理论运用于实践了。在与顾客的接触中，我学会了笑以待人，热情地帮别人解答疑难问题，这很好的锻炼了我的胆量，使我的交际潜力大有提升。在和邮局员工的相处中，我得到了叔叔阿姨的关心爱护，他们支持我，鼓励我使我对未来充满信心，带着一份信念踏上寻梦的征程。

这一个月来，我虽然过得比较辛苦，我也曾想放弃，就在家虚度光阴，但最终我还是振作起来了，我也想明白了很多。此刻的应届毕业生就业形势那么的不容乐观，社会已经尽全力的缓解就业压力了，国家只能给予我们这么多，那么我们还能靠自己的实力、耐力在社会上打拼了。大一晃眼间已悄然溜走了，不久的将来我们就要步入社会，我明白那份压力。此刻的假期就是为未来做一个铺垫。多积累些社会经验，多增长些人生阅历，多丰富些专业知识，这对以后我们就业都是大有裨益的。还是那句话：一分耕耘一分收获。要想在这竞争激烈甚至残酷的社会中生存下来，唯靠自己！千军万马争过独木桥，只有让自己出类拔萃，方能闯出自己的一片天地！

这个暑假为期一个月的社会实践，让我明白了很多。这个假期是大一向大二的过渡，这个假期更是大一到大二的加油站。当我累了想放弃的时候，我从实践中又寻找到了一份动力，让我继续前行！正是实践让我懂得了奋斗的好处，让我明白步入社会的不容易，让我成长起来！

这个暑假过的很充实，很有好处。我更加坚定了前行的方向。平时的学习生活中能严格要求自己，让自己德智体美全面发展，争做高素质的大学生。以后的假期我还会用心地参加各种实践，多锻炼潜力。

实践活动开题报告篇五

这次，我把实践地点选定在湖北省荆门市石化医院，我秉持着接触临床，增长见识；提供服务，奉献爱心；培养能力，锻炼自我；宣扬医学，服务百姓的宗旨，充分利用了实践的一周时间，走进医院，为病人提供了具有本校专业特色的相关帮助及服务，让病人及家属更好的亲身感受护理人员的魅力，身宣传单来与医了解医护人员的生活和工作特点及病人的生活和想法。

我这次的实践内容一共分为五大部分。

一、熟悉医院环境，了解工作流程。我第一天独自一个人熟悉了整个医院的环境，以便于以后几天实践活动的顺利进行。同时我认真听取了医院里老医生的介绍，熟悉了医院各部门的职责和分部间的工作联系，了解其之间的相关配合及工作流程。在熟悉医院基本情况的基础上，我便按计划开始了我的工作。在熟悉医院的过程中，我发现虽然每个部门的工作性质都有一些差别，但是只有各部门各司其职并且合理配合才能使医院正常运转为患者服务，一旦哪个环节出了差错都会影响工作的效率和质量。所以，以后我到了工作中就必须认真对待本职工作并学会和其他人密切配合。

二、与患者沟通，了解其心理状况并作相应的心理疏导。我们每天都和患者进行谈心，感受他们患病后的心理状态和对医疗工作的感想，运用我们掌握的心理疏导的知识及技巧为他们做简单的心理疏导。为医患间筑起了沟通桥梁，院方也表示了对我们工作的肯定和赞赏。通过沟通，我们了解到大部分医患问题根结都在于双方不能互相理解和体谅。患者及

家属对医生的工作生活不了解，所以容易产生对医务工作者的各种误会。同时，医务工作者也没能很好的及时与患者沟通，没能去设身处地的为患者考虑，所以使矛盾产生。

三、积极与医护人员沟通，悉心听取学习。我们不仅向身边的医护人员请教专业的医学知识和宝贵的工作经验，还向他们咨询他们的工作生活状况及他们对他们现在工作的看法以及关于医学实践生的不足之处和对我们的期望。我们了解到医学工作的严谨和辛苦，我们的工作关乎生命，所以我们要一丝不苟，也正因为这一特性，我们的工作就格外辛苦和劳累。可即使如此，我们依旧会学好练好，不畏辛苦，为患者服务。

四、运用掌握的知识技能，协助治疗工作。我们在老师的允许下，定期对患者进行测血压量体温等检查，并听取老师对病人病情的分析。不仅增强了我们的知识，更锻炼了我们的实际操作技能，弥补了在校学生只可“纸上谈兵”的不足之处。

五、宣扬医学养生之道。在现代社会，尽管国家开始逐步重视我们的医学养身，可百姓对此并没有一个很好的熟悉度。所以我们通过发放前期准备好的医学养身宣传单来介绍一些简单的医学知识和有关冬季易患病的注意事项和防治方法。这一宣传活动得到了大家的热烈反响，很多病人及家属都会认真阅读传单并向我们提出各种相关的疑问，在老师的帮助和队员的努力下，他们得到了满意的解答。

实践活动开题报告篇六

社会实践活动要求我们大学生深入社会中进行，从活动中获取社会经验，工作经验等必要的社会技巧。从中认识到自身的不足，以及社会对人才的需求，对于我们以后的就业有很大的帮助。大学毕业后不会因为过度缺乏社会经验而迅速被社会淘汰。这对于我们大学生来说都是一个非常难得的机会，

我们应该充分利用这次机会好好认识自己，以便以后更好的融入社会，更好地为社会服务。

实践地点是我们村子的小型企业，离自己家里比较近，上下班也比较方便回家。暑假期间正值农民农忙时节，需要很多人收帮忙，而我在这里负责的就是日常的卸货送货这些简单易上手的零工。虽然这些只是简单的体力活，但是也是需要用心去做的，比如送货上门要先确定好谁家的货，货的数量之类的核算的东西，而且需要恒心和忍耐性，尤其是开车出去送货在路上需要小心，稍有不慎可能会酿成交通事故，通过这一个多月的实践锻炼，我学习到了很多东西，也让我更加负责任。做事更加细心。只有通过自己的努力去争取这样的劳动才是最开心的。这也让我更加清楚自己的能力，对自己的定位更加精确了。

在那里的第一天我便认识了一个和我差不多一样大的同事，这就是我这个假期的搭档，所有货物的装运，运输，卸货都归我们俩负责。刚去的那一会儿，没有什么活要干，我们就一直在聊天，我以为会不会很清闲基本没事干，结果我错了。下午就来了第一批货，订货的是邻村的一个小商店，我们接过电话记下他所需要的商品，然后我们就开车到仓库里装货。

都是一些小商品，本以为会很轻松，但我明显不如我的同事了，他经常在那里搬运，所以干起来很有经验，什么货物怎么摆放，摆放多高，怎样排列都是有讲究的，所以这次我在干活的同时也学会了一些基本技巧，这些技巧对以后的干活很有帮助，也会提高干活效率。我们俩不一会儿就把一车货物装好了，准备去送货。

由于这是我的第一次去送货，所以我没有开车，也是人家对我的不放心，我们一路驱车安全到达目的地，在确定之后我们开始卸货。我只是个学生没有干过这些体力活，体力自然不如人家，往返跑了几趟之后，变气喘吁吁了。但自己又不好意思承认体力不足，那就只好跟人家一起干了。本来以为

干完局可以走人了，还有最后一道程序，那就是等待老板的清点货物。同事告诉我，虽然这都是老客户，但还是当面核对比较好，以免日后出什么差错。

我一个大学生自愧不如啊，没在这行干过，还真不知道这里面有这么多的学问，不敢说是大开眼界吧，但也学到了不少东西啊。干完之后我开车回来，由于车上没有货物行路也比较安全，所以他才同意我开车的。其实这车我是会开的，在家里时候也开过，但出来干活就是要小心嘛。干完之后我的同事他负责收钱，开车回去的时候很开心，因为这是我的第一次尝试，也有出糗，也有收获，总之很是开心。

之后的几天我们也都是这样过来的，平均每天要送出去4-5车货物，都是临近村里的小商店的日常需要。有时没有什么事干的时候，老板会把我们叫过去帮忙干点别的活，不过这些都是次要的。运货送货才是我们的主要工作。

送货中的有些小插曲的，比如有时顾客下单要20件啤酒当我们送去的时候，他可能就要说不要那么多，或者说要的更多，再或者说要把啤酒换成是别的可乐之类的饮料之类的都会有发生，遇到这样的事，我的同事总是会很好的处理掉。比起这点来，我就很不知所措，当然也学到了一些比如与顾客谈一下，下次再给你送过来之类的话，我也是很不好意思开口讲这些活，不过也说过一些了，主要还是看我的这个同事的，有这样的同事感觉非常荣幸，也非常幸运，有什么困难，他总是挺身而出帮忙解决。

这一个多月的实践活动，让我锻炼了很多，虽然自己以后不从事这样的活动，或者很多少从事这类的活动，但我还是学到了很多的东西的。比如怎样与人交流，社会上的和学校之内的几乎是截然不同的交流方式，虽然不是很习惯，不过以后会慢慢习惯的。途中也遇到的困难都是自己解决，也锻炼了自己和他人一起共同处理问题的能力。暑期结束的时候，老板和我的同事都夸奖我说我认真负责，我也挺不好意思的。

因为他们已经很照顾我的，不过我的特点还真是有的，比如说认真负责，这是一个员工应该具有最基本的工作素质，所以受到他们的表扬也是情理之内的吧。这一个多月的实践活动，是这个暑期我做过的最有意义的事情，增长了不少见识。

大学生应该到社会中去从事一些社会实践活动，这样才能更加好的融入社会之中。每个人未来都要不可避免的走入社会，提前给自己一些实践经验，只有好处没有坏处。这样的时间活动也是在校大学生缺少的一项活动。虽然只是简单的体力劳动，但是也是需要动动脑筋去思考用怎样的方法，用怎样才能提高自己的工作效率，这些都是从实践中自己总结处出来的。

这也是我这次实践活动的回报，对我来讲这些宝贵的社会经验非常有意义，这不仅对于我以后的融入社会有所帮助，而且对于一个人的人格培养都有一定作用。通过这次活动，让我更加认清了社会的种种，自己还是个在校大学生，还是比较单纯的思想，自己还是很嫩的，还是需要更多的锻炼，以后总要走上社会，还是需要很多这样的锻炼。

这次的实践活动都是基本的体力活，与我自己的所学的专业没有一点关系，不过还是让我学了一些有关销售方面的东西，感觉很实在。回校之后应该好好学习的同时，多参加各种各样的活动，都可以学习到很多东西。

实践活动开题报告篇七

对儿女压岁钱管理的调查 作者姓名：李宇

学院：文法学院 班级：行政管理09-1班

活动名称：孩子压岁钱发放情况及家长对儿女压岁钱管理的调查

活动主题：1. 了解压岁钱的含义与历史文化

2. 通过调查问卷方式，了解压岁钱发放与支配的现状

活动时间□20xx.2.8——20xx.2.16

活动形式：问卷调查

关键词：压岁钱 管理 消费 理财

正文：

压岁钱是中华民族重礼仪重情谊的典型载体。在春节喜庆的氛围里，小辈们给长辈们行磕头礼，表示对长辈的敬重与祝福，长辈们则发给小辈们或多或少的压岁钱，表示对小辈们的关心和爱护。正值年关刚过，人们走亲访友，免不了给一些压岁钱，而人们对这一传承了千年的风俗习惯也是有褒有贬，所以我也是将自己的社会实践活动的课题定在了压岁钱上。春节过后，孩子们是最高兴的，因为他们的口袋又被压岁钱给鼓了起来。随着生活水平的越来越高，孩子们的压岁钱越来越多。“压岁钱”该如何“压岁”正日益成为父母们关注的烦心话题。通过为期八九天的社会实践活动，我不仅对压岁钱这一节日习俗及其现状有了更深的了解，在个人能力上也是有了一定的进步。总的来说，我收获很大。

所谓“凡事预则立，不预则废”，为了活动能够顺利开展，做一些先期工作是必不可少的。再加上活动主题之一就是了解压岁钱的含义与历史文化，所以我把活动的第一天用于查询、积累有关的资料。这也让我对压岁钱有了更深的了解。

压岁钱的风俗，伴随春节的产生而产生，已经有二千多年历史了。它最初是基于“压祟除邪保平安”而出现的。传说古时有名叫“祟”的小妖，年三十常常去摸小孩的脑门，致使小孩发热生病。为保孩子平安，人们用彩绳穿钱币置于床脚

或放在枕下，以“压祟除邪”。始初用的钱币，是不能通用的钱币，后来逐步改为能够流通的钱币，加以“祟”音近钱，就演化为压岁钱。

年三十给小孩一串压岁钱，是在新年里，长辈对小辈的的一种祝福和期许，而小辈由此获得一次可以随意处置的钱，更增添了过年的兴奋和欢乐。鲁迅有过这样的儿时回忆：“一年中最高兴的时节，自然要数除夕了。辞岁之后，从长辈得到压岁钱，红纸包着，放在枕边，只要过一宵，便可以随意使用。”清朝也有诗写压岁钱：“百十钱穿彩线长，分来再枕自收藏，商量爆竹谈箫竹，添得娇儿一夜忙。”

由此可见，压岁钱给中国几千年来儿童带来了太多的欢乐和期盼。但事实可并没有预料的那样好，压岁钱在发展中，特别是在近现代的一段时间里，出现了一些问题。压岁钱由压祟除邪的作用演变成对儿童的新年馈赠，由于只是几枚铜钱，价值不大，仍属于一种象征性礼物，内中贯注的是我国“礼轻人意重”的传统送礼观。后来，随着社会的发展，压岁钱由铜钱到纸币，由小额纸币到大额纸币，“钱”的份量越来越重。近些年来，有的小孩子在一个春节可以拿到几千元压岁钱。这么多钱，“商量爆竹谈箫竹”，也用不了它的零头。压岁钱在这里逐渐发生变异，金钱的含金量越来越超越情意的含金量，人情味却悄悄变得淡了，变成了给多少换多少的交换规律。而且，随着压岁钱的增多，很多孩子养成了花钱大手大脚的坏习惯，甚至形成了攀比的心理。所以，这一问题的却到了引起人们普遍关注的地步了。而这些，也正是促使我做这次调查的原因之一。

第二天，我把它用来设计问卷。设计一份合理的问卷是开展活动的前提与关键。可本来认为挺简单的事情，做起来却是问题连连。尝试着把脑中想的一些问题写了出来，但感觉太过单薄、片面，没有深度，显然思路没有扩展开。看来这次是又犯了眼高手低的毛病了。无奈之下，只好求助于集体的力量。向家人、朋友询问，又在网上搜寻了一番，才渐渐使

得自己的问卷充实起来。在文印社将问卷打印出来，才算完成了制作问卷这一步。

活动的第三天，就正式开始出门做问卷调查了。手里拿着印好的问卷，就像拿着宝贝一样爱惜与激动，因为那里面有自己的努力与付出。第一次参与社会实践活动，心中的激动与紧张可想而知。我自身原本就比较内向，不善交际，更是很少与陌生人交流。所以这次活动是对我的一次极大的挑战与锻炼。

我的计划是对不同人群分类进行调查，这一天先对沿街个体商户进行调查。“阿姨您好。我是山东科技大学的学生，现在正在进行社会实践做一项问卷调查，能不能占用您一些时间填一下这张问卷呢？”我走进一家服装店，见店主并没有在招呼客人，就赶紧上前说明来意，心里忐忑，说话也结结巴巴。还好店主很配合，爽快的填好了问卷。还向我抱怨：压岁钱看似来得容易，可孩子的压岁钱大都是父母的辛苦钱，做父母的往往还要还别人的人情债，而且现在压岁钱越给越多，十年前，10元、20元的压岁钱就是大手笔了，而今年的红包中已经难见红色之外的票子，给少了面子上又过不去。看来现在的压岁钱真是给家长们带来了不小的压力。接下来我又走访了其他一些商店。随着次数的增多，当初的胆怯与羞涩也逐渐减退了。我正在一步步进步。

第四天，也是出门做调查的第二天，我再一次拿着问卷出了门。按计划，这一天对路上的行人进行随机抽样调查。我来到大福源超市门口，这里人流量大，而且涵盖了大部分年龄段的人群，是个进行社会调查的理想场所。一个人站在那里，对来往的人笑脸相迎，递上自己的问卷，还要小心翼翼的陪着笑脸，回答问题。说实话，感觉真的很累。一遍遍的机械的重复相同的表情、相同的话语，总是会让人感到疲惫。这也让我多一点体会到服务员、迎宾员的辛苦。我想他们是身心俱疲的。

我的付出有一定的成效，不少人愿意停下来，花几分钟回答问题。但也有人不愿配合，婉言谢绝或者闻若未闻，直接走开。每当这时，心里就挺不是滋味的，感觉被人用异样的目光盯着比被人打还要难受。但昨天并没有出现这种情况，反思一下，便发现了问题所在。昨天我都是在商店老板没有招呼客人时才让他们答问卷的，而今天却没有注意到一些人行色匆匆，明显是有事赶时间，还找他们做调查，遭拒绝也就很自然了。看来，察言观色也是一门需学习的学问。

第五天，把剩下的问卷拿去发放。由于昨天对自己进行了反思，所以今天我注意了对调查对象的选择，调查也进行的比较顺利。当收回了最后一张填好的问卷，自己也是长长地吐了口气。其实问卷一共也没有多少张，只是由于这是第一次进行这种活动，有点不知所措，再加上天性内向，所以才显得旷日持久，用了三天时间才全部完成。这也更让我感到了能力的匮乏与提升能力的紧迫性。我想，这也是自己在这次社会实践活动中的一大收获吧。

回家时正好遇见了一位在县委工作的熟人，就顺便对他进行了一次“采访”。谈到对压岁钱的管理这一问题，他说：应该从小对孩子进行理财意识的培养，提倡孩子对自己压岁钱的使用进行提前规划，家长可以引导孩子正确规划消费，然后该存的存进银行，该买书的买书，该买衣服的买衣服，还可以进行捐款。这样既可以防止孩子养成花钱大手大脚的习惯，杜绝攀比，还可以为孩子以后养成良好的理财习惯打下基础。

问卷都分发填写完成，活动的第六天，我对问卷反馈回的信息进行了总结、分析。

分析可知，18岁以下的子女基本上都是可以从父母长辈那里得到一些压岁钱的，甚至少数18岁以上的也可以得到。由此可见传统对人们行为的影响之深。但另一方面，绝大部分人都不知道压岁钱这一风俗的由来，可见很少有人对我国的传

统文化进行深入探究。

在压岁钱的数量上，大致可以总结为：大孩比小孩多，现在比过去多，城镇与农村差不多。不过我并不认为这一结果准确，特别是城镇与乡村，我想应该是有着不小差别的。这应该是由于调查范围窄，人数少造成的。

对于压岁钱支配权的问题，较小的孩子一般是全部或大部分由父母掌管，而随着年龄的增长，孩子支配的部分逐渐增多。

至于消费方式问题，有一半以上的孩子把压岁钱花在了玩乐上，买零食、买玩具，甚至把大把的钱花在网吧等娱乐场所，而极少有人去捐款。看来孩子迫切需要一个正确的消费导向。

活动的最后一天，也就是今天，我着手写下这份《社会实践报告》。

活动就要完成了，可看着收集来的信息，回忆着这些天来的所思所想，心里并不轻松。虽然我这次的调查范围很小，过程也不够严谨，结果并不具有代表性，但管中窥豹，可见一斑，我依然可以从中感受到我们在压岁钱上所面临的诸多问题。

压岁钱与其它节日风俗一样，是一条不停息的长河，伴着时代的变迁，岁月的推进，必然要在变化中继承，在继承中发展。不过，发展变化有变好的，也有变坏的。我认为，它变坏的成分居多。给压岁钱，父母们真正希望的，是孩子们能在春节的快乐中得到成长。可如今越来越多的压岁钱，不但压弯了一些家长的腰，还使得崇富、攀比之风日盛，这就与压岁钱的真正意义背道而驰了。金钱、物质的成份多了，感情的成份少了，压岁钱里缺少了往昔浓浓的情意，压岁钱也就变了味。另一方面，孩子自控能力与分辨是非的能力还都比较弱，且并不清楚父母挣钱的不易，手中钱多了，就更容易犯错误，把钱花在无用甚至有害的地方。所以帮孩子学会

理财，树立正确的金钱观是非常必要的。

所以我想，家长应从培养孩子的理财兴趣入手，通过让他们“当家作主”打理压岁钱，为其创造一个学习、实践理财的机会和环境。当然，对于较小的孩子，他们的压岁钱还应该由父母掌管。在孩子稍大，有了一定自理能力后，家长可以适度“放权”，将部分压岁钱交给孩子自己掌管。同时引导其制定简单的开消计划，建立消费小账本等，让他们逐渐建立起对理财的兴趣，体会到合理消费的好处，从而将压岁钱带来的负面作用降到最低，并为未来奠定良好的基础。另外，也可以教育孩子利用压岁钱给长辈们购买节日礼物或生日礼物，花钱多少无所谓，关键是增加亲情，培养孩子的孝心。

算能基本流畅自然的与陌生人交流，也是有了一定的进步。但能力毕竟还是不足，以后仍需锻炼。

鸣谢：在此感谢那些停下脚步填写问卷的人们！

附：孩子压岁钱发放情况及家长对儿女压岁钱管理的调查

您好！这一问卷调查是山东科技大学在校生进行的寒假社会实践，旨在通过调查问卷的方式，了解压岁钱发放与支配的现状，希望能占用您一些宝贵时间，填写以下问题，谢谢！

1. 您是否知道压岁钱的由来() a.是 b.否

2. 您是否给孩子压岁钱() a.是 b.否

3. 您的孩子多大()

a.6岁以下 b.6至12岁 c.12至18岁 d.18岁以上

4. 您一般给孩子多少钱作为压岁钱()

a.不给 b.50以内 c.50至100 d.100至200 e.200以上

5. 对于压岁钱是不是随着年龄增长也要增长()

a.是 b.否

6. 与以前相比，现在孩子的压岁钱是否增多了呢()

a.是 b.否

7. 您孩子的压岁钱的来源有哪些(可多选)()

a.父母 b.亲戚 c.家长的朋友 d.其他

8. 孩子是否在意压岁钱的多少()

a.是 b.否

9. 亲戚好友来拜年是不是应该给孩子压岁钱()

a.是 b.否

10. 孩子的压岁钱如何支配()

a.全由孩子支配 b.部分由孩子 c.全部交给家长

11. 您的孩子如何计划消费他的压岁钱()

a.买书 b.游玩 c.上网 d.捐款 e.存款 f.吃喝 g.其他

12. 您的孩子是否会愿意用压岁钱捐款()

a.是 b.否

13. 您的孩子是否有过拿压岁钱攀比的现象()

a.是 b.否

14. 您家住在() a.城镇 b.乡村

实践活动开题报告篇八

寒假时间比较短，然而，对时间的合理安排和对自身的合理调整，却足以让我认识到；寒假除了和亲友团聚，还有更为丰富多彩的内容。

工作期间，我得到了该公司员工的善意接待，从这两个星期的实习中，掌握了一些办公软件的使用，也让我认识到了办公室生活的优点和一定的局限性。当刚刚来到公司办公室的时候，不从事第一线生产的人都在一个办公室里办公，我没有固定的位置，因此为了不让自己看起来的多余，我开始寻找些事情干一下。然而除了打打扫扫，似乎看不出来有什么可以让我插手的的地方。但是，随着时间的推移，我终于发现了可以让我有一定作用的地方了。虽然如此，但是从现在看来，我并没有深入的涉足到这家公司的真正工作中，看起来这次社会实践并不是很深入。由于我参加了这家公司的一次工作总结会议，我于是对公司的运转还是有了一定的了解。

如下是我在这次社会实践中总结出来的经验。

三 工作要有远见。 每个做出了工作报告的人，他们的报表或长或短，但是，有一个不容置喙的现象就是，他们都深深的分析着自己的工作，得与失，还有对未来工作的设想和预期，这些让他们的工作报表——至少在我看来——有着很明显的远见性。据我所知，这家公司有员工参股，尽管他看起来更像一家合伙制的企业。每个人都很明白他们的职责，也把公司的未来前途看得很清楚，因此我想，这家公司在未来的道路一定会越来越宽阔平坦。

总之，在这次社会实践中，我学到了很多知识，这些知识也将会对我以后的学习树立起明确的目标，伴我向前进步。

实践活动开题报告篇九

随着社会教育体制改革的不断深入,促进了教学模式发生了重要的变革,为了实现对学生的综合能力培养,高校组织了社会实践活动,那么,下面是本站小编为大家整理的20xx年社会实践报告活动报告范文,欢迎阅读。

此次暑期社会实践,是由我们自行组织,自行联系,自行播报的活动。其中意义也就不言而喻了。从一开始的迷茫、不知所措,到后来的老练、娴熟圆润。那些辛酸的过程,或许只有身在其中的我们才能深刻体会出吧。

头两天的准备工作,把所有人都累垮了。跑社区、批证件等等,马不停蹄的奔波了一个白天。到了晚上,开个小会,交流进展,讨论方案。可是我们都知道,暑期社会实践是出来锻炼自己,而不是出来旅游的。咬咬牙、皱皱眉,坚持下来。

步入教室,是40多双渴求知识的眼神。那些带着童真的眼神,经过残酷社会的磨砺,最终能保留下多少呢?寻找到丢失的童真,或许是我这次实践最大的收获之一吧。

自我介绍,彼此间拉近了距离,显得不那么的陌生。第一堂课,望着那些学生们,差点紧张的语无伦次。一些准备好的课案,都没按时完成。经过时间的磨合,原本的生疏不再存在。盈盈笑语中,结束了一堂又一堂的课。在五天的教程中,令同学们艺术涵养得到了熏陶,英语水平得到了强化。看着他们认真的做着暑假作业,回想起自己小时候的场景,然后暗暗对自己承诺要好好的学习。

通过此次的社会实践,在很大方面锻炼了自己,增长了自己

的社会阅历，提高了人际交往能力。一次次的回绝，带来的不止是一种挫败感，更带来了笔笔珍贵的经验。成功的喜悦，让我们有更大的动力做好每一件事。

大学生是未来社会的主力军，拥有社会知识和文化的最前沿者的优势，我们有责任也有义务肩负起中华民族繁荣复兴的传大历史使命，由于条件的限制，可能我们做是有限，但是我们必须尽自己的力量去做。因为我们只有在实践中才能真正完善自己。

7月11日我们会计学院暑期“三下乡”社会实践小组在赵丽丽老师、杨延昌老师的带领下来到临沂市蒙阴县野店镇，开展大学生暑期“三下乡”社会实践活动。在蒙阴县的七天中，我们开展了许多活动，7月11日下午，我们对农村财务状况进行了调研，7月12日上午参观了沂蒙六姐妹纪念馆，中午我们看望了沂蒙六姐妹之一伊淑珍老人，下午我们在格力希望小学进行了支教，晚上观看《沂蒙六姐妹电影》，7月13日我们和领导一起在格力希望小学举行了挂牌仪式，下午跟随校领导采访了沂蒙六姐妹，7月14日、15日我们对当地财务状况进行了调查。7月16日，我们参观孟良崮，7月17日我们采访了革命先辈、劳动模范、文化名人朱老大和迟浩田，在此期间，我们学到了好多书本上学不到的东西，同时也看到了一些问题。这是我们这些大学生第一次如此热衷于红色文化和农村问题，并且如此深入地思索这些东西。其中大家关心最多，也是讨论最多的，就是农村经济的发展问题，如何宣扬沂蒙精神和学习红嫂文化。下面我将从两大方面对本次下乡活动做调研报告□

(一)农村的经济发展问题

我们都知道，进入二十一世纪，我国开始实施第三步战略部署，全面建设小康社会，加速推进现代化进程，对农业将提出更高的要求。我国的经济结构能否顺利调整，国民经济能否发展的更快一些、更好一些，在很大程度上取决于农业基

础是否稳固。只有加强农业基础，确保农产品供给，才能顺利推进工业化和城镇化；只有加强农业基础，开拓农业市场，才能支持国民经济的快速增长。

通过对当地的财务状况调查我们了解到，全镇果园面积现已发展到了8万亩，基本形成了以优质红富士、秀水苹果、金丰、燕山红板栗和乌克兰大樱桃、凯特杏、中华寿桃、河北赞黄枣等名特优为主导的品种体系，在国家省优质果品评选中，红富士全国金奖、秀水苹果荣获部优称号，红富士苹果等六个品种荣获省优称号，有22处果园被评为省级样板园。全镇大力推广应用果实套袋和果品保鲜技术，年落实套袋1.5亿个，建设恒温库440座，贮藏能力达1600万公斤。其中苹果产量突破7500万公斤，板栗产量1000万公斤。全镇上下坚持不懈地大搞封山育林，荒山开发，90%的荒山整披绿挂果，一个“山顶刺槐、松柏戴帽，山腰苹果、板栗缠绕，山脚粮田、名特优环抱”的发展布局业已形成。全镇掀起了以农民自我投入为主体的水利建设热潮，共兴办以引山泉蓄水池、谷坊、塘坝为主的小型水利设施14000余处，高标准、综合治理河道16.1公里，基本形成“一河清泉水，一条经济带，一个产业链”的区域经济发展的新格局。

野店全镇人民在大和政府的领导下，不断改革，大力发展，取得了不小的成绩，但随着当今社会的飞速发展，我想对于农村的发展应该真正做到从实际出发，加大科技含量，与时俱进，发展面向多位化：

1、发展农业社会化服务

鼓励农民服务组织创新，培育经纪人队伍，加强农业质量标准体系、农产品质量检测检验体系和市场信息体系建设，搞好农业服务，大力推广优良品种，引导农民发展优质高效经济作物；搞好对农民的科技教育和培训，组织技术人员深入到农户，及时为农民提供技术指导和服务。

2、大力推进农业产业化经营

农业产业化经营，是在坚持家庭承包经营基础上推进规模经营和农业现代化的有效途径，也是加快农业结构战。

(1)、从信息、技术、资金等方面为龙头企业搞好服务，支持龙头企业建设农产品生产、加工和出口基地，引进、开发和推广新品种、新技术，支持农产品加工企业、销售企业和科研单位带动农户进入市场，与农户形成利益共享、风险共担的经营机制。合理调整农业生产区域布局，发展特色农业，形成规模化、专业化的生产格局。推进农业机械化，提高劳动生产率，降低农产品生产成本。

(2)、提高农产品加工水平和效益。要加快农产品加工技术和设备的引进开发，发展农产品销售、储运、保鲜等产业，积极促进初级农产品的转化和加工，不断开发名、优、特、新品种，搞好优良品种的繁育。

(3)、扩大对外开放，发展创汇农业。”建设农产品出口创汇基地，重点扶持和扩大畜禽、水产品、水果、蔬菜、花卉及其加工品等劳动密集型产业、特色产品和有机食品的出口。有计划地组织劳务输出，参与国外农业开发、水利工程承包等。

3、积极有序转移农村富余劳动力

共2页，当前第1页12

实践活动开题报告篇十

促进农村富余劳动力逐步从种植业向多种经营、乡镇企业和小城镇转移，是提高农业劳动生产率的必由之路，也是使农村丰富劳动力资源得到充分利用、多渠道增加农民收入的客

观需要。

(1)、发展个体私营企业和乡镇企业。通过深化改革，完善机制，充分调动投资者、经营者的积极性，引导乡镇企业加快调整产业和产品结构，加快科技进步和体制创新，积极发展高新技术产业和名、优、特、新产品，加快农村富余劳动力转移，提高乡镇企业的科技水平和竞争能力。

(2)、加快发展小城镇。小城镇是转移农民的基地，是二、三产业的载体，对增加农民收入具有强大的带动作用。有选择的培育一批重点的中心集镇，努力在城镇投资体制、土地使用制度改革等方面取得突破，使小城镇成为农村经济发展的重要增长点。

(3)、鼓励、支持和组织农民开展劳务输出。采取多种形式，通过多种渠道，把(师范生社会实践报告)农村富余劳动力组织起来，到大城市和沿海开放城市务工经商，加快促进农村劳动力向非农产业转移步伐。

(二) 宣扬沂蒙精神和学习红嫂文化

红嫂精神是沂蒙精神的重要组成部分，具体内涵体现为“爱党爱军，无私奉献”。它秉承沂蒙优秀思想文化和革命传统，根植沂蒙革命和建设的实践沃土，经过战争年代的洗礼，建设时期的陶冶，改革时期的考验，表现出鲜明的时代特色和强大的实践功能。红嫂精神所表现出的理想信念、价值观念和道德规范，符合社会主义精神文明建设的基本原则和要求。弘扬红嫂精神有助于人们树立正确的世界观、人生观、价值观。加在改革开放的关键时期，传承和弘扬沂蒙红嫂精神对保持共产党员的先进性，坚持立党为公、执政为民，构建社会主义和谐社会意义重大。

无数的事实告诉我们，不管是一个党、一个国家、一个民族，都要有一种坚定、奋斗、科学的精神、品格和风貌。没有这

种精神，就不可能克服艰难险阻，战胜强大的敌人。革命老区精神是我们宝贵的精神财富，无论过去、现在和未来，都充满旺盛的活力。我们只有将这种精神融入到齐鲁文化的实质之中，唱响红色精神，才能为我们全力打造“”奋斗目标坚定方向，才能确保我们“一线三点”工作思路的正确实施。

这次三下乡活动让我学到很多很多东西，学到了很多课堂上没有的，这会让我终身受用，三下乡虽然已经结束，但我会谨记着我在里面学到的知识，用这些知识指导我日后的学习、工作和生活。

一、实践目的：本次实践主要是慰问困难家庭，关心孤寡留守家庭，并通过此活动感受社会主义经济发展，农村生活水平不断提高。

二、实践内容：

今年的暑期里，我和邻居的两个高中生组织了一个慰问困难家庭的实践活动，到村里和隔壁村的一共三户较困难的家庭慰问。在家休息了几天，想到了暑期社会实践和论文，就和邻居家的两个高中生商量开展一个社会实践活动，过一个有意义的暑期。我们的活动时间为1月25日到31日。

我们先和村委会联系，说明我们的活动，没想到得到村委会大力支持。我们村的情况我们比较了解，主要是两户留守家庭，隔壁村虽不是很了解，不过隔壁村的经过村长介绍，找到一家较困难的，那是一位孤寡老人。确定目标后我们开始准备慰问活动。我们每人负责一户家庭，经过村长介绍，先探访一下，了解情况，确定我们要准备什么。我负责的是我们村的一户家庭。那是一个老人奶奶带着两个小孩，孩子的父亲因病过世，母亲外出打工，留下老人带着两个小孩，家里日常生活比较困难。所以在27号去的时候，我带了一些生活用品和一些文具。要过年了，我们帮忙大扫除。平时只有老人家和两个小孩，所以挺脏的。不过我们都是农村长大

的，所以帮忙干这些不会觉得脏或累。大扫除后吃完午饭，我们就陪老奶奶聊天。虽然平时听过一些老奶奶家的事，但听老奶奶说起感觉很不一样。在聊天中，我们知道老奶奶的媳妇每个月都会把省吃俭用的几百元钱回来，这个过年听说留年可以有多些奖金就没回来了。老奶奶还和我们聊起了她们年轻的事，记述了过去艰苦的生活，要我们珍惜今天的生活，好好学习。让我想起了我奶奶以前也经常讲起这些事，讲起她们年轻时为了生存，吃树根、香蕉树根、粗粮等等，老奶奶还给我们讲了以前革命年代的事，唱以前的红歌，告诉我们很多我们从没有了解过的事。就像老奶奶说的，我们今天的生活太幸福了，改革开放让我们过上了好日子，党和国家关心老百姓，农村不断发展，不再担心吃不饱穿不暖的事了。我们也和老奶奶讲讲城市的生活，外面的世界，老奶奶听得笑呵呵。我们还决定，有空就经常来看看，陪陪老人、辅导一下小朋友，春节一定要过来拜年。老奶奶笑着说她泡好茶等我们！

村里的另一户是两个初中生，父母离婚，父亲在外当建筑工人，要到除夕那天才回来。我们主要是和他们聊聊学习的事，鼓励他们努力学习，两个高中朋友打算以后周末定期安排时间辅导他们学习，我也把自己以前的学习经验与他们分享，针对他们文科较弱提了一些建议。隔壁村老爷爷很热情，一直和我们聊天，他告诉我们虽然他是一个人，但邻居都很关心他，嘘寒问暖，对他就像对自己家人一样。是啊，在这里，我们虽然不富裕，但我们友爱互助，邻里都是一家人。今天我到你家拿点这个，明天你到我家拿点那个，有事没事就串门子喝茶。

三、实践结果：

为了获得更好的生活，父母不得与子女家人分开，一些家里只留下老人与小孩，日常一些劳动都没法做，更重要的是一家人分开，对孩子老人的关心不够，对孩子的成长不利。村委会可以定期安排人员探访，关心老人小孩的生活。促进街

坊居友好相处，互相帮助，及时调解邻里矛盾。

四、实践总结或体会：

这次的实践活动成功开展，顺利结束。在这次活动中，我们了解了更多过去老一辈的生活，这让我们更加珍惜今天的幸福生活，过去连温饱问题都难以解决，现在，我们不再担忧，物质生活水平不断提高，精神生活也不断得到重视不断丰富。是党和国家带给我们美好的生活，党的领导，社会主义新农村建设，使我们农村生活水平不断提高。就像老爷爷唱的“没有共产党就没有新中国”，我们要好好学习，爱党爱国家爱人民，为国家发展贡献自己的一份力。这次活动，不仅提高了我们的实践能力，培养我们尊老爱幼的优良品德，而且开阔我们的视野，拉近了与老一辈的距离，让我们进一步了解生活，珍惜今天美好生活，好好学习，为社会主义社会发展贡献自己的一份力。

共2页，当前第2页12