

最新建材实训报告(汇总5篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

建材实训报告篇一

实习单位：河南保德利物流有限公司

实习人：张丽萍

作为学习了四年会计的我们，可以说对会计已经相当熟悉了。所有会计相关的专业基础知识、理论、基本方法和结构体系等我们都基本掌握，虽然在平时的课堂上老师也会教我们会计在日常工作上的运用技巧和方法，但是我们所能掌握的似乎还都在纸上谈兵阶段，由于对会计专业的热爱，所以在毕业前夕学校给与的实习机会我非常珍惜，以下是我个人的实习总结报告：

一、公司概况

河南保德利物流有限公司注册资金5000万，占地320亩，拥有盘货车100多部，干线车300多部，在河南省内有近130条直达专线。河南保德利物流有限公司是集运输、仓储、货运代理、信息服务、流通加工等为一体的综合性物流公司。

二、实习内容

1、熟悉业务

由于所学会计专业的关系我被分配到了公司财务部，由于业务的不熟悉，负责财务的高经理让部门一个很有资历的同事

带我，让我先跟着同事打下手帮忙边学习，热心的同事让我多学、多看、多问。我在以后的半个月内的我都在同事的帮忙下学习实际公司账目流程及具体操作。

2、业务上手

有打款通知我都会电话询问后再银行查询；每一笔资金汇出我都要求手续齐全；每天结束我都会将当天凭证多次审查，然后再汇报给高经理，并询问经理对我所做工作的意见和建议。

3、从错误中吸取教训

随着在公司时间的增加，我在业务方面越来越熟练，由于物流公司的业务是周期性的，所以我们财务部的工作也是阶段性的，在进入9月物流公司迎来了物流旺季，我们的工作量也随之加大，在9月月底汇总入总账时候我出现了错误，出现了错误我很急躁，但是越急越错，越错越急，我很长一段时期内都找不到错误的原因，在这时同事发现了我的状态，问我是不是出现了错误，我如实的告诉她，账目有对不上帐，同事说不要急慢慢来，同时帮我一点一点梳理，最后终于找到原因，原来还是自己忙的时候找错了钱，虽然钱少就几十元，但我告诉自己以后一定要严格要求自己杜绝出现这样的错误，会计无小事，现在的一点小错误如果不吸取教训，有些错误或许无法弥补。

三、实习体会与感受

1、实习过程中我第一个感受到的是作为一名会计人员要具备良好的人际交往能力。会计部门是企业管理的核心部门，对下要收集会计信息，对上要汇报会计信息，对内要相互配合整理会计信息。在于各个部门各种人员打交道时一定要注意沟通方法，协调好相互间的工作关系。工作重要具备正确的心态和良好的心理素质。在公司的工作期间，如果不是同事

和领导的帮助我不可能不碰壁就学习到那么多技巧和经验，所以要想提高的快就必须踏实做事，虚心求教。

2、作为一个会计人员要有严谨的工作态度。会计工作是一门很精准的工作，要求会计人员要准确的核算每一项指标，牢记每一条税法，正确使用每一个公式。会计不是一件具有创新意识的工作，它是靠一个又一个精准的数字来反映问题的。所以我们一定要加强自己对数字的敏感度，及时发现问题解决问题弥补漏洞。

题了。现在才发现，会计其实更讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切为零！会计就是做账；其次，就是会计的连通性、逻辑性和规范性。每一笔业务的发生，都要根据其原始凭证，一一登记入记账凭证、明细账、日记账、三栏式账、多栏式账、总账等等可能连通起来的账户。这为其一。会计的每一笔账务都有依有据，而且是逐一按时间顺序登记下来的，极具逻辑性，这为其二。在会计的实践中，漏账、错账的更正，都不允许随意添改，不容弄虚作假。每一个程序、步骤都得以会计制度为前提、为基础。体现了会计的规范性。

四、个人心得和未来规划

我马上就要出校门，外面的一切都是新鲜的，一切又都是陌生的。通过本次实习我懂得了学生时的豪情和对美好未来的憧憬会造成很大的失落感，毕竟，一个真正的职业人需要更全面的打造，需要重新认识社会、认识职业、认识工作。实习经验告诉我，会计的道路很长也很艰难，如果毕业后停止在现状，就会慢慢被淘汰，所以我制定了自己的未来规划。

短期规划

职能上，学习职业素养的完善、人脉关系的理解、团队协作的意识等。一个职业人，最基本职业素养就是职业化、职业

诚信以及职业口碑。另外前三年的时间，着重放在基础工作的夯实上。全面、扎实的做好本职工作，认真研究本行业的特点，养成良好的学习、工作、生活的习惯，培养自己的人脉意识，学会有效的沟通，培养自己的职业人意识，这些基础知识都是对以后进一步发展具有决定性作用的，这也是实现从一个学生到职业人的转变的重要条件。

长期规划

基础工作已经基本熟悉，基本的职业素养也已养成，就会面临第二次的改变，也是自己职业生涯的第二部分。不管任何一个会计从业者，普通的会计岗位都不是终点，经历过第一阶段后应该逐步的从普通会计的角色转变到管理者的角色。也就是从普通会计到财务经理的转变，前三年的修炼，基本的业务知识已经熟练，可以胜任自己的岗位。但是从自己提升的路线来看，要想获得进一步的发展，必须调整自己的知识结构，补充下一步的发展所需的知识。

财务经理是专业较强的工作，一般会计师事务所都需要这样的人才，但现代企业对财务管理的要求越来越高，财务经理不但要有丰富的专业知识，还要懂得代理记账的业务，熟悉企业全面的经营管理工作，并积极介入企业各项决策，这样的角色使很多习惯于传统会计角色的财务人员不太适应。

所以做一个现代的财务经理必须掌握更加全面的知识，基本的理财能力、沟通能力、领导能力、财务决策能力、协作能力、时间管理能力、创新能力、学习总结能力等构筑出一个优秀的财务经理的能力结构。

首先就是管理意识的培养，站在一个管理者的角度上看财务，角度的不同，侧重点也相应的不同。如何协调上下级的关系，如何打造培养团队，如何辅助ceo决策当好参谋，都是这一时期重点要锻炼和培养的。

识都很重要，但是综合素质的提升却是起到决定性因素的原因，一个优秀的财务经理首先是此领域的专家，其次是一个优秀的管理者。

建材实训报告篇二

XXXX年3月1日——XXXX年3月30日

山东中大设计建筑有限公司

通过社会实习实践, 熟练专业技能, 把平时学到的知识运用到实际工作中, 了解艺术设计机构, 其部门、日常业务活动、整体状态。并从中认识到艺术设计活动与人力、资金、社会的关系, 为以后进入社会做好准备。

离开学校后我在山东中大建筑有限公司里面实习工作, 中大建筑设计有限公司是一家年轻的、朝气蓬勃的挂靠于新加坡的设计公司, 有一支充满青春和活力的梦想青年队伍。而我主要负责公司的建筑设计。

在将近1个月的实习期里, 我初步接触建筑设计的一些运作, 熟悉了画建筑平面, 立面, 剖面图, 积累了一定的社会经验. 实习内容主要是autocad的运用. 很快我就熟悉了cad的各项命令, 使自己的基础更牢固, 技术更全面, 实际操作能力有所提高, 以下就是我的一些实习过程和体会。

——中标——设计院进行建筑设计（包括建筑物正，立，剖面，水电，供暖的设计）——建设部审核批准——施工单位施工——监理进行审核——施工完成，交工——装潢公司进行装修——交工——由投资商和房产公司进行买卖。整个过程中，建筑的设计部分占了相当重要的位置。所以设计的时候，每一步都要按照规定，每一步都要谨慎。设计时也有它的过程：做

方案

（必须符合结构要求）——进行平面设计（设计的同时，由结构师就行调整，平面做法应符合结构要求，调整的同时，结构师进行结构设计，两者属于同步进行，同步完成）——立面，剖面设计——水电，供暖，电梯设计。

对这一些方面有了大致的了解后，我们进行了实际操作——绘图。绘图所用程序为autocad——计算机辅助设计。程序具有二维，三维绘图功能。我所做的工作就是建筑物平，立，剖的二维绘制。绘图，要先对功能进行了解，再就是熟悉里面各个工具的用法。绘图的时候也有步骤：轴线——墙线——门窗——楼梯——屋内布置——标注。还要一边绘制一边修改。刚开始画一些简单的房屋平面图，学着用快捷键做图。在绘制的过程中也遇到一些困难，如弧线与直线的交接，图形的闭和，楼梯的绘制，在做这些时候经常出现错误，影响下一步的操作。在这些操作中，就需要有足够的细心和耐心去修改。

在学习过程中，师傅和同事们都给了我莫大的帮助，教会我怎样用快捷键，作图的过程中如果使用几个小技巧，确实可以达到事半功倍的效果，让我在学习中少走弯路。

第一次到公司实习，刚来的'时候心理很没底，不知道怎样与别人相处。实习几天后发现，与同事相处并不难。当你遇到不明白的地方时，你就要多问，在问的同时，就增添了你和同事交流的机会，这样，不仅问题解决，也很快融入了集体。在这里，要勤学好问，多与人交流，要以诚待人。

□

通过这次实习，在设计方面我感觉自己有了一定的收获。实习主要是为了我们今后在工作及业务上能力的提高起到了促进的作用，增强了我们今后的竞争力，为我们能在以后立足

增添了一块基石。实习单位的王工也给了我很多机会参与他们的设计是我懂得了很多以前难以解决的问题，将来从事设计工作所要面对的问题。这次实习丰富了我在这方面的知识，使我向更深的层次迈进，对我在今后的社会当中立足有一定的促进作用，但我也认识到，要想做好这方面的工作单靠这几天的实习是不行的，还需要我在平时的学习和工作中一点一点的积累，不断丰富自己的经验才行。我面前的路还是很漫长的，需要不断的努力和奋斗才能真正地走好。我坚信通过这一段时间的实习，所获得的实践经验对我终身受益，在我毕业后的实际工作中将不断的得到验证，我会不断的理解和体会实习中所学到的知识，在未来的工作中我将把我所学到的理论知识和实践经验不断的应用到实际工作来，充分展示自我的个人价值和人生价值。为实现自我的理想和光明的前程努力。感谢前辈们对我的教诲，感谢在这期间帮助过我的人。

建材实训报告篇三

一月份的天气，就算不下雨，只要一阴天，寒气就渗入骨子里，两只手就冷得像冰棍儿了。今天认识实习的第二站，我们去的是东莞麻涌的可耐福新型建材公司。东莞给我们的第一印象还不错，像是一个工业化较高的城市，可是快到目的地麻涌的时候，开始塞车，天空也都布满阴霾，空气里透着重重的臭味儿，像是煤气的味道，让人越发没有好感。

我们大概上午九点半到了可耐福在东莞的公司，这里的空气环境确实是很差。首先，刘巍老师给我们简单的介绍了一下可耐福公司。

可耐福公司，于1932年在德国由alfonsknauf和karlknauf博士创办，于1958年开始生产石膏板，并凭借创新解决方案占据行业领先地位。可耐福的创新性体现在各个环节，从发展注重环境的生产流程到针对用户定制的解决方案。目前，可耐福各公司在全球150个生产基地进行运营，共同成为全球领先

的建筑材料生产商之一。可耐福国际有限责任公司在中国芜湖、天津、广东投资了三家石膏板企业。

可耐福公司主要从事多种石膏产品的制造包括纸面石膏板、轻钢龙骨、嵌缝腻子、粘结石膏、满批石膏和配件等产品。在提供产品的基础上还配合提供办公室技术支持、现场技术指导和技术培训的全系统技术服务支持。形成了可耐福自己的成熟、完整的产品系统和技术服务体系。

我们了解到，石膏板材行业在全世界主要有四家公司，包括美国的usg、法国的lafarge、法国的saint-gobain以及德国的可耐福(knauf)。其中，美国usg公司在亚洲地区没有子公司和市场，法国的两家公司的主打产品并不是石膏板材。所以，在中国占据着重要市场和生产的是德国的可耐福公司。其中北区是天津的子公司，中区在芜湖，南区就在广东东莞了。石膏板材在世界范围内的产量和使用量都很大，但主要集中于欧美地区，在中国，石膏板作为新型建材的使用不及欧美，这说明在中国，石膏板材的市场潜力还是很大的。石膏矿主要分布在山东，我国石膏矿贮备量丰富，大约600亿吨，是全球石膏矿储藏量最大的国家。但是据刘老师介绍，目前，可耐福中国公司所使用的原料并不是天然石膏，而是100%使用了脱硫石膏，绿色环保。

可耐福的产品应用涉及经济、科技、体育、教育等多种建筑领域。北京奥运场馆的建设：水立方、奥林匹克公园曲棍球场、青岛奥林匹克水上运动中心、北京科技大学运动馆、北京工人体育馆、天津奥林匹克运动中心、老山自行车馆、北京奥林匹克公园网球场、数码北京大厦和北京奥运物流中心。著名的商业设施的建设：中国海洋石油公司北京总部大楼、中国中央电视台新址标志建筑、北京电视台大厦、国贸大厦第三期、北京国家表演艺术中心。此外，可耐福为部分公共设施提供修建，其中包括毛主席纪念堂、铁人王进喜纪念馆、泰达国际医院和太原铁路医院的修缮和建设。

刘老师简单的介绍了一下石膏板材的行业状况以及可耐福公司后，就给我们讲石膏板材生产的原理：我们都知道，硬石膏是 CaSO_4 生石膏 $\text{CaSO}_4 \cdot 2\text{H}_2\text{O}$ 熟石膏 $\text{CaSO}_4 \cdot 1/2\text{H}_2\text{O}$ 在大约 175°C 生石膏脱水转变成熟石膏，此过程是可逆的。生石膏脱水生成熟石膏就是所谓的“炒制”，得到熟石膏粉，熟石膏粉加入水和添加剂，经过压制成型，就得到了生石膏板材了，再经过切割、烘干、运输、包装，就成为成品的石膏板材了。其生产过程很简单，耗能很少，是一种新型的环保建材。

接下来，就到了我们接触实际生产的流程了，我们分组，老师带我们到生产线上参观，给我们讲解，我们遇到不懂的或者新奇的问题都会很积极的问老师，老师给我们一一作答。德国的厂房都很宽敞，没有隔墙，全部打通的，生产石膏板的主要包括压制成型，切割，烘干，包装，运输几个环节，整条生产线很长，但是用的人工并不多，不超过十个。在喷浆的过程中，我们注意到，有两种石膏浆，一种是蓝色的，在底层，还有一种黄色的，据老师介绍，黄色的石膏浆就是普通的石膏浆，而蓝色的是添加了染料作区别，这种石膏浆是重浆，密度大，加了特殊的添加剂，这种石膏板会更硬，主要用于工程上。生产纸面石膏板的纸是用的原木浆纸，因为比起布，原木浆纸有成本低、便于采集和回收、易于切割操作等优点，且布含有有机成分，燃烧会产生有害物质，对人的健康不利。除此之外，老师还告诉我们，石膏板的是用要搭配龙骨，他们也有生产龙骨，这龙骨的材料一般用镀锌薄钢板，钢板越厚，相应的强度就会越高，有些小厂家为了节省成本，可能用的钢板就太薄，这种龙骨用于施工，强度是得不到保证的。龙骨最怕生锈变形，镀锌的质量很重要。龙骨的生产最难的是精度的控制，所以多用国外的设备来生产。

从生产线参观回来，郭旭江老师给我们介绍了三种纸面石膏板及其性能。白色的普通石膏板，性价比比较高，一般场合都适用，常用于公共场合隔墙、平顶天花板等，其使用环境

要求长期湿度90%;绿色的耐水石膏板，可以用在比较潮湿的地方如浴室、锅炉房，海边江边等地方，这种石膏板是经过特殊处理的，纸质表面是经过硅胶浸泡的，而板芯也加入了硅油等憎水剂，所以才具有防水的性能;红色的耐火石膏板，密度大，板芯加了无碱的玻璃纤维和蛭石。耐火石膏板的耐火机理是这样的，石膏在受热时会脱水，脱出的水形成水雾，一则可以降低室内温度，减小火势蔓延;二来可以吸附有机物燃烧所产生的有害物质，增加逃生时间。由于碱有助熔的作用，会使熔点降低，使用无碱的玻璃纤维。能增加抗拉强度，且在玻璃纤维中加入蛭石，蛭石高温时膨胀填充脱水产生的空腔，从而保证石膏板的强度，在受热时不会很快就粉化而失去强度。还有一种耐水耐火板，是耐水板与耐火板的二合一，耐火板的板芯配方，在憎水剂中浸泡，就很容易将二者的性能结合起来。

建材实训报告篇四

摘要：暑期社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸也是推进素质教育进程的重要手段，可以有助于大学生接触社会，了解社会。同时实践也是大学生学习知识锻炼才干的有效途径更是大学生回报社会的一种良好形式。

关键词：经验设计素质人际关系交流

一、实践目的

1，是为了锻炼自己的适应能力，因为现在的工作也是十分难找，有一些实践的经

验，多多少少也对以后找工作有用；

2，也在与学习和提高自己的专业技术水平，在学校虽然也学了很多专业知识，但

3, 培养人际交往与社交能力, 为以后作准备。

二、实习单位综合概述

xxxx建设有限公司是专门从事矿山、道路基本建设的大型机械化施工企业, 具有矿山工程施工总承包贰级、公路路基工程专业承包贰级Ⅱa级爆破施工资质以及a级大爆破设计资格资质。可承担各类矿山工程(露天矿、井巷、洗选、尾矿工程等)、地面建筑安装工程(工业、民用与公用建筑安装等)、矿区配套工程(矿区内铁路、桥涵、隧道、输变电、通讯、环保、绿化、水源、煤气等)、一级标准及以下公路的土石方、中小桥涵、防护及排水、软基处理工程、山岭隧道工程, 以及各类中型建材工业建设项目的安装工程施工等。

三、实习内容及进度

在公司, 每天我都去的很早, 然后我也就整理整理文件, 接电话什么的, 可以说工作是很轻松的, 有很多的多余时间, 利用这一些的时间, 我就到设计人员的电脑前, 看着他们怎么制作一些图, 有很多方法都是学校里从来没有看到过的, 可以说他们用的是一套比较简单的方法, 因为对他们而言时间是很宝贵的, 不像我们在学校, 可以有时间进行多次的修改再定稿。我也从中了解到, 这就是学校与社会的区别, 学校总会给你很多的时间, 很多次的机会去修正, 而且没有人会责怪你, 有很多人会在旁边鼓励你, 告诉你一次的失败并不算什么, 可以有充分的时间做准备, 有再一次的机会; 而在这里, 没有人会给你第二次你机会, 一次不行就有别人会代替你, 而且没有人会同情你, 连修改的机会都没有, 所以说这是一个能者为强的社会, 而我们也就必须适应这样的一个社会, 因为我们就存活在这样的环境中。我虽然还没有锻炼到实践的能力, 但是学到不少学校学不到的东西, 也是一种很难得的财富, 想到这里我也就应该加倍的珍惜这次的实践机会。为了能更好的做出一些东西, 我就先按书上的一些图的样子参照着做一个, 中间有不懂的地方我就常问那里的

设计师们，接触多了，多他们也就有了些了解，他们很多都不是本地人，也是辛苦的学到这门手艺的，并且告诉我其实只要有恒心，我也是可以学会的，这下子给了我很大的信心。

四、实习体验与心得

通过这次为时半个月的实习，结合实习经历我总结出作为设计师应具备以下几方面

素质：

(1) 有全面的综合素质：设计师除了专业知识和技能外，要不断提升审美能力，要具备广博的知识和阅历，才可能创造出感动人的空间。

(2) 有敏锐的洞察力：对时尚敏锐的观察能力和预见性是设计师自我培养的一种基本能力，站在一个高度上讲，设计师担负着引导时尚的责任。

(3) 有很强的表现能力及丰富的表现手段：设计师要清晰准确地表达自己的设计意图和思想，让业主能够很容易的理解和沟通。

(4) 要有准确把握材料信息和应用材料能力：市场的发展、科技的进步使新产品、新材料不断涌现。及时把握材料的特性、探索其实际用图可以拓宽设计的思路，紧跟时代，在市场中占居先机。

(6) 好的人际交往与社交能力：设计是服务性行业，是服务于大众的，不是做艺术品，很多事由业主说了算！与业主的沟通、磨合是达成一个方案的关键。只有理解了，设计才有方向——正如能够成功的艺术家都是其风格迎合了一定人群的需求。

五、结论

这次社会实践活动，对于我们的意义，我认为是非常重要的，其实关键并不在于学校有没有统一组织，也不在于找的是什么样的工作或是工资有多少，关键是学校发起的活动给了我们很大的发展空间，在还没有毕业的时候能自己找到一个合适的地方，既锻炼了自己的实践能力也为以后的毕业找工作垫了铺路石，这次的实践给我的帮助不只是完成学校布置的一个实践任务这么简单的，对我的帮助不仅仅是在专业知识上的扩展，在实践经验上的增加，在人际关系上的学习，也是在锻炼自己如何适应这个社会，适应一个不断发展的社会，因为我们受到学校的保护也只是在一段很短的时间里，在这段时间，我们能学习到许多基础的知识，够结识到各个地方的朋友，能透视到社会的某一些方面，但是学到的东西有多少能用到实践中，其实只有不到百分之三十，那其他的部分就要靠我们在实践中自己总结，可是人的一生毕竟只有某一段时间是我们工作的顶峰时期，如果只用这段时间来累积经验，我们恐怕就没有多余的时间来运用，所以这就是说我们应该在学校的这段时间里，更好的更多的积累一些宝贵的实践的经验，为以后做准备。

建材实训报告篇五

每个应届毕业生在学校毕业前都需要进行毕业实习，以下是由中国人才网提供一篇实习报告范文，提供给应届毕业生写报告时参考所用。更多实习材料尽在shixi/

金东山家居建材广场--金东山旗下的又一大专业市场，于xx年5月19日盛大开业，成为了建材总代理大本营。她位于宜昌开发区港窑路与珠海路交汇处，主要经营国内外知名陶瓷、卫浴、橱柜、地板、门、整体衣柜、灯饰、玻璃饰品、油漆涂料、材板等，并配备了装饰公司打造最贴心的服务，真正为广大消费者提供了鄂西北经营面积最大、品种最全、服务最好的“一站式购物”基地。其“服务立市、规范管理、共

赢发展”的经营理念、“先期赔付差价返还自由退换”的率先承诺，都让金东山建材广场散发出无限魅力。

今年暑假，我有幸进入金东山家居建材广场，成为金东山的一员，在行政办公室实习一个半月的时间，是提高我工作经验，丰富社会阅历的千载难逢的机遇。领导的悉心关怀，同事的热心帮助都让我感动于心，短暂的实习期间里，他们指导我参与市场日常管理工作，认真地完成了各项临时安排的工作以及行政部门的内勤工作，让我学到了许多书本中没有接触到的知识，在此，我谨从自己的视角谈一点粗浅认识。

企业文化成为市场开拓的金钥匙

八月底，金东山家居建材广场隆重举办的灯饰文化节给了我明确的答案。灯饰文化节开幕前夕，广场上已摆出了大幅，制作精美的展板，展示灯饰的发展史，介绍灯饰行业中最优秀的品牌，最有潜力的企业。同时，电视、网络、报纸等众多媒体的各种广告、宣传滚动出击，让商家了解最优秀、最有潜力的品牌与企业，让消费者了解最有个性、最有创意的产品。活动期间，金东山家居建材广场要求灯饰城各经销商拿出两到三款灯饰打折促销，发放活动宣传单，并举行节能灯义卖，积极提倡低碳生活，并将义卖筹集的善款捐给舟曲灾区。特别是在文化节期间举行的“灯饰行业全面升级研讨会”将本次文化节推向高潮，正是这一张张周密、人文、朴实的文化牌，才赢得了金东山家居建材品牌的效应，才树起了它在老百姓心中良好的社会形象。

金东山家居建材广场就是这样为经销商创造良好的经营氛围，积极为广大经销商宣传造势，与众多媒体建立联系及合作关系，打造“买建材去金东山”的良好口碑。

规范的管理谱写了万商云集的新篇章

金东山不断完善管理体系，用优秀的市场管理方式吸引了众

多多的经销商。在短短的三年时间内，这片土地从昔日荒芜之地到如今行业商圈，从人烟稀少到商贾云集，金东山家居建材广场创造了建材行业的神话。