

移民中介可行性报告(实用5篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

移民中介可行性报告篇一

在可行性研究报告中，根据项目规模、项目组成和工艺流程，研究提出相应的企业组织机构，劳动定员总数及劳动力来源及相应的人员培训计划。

一、移民中介项目组织计划

(一)组织形式

(二)工作制度

二、移民中介项目劳动定员和人员培训

(一)劳动定员

(二)年总工资和职工年平均工资估算

(三)人员培训及费用估算

移民中介可行性报告篇二

在对建设项目进行评价时，所采用的`数据多数来自预测和估算。由于资料 and 信息的有限性，将来的实际情况可能与此有出入，这对项目投资决策会带来风险。为避免或尽可能减少风险，就要分析不确定性因素对项目经济评价指标的影响，以确定项目的可靠性，这就是不确定性分析。

根据分析内容和侧重面不同，不确定性分析可分为盈亏平衡分析、敏感性分析和概率分析。在可行性研究中，一般要进行的盈亏平衡分析、敏感性分析和概率分析，可视项目情况而定。

(一) 盈亏平衡分析

(二) 敏感性分析

移民中介可行性报告篇三

二、移民中介项目资金筹措

一个建设项目所需要的投资资金，可以从多个来源渠道获得。项目可行性研究阶段，资金筹措工作是根据对建设项目固定资产投资估算和流动资金估算的结果，研究落实资金的来源渠道和筹措方式，从中选择条件优惠的资金。可行性研究报告中，应对每一种来源渠道的资金及其筹措方式逐一论述。并附有必要的计算表格和附件。可行性研究中，应对下列内容加以说明：

(一) 资金来源

(二) 项目筹资方案

三、移民中介项目投资使用计划

(一) 投资使用计划

(二) 借款偿还计划

四、项目财务评价说明&财务测算假定

(一) 计算依据及相关说明

(二) 项目测算基本设定

五、移民中介项目总成本费用估算

(一) 直接成本

(二) 工资及福利费用

(三) 折旧及摊销

(四) 工资及福利费用

(五) 修理费

(六) 财务费用

(七) 其他费用

(八) 财务费用

(九) 总成本费用

六、销售收入、销售税金及附加和增值税估算

(一) 销售收入

(二) 销售税金及附加

(三) 增值税

(四) 销售收入、销售税金及附加和增值税估算

七、损益及利润分配估算

八、现金流估算

(一) 项目投资现金流估算

(二) 项目资本金现金流估算

移民中介可行性报告篇四

总论作为可行性研究报告的首要部分，要综合叙述研究报告中各部分的主要问题和研究结论，并对项目的可行与否提出最终建议，为可行性研究的审批提供方便。

一、移民中介项目概况

(一) 项目名称

(二) 项目承办单位介绍

(三) 项目可行性研究工作承担单位介绍

(四) 项目主管部门介绍

(五) 项目建设内容、规模、目标

(六) 项目建设地点

二、项目可行性研究主要结论

在可行性研究中，对项目的产品销售、原料供应、政策保障、技术方案、资金总额及筹措、项目的财务效益和国民经济、社会效益等重大问题，都应得出明确的结论，主要包括：

(一) 项目产品市场前景

(二) 项目原料供应问题

(三) 项目政策保障问题

- (四) 项目资金保障问题
- (五) 项目组织保障问题
- (六) 项目技术保障问题
- (七) 项目人力保障问题
- (八) 项目风险控制问题
- (九) 项目财务效益结论
- (十) 项目社会效益结论
- (十一) 项目可行性综合评价

三、主要技术经济指标表

在总论部分中，可将研究报告中各部分的主要技术经济指标汇总，列出主要技术经济指标表，使审批和决策者对项目作全貌了解。

四、存在问题及建议

对可行性研究中提出的项目的主要问题进行分析说明并提出解决的建议。

移民中介可行性报告篇五

公路建设由于投资大、风险小、效益高、拉动能力强，是国家实施投资拉动战略的重点之一，在当前和今后相当长的一段时期内仍将保持较高的增长速度。根据《**市交通十五计划及xx年远景规划纲要》，十五期间，全市公路建设将投资56.64亿元，到xx年，全市公路通车里程将达到6140.9公里，

其中高速公路202.5公里，一级公路341.7公里，二级公路1484.7公里，公路密度为57.47公里/百平方公里。公路建设的持续高速发展必将推动公路养护工作实现一次大的发展、质的飞跃，组建公路养护工程公司前景非常广阔。

(一) 组建公路养护工程公司是形势发展的迫切需要

公路养护工作是公路部门长期的、首要的职能，是公路部门赖以生存和发展的基础。随着公路建设步伐的加快，公路工作中存在的重建设轻养护以及经常性、预防性养护跟不上等问题也越来越突出，在一定程度上缩短了公路的使用寿命，影响了公路部门的整体形象。市局领导本着建设是发展，养护管理也是发展的思想，把养护管理工作作为当务之急，要求各单位将养护管理作为一把手工程来抓，全面提高养护质量，提高通行能力。****组建公路养护工程公司，是提高我市公路养护质量，加快公路金融发展的迫切需要。

(二) 组建公路养护工程公司是****调整优化产业结构的迫切需要

****作为公路产业开发企业，以公路为依托，调整优化产业结构，培植主导产业，是生存和发展的根本途径。随着社会主义市场经济的逐步完善，公路工程建设中标难度越来越大，施工要求越来越高，利润率也越来越低，促使****积极探索新的金融增长点，逐步将工程建设重心由公路工程向养护工程倾斜，开创建、养并重的工程建设新格局。

二、市场预测

(xx-xx)[]规定，到xx年底，全市80%的国省干线公路达到gbm工程标准，综合好路率达到92%以上，全市平均每年安排的国省干线公路改建及大修里程不少于干线公路总里程的10%，中修里程不少于12%。由此可见[]xx-xx年，公路养护工程发展前景广阔，市场潜力巨大。

三、施工资质和年施工能力

(一) 施工资质

现已具备公路工程三级施工资质，计划年内晋升二级施工资质，可承揽各类养护工程的施工。

(二) 年施工能力

根据往年施工能力□xx年完成产值820万元人民币□xx年完成产值610万元人民币□xx年完成产值1570万元人民币，确定养护公司年度最大施工能力为1600万元人民币。

四、管理、技术人员配备及机构设置

(一) 管理、技术人员配备

设经理1人，副经理2人，总工程师1人，各类技术人员、施工人员25人。

(二) 机构设置

设置办公室、技术科、质检科，以及道路养护队、桥梁养护队两个专业施工队伍。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

搜索文档