

# 最新国庆影楼活动方案(优质8篇)

为确保事情或工作顺利开展，常常要根据具体情况预先制定方案，方案是综合考量事情或问题相关的因素后所制定的书面计划。通过制定方案，我们可以有条不紊地进行问题的分析和解决，避免盲目行动和无效努力。以下就是小编给大家讲解介绍的相关方案了，希望能够帮助到大家。

## 国庆影楼活动方案篇一

八喜同庆，燃情

1、抢购一重喜：活动期间每天上午9点到12点，数款情侣对戒和部分精美首饰按国庆酬宾特价999元发售，每人限购一款，12点后回复原价销售。

2、红包二重喜：活动期间购买钻饰满1800元以上的顾客均可凭小票参加“红包大惊喜”大抽奖活动，即可当场获得抽取的红包中卡片的现金，100%中奖，奖项设置如下：

一等奖：现金500元红包，让您找到捡钱的感觉。

二等奖：现金100元红包，让您买到超值的首饰。

三等奖：现金20元红包，让您省下回家的交通费。

3、寻宝三重喜：来店顾客无论购买与否都可参加“国庆寻宝”活动，参与方法是在店内首饰标签处寻找“国庆宝箱”字样的卡片，凭卡片兑换宝物，宝物是价值388元18k项链一条，共免费送出五个宝物(数量可调整)。

4、复购四重喜：如顾客以前在本店已经购买过珠宝首饰，则在活动期间再次购买镶嵌类钻石饰品“每1000元优惠101元”的惊喜复购价。

5、团购五重喜：如顾客与其亲友在活动期间同一天一起购买镶嵌类钻饰，则可享受团购优惠，优惠办法是两人都可享受“购1000元即送100元现金”的特大优惠。

6、新人六重喜：凡购买镶嵌类首饰2800元以上的新人凭购物发票即可获得流行婚纱或新娘中式礼服一套(或指定婚纱影楼888元摄影券一张)。

7、返券七重喜：凡购买即送100元现金券，现金券可下次购买镶嵌类钻饰或翡翠时冲抵现金。

8、国庆八重喜：凡10月1日出生、身份证中有“101”(连号)、手机号码中有数字“101”的顾客购买钻饰1800元以上即优惠101元(素金不参与优惠活动)。

(2)印制活动宣传页2000份在月日起派发；

(4)月日起通知老顾客和会员参加活动。

(略)

## 国庆影楼活动方案篇二

1、活动主题：庆国庆活动

2、活动时间：9月27日~10月7日（11天）

3、活动地点□xx国际影城

4、活动形式

本次活动为一般促销活动，主要体现在优惠策略上，影城无需筹备复杂的活动场地，只需做好票价和食品套餐的价格调整安排即可，本次活动市场宣传形式主要为同城区域户外广告

（宣传单、海报）、影城阵地广告（x展架，吊旗）和线上宣传（微信、微博、qq、当地贴吧）等。影城各岗位需要默契配合执行，提前做好相关物料，保证本次活动井然有序的进行。

情系祖国，感恩祖国

2、互动当天现场猜字谜，答对字谜的幸运观众将获得精美礼品一份，连续答对三题者可获得电影票一张。

3、两人套餐：凡购买价值68元的两人套餐一份即可获得电影票2张+小杯饮料2杯+大份爆米花1份！

三人套餐：凡购买价值98元的三人套餐一份即可获得电影票3张+小杯饮料3杯+大份爆米花1份+精美月饼一份！

（备注：以上两个活动时间为9月27日，14：00—22：00）

畅享优惠季，假日乐翻天

老会员积分当钱花

凡在此活动期间老会员凭卡每100积分兑换5元，购票即享原会员卡折扣后再享8折。

新会员开卡可得20元食品兑换券

凡在此活动期间新办理会员卡并充值300元以上加5元即可领到价值70元电影票1张和20元食品兑换券。

微信互动拿5元食品兑换券

影城官方微信公众平台在活动前期编辑发送活动信息，凡关注影城公众平台微信并转发活动信息到朋友圈的粉丝，到店出示分享界面即可获得5元食品兑换券。

影城需要准备的物料：以下物料需25号前布置完毕

- 1、阵地广告，节日优惠信息海报，吊旗（阵地广告越早摆放越好，在活动前三天为宜）。
- 2、微信公众平台优惠信息的推送（可多次发送）
- 3、发短信给vip客户，告知影城的基本活动及优惠
- 4、精美礼品20个，价格限在20元一个
- 5、精美奖品100个，价格限在5元一个
- 6、精美礼品100份（影城可自行选择）

## 国庆影楼活动方案篇三

通过此次中队集会让学生对中国的革命烈士和民族精神有进一步的了解，从而引发“新”“旧”家乡、祖国的变化思考，结合自己的身边实际，珍惜感恩现在身边来之不易的美好生活。

### 【活动重点】

着重以学生眼中“新”“旧”家乡的比较，通过诗朗诵、唱歌、故事剧等多种丰富的活动形式激发学生的爱国主义情感，引导学生珍惜感谢生活，感谢祖国的美好情感。

### 【活动准备】

学生排练诗歌，歌曲等节目

### 【活动时间】

## 【活动地点】

四(2)中队教室

## 【活动流程】

活动前播放《今天是你的生日》

(活动开始)

男：今天是你的生日，我的祖国；

女：今天是你的盛典，我的祖国。

男：滔滔江河水，奔腾着浩浩中华魂，

女：巍巍昆仑山，耸立着凛凛赤子心。

男：金风送爽，万里河山披锦绣，

女：丹桂飘香，一轮明月寄深情。

男：今天，我们将在这里举行四(4)中队“祖国在我心中”主题班会。

女：现在我宣布，四(4)中队“讲英雄，爱祖国！”主题班会现在开始。

### (一)看ppt感受祖国家乡的变化

男：下面，让我们来看一看王老师找到的一些关于我们家乡常熟新旧变化的图片。(师用常熟老照片新照片的对比，用问答的形式让学生们感受到时代的变迁、生活的变化)

### (二)同学讲革命故事《刘胡兰》

女：清晨，当太阳刚刚从东方升起的时候，伴着雄壮的国歌，在北京天安门广场，五星红旗冉冉升起。祖国大地上处处有您，高高飘扬的五星红旗。共和国的五星红旗为什么这样红？(全班齐答)烈士的献血染红了他。没有千百万革命先烈流血牺牲，就没有今天的新中国，没有千百万革命先烈流血牺牲，就没有今天幸福的生活。请欣赏故事表演《刘胡兰》。

### (三)合唱《歌唱二小放牛郎》

男：他的脸上含着微笑，他的血染红了蓝的天。秋风吹遍了每个村庄，他把这动人的故事传扬。每一个村庄都含着眼泪，歌唱着——(全班齐说：二小放牛郎)

女：让我们一起用歌声来悼念这位革命小英雄——放牛郎王二小吧。

### (四)学生讲长征故事《\_带领红军战士爬雪山》

女：“红军不怕远征难，万水千山只等闲”让我们对不畏千难万险的红军战士表示由衷的敬佩。

男：让我们在这个红色的9月里，一起重温那段红色的历程，一起追忆那段红色的历史，一起学习长征英雄的精神。

女：请听\_\_ )长征故事《\_带领红军战士爬雪山》。

### (五)男生诗朗诵《请英烈们放心》

男：一个个故事，说不完我们的思念；一首首赞歌，说不完我们的崇敬。是英烈们用美好的青春，用闪光的年华，迎来了春天，迎来了光明。让我们全体男同学用最美的诗歌表达我们对英烈们的崇敬。请欣赏诗朗诵《请英烈们放心》。

### (六)女生诗朗诵《我爱我的红领巾》

男：红领巾，一个充满朝气与活力的名字，为我成长指航向。

女：少先队，一个令我们骄傲与自豪的名字，为我人生树榜样。

男：亲爱的少先队员，你们可知道，

女：红领巾是国旗的一角，是烈士的鲜血染红。

男：啊红领巾，是先烈传给我们的火炬，光华四射，永远不熄。

### (七)快板《祖国知多少》

齐唱《世上只有妈妈好》第一段(放ppt)

男：“长在妈妈的怀抱里，幸福少不了”同学们，每当我唱起这首歌，心中就溢出一种幸福之感，漾起一股对妈妈的爱。我们每个人都有妈妈，妈妈养育了我们，我们爱自己的妈妈，也了解自己的妈妈。

女：可是，同学们，作为中华民族的后代，我们还有一位共同的、更伟大的母亲——祖国，她哺育所有的炎黄子孙，她给每个儿女厚爱。那么，作为她的儿女，我们对她有多少了解？让陈从余的快板来告诉你。

### (八)全班《祖国颂》

a学生. 我的祖国，是雄伟的泰山长城；

b学生. 我的祖国，是浩荡的黄河长江；

c学生. 我的祖国，是优雅的唐诗宋词；

d学生. 我的祖国，是迷人的楷书狂草……

e学生. 我的祖国，是鲜艳的五星红旗!!

f学生. 流泪的时候，是祖国给我们坚实的依靠。

g学生. 受伤的时候，是祖国给我们栖息的家园。

男：伟大的祖国啊，我们为你而骄傲；

女：富强的祖国啊，我们为你而自豪！

齐：昨天，先烈们以生命陪祖国一同走过霜寒的日子，

今天，我们以汗水和祖国一同迎来辉煌的明天！

男女：让我们一起歌唱祖国。（放音乐）

(九) 指导员讲话

(十) 结束部分

男：走过耕耘的日子，走进收获的季节；

女：走过昨天的坎坷，走向明天的希望，

男：改革的强音，在陇原大地上泛起层层涟漪，

女：在亿万炎黄子孙的心中凝结一个主题：

合：祖国，你是我们伟大的母亲。

女：祝愿祖国生日吉祥！国泰民安！繁荣昌盛！

男：四(4)中队“讲英雄、爱祖国”主题班会到此结束，谢



谢!

## 国庆影楼活动方案篇四

### 国庆联欢会

- 1、通过此次联欢活动，加强幼儿的爱国主义热情，使幼儿懂得我们的幸福生活来之不易，从而更加刻苦学习。
- 2、让幼儿了解我们中国的首都是北京，以及国旗、国徽的含义。
- 3、培养幼儿敢于在集体面前大胆表现的性格。

20xx年x月x日

- 1、集体齐唱国歌。

a□当庄严的国歌演奏完毕，孩子们共同高呼：“祖国生日快乐！”

b□主持人详细向孩子们介绍中国的首都、少数民族以及国旗、国徽的含义。

- 2、各班集体大合唱。（有关国庆的歌曲）
- 3、钢琴独奏（××班 ×××小朋友表演）
- 4、新疆舞蹈（××班 全体女生表演）
- 5、木兰诗（××班 ×××小朋友朗诵）
- 6、歌表演《拉拉勾》（××班全体表演）

- 7、歌表演《小鸭捉迷藏》（××班全体表演）
- 8、各班集体儿歌展示。
- 9、互赠节日礼物。（以班级为单位）
- 10、社区游行。（结束）

- 1、道具：幼儿人手一面自制的红旗。
- 2、庆祝国庆的英文口号、诗歌、歌曲等。

## 国庆影楼活动方案篇五

- 1、提高卖场人气，达到活动期间销售额的大幅提高；
- 2、提高\_\_珠宝品牌在当地知名度，达到抢占市场份额的目的；
- 3、塑造\_\_珠宝的品牌形象和提高美誉度，达到长期销售的目的。

### 二、活动主题

以“喜从天降”、“拍档射箭”、“婚礼进行时”、“数字柜台”等活动丰富国庆的文化生活，活跃市民文化氛围。

### 三、活动时间

x月x日—x月x日（以国庆期间为重点）

### 四、活动内容

活动一：“喜从天降”活动

奖品设置：

每日x枚价值\_\_元的女式手提包，法国香水，翡翠吊坠或手镯。

## 活动二：“拍挡射箭”活动

凡购买\_\_珠宝专柜任一款首饰者即可参加“拍挡射箭”活动，活动现场布置如下图所示，操作方式为一男一女为一组拍档射箭，女握弓，男射箭，每日可分数组先后游戏（如顾客只有一个人购买则可以一个人独自射箭），每组共射10箭。

附：

“排挡射箭”场地布置图（略）：

返利说明：

射中红心几次者即返还百分之几的现金，

例如：某顾客购买\_\_首饰3000元，参加射箭返还结果如下：

射中红心

10次者即返还 $3000 \times 10\% = 300$ 元；

射中红心4次者即返还 $3000 \times 4\% = 120$ 元；

依次类推……

（注：本次活动首饰为亲情一口价，真情返利回馈消费者）

## 活动三：“婚礼进行时”抽奖

凡在\_\_珠宝专柜购买首饰2800元以上的新人凭购物发票即可参加“婚礼进行时”抽奖活动，本次抽奖活动的奖品是现场展示的流行婚纱和新娘中式礼服各一套[x月x日由参与活动新

人现场抽取，后由中奖的幸运新人现场展示婚纱，扩大活动的宣传效果。

#### 活动四：“数字柜台”促销

把钻石分数的不同将柜台分为二十五分到三十分柜台，并赋予特殊的情感含义，从情感上吸引顾客，主要是推广25分至30分的婚庆钻石：

二十五分到三十分钻石柜，柜台名称：十分爱你+十分爱我+十月新婚

#### 五、活动宣传推广策略

1、活动举办和宣传可联合商场一起举办和进行，但不能联合本商场的其他珠宝专柜一起进行（如本商场无其他珠宝专柜则更佳）。

3、在店前做好活动宣传海报，在柜台安排咨询活动咨询员（如有条件可设立咨询电话）；

4、在活动前印制活动宣传单页在店前派发（有条件还可在人流汇集区及社区派发），扩大活动影响力和宣传力度。

5、后期印制50元或100元的现金优惠券，通过与其他强势非珠宝类品牌经销商（比如同商场的家电销售商）、酒楼、歌厅等合作，顾客在以上店面消费时即可赠送我们的现金券，以多方扩大顾客源。

6、宣传器材及内容：

□1□x展架：

主题：\_\_珠宝国庆“\_\_珠宝国庆有礼”

内容：本次促销活动奖品设置、报名参与办法及\_\_珠宝logo□  
咨询电话等内容。

## （2）宣传页dm□

主题：\_\_珠宝国庆“三大活动三重惊喜”

内容：本次促销活动细则及奖品设置、报名参与办法  
（配“拍挡射箭”场地图片）、\_\_珠宝logo□\_\_珠宝专柜位置  
图、地址、电话等。

## 六、活动控制与评估

- 1、在活动中做好顾客咨询到达人数、活动参加人数、购买人数、销售额等做好详细记录；
- 2、活动后期做好活动将以上数据及媒体投放频次、代理商反馈意见等收集至\_\_珠宝推广总部品牌规划部做好活动评估、总结，以便提供更好的营销服务给加盟商。

## 七、活动经费预算

- 1、“喜从天降”活动奖品费用□x元；
- 2、“婚姻进行时”抽奖婚纱及礼服□x元；
- 3、易拉宝□x元，pop□x元，条幅□x元；
- 4、宣传页□dm□□x元；
- 5、总计□x元。

（广告宣传费要根据当地媒体实际情况来定，故现暂不作预算）。

## 国庆影楼活动方案篇六

### 1、企业电子银行服务签约奖

签约短信银行的单位客户均可参加抽奖，共200名，各奖价值约100元的移动充值卡；同一企业客户不重复中奖。

### 2、高级客户交易动户奖

活动期间，首次通过网上银行（含重客，下同）办理日常款项结算业务（包括转账、代发）的且达到一定笔数的客户，实施动户奖励措施。

奖励规则：活动期间通过网上银行办理结算交易三笔以上的客户（不含查询）

满足条件的客户名单均可参加交易动户奖抽奖，奖品设置如下：

一等奖20名，各奖价值800元的移动充值卡；

二等奖40名，各奖价值400元的移动充值卡；

三等奖400名，各奖价值100元的移动充值卡。

### 3、代发代扣交易奖

对于今年新开通代发代扣服务的客户，在活动期间使用网上代发（代发工资或财务报销）、代扣业务交易笔数满100笔的客户，就有机会获得代发代扣幸运交易奖，中奖名额100名，每个客户奖励价值200元的移动充值卡。

备注：客户有多个代发代扣项目的，应合并计算，对于批量代发，按代发人数计算笔数。

以上两个交易奖项，同一企业客户不重复中奖。

#### 4、电子对账回签奖

凡是我行电子对账客户（含活动期间新发展的电子对账客户），在xx年9月、10月、11月三个对账周期内，均按时办理电子对账回签的客户，均可参加抽奖，共500名，各奖价值约100元的移动充值卡。

#### 5、“95533#123”企业电子银行服务热线体验奖

活动期间拨打“95533#123”客服热线咨询企业电子银行服务的，并留下客户信息及联系信息的，均有机会参加抽奖，拨打次数越多，中奖机会越大。中奖名额共100名，各奖价值约100元的移动充值卡。

十月一日国庆节主题的活动方案范文

关于国庆节的活动方案

小班一日活动方案

关于国庆节活动方案范文七篇

## 国庆影楼活动方案篇七

祖国，我爱你

面对生活在“甜蜜生活”的幼儿来说，“十一”只是一个盛大的节日，可以休息七天，有好吃的、好玩的，到处都很热闹。但是对这一节日的实际意义还不能深入了解。对于大班幼儿，我们应该让他们适时了解一些历史，让幼儿知道今天幸福生活的来之不易。旨通过此次活动，培养幼儿爱祖国的情感。

1、知道“十一”是“国庆节”，是祖国妈妈的节日，今天的幸福生活来之不易。

2、通过老师讲解，看图片、自己动手制作等一系列环节让幼儿感受节日的热烈气氛，培养幼儿热爱祖国，身为中国人的自豪感。

1、节日前收集在班上展出家乡和祖国建设成就的各种图片

2、通过散步组织幼儿观察人们为迎接国庆节所进行的准备活动和环境布置

3、材料：彩纸、大白纸、剪刀、油画棒若干。

1、组织幼儿齐唱国歌。

2、介绍“十一”是“国庆节”，是祖国妈妈56岁的生日。

3、通过图片、故事讲述，让幼儿了解国庆节的来历，教育幼儿今天幸福生活来之不易，要好好珍惜。

4、分组让幼儿用自己方式“庆祝十一”。

一组：添画烟花。二组：自制彩旗。三组：创作画《娃娃庆十一》。

5、师生共同装饰教室。

6、齐唱歌曲《祖国，我爱你》。

## 国庆影楼活动方案篇八

中秋节的活动已经结束，由于人们在节日期间走亲串友，家中的礼品类商品比较充足，因此在国庆节期间，我商场的销



售思路应在日常消费品上，因此我们在十一期间，可以再次组织，“超低商品、重拳出击”，推出十一超低商品的抢购大潮，再次吸引人气，带动商场的人流及销售高峰。

精彩华诞，举国同庆

x月xx日—xx月x日(据报纸消息，可能黄金周放假有所变动，因此，活动时间根据情况可能随时调整)

### 1、国庆节里乐无边，精彩大戏随您看

xx日活动期间，在xxxx门口，惠万家为您在南阳邀请来了精彩的文艺演出，高雅的演出风格，多种多样的文艺形式，让您在国庆节里大饱眼福！

### 2、我是中国人，国旗大派送：

国庆节当天，凡在我超市x楼一次性购物满xx元，即可凭小票到一楼服务台领取小国旗一面。(限500面，送完为止)

### 3、秋装上市，名品服饰展示会

xx月x日起□xxxx楼时尚服饰馆，名品秋装隆重上市，休闲装、商务装、职业套装等新款名装靓丽登场，上百款服饰总有一款适合您的品位，敬请光临锦上花20xx秋装展示会。

### 4、名品夏装、换季打折，超低特价、最后清仓

活动时间□xx月x日—x日(x天)

xx月x日起，在xxxx广场举办x楼名品男女夏装，换季打折活动，超低的价位，让您心动到家，带上您的家人，到锦上花西门名品服饰特卖场来淘宝吧！

由百货部安排x楼各专柜，有出外卖的，统一安排处理。

5、国庆七天乐欢乐实惠颂：

6、购物有奖刮刮乐，惊喜大奖乐翻天：

在xx.x-x日，凡在我商场x楼次性购物满38元，或是在一三四楼一次性购物满58元，即可凭购物小票参加国庆刮刮乐活动，获得刮奖卡一张，刮开涂层，便可获得对应奖品：

一等奖：29英寸康佳纯平彩电一台；

二等奖：澳柯玛洗衣机一台

三等奖：电饭锅一台；

参与奖：洗衣粉一袋或是醋一瓶。

100%中奖！

国庆节，逛商场，顺便还能拿大奖！

7、黄金周，结婚季、浪漫而甜蜜！

曾经，因为那次的怦然心动，如今，我要对你实现我的承诺，那就是，给我一个机会，让我一生一世对你好！亲爱的，我们结婚吧！让锦上花和紫梦为我们共同见证，天长地久，此情不渝！

凡是在黄金周期间结婚的新人，且在我商场一次性购物满500元以上，即可获赠xx县紫梦婚纱摄影名店提供的20寸免费艺术照一张。

通过各类媒介做好活动推广的宣传。