

# 最新粤嵌嵌入式培训后工资有多少 嵌入式linux系统工程师毕业实习报告(优秀5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 粤嵌嵌入式培训后工资有多少篇一

我顶岗实习的单位是在九江金穗汽车销售服务有限公司。九江金穗成立于20xx年，是九江地区最早的北京现代4s店，也是现在九江汽车销售量领先的4s店。九江金穗以老店优势，打造技术优势、服务优势和创新优势，九江金穗正以全新的面孔，服务于九江汽车行业。

我的工作汽车机电维修，主要负责进行的是汽车机械和电器设备的维修，我们车间机电一共有八个组，每组两个人，都是以一个师傅带一个学徒的模式来进行维修作业。我的日常工作有：汽车的一般维护和保养、汽车底盘的检查、各种油液的检查、发动机的检查等，如果一旦发现潜在故障或者现有零件的损坏，我都会向服务顾问说明，并按实际情况进行维修作业。

在九江金穗的实习当中，慢慢完成了一个学生向一名合格的劳动者的转变过程。在这个过程中，我慢慢的感悟九江金穗的企业文化及人文文化，感受到了一个老店的精神所在和一个老店应有的气质所在。一开始上班就学习金穗的各种规章制度，并且在极短的时间内明白工作流程及工作的劳动纪律，并将一个学生应有的职业道德结合在工作当中。加强与同事和老师傅们之间的交流，听他们讲经验和案列，很快的就融

入到车间的大家庭中，社会的适应能力得到很大的提升，积极参与车间里的各项工作，逐步的认识了汽车维修行业的情况及发展方向。但由于维修经验不足和专业理论与实践结合的不融洽，导致了维修能力低及维修判断能力不足，这些都与一个维修工的专业素质息息相关，这都是要在日后应该克服的东西，我相信这在以后的工作中逐渐得到改善。

由于我是实习学生，所以不会有很难的维修工作给我做，我所做的就是对汽车的各种零部件的认识和原理的认知，还有一些汽车维修设备的使用。具体的使用设备有：汽车解码仪的使用、扒胎机的使用、动平衡机的使用、四轮定位仪的使用及各种零件拆卸的专用工具的使用。

汽车的一般维护就是对汽车各个系统的检查，如底盘的传动系、悬挂系、行驶系、转向系的检查还有发动机、变速器的检查。检查底盘的零部件或连接件有无松动、橡胶件有无老化、支撑件有无变形，有的话进行更换。还有对冷却液、转向助力油、变速器油的检查，检查油质若变质则要进行更换。最常见的就是更换机油了，一天有时候都只做了换机油，换机油是汽车每次做保养必须做的项目，所以这个我很快就掌握了。

随着六个月来的实习，现在我已经能独立的更换一些地盘的零部件，并具有一定的判断能力，已经可以熟练的操作汽车的维修设备。其实最主要的就是要懂得方法，只要学会了方法，其他的万变不离其宗，维修起来就很迅速了。

在汽车维修当中，只要积极地去学习。学习汽车理论，在加上多问，多观察老师傅们的维修判断方法和维修技巧，就可以很快的上手。修车的很脏，只要喜欢，就觉得这份工作给自己带来的快乐。我并不愿意天天换机油，我想学到正真的东西，我想尝试更多的维修机会所以在空闲的时候，帮其他师傅干活，这样给我带来了很大的进步。

故障现象：一辆现代瑞纳汽车打不着火

维修过程：我用北京现代专用解码器进不了系统，初步分析可能在电路中出现了断路。之后取出火花塞进行跳火试验，火花塞竟然不跳火，测量喷油嘴连接器，竟然也没电，之后又分析可能是发动机控制系统出现了故障。在资料室找到了瑞纳的电路图，看到，发动机控制系统首先要经过发动机控制继电器，若发动机控制继电器断路，启动机可以转动，但不会跳火也不会喷油，就连ecm的ckps都没有信号，所以故障可能出现在发动机控制继电器上，用试电笔测果然发现有一端口的线束脱落，连接好前束之后，车子可以启动，故障排除。

九江金穗要求维修工具有较强的理论知识和较强的维修能力。我想我与公司要求的差距只能用“缺乏经验”来概括，首先我认为一个好的维修工是在维修过程中不断成长起来的，而这最需要的就是时间，还的需要一些机会，一些可以维修的机会，然而我最缺的就是机会和经验。我想快速进步，但是这不是一朝一夕可以完成的。

我想大家都会认为学校教学就是学习了一些理论知识并且与实际的工作有很大的差距。这些都是显而易见的，就拿我来说，汽车的理论知识我也学了，但是为什么？这些知识会很快忘记呢？我认为学习汽车理论课就像让我读着一个产品的说明书，而眼前没有此类产品的实物，不管我是怎么构建此类产品的结构或者功能，我都不能了解这个产品到底可以怎么用。

在学校天天学习该怎么样维修这个故障车辆，可是我们连一辆基本的维修车辆都没有，学习了两年，轮胎都没拆过，可以说根本就不会。可以说学校教学没有让学生掌握一定的拆装能力，甚至学习的一些理论，都会随着根本就没见过实物，就很快的忘记了。到了实习的时候，什么都不清楚，不得不拿出书，仔细对照实物，学习零部件的名称及作用，这样才慢慢的学了点东西。不过我们学校的专业课程设置是很好的。

《汽车电器》、《汽车自动变速器》、《汽车发动机》、《汽车底盘》等课程都为了解汽车提供了很好的平台，课程也比较初级，学起来不会很吃力，老师的教学水平还不错，但是唯一的一点是操作的太少，硬件不行，学了理论，不能实践，最后导致理论也不记得了。

我认为我们汽车专业要克服一些目前面临的困难，比如，我们一年的中央财政扶持的资金，我们不能一味的打造汽车专业的规模，买了一批批的试验台，而这些试验台根本意义上只能做原理教学，对实际的维修起不到关键的作用。而这些试验台在使用价值根本就没有理利用，完全的浪费掉了，在这里不是说，我们不买试验台，而是说我们的试验台买了不用，教学规模是变大了，可是教学实力没有得到提高，实实在在的东西没有。

我认为学校的教学需要与实际操作挂钩，少买试验台，多买几台维修车辆，不仅让学生在实验台上学习到了原理，还的让学生们通过实际车辆的拆装，加强学生的维修能力，让教学的目的不再是一张白纸，而是实实在在的一种锻炼、一种收获。

## 粤嵌入式培训后工资有多少篇二

蓝牙(bluetooth)是目前比较流行的一种短距离无线通讯技术，其主要目的就是要在全世界范围内建立一个短距离的无线通信标准。设计者的初衷是用隐形的连接线代替线缆。它取代目前多种电缆连接方案，通过统一的.短程无线链路，在各信息设备之间可以穿过墙壁或公文包，实现方便快捷、灵活安全、低成本低功耗的话音和数据通信。“蓝牙”技术的目的是使特定的移动电话、便携式电脑以及各种便携式通信设备的主机之间在近距离内实现无缝的资源共享。

了解处理器的发展

掌握wince嵌入式系统开发方法和开发流程。

掌握wince嵌入式c#编程方法。

掌握wince嵌入式网络通信技术。

掌握bluetooth编码技术

1. 了解wince操作系统的裁剪及定制；
2. 设计蓝牙广播系统(包括服务器端和客户端)；
3. 设计蓝牙文件传输系统(包括服务器端和客户端)；
4. 应用程序安装和部署。

#### (1) 了解wince平台

了解处理器的发展，什么是嵌入系统，嵌入式系统的应用，以及窗体与控件的概念，掌握wince嵌入式c#编程方法，对实验平台有一定的认识，更进一步的认识蓝牙。了解编写应用程序的流程，理解了windows窗体，学会了使用基本控件如标签、文本、按钮、列表框和组合框，掌握窗体的常用属性和方法。

(2) 蓝牙搜索、浏览与发送, 蓝牙设备列表，配对设备清空，删除。

#### 1. 嵌入式系统：

嵌入式系统是以应用为中心，以计算机技术为基础，并且软硬件可裁剪，适用于应用系统对功能、可靠性、成本、体积、功耗有严格要求的专用计算机系统。

一般由硬件设备、嵌入式操作系统、嵌入式应用软件组成。具有专用性、高效简洁性、高可靠和低能耗性、自身特殊性的特点。

## 粤嵌嵌入式培训后工资有多少篇三

x年8月至今几个月期间，我在宁波恒基漆业湖州办事处tcs小区推广部小区导购岗位实习，工作。

首先介绍一下我的实习单位的一些有关信息和简介：宁波市江东恒基漆业有限公司，系专业从事销售和室内外装饰、装潢服务的公司。公司于19销售系统，系浙江省众多家具厂的涂料供应商，同时以优良环保的“漆”产品，高效的服务给宁波市千家万户提供新居家装涂料。公司现有员工400人以上，本着以人性化管理、发展生产力，以不断满足客户需求为己任；秉承“不断创新，追求卓越”的理念将公司涂料产业作为主业，向其他产业发展。最终实现股东、合作伙伴、员工和社会的和谐发展，积极支持公益事业。

广东涂料有限公司，始建于1991年，是一家专业研发、生产、销售高档家具涂料、水性涂料、建筑装饰装修涂料和胶粘剂等系列产品的专业化、集团化高新技术企业。

成长于中国涂料之乡——顺德的涂料，多年来一直是中国涂料行业的领跑者。

涂料拥有亚洲最大、现代化程度最高以及采用德国全程监控技术的生产基地，产品产销量多年来一直位居国内同行业前列。

涂料汇集了国内行业顶尖科研人才，聘请了数名德国等国家的涂料研发专家，“用科技的飞跃帮助生活变得更安全、更健康、更美好”的科技开发理念促使涂料多年来一直站在国内涂料产品技术创新的前沿，公司每年均有多项技术、多个

产品获得省级以上奖励或荣誉。

涂料在国内涂料行业内率先通过iso9001质量体系□iso14001环境体系以及中国环境标志产品等多项认证□20xx年，商标被认定为广东省著名商标□20xx年初，涂料成为首批获得“产品质量国家免检”荣誉的涂料企业之一□20xx年，涂料行业首获“中国名牌”称号。

涂料在全国组建了拥有数百家经销商、数千家专卖店的销售网络，覆盖全国大、中、小城市；涂料以销售与服务并进的市场策略，为客户提供完善的售后服务，在全国二十几个主要城市建立了技术服务中心，拥有一支具有丰富施工经验的技术工程师队伍。

作为国家重点高新技术企业的涂料，与多个世界知名公司建立了长期稳定的战略合作伙伴关系，以确保最新的研发技术与优质原材料的供应。

这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

“天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。”从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，老板的眼色同事的嘲讽。而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上

课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。两个月的实习时间虽然不长，但是我从中学到了很多知识，关于做人，做事，做学问。

“在学校里学的不是知识，而是一种叫做自学的的能力”。参加工作后才能深刻体会这句话的含义。除了英语和计算机操作外，课本上学的理论知识用到的很少很少。我担任的是小区导购一职(业务员)，岗位性质是全面负责小区销售的工作，几乎没用上自己所学的专业知识。在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的。我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

每日重复单调繁琐的工作，时间久了容易厌倦。象我每天就是一天到晚待在自己被固定的几个小区里，显得枯燥乏味。但是工作简单也不能马虎，你一个小小的错误可能会给公司带来巨大的麻烦或损失，还是得认真完成。而象同公司的网络推广员每天得打电话，口干舌燥先不说，还要受气，忍受一些电话接听者不友好的语气有些甚至说要投诉。如果哪家公司有意向的还得到处奔波去商谈。而事实上所有的业务并不是一次就能交易成功的，他们必须具备坚忍不拔的个性，遭遇挫折时绝不能就此放弃，犯错遭领导责骂时不能赌气就辞职。一直以来，我们都是依靠父母的收入，而有些人则是大手大脚的花钱。也许工作以后，我们才能体会父母挣钱的来之不易。而且要开始有意识地培养自己的理财能力，我们刚毕业，工资水平普遍不高，除掉房租餐费和日常的开支，有时候寄点钱给父母补贴家用，我们常常所剩无几，一不留神可能就入不敷出成为月光一族，但此时我们再也不好意思伸手向父母要，因此很多时候我们要合理支配我们手中的这笔少的可怜的钱。

踏上社会，我们与形形色色的人打交道。由于存在着利益关系，又工作繁忙，很多时候同事不会象同学一样对你嘘寒问

暖。而有些同事表面笑脸相迎，背地里却勾心斗角不择手段，踩着别人的肩膀不断地往上爬，因此刚出校门的我们很多时候无法适应。比如我们公司做小区推广的同事，他们很注意对自己客户资料的保密，以防被同事抢去自己的业绩，因而关系显得有点淡漠。但是环境往往会影响一个人的工作态度。一个冷漠没有人情味的办公室，大家就会毫无眷恋之情，有更好的机会他们肯定毫不犹豫的跳槽。他们情绪低落导致工作效率不高，每天只是在等待着下班，早点回去陪家人。而偶尔的为同事搞一个生日party□生病时的轻轻一句慰问，都有助于营造一个齐乐融融的工作环境。心情好，大家工作开心，有利于公司的发展。在电视上不止一次的看到职场的险恶，公司里同事之间的是非，我想我能做的就是“多工作，少闲话”。且在离毕业走人仅剩的几个月，更加珍惜与同学之间的相处。

我是学电子商务的，在书本上学过很多套经典管理理论，似乎通俗易懂，但从未付诸实践过，一直只是纸上谈兵，也许等到真正管理一个公司或小团体时，才会体会到难度有多大；我们在老师那里或书本上看到过很多精彩的谈判案例，似乎轻而易举，也许亲临其境或亲自上阵才能意识到自己能力的欠缺和知识的匮乏。实习这两个月期间，我拓宽了视野，增长了见识，体验到社会竞争的残酷，而更多的是希望自己在工作中积累各方面的经验，为将来自己走创业之路做准备。

## 粤嵌嵌入式培训后工资有多少篇四

通过这四个来月的工作，使我在工作能力，思想方面都有了很大的进步，同时，也存在一些不足。比如，移动筒的制作工艺还不能跟上我们的发货及制作数量，工艺有待进一步改进。又比如，工艺检查及反馈执行情况还不太理想。这些都是我在今后的工作中需要改善的。因此，我计划在下半年的工作中，我主要从以下几方面入手，改善现阶段的工作：

1. 将部门职责细化重组，分配并落实到各个相应的职能部门；

完善针对部门质量目标达成情况的统计办法，使工作目标达成情况真实有效并能得到有效的分析控制。

2. 持续改善工艺文件，加强工艺文件对现场制作的指导作用。开展工艺研究，针对生产关键环节和质量薄弱环节，探索工艺规律，改进工艺条件，优化每一个工位使之形成指导性文件并指导生产一线员工作业。

3. 加强工艺检查。通过工艺检查，发现问题，采取措施，及时解决；工艺检查将按照各工位的作业指导文件每周对生产工艺进行测查。同时监督检查后的问题跟踪及反馈。

4. 多下车间与一线工人沟通，吸取广大群从的智慧，收集他们提出的意见，建议。经甄别筛选后对现行工作进行改进。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”。已经过了一半，未来的路正大步走来。在未来的日子里，我将抖擞精神，开拓进取，力争下半年取得更好的成绩。

## 粤嵌嵌入式培训后工资有多少篇五

### 1.1 实习目的：

大学毕业之际，毕业实习是极为重要的实践性学习环节，通过阶段性时间的实习，为我们之后走向社会，接触本工作，拓宽知识面，增强感性认识，培养、锻炼我们综合运用所学的基础理论、基本技能和专业知识，去独立分析和解决实际问题的能力，能够将所学的专业理论知识运用与实践，在实践中结合理论加深对其认识和总结，再次学习，将专业知识与实际接轨，逐步认识体会，从而更好地将所学的运用到工作中去，接触社会，认识社会，体验生活，学会生活，学会生活，学会感悟，学会做事，学会与人相处，学会团结协作，为以后毕业走上工作岗位打下一定的基础。

## 1.2 实习单位基本情况

质的服务。

## 1.3 实习岗位基本情况

在公司我所在的岗位是销售及售后服务，主要的工作情况是：对本公司的产品进行推广和销售，对于一些客户的需求以及提出的要求做好记录，及时的反馈给公司，对于一些原有的客户时刻的做好服务，以便于方便给予客户最体贴最及时的关心和服务。

## 2. 实习内容

### 2.1 实习过程

#### 2.1.1 了解过程

起初，刚进入公司的时候，公司里的一切对我来说都是陌生的。公司里的工作环境让一直在学校上学的我感觉很陌生，呈现在眼前的一幕幕让人的心中不免有些茫然，即将在这较陌生的环境中工作。第一天进入公司开始工作时，所在销售部门的老职工带着我给我讲了很多的工作方面的知识，让我感觉到很茫然，不过在之后的渐渐了解和熟悉业务中我逐渐掌握了这个方面的知识，慢慢的对工作开始上路，在日复一日工作的同时慢慢熟悉公司的工作环境。

于是我便阅读实习单位下发给我们的员工手册，向部门里的同事请教了解工作的相关事项、相关技巧，通过他们的帮助，我对公司的情况有了一定的了解。公司的工作时间段为：早上8:00至晚上17:00，公司的所有员工都必须遵守该上、下班制度。早上要去公司登记报道，短暂的开个早会，晚上的时候要准时回公司登记，做一些一天的总结。

## 2.1.2 摸索过程

对公司里的环境有所了解熟悉后，开始有些紧张的心开始慢慢平静下来，工作期间每天按时到公司上班，上班工作之前先到指定地点等待领导集合员工开会强调工作中的有关事项，同时给我们分配工作任务，下达一天的目标任务。明确工作任务后，我们互相鼓励之后开始了一天的工作。当工作中出现情况时，要及时告知上层领导或者组长，让他们帮助解决出现的问题，以便于整个销售和行业的进程能够顺利的进行。

在工作期间有些客户要想满足他们的要求难度较大。刚开始还真棘手的，只能是用自己的能力和公司一些同事的帮助才能够多少的解决一些，在遇到一些棘手的问题就要和同事一起想出解决办法一起去努力解决。不断的遇到不断的解决，是的自己的能力不断的提升，感觉自己学习到了很多的东西，成长了很多。

## 2.1.3 独立操作

经过一段时间老员工的带领学习，我对公司产品的销售服务已有

了一个较详细的了解与熟悉。对社会上对于产品需求者得特性也比较熟悉了。上班期间，听从上层领导的安排，接受分配的工作任务，在自己的工作区认真地进行作业。当出现一些小的问题和困难时，先自己尝试着去解决，而当问题较大自己独自难以解决时，则向同事和先关领导反映情况，请求他们提出解决意见。在他们的帮助下，出现的问题很快就被解决了，我有时也学着运用他们的方法与技巧去处理些稍简单的问题，慢慢提高自己解决处理问题的能力。这样从而让我在工作时的自信心不断增强，对工作的积极性也有所提高。

## 2.1.4 工作调动

在公司要进行新的市场开发的时候，在市场部人手不够的时候，往往是服从调动，积极的参与市场调查当中，进行市场调研工作，在这个方面也是有很多的学习，不管怎么样，在哪个部门都有很多的新知识学习，不断的丰富自己，这样能够更多更好的了解公司的情况和工作上的一些业务，以便于日后对自己的工作开展做经验积累。

## 2.2 实习成果

### 2.1.1 素质提高

在发现及解决问题的过程中学习到了不少新东西，在课本中所提到的理论系统之外，我在以下几个方面我有了比较深的体会：

1、由于是部门同事合作，所以在实习程中团队精神就尤为重要，首先要拟订销售计划，明确工作职责，在工作过程中我们不但要做好自己的工作，还要考虑同事的工作，尽量要为别人带来便利。部门人员的合作很重要，实习部门中的同事的气氛很大程度上影响服务的质量。

2、团队合作的精神，在我们工作目标和任务上，其实都是一个团队，不分你我个体，只有团结互帮才能完成整个公司的售后服务宗旨。

例如，我们个人在对社会中对于客户的开发和售后服务中，每一个的客户的要求都要涉及到公司的每个部门负责，所以对于满足客户需求就是要我们每个部门每个人都要细心的去做好每件事情，从这个方面可以说明每一个产品到客户手中和对其服务，都凝聚着我们整个团队合作精神。

3、为人处事方面，其实我认为毕业实习另一个目的是在实践中初识社会，了解社会，即将走出校门的我们，往往对社会缺乏足够的认识，甚至感到迷茫，需要时间去积累。在实习

中，我体会到为人处事的重要，学会了与人真诚沟通，平时与同事和领导交流互换工作上的意见，来彼此产生同事间的信任，对我来说是一笔财富，让我在进入社会后就学到了重要的一课，也经历了社会的残酷。

4、吃苦耐劳的精神，在没有去实习之前就充分地想象销售吃的